

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА

ИНФОРМАЦИЯ ОТ ПЕРМСКОЙ ТАМОЖНИ:

ФТС показала результаты диспетчеризации деклараций между ЦЭДами за неделю 1
Таможенные органы начнут осуществлять проверку уплаты за проезд по платным дорогам 2
Изменение реквизитов отделений ПАО Сбербанк 2
О порядке действий ФТС по исключению юрлиц из реестра таможенных представителей 3

НОВОСТИ ЕАЭС:

Товарооборот АПК Казахстана и России превысил \$ 4 млрд в 2025 году 3
С 1 сентября ЕАЭС вводит прослеживаемость бытовой техники 3
Промышленные товары составили 65 % поставок России и Беларуси в 2025 году 4
Ректор ВВАТ: ЕАЭС и Африка имеют потенциал развития совместных проектов 4

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ:

Экспорт удобрений из России в ЕС упал почти в 4 раза 4
Турция нарастила поставки фруктов и овощей в Россию на 8,3 % 4
Россия развивает промышленную зону в Египте для выхода на африканские рынки 5

ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ:

До 1 сентября 2027 года продлен срок действия приказа Минпромторга № 4114 об упрощенном подтверждении соответствия 6
ЦТУ информирует участников ВЭД о типовых ошибках при оформлении декларации на товары 6
Основные ошибки, допускаемые заявителями при заполнении ДОПП в рамках СПОТ 7

ВНИМАНИЮ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ:

Какие риски существуют при заказе из-за рубежа специальных технических средств для негласного получения информации 7
В ФТС оценили влияние ограничений на КПП Эстонии на пересечение границы 8

Для посещения Казахстана с ноября потребуется оформлять электронные разрешения на въезд 8

В ФТС разъяснили правила вывоза ювелирных изделий из России 8

СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА:

Российские импортеры через ЕАЭС: таможня требует доплаты пошлин вопреки ФТС 9

ЛОГИСТИКА:

Переход на электронные перевозочные документы грозит сбоем для грузоперевозчиков 10

Эксперт рассказала о логистическом преимуществе Монголии для России 11

Морские перевозки рекордно подорожали из-за конфликтов и изменений климата 11

РЖД прогнозируют исторический максимум перевозок грузов с Китаем в 2026 году 12

Как не дать товарам «застрять»: маркетплейс перестраивает логистику после атак на склады 12

ПРОФЕССИОНАЛ ВЭД:

Как правильно декларировать ювелирные изделия с учетом компетенции таможенных органов 13

Доначисления по итогам таможенных проверок выросли на четверть в первом полугодии 15

ПРОЧЕЕ:

С 1 сентября в России маркируют творожные сырки, макароны и мед 16

Почему международный платеж стал отдельным финансовым продуктом 17

Расчеты в криптовалюте по внешнеторговым контрактам подпадут под валютный контроль 18

ИНФОРМАЦИЯ ОТ ПЕРМСКОЙ ТАМОЖНИ

ФТС показала результаты диспетчеризации деклараций между ЦЭДами за неделю

Межпостовая диспетчеризация позволяет перераспределять декларации на товары между центрами электронного декларирования с учетом их текущей загрузки. За неделю с 17 по 23 августа по такому принципу было распределено более 74 тыс. деклараций, а 92 % всех ДТ ЦЭДы выпустили в течение первых четырех часов.

По данным ФТС России, механизм межпостовой диспетчеризации продолжает использоваться для более равномерного распределения нагрузки между центрами электронного декларирования. Ведомство опубликовало показатели работы системы за период с 17 по 23 августа.

→ 85 % деклараций ФТС распределила между ЦЭД по принципу минимальной нагрузки

За отчетную неделю между центрами электронного декларирования было распределено более 74 тыс. деклараций на товары. При этом 85 % ДТ распределялись по принципу минимальной нагрузки.

Смысл механизма заключается в том, чтобы не концентрировать поступающие декларации в отдельных ЦЭД, если другие центры в этот момент загружены меньше. Такой подход позволяет выравнивать объем работы между инспекторами и создавать условия для более оперативного оформления деклараций.

Для участников внешнеэкономической деятельности это особенно важно при значительном количестве поступающих деклараций, поскольку скорость обработки зависит не только от самой декларации, но и от загрузки конкретного центра.

→ 92 % деклараций выпустили в первые 4 часа

ФТС также раскрыла показатели скорости оформления. В течение первых четырех часов ЦЭДы выпустили 92 % деклараций, поступивших в рамках рассматриваемого периода.

Еще один показатель связан с автоматизацией процессов. Доля авторегистрации составила 91,6 %, то есть подавляющее большинство деклараций прошло этап регистрации автоматически.

При этом доля автовыпуска достигла 31,2 %. Таким образом, почти треть деклараций была выпущена без непосредственного участия инспектора в стандартной процедуре оформления.

Разница между показателями авторегистрации и автовыпуска показывает, что автоматизация затрагивает разные этапы работы с декларацией. Высокая доля авторегистрации означает, что значительная часть ДТ регистрируется автоматически, тогда как автовыпуск предполагает возможность завершить оформление также без участия должностного лица таможенного органа.

→ Центральный ЦЭД получил наибольшую долю деклараций

Опубликованная ФТС статистика показывает, как распределялась зарегистрированная нагрузка между центрами электронного декларирования. Наибольшая доля

пришлась на Центральный ЦЭД — 13 %. Следом расположился Московский ЦЭД — 12 %, а Северо-Западный — 10 %.

Далее распределение выглядело следующим образом: Приволжский — 9 %; Балтийский — 9 %; Уральский — 8 %; Владивостокский — 7 %; Сибирский — 6 %; Новороссийский — 6 %; Акцизный специализированный — 6 %; Южный — 5 %; Калининградский — 3 %; Северо-Кавказский — 2 %; Дальневосточный — 2 %; Энергетический — 2 %.

В сумме доли всех указанных центров составляют 100 %.

→ Межпостовая диспетчеризация меняет подход к нагрузке ЦЭД

Межпостовая диспетчеризация деклараций на товары предполагает распределение ДТ между центрами электронного декларирования с учетом их загрузки. В опубликованной статистике ФТС ключевым показателем эффективности механизма стала именно доля деклараций, распределенных по принципу минимальной нагрузки.

Для таможенных органов это означает возможность более равномерно использовать имеющиеся ресурсы. Для бизнеса важен другой результат — сокращение времени ожидания оформления за счет того, что поток деклараций не должен полностью концентрироваться в наиболее загруженных центрах.

При этом сама по себе диспетчеризация не означает автоматического выпуска каждой декларации. На скорость оформления влияют и другие факторы, в том числе необходимость проведения таможенного контроля и содержание конкретной ДТ.

→ ФТС сохраняет возможность оперативной связи с ЦЭД

Для участников ВЭД, которым требуется оперативно связаться с центром электронного декларирования, ФТС предусмотрела горячие линии. Номера телефонов ЦЭД опубликованы на официальном сайте Федеральной таможенной службы. Номера горячих линий ЦЭД

Кроме того, ФТС проводит [опрос участников ВЭД для оценки работы механизма межпостовой диспетчеризации деклараций на товары](#). Таким образом, опубликованные показатели за 17-23 августа показывают высокую степень автоматизации и достаточно равномерное распределение нагрузки между ЦЭД. Ключевой показатель механизма — 85 % деклараций, распределенных с учетом минимальной нагрузки, а по скорости оформления 92 % ДТ были выпущены в течение первых четырех часов.

TKS.ru

Таможенные органы начнут осуществлять проверку уплаты за проезд по платным дорогам

Настоящим уведомляем, что с 1 сентября 2026 г. вносятся изменения в нормативно правовой акт, определяющий порядок осуществления государственного контроля (надзора) за осуществлением международных автомобильных перевозок в пунктах пропуска через государственную границу Российской Федерации.

Таможенные органы дополнительно будут осуществлять проверку соблюдения требований законодательства Российской Федерации о внесении платы за проезд транспортных средств по платным автомобильным дорогам общего пользования, платным участкам автомобильных дорог общего пользования (плата за проезд по платным дорогам).

Проверить задолженность иностранный перевозчик может:

1. На сайте avtodor-tr.ru или в мобильном приложении «Автодор» (раздел «Иностранный номер»);

2. По телефону Контакт-центра: ***2323** (для звонков из России), или **+7(495)727-11-96, доб.1** (для звонков из-за границы);

3. В чатах поддержки в мессенджерах и социальных сетях:

Telegram: <https://t.me/+ifzrcUQn0FAyZiZi>;

ВКонтакте: <https://vk.com/tpass>;

Чат на сайте: <https://avtodor-tr.ru>;

Бот в МАКС: https://max.ru/avtodor_bot.

Предварительно перед оплатой проверить сумму платежа можно оставив обращение через форму обратной связи на сайте: <https://avtodor-tr.ru/feedback/>.

Оплатить проезд можно картой любого российского банка на сайте avtodor-tr.ru. Если нет российской банковской карты, необходимо воспользоваться одним из вариантов:

1. Наличные — в любом Центре поддержки и обслуживания;

2. Виртуальная карта (например, ЮMoney) — путем пополнения рублёвого счета виртуальной карты через иностранную карту, затем осуществляется оплата на сайте avtodor-tr.ru;

3. Банковский перевод по реквизитам ООО «Автодор-Платные Дороги» через банк иностранного перевозчика.

Реквизиты для перевода:

Получатель: ООО «Автодор-Платные Дороги»;

ИНН: 7710965662;

КПП: 770701001;

Банк получателя: ПАО СБЕРБАНК;

БИК: 044525225;

Расчетный счет: 40702810938000262409;

Корреспондентский счет: 30101810400000000225.

В поле «Назначение платежа» обязательно необходимо указать: «Оплата задолженности по предоставлению права проезда и организации дорожного движения по платным участкам по государственному номерному знаку (далее — ГРН) транспортного средства **** _____ (необходимо вписать номер). НДС не облагается».

Также при оформлении перевода иностранный перевозчик должен уточнить в банке-эмитенте код валютной операции (его необходимо указать в дополнение к ГРН).

Также обращаем внимание, что проверка наличия документа, подтверждающего уплату административного штрафа, осуществляется при въезде в Российскую Федерацию или при выезде с территории Российской Федерации, принадлежащего иностранному перевозчику транспортного средства, с использованием которого допущено нарушение требований законодательства Российской Федерации в области автомобильных перевозок.

В случае выявления нарушений в области международных автомобильных перевозок принимается решение о запрете следования транспортного средства, дальнейшее движение разрешается после устранения нарушений.

DVТУ.Customs.gov.ru

Изменение реквизитов отделений ПАО Сбербанк

Дальневосточное таможенное управление информирует об изменении реквизитов отделений ПАО Сбербанк в десяти регионах Российской Федерации. Изменения коснутся следующих реквизитов: БИК, корреспондентский счет, наименование Банка получателя. Номера расчетных/лицевых счетов, открытых клиентам в отделениях ПАО Сбербанк, не изменятся. Договоры, заключенные с банком ранее, продолжают действовать.

До 26 августа 2026 года включительно будут действовать прежние реквизиты. Платежи и переводы, отправленные по ним, будут корректно зачислены.

С 27 августа 2026 года действующие в настоящее время корреспондентские счета отделений ПАО Сбербанк будут закрыты в Банке России, переводы и зачисления, направленные по прежним реквизитам, отклонены.

Данную информацию необходимо учитывать при заполнении заявлений о возврате авансовых платежей.

Реквизиты филиалов банка ПАО СБЕРБАНК

Субъект РФ	Предыдущие реквизиты			Новые реквизиты		
	БИК закрываемого корр. счета	Закрываемый корр. счет	Наименование филиала ПАО СБЕРБАНК, владельца закрываемого корр. счета	Новый БИК банка получателя/банк плательщика	Новый корр. счет банка получателя/банк плательщика	Новое наименование банка получателя/банк плательщика
Калужская область	042908612	3010181010000000612	Калужское отделение № 8608	043304609	3010181050000000609	Кировское отделение № 8612
Ярославская область	042908612	3010181010000000612	Ярославское отделение № 17	043304609	3010181050000000609	Кировское отделение № 8612
Псковская область	045805602	3010181030000000602	Псковское отделение № 8630	044705615	3010181030000000615	Мурманское отделение № 8627
Рязанская область	046126614	3010181050000000614	Рязанское отделение № 8606	045402601	3010181030000000601	Орловское отделение № 8595
Томская область	046902606	3010181080000000606	Томское отделение № 8616	047102651	3010181080000000651	Западно-Сибирское отделение № 8647
Республика Карелия	048602673	3010181060000000673	Карельское отделение № 8628	044705615	3010181030000000615	Мурманское отделение № 8627
Магаданская область	044442607	3010181030000000607	Северо-восточное отделение № 8645 ПАО Сбербанк	042520607	3010181090000000607	Байкальский Банк
Камчатский край	044442607	3010181030000000607	Камчатское отделение № 8556	042520607	3010181090000000607	Байкальский Банк
Чукотский автономный округ	044442607	3010181030000000607	Чукотское отделение № 1009	042520607	3010181090000000607	Байкальский Банк
Брянская область	041501601	3010181040000000601	Брянское отделение № 8605 ПАО Сбербанк	045402601	3010181030000000601	Орловское отделение № 8595

Пресс-служба Дальневосточного ТУ

О порядке действий ФТС по исключению юрлиц из реестра таможенных представителей

Утвержден новый порядок действий ФТС по исключению юридических лиц из реестра таможенных представителей. Приказом ФТС № 474 от 29.05.2026 утвердить вышеуказанный Порядок действий ФТС.

Признан утратившим силу приказ ФТС № 2037 от 13.12.2018 «Об утверждении Порядка действий ФТС России по исключению юридических лиц из реестра таможенных представителей».

Приказ № 474 вступает в силу 19 сентября 2026 г.

Alta.ru

НОВОСТИ ЕАЭС

Товaroоборот АПК Казахстана и России превысил \$ 4 млрд в 2025 году

Министр сельского хозяйства Казахстана Айдарбек Сапаров в ходе встречи с министром сельского хозяйства РФ Оксаной Лут обсудил динамику взаимной торговли, реализацию совместных научно-образовательных проектов, а также развитие животноводства. Об этом сообщили в пресс-службе Министерства сельского хозяйства Казахстана.

«Динамика взаимной торговли продукцией агропромышленного комплекса (АПК) с каждым годом демонстрирует устойчивый рост. По итогам 2025 года товарооборот превысил \$ 4 млрд. Положительная динамика в торговле — это результат скоординированной работы наших ведомств, оперативного решения возникающих вопросов и снятия взаимных ограничений. Сегодня перед нами стоит

задача перейти от достигнутых объемов торговли к более глубокой производственной и технологической кооперации», — сказал А. Сапаров.

В Минсельхозе Казахстана указали, что за 5 месяцев 2026 года объем взаимной торговли продукцией АПК составил порядка \$ 1,8 млрд, что подтверждает устойчивый характер торгово-экономического взаимодействия двух стран.

«Одним из ключевых направлений встречи стало развитие сотрудничества в сфере аграрной науки и образования. Стороны обсудили реализацию ранее достигнутых договоренностей и дальнейшее формирование устойчивых связей между научными учреждениями и профильными вузами двух стран», — пояснили в пресс-службе.

Как сообщили в казахстанском ведомстве, А. Сапаров предложил российской стороне рассмотреть реализацию совместных инвестиционных проектов в сфере глубокой переработки зерна. Реализация таких проектов позволит не только увеличить объемы торговли, но и перейти к более высоким уровням кооперации — от поставок сырья к совместной переработке, созданию новых производств и развитию экспортной инфраструктуры.

По итогам встречи, как указывается в сообщении министерства, стороны подтвердили заинтересованность в дальнейшем укреплении стратегического партнерства, расширении взаимной торговли и переходе к реализации конкретных кооперационных проектов в животноводстве, аграрной науке и образовании, глубокой переработке и логистике.

TACC

С 1 сентября ЕАЭС вводит прослеживаемость бытовой техники

Страны ЕАЭС прорабатывают вопрос расширения перечня товаров, подлежащих обязательной прослеживаемости, запуск соответствующего механизма запланирован на 1 сентября, сообщил журналистам председатель коллегии Евразийской экономической комиссии Бакытжан Сагинтаев по итогам заседания Евразийского межправсовета.

«Еще одно важное направление — совершенствование механизмов сотрудничества между налоговыми органами. Прорабатывается вопрос расширения перечня товаров, подлежащих обязательной прослеживаемости», — заявил Сагинтаев.

По его словам, такой алгоритм позволит сделать товарооборот более прозрачным и обеспечить полноту поступления доходов в бюджеты государств союза. «Запуск механизма запланирован на 1 сентября 2026 года. На первом этапе прослеживаемость будет распространяться на бытовые холодильники и морозильники, стиральные машины и телевизоры», — уточнил Б. Сагинтаев.

Он отметил, что для бизнеса это дополнительная защита от недобросовестной конкуренции, покупатель, в свою очередь, получает подтверждение того, что товар ввезен в союз легально.

«Создание таких понятных и прозрачных условий — часть системной работы комиссии по улучшению деловой среды в рамках ЕАЭС. Сегодня по результатам оценки регулирующего воздействия на бизнес 94 % проектов решений ЕЭК получают положительные заключения. В рамках этой работы учтено более половины предложений делового сообщества — 53,4 %. Это свидетельствует о готовности комиссии прислушиваться к мнению предпринимателей», — подчеркнул Б. Сагинтаев.

ПРАЙМ

Промышленные товары составили 65 % поставок России и Беларуси в 2025 году

Промышленные товары заняли 65 % двусторонних поставок России и Беларуси по итогам 2025 года. Об этом заявил первый вице-премьер РФ Денис Мантуров на встрече с президентом Беларуси Александром Лукашенко.

«65 % по результатам прошлого года составила именно промышленная продукция в поставках в двусторонних. Поэтому это действительно является основой, как вы сказали, любой экономики», — сказал Д. Мантуров.

При этом он отметил, что сегодня основной является не только торговля, но и тесные кооперационные связи, которые страны создавали на протяжении последних лет. «В том числе и нормативной базой, и не только в рамках Союзного государства, но и Евразийское экономическое объединение тоже дает определенный сегодня такой стимул развития, в том числе за счет средств, которые поступают в виде пошлин и направляются потом на субсидирование, компенсацию процентных ставок по кредитам на совместные проекты», — добавил Д. Мантуров.

Товарооборот России и Беларуси в 2025 году составил около \$ 52 млрд, за год показатель вырос почти на 3 %, заявлял Президент России Владимир Путин на заседании Высшего госсовета Союзного государства в феврале 2026 года.

TACC

Ректор ВАВТ: ЕАЭС и Африка имеют потенциал развития совместных проектов

Страны-члены Евразийского экономического союза (ЕАЭС) и государства Африки имеют потенциал реализации совместных проектов, локализации производства и созданию цепочек добавленной стоимости. Такое мнение в интервью «Российской газете» в преддверии Восточного экономического форума (ВЭФ) высказала ректор Всероссийской академии внешней торговли (ВАВТ) Минэкономразвития России Виттория Идрисова.

«Главный резерв я вижу именно в переходе от роста товарооборота как такового к совместным проектам, локализации производства и созданию цепочек добавленной стоимости с участием компаний стран ЕАЭС и африканских партнеров», — сказала она.

Одной из потенциальных площадок для перехода от простой торговли к производственной кооперации, по мнению эксперта может стать Российская промышленная зона в Экономической зоне Суэцкого канала. «ЕЭК ранее указывала, что заинтересованные компании из других государств ЕАЭС смогут получить доступ к инфраструктуре зоны на условиях, аналогичных российским компаниям, что создает возможность использовать Египет как площадку для выхода на другие рынки Африки и Ближнего Востока», — пояснила она.

В числе перспективных направлений такой кооперации Идрисова выделяет энергетику, промышленное и сельскохозяйственное машиностроение, АПК и переработку сельхозпродукции, а также транспортно-логистическую инфраструктуру. «Уже реализуемые крупные проекты, прежде всего строительство АЭС “Эль-Дабаа” в Египте, показывают, что сотрудничество может включать не только поставку готовой продукции, но и участие местных компаний, сервис, подготовку кадров и формирование долгосрочных производственных связей», — добавила ректор ВАВТ.

В 2024 году товарооборот стран ЕАЭС с африканскими государствами, как отмечает Идрисова, достиг 42,8 млрд

долларов. Одно из ключевых условий дальнейшего роста товарооборота, по ее мнению, заключается в улучшении институциональных условий торговли.

«Российская газета»



**ВЕДЕНИЕ
БУХГАЛТЕРСКОГО
И НАЛОГОВОГО УЧЕТА**

- ✓ Бухгалтерское сопровождение
- ✓ Кадровый учет и расчет заработной платы
- ✓ Сдача отчетности
- ✓ Консультации по налогообложению



1С-БухОбслуживание
ИНТЕГРА ЦЕНТР
г. Ижевск

(3412) 77-01-32
www.icbo.ru

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

Экспорт удобрений из России в ЕС упал почти в 4 раза

За первое полугодие 2026 г. поставки российских удобрений в ЕС упали в 3,9 раза до 297,9 млн евро. Об этом сообщило «РИА Новости» со ссылкой на данные европейского статистического агентства Евростат.

В основном европейцы закупали смешанные типы удобрений — на них пришлось 142,7 млн евро. Активно приобретались калийные удобрения (на 111,9 млн) и азотные (на 42,9 млн евро). Меньше всего было заказов на органику — всего на 474 000 евро.

В июне ЕС закупил у России удобрений на 93,97 млн евро — в 3,5 раза меньше, чем в июне прошлого года. Зато по сравнению с маем поставки выросли в 1,6 раза, достигнув максимума с декабря.

Словения оказалась главным импортером в этом месяце (29,5 млн евро). За ней следуют Германия (12,45 млн), Болгария (12,44 млн) и Польша (10,2 млн).

Ранее Евростат привел данные, исходя из которых в июне объем импорта пива из стран Евросоюза в Россию составил 4,1 млн евро, что почти втрое превышает уровень предыдущего месяца. Скачок обеспечила Польша — 2,3 млн евро, что в 6,6 раза больше, чем в мае, и в 3 раза больше, чем год назад. На втором месте оказалась Литва с 677 000 евро: ее месячные поставки выросли в 6 раз, но за год упали втрое.

«Ведомости»

Турция нарастила поставки фруктов и овощей в Россию на 8,3 %

Турция с начала 2026 года по 20 августа увеличила поставки плодоовощной продукции в Россию на 8,3 % по сравнению с аналогичным периодом прошлого года — до 568,5 тыс. тонн против 524,8 тыс. тонн годом ранее. Об этом сообщил Россельхознадзор по итогам встречи руководителя ведомства Сергея Данкверта с генеральным директором Главного управления по продовольствию и контролю Министерства сельского и лесного хозяйства Турции Эрсином Дильбером.

Рост поставок обеспечили прежде всего несколько категорий фруктов. Наиболее заметно увеличился объем ввоза мандаринов, нектаринов, абрикосов, персиков и грейпфрутов.

➔ **Мандарины остаются главным турецким фруктом на российском направлении**

Наибольший объем среди перечисленных категорий приходится на мандарины. С начала года их поставки увеличились на 39,2 % и достигли 224,3 тыс. тонн.

Таким образом, на мандарины приходится почти 40 % всего объема турецкой плодовоовощной продукции, поставленной в Россию за указанный период. Их доля заметно выше объемов остальных отдельных фруктовых категорий.

Существенно выросли и поставки нектаринов. Их импорт увеличился в 2,6 раза — до 62,6 тыс. тонн.

Поставки абрикосов прибавили 47,9 %, достигнув 40 тыс. тонн, персиков — 31,4 %, до 36,9 тыс. тонн. Грейпфрутов в Россию поступило 22,7 тыс. тонн, что на 27,5 % больше прошлогоднего показателя.

→ Турция готовит расширение поставок на российский рынок

Увеличение физических объемов сопровождается обсуждением дальнейшего расширения номенклатуры продукции. На переговорах российская и турецкая стороны уделили отдельное внимание требованиям, которые необходимо соблюдать при поставках сельскохозяйственных товаров.

Речь идет прежде всего о карантинном, фитосанитарном и ветеринарном контроле. Отдельно обсуждались вопросы качества и безопасности зерна, а также контроль остаточного содержания пестицидов в продукции.

Турецкая сторона заявила о проведении работы для выполнения требований России и ЕАЭС при поставках товаров на российский рынок.

Для импортеров такие требования имеют принципиальное значение. Поступление сельхозпродукции на рынок зависит не только от наличия спроса и логистических возможностей, но и от соответствия товара установленным требованиям безопасности.

→ Рост поставок идет на фоне развития аграрной торговли

Динамика поставок показывает, что Турция сохраняет значительный интерес к российскому рынку сельхозпродукции. При этом речь идет не только о сезонных объемах отдельных фруктов — Москва и Анкара обсуждают увеличение взаимных поставок и расширение ассортимента.

Стороны договорились продолжить сотрудничество между компетентными ведомствами и содействовать дальнейшему росту взаимной торговли продукцией агропромышленного комплекса.

Для российского рынка расширение поставок может означать более широкий выбор импортных фруктов и овощей в течение года. Для турецких производителей и экспортеров Россия остается крупным направлением сбыта, где объемы поставок отдельных категорий продолжают расти.

TKS.ru

Россия развивает промышленную зону в Египте для выхода на африканские рынки

Участие российских компаний в развитии российской промышленной зоны в Египте позволит в перспективе расширить присутствие РФ на африканском и других международных рынках, учитывая широкие торговые связи арабского государства, заявил вице-премьер РФ Алексей Оверчук на церемонии подписания соглашения о сотрудничестве между Минпромторгом России и фондом «Кристалл роста» о развитии Российской промышленной зоны (РПЗ) в Египте.

«Мы очень надеемся, что тот документ, который подписан, позволит реализовать те экономические, инвестиционные, торговые преимущества, которые мы получаем в результате развития зоны в районе Суэцкого канала. Здесь мы говорим о том, что Арабская Республика Египет связана очень широкой сетью торговых соглашений с большим количеством стран, и участие российских товаропроизводителей в этой зоне даст российскому бизнесу дополнительное конкурентное преимущество для освоения соответствующих рынков», — сказал он, добавив, что прежде всего речь идет о выходе на рынки африканского континента.

Замглавы Минпромторга России Роман Чекушов напомнил, что соглашение об использовании участка РПЗ предполагает аренду в течение 49 лет. Сейчас на участке нет готовой инфраструктуры, фонд «Кристаллы роста» должен будет обеспечить полный девелопмент проекта, а затем привлечение инвесторов.

«Мы определили совместно с египетскими партнёрами ключевые отрасли в промышленности — это отрасли фармацевтики, химической промышленности, переработка полимеров, нефтехимическая промышленность, создание смазочно-охлаждающих жидкостей, это отрасли строительных материалов, в том числе лакокрасочная отрасль, в том числе теплоизоляционные материалы. Безусловно, это предприятия, которые будут заниматься переработкой металлов. И пищевая переработка также рассматривается с учётом того, что Египет себя позиционирует как хаб по покупке, закупке российского зерна», — перечислил Р. Чекушов.

Проект РПЗ реализуется в северо-восточной части Экономической зоны Суэцкого канала и в настоящее время представляет собой участок общей площадью 50 га с выходом к порту Айн-Сохна. Год назад Алексей Оверчук говорил журналистам, что начало работы российской промышленной зоны в Египте запланировано с 2030 года. На 2026-2029 годы намечена разработка проектной документации и проведение строительно-монтажных работ на территории РПЗ.

Межправительственное соглашение о создании РПЗ в Экономической зоне Суэцкого канала было подписано РФ и Египтом в 2018 году. В мае 2025 года главное управление Экономической зоны Суэцкого канала и созданная весной этого года российская спецкомпания, которая выступит девелопером проекта, подписали договор долгосрочного права пользования участком, зафиксировавший коммерческие условия по его эксплуатации (договор узуфрукта). Документ предусматривает, в частности, предоставление трехлетнего льготного периода для аренды земельных участков на территории РПЗ без взимания платы.

Предполагается, что произведенная в РПЗ продукция (при выполнении условий локализации более 30 %) будет получать статус Made in Egypt, что освобождает от уплаты таможенных пошлин при ее экспорте в страны Африки, Ближнего Востока, Латинской Америки и других стран, имеющих торговые соглашения с Египтом. Кроме того, до 100 % произведенной в РПЗ продукции может быть продано на рынке самого Египта.

Резиденты РПЗ также освобождаются от уплаты пошлин на ввоз оборудования и материалов, налога на имущество, налога на добавленную стоимость при закупке сырья и комплектующих, имеют право на возврат по налогу на прибыль в течение семи лет в размере 50 % от инвестиций в проект. Иностранные резиденты могут неограниченно импортировать производственные ресурсы и готовую продукцию от материнской компании-нерезидента.

Интерфакс

До 1 сентября 2027 года продлен срок действия приказа Минпромторга № 4114 об упрощенном подтверждении соответствия

Приказом Минпромторга № 3917 от 04.08.2026 внесены изменения в приказ Минпромторга № 4114 от 10.09.2024 о перечне исключений к Постановлению Правительства РФ № 353 от 12.03.2022 «Об особенностях разрешительной деятельности в РФ».

Установлено, что до 1 сентября 2027 года продлен срок действия приказа Минпромторга № 4114 о Перечне продукции с кодами по ТН ВЭД ЕАЭС, в отношении которой не применяются положения Постановления об особенностях разрешительной деятельности в РФ (№ 353).

В перечень, в частности, включены:

- пиротехнические изделия;
- машины сельскохозяйственные;
- лифты и их части;
- взрывчатые вещества;
- тракторы и прицепы;
- ремни безопасности;
- оружие и патроны;
- радиаторы центрального отопления;
- отопительные конвекторы;
- полиэтиленовые трубы для газообразного топлива;
- соски-пустышки;
- детские подгузники;
- зубные щётки для детей;
- детское бельё;
- детская обувь;
- игрушки для детей до 14 лет;
- детские коляски и велосипеды;
- станки металлообрабатывающие;
- некоторый инструмент — дисковые пилы, шлифовальные круги;
- автокресла;
- пожарные извещатели и другое.

Приказ № 3917 вступил в силу с 31 августа 2026 г.

Alta.ru

ЦТУ информирует участников ВЭД о типовых ошибках при оформлении декларации на товары

Центральное таможенное управление ФТС России сообщает участникам внешнеэкономической деятельности о типичных ошибках, которые декларанты допускают при заполнении деклараций на товары, электронных транзитных деклараций, а также при использовании автоматической регистрации и автоматического выпуска товаров.

Этот материал подготовлен во исполнение решения Консультативного совета по взаимодействию с участниками ВЭД при ЦТУ и адресован широкому кругу компаний, работающих во внешнеэкономической сфере.

МТПП публикует его как справочную информацию. Она поможет снизить риски отказов и задержек при таможенном оформлении.

Чаще всего ошибки возникают из-за расхождений между сведениями в графах ДТ и данными сопроводительных

документов — контракта, инвойса, реестра интеллектуальной собственности, ЭЦП.

Для компаний, которые используют автоматическую регистрацию и автовыпуск, особенно важно внимательно заполнять графы 8, 14, 18, 44 и 52. Даже небольшое несоответствие может остановить автоматическую обработку декларации.

➔ Типичные ошибки, допускаемые декларантами при заполнении ДТ

По графе 18 и 21 ДТ

При помещении товара под таможенную процедуру экспорта в графах 18 «Идентификация и страна регистрации транспортного средства при отправлении/прибытии» и 21 «Идентификация и страна регистрации активного транспортного средства на границе» ДТ не указывается информация о транспортном средстве, при этом особенность декларирования «НТД» в графе 7 ДТ «Справочный номер» не указана.

По графе 22 ДТ

При заполнении графы 22 ДТ «Валюта и общая сумма по счету» указывается код валюты, не соответствующий валюте контракта, указанной в УНК (паспорте сделки).

По графе 25 ДТ

При заполнении графы 25 ДТ «Вид транспорта на границе» указывается неверный код вида транспорта.

По графе 29 ДТ

При заполнении графы 29 ДТ «Орган въезда/выезда» не заявляется или неправильно указывается 8-значный код таможенного органа въезда на территорию ЕАЭС.

По графе 30 ДТ

При заполнении графы 30 ДТ «Местонахождение товаров»:

- неправильно указывается 8-значный код таможенного органа, в регионе деятельности которого товары находятся на момент подачи ДТ и могут быть предъявлены таможенному органу для проведения в отношении них таможенного осмотра и (или) таможенного досмотра;
- некорректно указываются сведения о номере свидетельства о включении в реестр владельцев СВХ, либо об адресе.

По графе 33 ДТ

Во втором подразделе графы 33 «Код товара» ошибочно указывается символ «С», при этом в графе 44 ДТ «Дополнительная информация/представленные документы» указаны реквизиты сертификата или декларация о соответствии.

По графе 35 ДТ

В графе 35 ДТ «Вес брутто (кг)» указывается вес брутто товаров с учетом поддонов (исключая контейнеры и другое транспортное оборудование).

По графе 42 ДТ

В графе 42 ДТ «Цена товара» указывается информация, не соответствующая информации о цене товара, содержащейся в инвойсе.

По графе 44 ДТ

В графе 44 ДТ «Дополнительная информация/представленные документы» указывается ошибочная либо неполная информация (например, номер транзитной декларации отсутствует либо указан неверно; отсутствуют подтверждающие документы, необходимые для помещения товаров под таможенную процедуру; заявлены недействующие документы; дата и номер документа с кодом 09034 не соответствуют сведениям, заявленным в 54 графе).

В графе 44 ДТ «Дополнительная информация/представленные документы» ошибочно указывается код вида

документа «01401/0» при предоставлении декларации о соответствии вместо «01402/0».

➔ Основные ошибки, допускаемые декларантами при внесении сведений в ДТ в рамках применения автоматической регистрации ДТ и автоматического выпуска товаров

1. В графе 14 ДТ «Декларант» некорректно указаны сведения (ОГРН, КПП, ИНН).

2. В графе 8 ДТ «Получатель», в электронном поле «G0831» не указан 2-х символьный буквенный код страны получателя, либо в электронном поле «G083CITY»/«G083BULD» не указаны сведения о населенном пункте/доме, корпусе, строении.

3. В графе 54 ДТ «Место и дата» указаны сведения, которые не соответствуют сведениям (фамилии, имени, отчеству), указанным в ЭЦП, которой подписана ДТ.

4. Расхождение сведений, указанных в 31, 33, 14 и 8 графах ДТ (ИНН получателя товара, правообладателя или уполномоченного импортера лицензиата/сублицензиата), со сведениями, содержащимися в реестре объектов интеллектуальной собственности.

5. При заполнении графы 9 ДТ «Лицо, ответственное за финансовое урегулирование» указывается неверный код ОГРН лица, ответственного за финансовое урегулирование.

6. В программном средстве декларанта неверно указывается маска цифровой маркировки, вследствие чего номера контрольно-идентификационных знаков вносятся в подраздел 10/13 КИЗ графы 31 ДТ «Грузовые места и описание товаров» (электронное поле «TCIMFLAG») в несоответствующем (ошибочном) формате.

7. В процессе сверки данных выявлены расхождения сведений в документах, указанных в графе 44 ДТ «Дополнительная информация/Представленные документы» под кодом «01011» (дата выдачи, срок действия, ИНН владельца, страна назначения, страна покупателя, страна происхождения, код валюты, направление, код ТН ВЭД ЕАЭС, номер контракта, дата контракта).

➔ Основные ошибки, допускаемые декларантами при внесении сведений в электронные транзитные декларации в рамках применения автоматической регистрации и автоматизированного выпуска

1. Заявление в графе 52 «Обеспечение» ЭТД некорректного номера дополнения к договору поручительства либо не указание номера документа, подтверждающего применение мер обеспечения соблюдения таможенного транзита.

2. Не указание в графе 14 «Декларант» ЭТД сведений о декларанте: ИНН, КПП, ОГРН, наименовании, адресе местонахождения.

3. Не указание в графе 50 «Перевозчик» ЭТД сведений о перевозчике: ИНН, КПП, ОГРН, наименовании, адресе местонахождения.

4. Не заполнение первого подраздела графы 1 «Декларация» ЭТД.

5. Несовпадение ИНН декларанта с ИНН перевозчика в случае указания во втором слева подразделе в графе 52 «Гарантия» меры обеспечения соблюдения таможенного транзита с кодом «07» — перевозка товаров при таможенном декларировании уполномоченным экономическим оператором.

6. Не указание в графе 18 «Идентификация и страна регистрации транспортного средства/контейнера при отправлении/прибытии» ЭТД количества транспортных средств, описания транспортных средств, кода страны регистрации.

7. Указание в графе 52 «Гарантия» ЭТД кода основания для не предоставления обеспечения 104, при указании в графе 18 «Идентификация и страна регистрации транспортного средства/контейнера при отправлении/прибытии» ЭТД кода транспорта, отличного от «20».

8. Заявление в графе 44 «Дополнит. информация/Представл. документы/ Сертификаты и разрешения» ЭТД реквизитов документов, не совпадающих с реквизитами представленных при подаче ЭТД формализованных документов.

9. Не указание в графе 44 «Дополнит. информация/Представл. документы/ Сертификаты и разрешения» ЭТД реквизитов документов, подлежащих указанию в соответствии с Порядком заполнения транзитной декларации.

10. Не указание в формализованном транспортном (перевозочном) документе информации о планируемом месте доставки товаров.

11. Не указание в формализованном транспортном (перевозочном) документе количества грузовых мест.

VCH.ru

Основные ошибки, допускаемые заявителями при заполнении ДОПП в рамках СПОТ

В [Информации от 14.08.2026 ФНС России](#) разъяснила основные ошибки, допускаемые заявителями при заполнении документа о предстоящей поставке (ДОПП).

В данный перечень вошли особенности заполнения реквизитов платежного поручения и округление суммы обязательного платежа.

Также служба обращает внимание, что без заполнения граф 1Д и 1Е система ждет обеспечения ДОПП.

Alta.ru

ВНИМАНИЮ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Какие риски существуют при заказе из-за рубежа специальных технических средств для негласного получения информации

Пересылка специальных технических средств для негласного получения информации (СТС) в международных почтовых отправлениях (МПО) физическими лицами для личного пользования запрещена.

Перечень таких товаров определен разделом 2.17 Перечня товаров, в отношении которых установлен разрешительный порядок, утвержденного Решением Коллегии ЕЭК № 30 от 21 апреля 2015 г. «О мерах нетарифного регулирования».

Особое внимание следует уделять товарам с неочевидными (скрытыми) возможностями аудио- и видеозаписи: например, шариковым ручкам со встроенной видеокамерой и/или диктофоном; детским игрушкам со встроенным диктофоном; сверхминиатюрным видеокамерам и другим подобным товарам.

Несоблюдение правил перемещения СТС через таможенную границу ЕАЭС, в том числе их пересылка в МПО, влечет негативные последствия. Товары могут быть задержаны и конфискованы, а лица привлечены к административной и уголовной ответственности.

— За несоблюдение запретов и (или) ограничений на ввоз товаров на таможенную территорию ЕАЭС или в РФ предусмотрена административная ответственность по

статье 16.3 КоАП РФ. Наказание — административный штраф от 1 до 2,5 тыс. рублей с конфискацией товаров или без таковой, либо конфискация предметов правонарушения;

- Уголовная ответственность наступает за незаконное приобретение специальных технических средств (статья 138.1 УК РФ). Санкция указанной статьи предусматривает штраф в размере до 200 тыс. рублей или в размере заработной платы/иного дохода осужденного за период до 18 месяцев, либо ограничение свободы на срок до 4 лет, либо принудительные работы на срок до 4 лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до 3 лет или без такового, либо лишение свободы на срок до 4 лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до 3 лет или без такового.

VCH.ru

В ФТС оценили влияние ограничений на КПП Эстонии на пересечение границы

Эстония продлила ограничения работы КПП на границе с Россией, однако это не оказывает существенного влияния на работу таможенных органов, заявили в пресс-службе Федеральной таможенной службы.

Правительство Эстонии 13 августа одобрило предложение Министерства внутренних дел о бессрочном продлении 12-часового режима работы автомобильных пунктов пропуска на границе с Россией, по аналогичному графику начнут работать и железнодорожные пограничные пункты.

По данным ФТС, на фоне ограничений грузопоток упал на 21 % в сравнении с прошлым годом. В частности, в первом полугодии 2026 года через пункты пропуска проследовало порядка 21,7 тыс. грузовых транспортных средств.

«Пассажиропоток через автомобильные пункты пропуска сократился на 13 %, в первом полугодии 2026 года проследовало более 450 тыс. граждан», — отметили в ведомстве.

Аналогичная ситуация и с грузопотоком через ж/д пункты: в текущем году он снизился на 16 %, до 230 составов, добавили в ФТС.

«Продолжают сохраняться очереди на эстонской стороне перед пунктом пропуска Нарва — Ивангород. Время нахождения в очереди на эстонской стороне в среднем на прошлой неделе превысило пять часов. С российской стороны очередей нет», — заключило ведомство.

В начале июня в Нарве появились продавцы мест в очереди на переход границы с Россией. В социальных сетях путешественники жаловались на людей, которые за плату занимают место в очереди и затем передают его другим. В Департаменте полиции и погранохраны Эстонии заявили, что осведомлены о подобных случаях, однако отметили, что такие действия не подпадают под состав преступления, поэтому запретить их невозможно.

RBC.ru

Для посещения Казахстана с ноября потребуется оформлять электронные разрешения на въезд

Электронные разрешения на въезд в Казахстан станут обязательными для всех прибывающих в страну иностранцев, в том числе для россиян. Разрешения могут сделать платными,

но этот вопрос еще обсуждается. Эксперты предупредили, что такая мера уменьшит поток туристов и нарушит принципы ЕАЭС.

Президент Казахстана Касым-Жомарт Токаев подписал документ, которым предлагается ввести платные электронные разрешения на въезд (ЕТА) в страну для всех иностранцев, в том числе для россиян. Об этом пишет газета «Ак Жайык».

Уточняется, что выдавать разрешения будет министерство внутренних дел Казахстана по согласованию с Комитетом национальной безопасности (КНБ) страны. Кроме того, въезжающих в страну иностранцев обяжут сдавать биометрию, которую будут хранить в так называемом Цифровом профиле иммигранта.

Как указал «Ак Жайык», стоимость разрешения на въезд и порядок оплаты пока не определены, их в ближайшее время установит правительство Казахстана. Однако МИД Сербии опубликовал информацию, согласно которой при оформлении документа за 72 часа до пересечения границы его стоимость составит 3,9 тыс. тенге (около 725 руб.), а при покупке ЕТА позже (в том числе непосредственно на границе) оно обойдется в два раза дороже — 7,8 тыс. тенге (около 1,4 тыс. руб.).

Купленное разрешение будет действительно 180 дней и позволит многократно въезжать в страну.

В то же время пресс-служба МВД Казахстана в комментарии на государственном портале «Открытые НПА» утверждает, что власти еще не приняли решение, будет ли получение разрешения платным.

«Газета.ru»

В ФТС разъяснили правила вывоза ювелирных изделий из России

Федеральная таможенная служба России разъяснила правила вывоза ювелирных изделий за пределы страны. Ограничений по стоимости и весу украшений не существует.

Сотрудники Федеральной таможенной службы раскрыли нюансы перемещения драгоценностей через государственную границу. В ведомстве акцентировали внимание на том, что действующие правила не предусматривают каких-либо весовых или финансовых лимитов на транспортировку подобных вещей за рубеж. Тем не менее, представители контролирующего органа настоятельно советуют гражданам официально оформлять вывоз дорогостоящих предметов. Этот превентивный шаг поможет предотвратить возможные сложности и финансовые претензии со стороны инспекторов по прилете обратно на родину.

Ашот Карапетян, временно исполняющий обязанности заместителя начальника второго отдела специальных таможенных процедур на посту воздушной гавани Домодедово, пояснил РИА Новости практическую пользу такого подхода. По его словам, наличие соответствующего документа выступает неоспоримым доказательством того, что вещи принадлежали пассажиру до отъезда. Следовательно, это полностью освобождает гражданина от обязанности уплачивать таможенные сборы за ранее приобретенное имущество при последующем въезде в Российскую Федерацию.

Особое внимание уделяется перемещению антиквариата. Эксперт обратил внимание на то, что исторические и старинные драгоценности попадают под категорию культурных ценностей, а потому их фиксация в декларации носит не рекомендательный, а строго обязательный характер. Помимо стандартной формы, путешественник обязан предъявить подлинник экспертного заключения либо

официальное разрешение, выданное Министерством культуры.

Сама процедура оформления предполагает два возможных пути. Гражданин может заполнить классическую бумажную форму в двух экземплярах или воспользоваться цифровым сервисом, сформировав электронный документ в персональном кабинете на интернет-портале таможенной службы. Независимо от выбранного формата, пассажир с декларируемым имуществом должен направиться для досмотра через «красный» канал.

Непосредственно перед вылетом путешественник передает должностному лицу либо распечатанные бланки, либо идентификационный номер электронной заявки (в случае с антиквариатом к нему прикладываются бумаги от Минкультуры). Инспектор сверяет внесенные сведения с фактическим наличием вещей, при возникновении вопросов осуществляет визуальный осмотр чемоданов и ручной клади, после чего ставит отметку о завершении процедуры выпуска.

Касательно новых приобретений, сделанных в заграничных поездках, представитель Домодедовской таможни дал отдельное пояснение. Если турист купил драгоценности за пределами РФ и заявляет их по прибытии домой, ему потребуется подтвердить их реальную цену. Для этого необходимо сохранить и предъявить инспекторам чеки, квитанции или иную сопроводительную документацию, удостоверяющую факт и сумму совершенной сделки.

[KubNews.ru](https://kubnews.ru)

СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА

Российские импортеры через ЕАЭС: таможня требует доплаты пошлин вопреки ФТС

Российские импортеры, ввозящие товары из недружественных стран через государства ЕАЭС, столкнулись с неожиданной проблемой: таможня требует доплатить пошлины по Постановлению Правительства РФ № 2240, несмотря на разъяснения ФТС. Судебная практика только формируется, ключевое дело № А35-1182/2026 находится в апелляции.

→ Суть конфликта: нормы ЕАЭС против ответных мер РФ

Согласно базовому принципу ЕАЭС (статьи 25 и 28 Договора о ЕАЭС, статьи 13, 134 и 135 ТК ЕАЭС), товары, выпущенные для внутреннего потребления в одной из стран союза, приобретают статус товаров Союза. Затем они могут свободно перемещаться внутри ЕАЭС без таможенного декларирования, контроля и пошлин.

Однако в ответ на санкции Россия в одностороннем порядке ввела повышенные ставки на товары из недружественных стран при их ввозе в РФ — постановление № 2240 от 7 декабря 2022 года.

По замыслу, этот документ применяется, когда иностранный товар впервые попадает на территорию России и именно здесь получает статус товара Союза. Это соответствует статье 40 Договора о ЕАЭС, которая позволяет вводить односторонние меры против третьих стран, но без нарушения внутренней торговли.

Через почти три года после вступления в силу № 2240 таможенные органы начали применять его и к товарам, которые уже стали товарами Союза в другой стране ЕАЭС. Их позиция сводится к двум тезисам:

- № 2240 имеет приоритет над ТК ЕАЭС, и ключевой момент — страна происхождения товара, а не страна ввоза;
- иное толкование приводит к обходу ограничений, создаёт неравные конкурентные условия и ведёт к недополучению бюджетом средств.

При этом таможня не объясняет, как именно в такой ситуации возникает обязанность доплатить и как её исполнить законно — без пеней и в правовом поле. Аргументация сводится к лозунгам: «это обход ограничений», «бюджет недополучает», «создаются неравные условия».

→ Разъяснения ФТС и проблема доверия бизнеса

Многие компании переориентировали потоки ещё до декабря 2022 года из-за нежелания недружественных стран торговать напрямую с РФ. Другие сделали это после введения повышенных ставок. В январе 2023 года ФТС России письмом № 05-15/04169 разъяснила, что доплата пошлин не требуется, если товар уже приобрёл статус товара ЕАЭС в другой стране Союза. Бизнес ориентировался на это разъяснение.

Теперь же таможня в суде заявляет, что письмо ФТС — не правовой акт, а лишь мнение, не обязательное к применению. Получается парадокс: бизнес спросил «можно ли так возить?» — ему ответили «можно, доплачивать не нужно», а теперь за это же действие требуют огромные суммы с пенями и обвиняют в обходе ограничений.

Эксперты вспоминают базовые конституционные принципы: правовой определённости, сохранения стабильности правового регулирования, поддержания доверия к закону и действиям государства. Если сегодня госорган официально разъясняет порядок, а завтра отказывается от него, бизнес теряет возможность планировать работу и доверие к государству.

→ Правовые аргументы против доначислений

Вопреки позиции таможни, № 2240 по своей правовой природе регулирует отношения РФ с третьими странами, а не торговлю внутри ЕАЭС. Его применение к товарам Союза недопустимо. Вот несколько аргументов:

- Согласно статьям 50 и 54 ТК ЕАЭС, обязанность уплатить платежи возникает только при обстоятельствах, прямо предусмотренных законом;
- Статья 54 ТК ЕАЭС содержит закрытый перечень таких обстоятельств. Перемещение товаров Союза между государствами ЕАЭС в этот перечень не входит — даже если принимающая страна применяет повышенные ставки;
- Закон не предусматривает механизма исчисления и уплаты пошлин при таком перемещении. Подать декларацию на товар невозможно, а статистическая форма не является таможенным документом (п. 3 ст. 52 ТК ЕАЭС) и не может служить распоряжением авансовыми платежами (ст. 35 ФЗ № 289). То есть инструмента для уплаты пошлины в этой ситуации нет — что косвенно подтверждает отсутствие обязанности её платить.

Таким образом, правовая конструкция для доначислений не складывается: нет ни основания, ни механизма.

→ Судебная практика и перспективы

Судебной практики пока немного, но все следят за первыми делами. В Центральном округе есть дело № А35-1182/2026, ушедшее в апелляцию. Остальные участники процессов замерли в ожидании.

Складывается ощущение, что госорганы делают ставку не на правовую аргументацию, а на эмоциональный посыл. Важно, чтобы ситуация решалась строго в правовом поле — с учётом

норм Договора о ЕАЭС, ТК ЕАЭС и конституционно значимых принципов. Суды должны оценить и правовую природу № 2240, и значение разъяснений ФТС, и вопрос с механизмом уплаты.

Это уже не узкоотраслевая проблема. Это вопрос предсказуемости правил игры. Можно ли менять трактовку так, что добросовестные действия бизнеса, основанные на официальных разъяснениях, завтра становятся основанием для крупных доначислений? Это напрямую касается доверия к государству — конституционно значимого принципа, о котором неоднократно писал Конституционный Суд РФ (постановления № 8-П от 24.05.2001, № 2-П от 29.01.2004, № 9-П от 20.04.2010, № 20-П от 20.07.2011, № 8-П от 27.03.2012 и др.).

Итог по делу № А35-1182/2026 и последующая судебная практика определят, смогут ли импортеры легально использовать логистику через ЕАЭС без риска масштабных доначислений — либо бизнесу придется полностью перестраивать цепочки поставок под новую трактовку таможенных правил.

Meo.ru

ЛОГИСТИКА

Переход на электронные перевозочные документы грозит сбоями для грузоперевозчиков

С 1 сентября 2026 года электронные перевозочные документы станут обязательными для большинства участников коммерческих грузоперевозок. Четыре года тестирования позволили отладить саму государственную систему, однако значительная часть бизнеса столкнулась с проблемами уже на этапе подготовки собственных процессов.

Особенно уязвимыми оказались небольшие перевозчики, которым приходится перестраивать работу водителей, диспетчеров и контрагентов.

→ Четыре года на подготовку не сняли главных вопросов

Как пишет «Деловой Петербург», переход на электронный документооборот стал одной из главных проблем транспортного рынка накануне 1 сентября. ГИС ЭПД работает в добровольном режиме с 2022 года, а с 1 сентября 2026 года электронными должны стать транспортные накладные и заказы-заявки при автомобильных перевозках, железнодорожные и авиационные накладные, а также ряд экспедиторских документов.

При этом речь идет не просто о замене бумажного бланка электронным. Участникам перевозки необходимо выстроить целую цепочку взаимодействия — от грузоотправителя и экспедитора до водителя и получателя. Документы передаются в ГИС ЭПД через аккредитованных операторов, а напрямую подключиться к государственной системе нельзя.

По данным Минтранса, к началу августа через систему уже прошло более 45 млн электронных перевозочных документов, а число подключенных компаний превысило 25 тыс. При этом объем ЭПД за год вырос более чем втрое.

То есть проблема уже не столько в готовности самой ГИС ЭПД, сколько в том, насколько к ней готовы тысячи отдельных компаний и их контрагенты.

→ Главная проблема оказалась не в технологии, а в бизнес-процессах

Крупные перевозчики, ритейлеры и маркетплейсы начали внедрять электронный документооборот задолго до

наступления обязательного срока. Для небольших компаний переход оказался значительно сложнее.

Одна из причин — специфика работы малых перевозчиков. Если одна машина выполняет несколько коротких рейсов в день, водителю или диспетчеру приходится оформлять электронные документы по каждому из них. Любая ошибка на одном этапе может затронуть всю цепочку участников.

Вторая проблема — неодинаковая готовность контрагентов. Перевозчик может быть технически подготовлен к работе с ГИС ЭПД, но если грузоотправитель или получатель не настроил собственные процессы, электронная цепочка фактически оказывается незавершенной.

Именно поэтому обязательная цифровизация способна ударить по небольшим компаниям сильнее, чем по крупным логистическим операторам. Для последних ЭДО становится частью существующей ИТ-инфраструктуры, тогда как микроперевозчику приходится отдельно решать вопросы программного обеспечения, электронной подписи, оборудования и обучения персонала.

→ Минтранс не дает отсрочки, но оставляет аварийный сценарий

Формальной отсрочки обязательного перехода не будет. Минтранс прямо указывает, что дополнительный переходный период после 1 сентября законом не установлен.

При этом власти предусмотрели исключения. Бумажные документы допускаются, в частности, при отсутствии технической возможности, проблемах с интернетом, чрезвычайных ситуациях, перевозке специальных грузов и при работе с иностранными контрагентами.

Кроме того, Владимир Путин поддержал предложение Минтранса до 1 марта 2027 года ограничиваться устным предупреждением, если при проверке вместо электронного документа будет обнаружен бумажный.

Однако это не означает продления переходного периода. Фактически государство оставляет бизнесу время на адаптацию за счет более мягкой контрольной практики, но сама обязанность работать в электронном формате с 1 сентября сохраняется.

→ Водителю придется стать частью цифровой цепочки

Особенно заметные изменения ждут непосредственно водителей. Электронный документ должен быть доступен для проверки, в том числе с помощью QR-кода. Минтранс указывает, что при нестабильном соединении данные могут сохраняться у оператора и передаваться в ГИС ЭПД после восстановления связи.

Таким образом, водитель становится не просто исполнителем перевозки, а участником цифрового документооборота. От него потребуются понимать, где находится документ, как предъявить QR-код инспектору и что делать при изменении маршрута, автомобиля или других параметров перевозки.

Именно здесь может проявиться главный риск первых месяцев реформы — не отказ государственной системы, а ошибки людей и компаний при работе с ней.

→ Электронный документ не отменяет бумагу полностью

Еще одно распространенное заблуждение заключается в том, что после 1 сентября бумажные документы исчезнут вообще.

На практике электронная транспортная накладная не заменяет все документы, которые могут потребоваться бизнесу. В частности, налоговые вопросы продолжают регулироваться собственными правилами. Кроме того,

законодательство предусматривает ситуации, когда бумажный формат остается допустимым.

Есть и важное ограничение: смешивать бумажный и электронный документооборот в рамках одной перевозки нельзя. Если перевозка начата в одном формате, ее необходимо завершить в том же формате.

Это повышает требования к дисциплине участников цепочки. Ошибка на старте может привести к проблемам уже при закрытии рейса.

➔ Почему обязательный ЭДО все же выгоден крупному бизнесу

Несмотря на нынешние сложности, сама логика реформы для рынка понятна. Электронный документ позволяет быстрее фиксировать факт передачи груза, сокращает объем бумажного архива и дает государству более полную картину движения товаров.

Минтранс рассчитывает, что ГИС ЭПД станет основой для дальнейшей цифровизации транспортной отрасли и формирования единой цифровой транспортно-логистической платформы.

Для крупного бизнеса эффект может быть особенно заметным: автоматизация снижает количество ручных операций и позволяет быстрее сопоставлять перевозки, документы и расчеты.

Но для малого перевозчика экономический эффект появится не сразу. На первом этапе ему придется оплачивать услуги оператора, настраивать программное обеспечение, обучать сотрудников и адаптировать внутренние процессы.

➔ Главный тест реформы начнется не 1 сентября, а после него

Парадокс ситуации заключается в том, что технологически ГИС ЭПД уже достаточно зрелая. Минтранс сообщает о стабильной работе системы и ее готовности к обязательному запуску.

Однако цифровизация транспортного рынка — это гораздо больше, чем запуск государственной информационной системы. Необходимо, чтобы одновременно заработали тысячи связанных между собой компаний.

Поэтому сентябрь станет своеобразным стресс-тестом для всей логистической цепочки. Если крупные перевозчики и маркетплейсы, скорее всего, пройдут его относительно спокойно, то у небольших участников рынка могут возникнуть проблемы с настройкой программ, электронными подписями, роумингом, нестандартными рейсами и взаимодействием с неподготовленными контрагентами.

Именно поэтому главный вопрос сейчас заключается уже не в том, заработает ли ГИС ЭПД. Она работает. Вопрос в том, насколько быстро российские грузоперевозчики смогут перестроить вокруг нее свою повседневную работу.

TKS.ru

Эксперт рассказала о логистическом преимуществе Монголии для России

Восточное направление стало приоритетным для развития российской международной торговли, заявила в эфире программы «Таманцев. В итоге» на Радио РБК директор Института экономики транспорта и транспортной политики НИУ ВШЭ Татьяна Кулакова.

По ее словам, в настоящее время сложилась масса факторов, влияющих на логистику, такие как санкции, геополитика и проблемы на стандартных морских путях. Поэтому сейчас Россия использует все возможности для экспорта грузов, в том числе и сухопутные маршруты.

«И в этих условиях сухопутные маршруты оказались очень сильно востребованы. <...> Восточное направление. Вот оно стало сейчас приоритетным у нас с точки зрения развития нашей международной торговли», — сказала эксперт.

Она отметила, что для развития международной торговли России нужен Восточный полигон и все другие пути, которые ведут в Китай. Таким образом, Россия формирует каркас из всех возможных маршрутов.

Восточный полигон — часть железнодорожной сети России в составе Красноярской, Восточно-Сибирской, Забайкальской и Дальневосточной железных дорог (включая Байкало-Амурскую магистраль).

«И вот монгольское направление, а именно Трансмонгольская магистраль, это тоже то самое направление, которое нам позволяет решать вопросы, связанные перегрузкой нашего Восточного полигона и наших восточных морских портов», — пояснила Кулакова.

Трансмонгольская железная дорога проходит через столицу Монголии — город Улан-Батор — и соединяет российский город Улан-Удэ (на Транссибирской магистрали) с китайским городом Цзинин (и далее — Пекином).

Помощник президента России Юрий Ушаков сообщал, что 2 сентября во Владивостоке Владимир Путин встретится с премьер-министром Монголии Ням-Осорын Учралом. По словам Ушакова, беседа будет посвящена ключевым вопросам двусторонних отношений и перспективным направлениям взаимодействия, в том числе в энергетике, транспорте, образовании, расширении преподавания и обучения на русском языке.

VCH.ru

Морские перевозки рекордно подорожали из-за конфликтов и изменений климата

Стоимость морских перевозок на ключевых маршрутах, включая Панамский канал, Рейн, Красное и Черное моря, резко выросла за последнее время. Об этом сообщила газета Financial Times (FT).

По данным ценового агентства Argus, воздействие конфликтов, в частности фактическое закрытие Ормузского пролива, а также затяжных засух в Европе и Латинской Америке обернулось рекордным ростом тарифов на основных маршрутах.

Ставки фрахта для перевозки нефти из Персидского залива в Азию на минувшей неделе достигли \$ 15,22 за баррель — самого высокого уровня с 2005 года. Средние спотовые ставки фрахта на контейнерные перевозки из азиатских стран в порты Восточного побережья США выросли на 234 % по сравнению с прошлым годом и превысили \$ 10,2 тыс. за стандартный 40-футовый контейнер.

Последствия природного явления Эль-Ниньо привели к снижению уровня воды в Панамском канале. По этой причине и в результате скачка спроса из-за кризиса в Ормузском проливе средняя стоимость ежедневных аукционных слотов на проход по каналу в августе выросла до рекордных \$ 1,1–2,5 млн.

VCH.ru

РЖД прогнозируют исторический максимум перевозок грузов с Китаем в 2026 году

В РЖД также не фиксируют проблем с перевозками ни по импортному, ни по экспортному направлению.

РЖД ожидают по итогам 2026 года новый рекорд по объему грузовых перевозок между Россией и Китаем. Об этом сообщил генеральный директор холдинга Олег Белозеров в интервью «Вестям». По его словам, компания справляется с растущим объемом грузов, причем увеличение особенно заметно в импортных поставках и контейнерном сегменте.

→ Китайский поток снова прибавляет

Белозеров заявил, что нынешний год должен стать рекордным для перевозок между двумя странами. По его оценке, инфраструктура РЖД готова принять дополнительный объем грузов, несмотря на существенный рост контейнерного импорта.

Еще в июле глава РЖД сообщал о планах увеличить перевозки с Китаем на 5,5 % и обновить установленный ранее максимум. В апреле в компании ориентировались на объем не менее 190 млн тонн по итогам года против более 186 млн тонн в 2025 году.

Таким образом, Китай продолжает укреплять позиции одного из ключевых направлений для российской железнодорожной сети. Рост имеет значение не только для экспортных поставок сырья и продукции, но и для импорта китайских товаров в Россию.

→ Импорт становится все заметнее

Отдельно Белозеров отметил увеличение импортного потока. В страну поступает большое количество контейнерных грузов, однако РЖД пока удается пропускать их без ограничений, способных серьезно затормозить торговлю.

Динамика первых месяцев года подтверждает эту тенденцию. В январе – апреле объем грузов, перевезенных РЖД в сообщении с Китаем, вырос на 3 % и достиг 62,7 млн тонн. При этом контейнерные перевозки увеличились на 5,9 % — до 1,2 млн TEU. Импорт из Китая за этот период вырос на 10,8 %, причем особенно быстро увеличивались поставки потребительских товаров, химической продукции, руды и автомобилей с комплектующими.

Такое изменение структуры грузопотока важно для российской логистики. Контейнерные перевозки требуют высокой пропускной способности пограничных переходов, терминалов и Восточного полигона, поскольку значительная часть китайского импорта направляется именно через дальневосточную инфраструктуру.

→ Восточный полигон остается главным маршрутом

Рост торговли с Китаем напрямую связан с загрузкой железнодорожных маршрутов на Дальнем Востоке. Ранее в РЖД отмечали положительную динамику по всем основным пограничным переходам на Восточном полигоне и называли китайское направление одним из наиболее востребованных.

При этом увеличение контейнерного потока создает для перевозчика противоположную задачу: с одной стороны, необходимо принимать растущие объемы внешней торговли, с другой — не допускать накопления вагонов и контейнеров на отдельных участках сети.

По данным РЖД, в первом полугодии 2026 года контейнерные перевозки по сети в целом выросли на 3,7 % и достигли 3,921 млн TEU. Импортные контейнерные перевозки увеличились значительно сильнее — на 20,7 %.

→ Рекорд зависит не только от спроса

Новый максимум в торговом сообщении с Китаем будет зависеть не только от объемов внешней торговли. Для его достижения потребуется сохранить достаточную пропускную способность железнодорожной инфраструктуры и устойчивую работу пограничных переходов.

Пока РЖД оценивают ситуацию позитивно. Белозеров подчеркнул, что холдинг не испытывает проблем ни с импортом, ни с экспортом. Если текущая динамика сохранится, железная дорога по итогам года действительно может установить новый рекорд в перевозках с Китаем, закрепив азиатское направление как один из главных центров внешнеторговой логистики России.

TKS.ru

Как не дать товарам «застрять»: маркетплейс перестраивает логистику после атак на склады

Атаки БПЛА по складской инфраструктуре поставили перед маркетплейсами новую задачу — сохранить непрерывность товарных потоков даже при временном выбытии отдельных логистических центров. В ответ на ЧП Ozon расширил меры поддержки продавцов: товары с закрытых складов бесплатно перенаправляют на другие объекты, грузы в пути меняют маршрут, сокращаются обратные потоки, а продавцам дают больше возможностей перераспределять запасы и работать по модели FBS.

В первый же день после ЧП на объекте в Самарской области Ozon начал перестраивать логистические процессы так, чтобы остановка отдельного склада не приводила к остановке всей цепочки поставок. Меры, первоначально принятые для конкретного объекта, теперь распространяются на все логистические центры, которые могут быть закрыты из-за атак БПЛА. Уже сейчас они действуют для складов в Оренбурге, Махачкале и Краснодаре.

Главный принцип — вывести из-под удара не только сам склад, но и товарный поток, который через него проходит. Если склад прекращает работу, маркетплейс бесплатно перевозит хранящиеся там товары на другие действующие объекты. Аналогично поступают с грузами в пути: если они направлялись на ныне закрытый объект, их перенаправляют на другой склад за счет маркетплейса. Для продавца это означает, что временная остановка конкретного логистического центра не должна автоматически обрывать дальнейшее движение товара. Запасы остаются внутри распределительной сети и могут быть перераспределены между другими объектами.

→ Скидка для селлера

Одновременно снижается финансовая нагрузка на продавцов, которым приходится работать в изменившейся логистической конфигурации. С 28 августа тарифы за продажу будут на 3 процентных пункта ниже ранее заявленных почти для всех категорий товаров при работе по моделям FBO (продавец хранит товары на складе торговой площадки, а маркетплейс сам собирает, упаковывает и доставляет заказы покупателям), FBS (продавец хранит товары на собственном складе, сам собирает и упаковывает заказы, а маркетплейс отвечает за дальнейшую доставку покупателю) и realFBS (аналогично предыдущему, только продавец отвечает в том числе за доставку покупателю). При этом начисление платы за размещение товаров на пострадавшем складе отменили с момента ЧП.

Снижаются и издержки, возникающие уже на этапе исполнения заказа. Если заказ пришлось отменить из-за проблем на складе, плата за инструмент продвижения «Оплата за заказ» не взимается. Запланированные ранее скидки на комиссию за размещение товаров в разных регионах также заменены на более простой механизм — комиссию сразу снижают на 3 п.п. без дополнительных условий.

«С 30 августа планировали давать скидки на комиссию за размещение товаров на складах в разных регионах, но вместо

этого просто снизим комиссии на 3 п.п. без дополнительных условий», — проинформировали в компании.

→ Не дать цепочке остановиться

Но в ситуации с нарушенной работой складов проблема возникает не только с перемещением товаров. Часть запасов продавцам, наоборот, нужно как можно быстрее реализовать, чтобы не создавать дополнительную нагрузку на логистику. Для этого запущены акции «Скидка на сток», позволяющие ускорить распродажу товаров с разных складов и избежать необходимости самостоятельно вывозить их с объектов.

Еще один важный элемент — сокращение обратного движения товаров. В 38 регионах отключена постоплата для заказов товаров продавцов, работающих по модели FBO. Меньше отказов — меньше возвратов и, соответственно, меньше дополнительной нагрузки на складскую сеть в момент, когда ее возможности ограничены.

Параллельно расширяется пространство для работы по модели продажи со своего склада (FBS). Для таких продавцов до 22 сентября маркетплейс отменил штрафы за отмены заказов по вине продавца и другим жалобам клиентов, а также за просроченные отгрузки. В условиях нестабильной работы части складской инфраструктуры это дает возможность временно перестроить схему исполнения заказов без дополнительных санкций.

Пересматривается и сама логика возвратной логистики. Ранее товары, возвращенные FBS-продавцам, могли поступать на склады маркетплейса и повторно выставляться оттуда на продажу. Сейчас для части категорий на объектах в европейской части России эту функцию отключили. По остальным товарам решение еще прорабатывается.

В результате получается своего рода антикризисная настройка цепочки поставок. Одни меры помогают физически перенаправить товар — с закрытого склада на работающий или изменить маршрут груза в пути. Другие уменьшают объемы обратной логистики. Третьи позволяют продавцам быстрее распродавать накопленные запасы или, наоборот, временно перенести исполнение заказов на собственные склады.

При этом постоплата для покупателей в целом сохраняется по всей стране. Ограничение касается только товаров продавцов, размещенных в логистических центрах, и действует в части регионов.

То есть задача сводится не просто к тому, чтобы компенсировать продавцам последствия остановки отдельных объектов, но сохранить движение товара по цепочке — даже если отдельные ее звенья временно выпадают из работы.

RZD-partner.ru

ПРОФЕССИОНАЛ ВЭД

Как правильно декларировать бижутерию с учетом компетенции таможенных органов

Для декларанта принципиальное значение имеют не только код товара, но и его фактический состав, наличие металлических деталей и особенности покрытия.

→ Динамическое распределение ДТ не отменило специальные полномочия

С 7 мая 2026 года в России действует новый механизм распределения деклараций между центрами электронного декларирования. Согласно Приказу Минфина России № 19н от 02.03.2026, внесшему изменения в приказ Минфина России № 45н от 08.04.2025, ДТ распределяются по принципу

минимальной текущей нагрузки на ЦЭД. Показатель рассчитывается с учетом количества деклараций, находящихся в работе, и числа должностных лиц в смене.

Однако автоматическое распределение имеет важное ограничение. Для отдельных категорий товаров сохраняется компетенция конкретных таможенных постов. ФТС отдельно указывает, что такие декларации являются исключением из общего механизма межпостовой диспетчеризации.

Для участников ВЭД это означает, что после перехода на динамическое распределение нельзя исходить из простого правила «ДТ уйдет в наименее загруженный ЦЭД». Сначала необходимо определить, не относится ли товар к категории, для которой законодательством установлена специальная компетенция.

→ Бижутерия 7117 остается особой категорией

В отношении товаров товарной позиции 7117 ТН ВЭД ЕАЭС действует специальный порядок. В перечне товаров, для которых установлена компетенция отдельных таможенных органов, указана бижутерия с определенными исключениями. Речь идет о бижутерии из позиции 7117, за исключением неметаллической бижутерии и бижутерии, не имеющей металлических элементов, а также брелоков и значков без деталей или гальванического покрытия из драгоценных металлов. Такая формулировка содержится в нормативных материалах о компетенции таможенных органов.

Именно поэтому при подготовке ДТ недостаточно указать только код 7117. Для определения компетентного таможенного органа необходимо установить, какими материалами изготовлено изделие, имеются ли в нем металлические элементы, а также присутствуют ли детали или покрытие из драгоценных металлов.

Сам товарный код 7117 охватывает различные виды бижутерии. В действующей ТН ВЭД ЕАЭС в этой позиции предусмотрены, в частности, запонки и заколки, прочая бижутерия из недрагоценных металлов, а также другие изделия.

→ Четыре специализированных поста для основной категории бижутерии

В соответствии с установленной компетенцией таможенные операции в отношении соответствующей бижутерии осуществляются специализированными таможенными постами:

- Специализированным таможенным постом Центральной акцизной таможни;
- Северо-Западным акцизным таможенным постом Центральной акцизной таможни;
- Смоленским акцизным таможенным постом Центральной акцизной таможни;
- таможенным постом Малахит (специализированным) Екатеринбургской таможни.

Такая система существовала и до перехода на динамическое распределение деклараций. Сам по себе переход на новый механизм диспетчеризации ее не отменяет — ФТС прямо оговорила сохранение исключений для товаров, в отношении которых определенные таможенные посты наделены специальной компетенцией.

При этом важно учитывать актуальную нормативную базу на дату подачи ДТ. В 2026 году Минфин также разрабатывал новый приказ о компетенции таможенных органов в отношении драгоценных металлов, драгоценных камней и отдельных видов товаров, в проекте которого бижутерия 7117 также выделена отдельной строкой с теми же основными исключениями.

→ Какие изделия можно оформить не на специализированном посту

Из общего правила о специальной компетенции есть принципиальные исключения.

Вне специализированных таможенных постов может оформляться бижутерия, которая не является металлической и не содержит металлических элементов. Например, если изделие полностью изготовлено из материала, не относящегося к металлам, и металлические застёжки, соединительные элементы, основы и другие детали отсутствуют, необходимо оценивать возможность применения соответствующего исключения.

Отдельно выделяются:

- брелоки, не имеющие деталей из драгоценных металлов;
- брелоки без гальванического покрытия из драгоценных металлов;
- значки без деталей из драгоценных металлов;
- значки без гальванического покрытия из драгоценных металлов.

Именно здесь возникает наиболее распространённый практический риск. Два внешне практически одинаковых изделия могут иметь разную компетенцию таможенного органа из-за небольшой металлической детали.

Например, пластиковый брелок без металлического элемента и такой же брелок с металлическим кольцом нельзя автоматически рассматривать одинаково с точки зрения определения компетентного таможенного поста. Поэтому для целей декларирования значение имеет не только основное сырьё изделия, но и конструкция товара в целом.

→ Код 7117 сам по себе не отвечает на вопрос о месте декларирования

Товарная классификация и определение компетенции таможенного органа — связанные, но не тождественные задачи.

Статья 109 ТК ЕАЭС устанавливает общее правило: декларация подается таможенному органу, который правомочен регистрировать ее в соответствии с законодательством государства-члена о таможенном регулировании.

Поэтому при работе с бижутерией алгоритм должен выглядеть следующим образом: код ТН ВЭД → характеристики изделия → проверка исключения → определение компетентного таможенного органа.

Ошибка на любом этапе может привести к проблеме уже при подаче декларации.

Особенно важно не использовать описание вроде «бижутерия» в качестве единственного существенного признака товара. Такое описание не позволяет однозначно установить, относится ли конкретное изделие к категории, для которой установлена специальная компетенция.

→ Графа 31 становится ключевой для подтверждения характеристик

При декларировании бижутерии особое внимание следует уделить графе 31 ДТ «Грузовые места и описание товаров».

Порядок заполнения ДТ установлен Решением Комиссии Таможенного союза № 257 от 20 мая 2010 года. В графе 31 указываются сведения о товаре, необходимые, в частности, для исчисления платежей, соблюдения запретов и ограничений, идентификации товара и его отнесения к конкретному десятизначному коду ТН ВЭД ЕАЭС.

Для бижутерии это имеет дополнительное значение. Описание должно позволять понять, из чего изготовлено изделие и какие элементы входят в его конструкцию.

На практике целесообразно заранее проверить, отражены ли в документах и описании ДТ такие характеристики, как:

- вид изделия — серьги, браслет, кольцо, закладка, брелок, значок и т.д.;
- материал основы;
- материал отдельных деталей;
- наличие или отсутствие металлических элементов;
- вид металла, если металлические детали присутствуют;
- наличие драгоценного металла;
- наличие гальванического покрытия драгоценным металлом;
- назначение изделия;
- иные характеристики, имеющие значение для классификации и определения компетенции.

При этом описание в ДТ должно соответствовать коммерческим и товаросопроводительным документам. Нельзя формально указывать отсутствие металлических элементов только для того, чтобы направить декларацию в обычный ЦЭД, если конструкция фактически содержит металлическую основу, застёжку, кольцо или иную деталь.

→ Один элемент изделия может изменить порядок декларирования

Для практикума особенно важно обратить внимание на ситуацию, когда товар состоит из нескольких материалов.

Представим, что ввозится партия декоративных браслетов. Основная часть изделия изготовлена из текстиля или пластика, однако конструкция предусматривает металлическую застёжку. В таком случае аргумент «браслет неметаллический» сам по себе недостаточен. Необходимо учитывать наличие металлического элемента.

Иная ситуация — полностью неметаллическое изделие, в котором металлические детали отсутствуют. Тогда появляется основание рассматривать применение предусмотренного исключения из специальной компетенции.

Аналогичный подход следует использовать в отношении брелоков и значков. Для них имеет значение не только материал основной части, но и наличие деталей или покрытия из драгоценных металлов.

Таким образом, определяющим является не бытовое восприятие товара как металлического или неметаллического, а его объективные характеристики.

→ Что проверить до отправки ДТ

Для декларанта или таможенного представителя безопаснее проводить проверку компетенции ещё до формирования окончательного электронного пакета документов.

Практический чек-лист для товаров 7117:

1. Проверить классификацию.

Убедиться, что изделие действительно относится к товарной позиции 7117 ТН ВЭД ЕАЭС, а не к другой позиции группы 71 или иной товарной позиции.

2. Определить состав.

Необходимо установить материал изделия и всех существенных элементов конструкции.

3. Проверить наличие металла.

Особое внимание — застёжкам, кольцам, цепочкам, основам, соединительным деталям и другим небольшим элементам.

4. Проверить драгоценные металлы и покрытие.

Для брелоков и значков это непосредственно связано с применением исключения из специальной компетенции.

5. Сопоставить характеристики с графой 31.

Описание товара должно позволять идентифицировать изделие и проверить заявленные характеристики. Требования к графе 31 установлены Решением № 257.

6. Проверить компетенцию таможенного органа.

Наличие динамического распределения между ЦЭД не означает, что декларация на товар со специальной компетенцией может быть направлена в любой ЦЭД.

7. Сопоставить сведения во всех документах.

Описание в ДТ, инвойсе, упаковочном листе, технической документации и иных документах не должно противоречить друг другу.

→ Ошибка в описании может привести не только к корректировке ДТ

Для бижутерии вопрос правильного описания выходит за рамки формального заполнения декларации. Характеристики товара одновременно могут влиять на классификацию и на определение таможенного органа, уполномоченного совершать таможенные операции.

Поэтому ситуация, когда в графе 31 указано лишь «бижутерия», а информация о металлических деталях отсутствует, создает неопределенность. Таможенному органу может потребоваться дополнительная информация для идентификации товара и проверки правильности заявленных сведений.

В свою очередь, подробное описание позволяет заранее показать, почему конкретная партия подпадает под специальную компетенцию либо, напротив, относится к исключению.

→ Документы, которые стоит использовать при подготовке ДТ

Основными нормативными источниками для проверки порядка декларирования в рассматриваемой ситуации являются:

- статья 109 ТК ЕАЭС — устанавливает общее правило о подаче ДТ компетентному таможенному органу.
- Решение Комиссии Таможенного союза № 257 от 20.05.2010 — устанавливает форму ДТ и порядок ее заполнения, в том числе требования к графе 31. В актуальной редакции документ действует с учетом изменений 2026 года.
- Приказ ФТС России № 971 от 12.05.2011 — исторически устанавливает специальную компетенцию таможенных органов в отношении драгоценных металлов, драгоценных камней и ряда товаров группы 71, включая бижутерию 7117 с предусмотренными исключениями.
- Приказ Минфина России № 19н от 02.03.2026 — ввел с 7 мая 2026 года изменения в порядок распределения ДТ между ЦЭД по принципу минимальной нагрузки, сохранив исключения для товаров со специальной компетенцией.

Таким образом, при декларировании бижутерии 7117 в 2026 году сначала следует определить не только код ТН ВЭД ЕАЭС, но и фактические характеристики изделия. Для обычной металлической бижутерии действует специальная компетенция, тогда как для неметаллических изделий и отдельных брелоков и значков предусмотрены исключения. Поэтому проверку состава товара и компетенции таможенного органа целесообразно проводить до подачи ДТ, а сведения в графе 31 формулировать так, чтобы они позволяли однозначно идентифицировать товар и подтвердить основания для его декларирования в выбранном таможенном органе.

TKS.ru

Доначисления по итогам таможенных проверок выросли на четверть в первом полугодии

При этом фактически бизнес выплатил в бюджет только 72 % от этой суммы.

За шесть месяцев 2026 г. таможенные органы доначислили бизнесу по итогам проверок 35,2 млрд руб., что на 25 % больше результата января–июня 2025 г. (28,1 млрд). Это следует из данных Федеральной таможенной службы, с которыми ознакомились «Ведомости». При этом разрыв между начисленной и реальной выплаченной суммой в текущем году также вырос по сравнению с первым полугодием 2025 г. Если в прошлом году из общей суммы доначислений федеральный бюджет получил 79,4 % (22,3 млрд руб.), то в январе – июне 2026 г. только 72,2 % (25,4 млрд), следует из данных ведомства.

Основные нарушения, которые допускали участники ВЭД, — занижение таможенной стоимости товара, заявление недостоверных либо ошибочных сведений о его классификационном коде, а также незаконный оборот продукции, отмечается в материалах ФТС.

Также, по данным ведомства, в первом полугодии таможенники возбудили 80 148 дел об административных правонарушениях, в результате чего в бюджет было взыскано 1,8 млрд руб. За аналогичный период 2025 г. сумма была чуть меньше — 1,35 млрд руб., хотя количество дел больше — 87 976.

В прошлом году ФТС выполнила прогнозное задание по поступлению средств в бюджет на 99 %, перечислив 5,9 трлн руб., сообщил в марте глава службы Валерий Пикалев. Из общей суммы 82 % (4,7 трлн руб.) доходов обеспечил импорт и по 9 % (519,3 млрд и 521,8 млрд руб.) — экспорт и прочие категории поступлений соответственно. При этом плановое задание, заявленное изначально на уровне 8,1 трлн руб., было существенно снижено в течение года.

Официально Минфин не объявлял KPI ведомства на 2026 г., но, согласно закону о бюджете на 2026–2028 гг., прогноз составляет 7,2 трлн руб.

→ Почему растут доначисления и падает их исполнение

Рост суммы таможенных доначислений за первое полугодие связан в первую очередь с увеличением количества проверок, а также ростом «среднего чека» по их итогам, отмечает директор практики оказания консультационных услуг в области таможенного регулирования ТеДо Марина Волкова.

Согласно внутренней статистике логистической компании Optimalog, средняя сумма доначислений по итогам одной проверки в текущем году выросла более чем в 2 раза — с 360 000 до 800 000 руб. «За весь прошлый год нам пришло 439 требований на общую сумму почти 160 млн [руб.]. Средний размер требований был 360 000 руб. В этом году количество требований сократилось до 108 за семь месяцев. При этом сумма составила 85 млн и средний размер требований вырос практически до 800 000 руб.», — говорит генеральный директор компании Георгий Властопуло.

Расхождение в сумме доначислений и реально выплаченных средств наблюдается не первый год. Например, в 2024 г. было доначислено 56,4 млрд руб., а взыскано в бюджет 43,2 млрд руб., в 2025 г. при сумме доначислений в 49,3 млрд руб. взыскать удалось 35 млрд руб., обращает внимание Волкова.

Закон устанавливает определенный срок, который необходимо выдержать с момента завершения проверки до

взыскания платежей, напоминает представитель ФТС. В этот срок компания может предоставить свои возражения на акт проверки, поясняет он. «Кроме того, не все бывают согласны с принимаемыми таможенными решениями и обжалуют результаты проверок, из-за этого также образуется разница в показателях между доначисленными суммами и взысканиями», — говорит представитель ФТС.

Также в ряде случаев платежи невозможно взыскать до вступления в силу судебного решения, так как на него могут быть наложены судом обеспечительные меры, добавляет он. Кроме того, должник может не располагать необходимой суммой из-за чего таможенные органы взыскивают доначисленную сумму в принудительном порядке, рассказал представитель ФТС.

Безусловно, участники ВЭД в текущих экономических условиях «бьются за каждый рубль», потому что зачастую результаты проверок выглядят спорно, говорит Властопуло. Второй важный фактор, влияющий на расхождение, — вероятный рост числа участников ВЭД, которые находятся в состоянии ликвидации или банкротства и не могут исполнить обязательства за прошлые периоды, предполагает он.

В фокусе контроля ФТС, как правило, таможенная стоимость и классификация товаров, но зачастую доначисления не свидетельствуют о правонарушениях со стороны участников ВЭД, говорит Волкова. «Многие компании сталкиваются с изменившимися подходами таможенных органов или иной интерпретацией положений законодательства», — поясняет юрист.

ФТС обычно обращает внимание на «классические области риска»: таможенную стоимость, классификацию товаров, не учтенные в цене дивиденды и роялти, соглашается руководитель таможенно-логистического оператора КВТ Юлия Шленская. «Тревожная новинка этого года» — переквалификация дел о неуплате таможенных платежей в уголовные дела, добавляет она. Например, согласно данным ведомства, по ст. 194 Уголовного кодекса («Уклонение от уплаты таможенных платежей») в I квартале 2026 г. возбуждено 134 дела, что больше показателя любого из четырех кварталов прошлого года — 109, 69, 72 и 53 дела соответственно, обращает внимание Шленская.

→ Изменения в регулировании

На фоне усиления контроля законодатели продолжают дорабатывать таможенное регулирование. Накануне Минфин опубликовал на портале нормативных актов поправки в закон «О таможенном регулировании», где среди прочего предложил продлить срок таможенного контроля с трех до пяти лет, когда проведенная проверка была успешно обжалована участниками ВЭД.

Продление возможно только для того, чтобы исполнить новое решение вместо старого, говорит Волкова. На практике иногда бывают случаи, когда для возврата излишне взысканных платежей таможня должна вынести новый документ и внести изменения в таможенную декларацию, отмечает она. «Однако если срок контроля уже истек, то такой возврат не может быть оформлен в соответствии с установленными процедурами. Теперь у таможни может появиться возможность исполнить решение вышестоящего органа с соблюдением всех правил», — поясняет Волкова.

Продление срока таможенного контроля увеличивает в целом таможенные риски, считает партнер Б1 Вильгельмина Шавшина. По ее мнению, участникам ВЭД потребуется более тщательно выстраивать стратегию защиты уже на этапе подачи жалобы: заранее оценивать финансовые последствия приостановления взыскания, формировать необходимую доказательственную базу, контролировать сроки действия

обеспечения и учитывать вероятность проведения повторного таможенного контроля даже после положительного рассмотрения жалобы.

Отдельный блок поправок конкретизирует порядок исполнения решения таможенного органа, которое обжалует участник ВЭД, продолжает Волкова. Например, устанавливаются четкие сроки такого приостановления, а также исчерпывающий перечень оснований для отказа в нем. По мнению Волковой, это позволит повысить правовую определенность для участников рынка.

Законопроект Минфина также конкретизирует срок для исполнения решений по жалобам в 15 рабочих дней, добавляет партнер практики таможенного права и международной торговли BGP Litigation Александр Кирильченко. При таких поправках шансов не исполнить решение вышестоящего органа не остается, уверен он.

«Ведомости»

ПРОЧЕЕ

С 1 сентября в России маркируют творожные сырки, макароны и мед

В России с 1 сентября началась обязательная маркировка творожных сырков, макаронных изделий, меда, мюсли и картофеля быстрого приготовления. Соответствующие постановления правительства опубликованы на официальном интернет-портале правовой информации.

Теперь производители и импортеры перечисленной продукции должны наносить на упаковку средства идентификации и передавать необходимые сведения в государственную систему маркировки «Честный знак».

Для участников внешнеэкономической деятельности новые требования особенно важны при импорте продукции в Россию — маркировочные обязанности становятся частью процесса легального ввоза импортного товара в оборот.

→ Какие продукты попали под маркировку с 1 сентября

С 1 сентября обязательная маркировка распространяется сразу на несколько групп пищевой продукции. В их числе:

- творожные сырки;
- макаронные изделия;
- мед;
- мюсли;
- картофель быстрого приготовления.

Таким образом, при поставке такой продукции российский производитель или импортер должен учитывать требования системы идентификации товаров.

Для импортера это означает, что вопрос маркировки необходимо учитывать еще до того, как продукция окажется в розничной продаже. Импортный товар должен пройти предусмотренные процедуры, а сведения о нем — попасть в систему в установленном порядке.

→ Маркировка становится частью импортной цепочки

Система обязательной маркировки предназначена для прослеживаемости товаров от производства или ввоза до продажи конечному покупателю.

Для ВЭД это имеет практическое значение: импорт продукции, подлежащей обязательной маркировке, связан не только с таможенным оформлением. Участнику внешней торговли необходимо также выполнить требования российского законодательства об идентификации товара и его дальнейшем обороте.

Иными словами, наличие правильно оформленных документов для таможенного декларирования само по себе не решает всех вопросов, если импортируемая продукция относится к маркируемой категории.

Особое внимание бизнесу приходится уделять классификации товара. От того, к какой именно товарной группе относится продукция, зависит, распространяются ли на нее требования об обязательной маркировке и с какой даты.

➔ Для гигиенических товаров обязательная маркировка начнется позже

Одновременно с 1 сентября стартовал первый этап обязательной маркировки санитарно-гигиенической продукции.

В новую товарную группу вошли, в частности, зубная нить, губки и мочалки, бумажные полотенца и салфетки, ватные изделия, расчески, массажеры и другие товары.

На первом этапе участники оборота должны зарегистрироваться в системе «Честный знак». Само обязательное нанесение кодов на эту продукцию начнется 1 октября 2026 года.

До начала обязательного этапа бизнес уже активно готовился к новым требованиям. По данным Центра развития перспективных технологий, в системе зарегистрировались более 640 компаний, в Национальный каталог добавлено свыше 10 тыс. новых карточек товаров, а участники оборота заказали более 217 млн кодов маркировки.

➔ Удобрения пока готовятся к следующему этапу

Еще одна категория, для которой меняются правила, — удобрения в потребительской упаковке.

Эксперимент по их маркировке проходил с 1 ноября 2025 года по 31 августа 2026 года. За это время производители, импортеры и продавцы заказали более 5,6 млн кодов маркировки, а в оборот было введено свыше 120 тыс. промаркированных единиц продукции.

Обязательное нанесение кодов на удобрения станет необходимым с 1 ноября 2026 года.

Для импортеров это означает, что подготовку к новым требованиям нельзя откладывать до даты начала обязательного нанесения кодов. Необходимо заранее проверить товарный ассортимент, карточки продукции и порядок работы с системой маркировки.

➔ Для многоразовых электронных устройств установлен отдельный срок

Еще одно изменение касается многоразовых электронных сигарет и других многоразовых устройств электронных систем доставки никотина.

Обязательное нанесение кодов маркировки для этой продукции начнется 1 декабря 2026 года.

При этом одноразовые электронные системы доставки никотина, жидкости и стики уже относятся к товарной группе «Табак» и маркируются по отдельным правилам.

➔ Маркировка и таможенное оформление решают разные задачи

Расширение системы маркировки важно отличать от таможенного контроля. Маркировка не заменяет таможенное декларирование и не отменяет требований к документам, классификации товара, уплате таможенных платежей и соблюдению запретов и ограничений.

Для импортера это две связанные, но самостоятельные части внешнеторговой операции.

Сначала необходимо определить, подпадает ли товар под действующие требования по маркировке, а затем обеспечить выполнение соответствующих процедур при его ввозе и последующем обращении в России.

Именно поэтому расширение перечня маркируемых товаров постепенно становится для участников ВЭД не только вопросом розничной торговли, но и частью подготовки импортной поставки еще на этапе заключения контракта и планирования ввоза.

TKS.ru

Почему международный платеж стал отдельным финансовым продуктом

Сооснователь Unbank Дарья Крылова — о том, как изменился спрос на зарубежные платежи и почему виртуальные карты стали самостоятельным сегментом цифровых финансов.

Международные платежи для российских пользователей перестали быть разовой проблемой. После 2022 года рынок прошел стадию экстренной адаптации и перешел к более зрелой модели. Пользователи уже не просто ищут любой работающий способ оплаты. Сегодня они оценивают стоимость операции, скорость, вероятность успешного платежа, лимиты, качество поддержки и юридическую прозрачность сервиса.

Точкой отсчета стало 5 марта 2022 года, когда Visa и Mastercard объявили о приостановке работы в России. Для пользователей это означало, что привычная банковская карта перестала быть универсальным инструментом для оплаты зарубежных сайтов, приложений и поездок. Однако привычка платить картой никуда не исчезла. По данным Банка России, в 2025 году с использованием платежных карт было совершено 72,7 млрд операций на сумму 154,3 трлн руб. В среднем на одного жителя страны приходилось 3,6 банковской карты.

Массовому пользователю по-прежнему нужен привычный платежный инструмент. Карта остается самым понятным способом оплаты: знакомый интерфейс, баланс, лимиты, история операций, возвраты и поддержка. Поэтому виртуальная карта стала не компромиссом, а логичным ответом на изменение международной платежной инфраструктуры.

Сегодня спрос формируют два основных сценария.

Первый — зарубежные поездки. В 2025 году россияне совершили 31,5 млн зарубежных поездок, а туристический поток вырос на 15,6 % и достиг 13,4 млн поездок. Во время путешествий карта используется не только для оплаты авиабилетов и гостиниц. Она необходима для такси, аренды автомобилей, депозитов, локальных сервисов, онлайн-регистрации, подписок и непредвиденных расходов.

Второй сценарий — цифровые сервисы и подписочная экономика. По данным DataReportal, к концу 2025 года интернетом пользовались 94,4 % жителей России. Это практически вся активная аудитория, которая ежедневно использует приложения, облачные сервисы, образовательные платформы, маркетплейсы и инструменты для работы с текстом, изображениями, видео и программным кодом.

Зарубежные подписки по-прежнему занимают заметную долю цифровых расходов россиян. Согласно исследованию GetPayAll, опубликованному CNews в июле 2025 года, 48 % опрошенных пользуются зарубежными сервисами, официально недоступными в России, а 42 % продолжают оплачивать иностранные подписки. В том же исследовании 37 % пользователей тратили на цифровые сервисы от 500 до 1000 руб. в месяц, 29 % — от 1000 до 2000 руб., а еще 12 % — более 2000 руб.

По данным НАФИ за ноябрь 2025 года, 47 % пользователей платных подписок оплачивали онлайн-кинотеатры и стриминговые сервисы, 38 % — банковские подписки, а 34 % — подписки маркетплейсов. Дополнительным фактором роста

стали сервисы искусственного интеллекта. 51 % российских интернет-пользователей обращались к нейросетям за последний год по данным ВЦИОМ.

Для платежного рынка это означает одно: международные платежи стали регулярной, а во многих случаях ежедневной потребностью. Пользователь может жить в рублевой экономике, получать доход в России и при этом каждый месяц оплачивать зарубежные сервисы. Следовательно, продукт должен быть рассчитан не на единичную операцию, а на постоянное использование.

За последние несколько лет рынок значительно изменился. Если раньше для оплаты зарубежных сервисов пользователи прибегали к помощи знакомых за границей, посредников или различных обменных схем, то сегодня главным критерием становится удобство. Клиенты ожидают простой и понятный платежный сценарий, сопоставимый с привычными банковскими сервисами.

Иностранная банковская карта подходит тем, кто может открыть и обслуживать счет за пределами России. Посредники удобны для разовых операций, но не дают пользователю полного контроля. P2P и криптовалютные переводы эффективны для опытной аудитории, однако требуют понимания сетей, комиссий, курсов и возможных рисков.

Подарочные карты решают лишь ограниченный круг задач и редко становятся универсальным платежным инструментом.

Главная конкуренция постепенно смещается из плоскости «можно ли оплатить» в плоскость качества платежного продукта. Сегодня важны конверсия успешных операций, прозрачные комиссии, скорость выпуска карты, понятные лимиты, возможность возврата средств, управление рисками и работа в понятной правовой модели. Это уже не рынок временных решений, а полноценный рынок финансовых сервисов.

Виртуальные карты органично вписываются в эту модель. По оценке Juniper Research, мировой объем платежей по виртуальным картам вырастет с 5,2 трлн долларов в 2025 году до 17,4 трлн долларов к 2029 году. Рост обусловлен не только спросом со стороны частных пользователей. Компании также активно используют виртуальные карты для контроля расходов, управления лимитами, командировок, подписок и оплаты цифровых сервисов.

Для пользователя из России ценность банковской карты складывается из нескольких факторов одновременно. Карта должна быстро выпускаться, пополняться привычным способом, отображать понятный баланс, поддерживать регулярные платежи, работать с электронными кошельками и иметь прозрачные комиссии. Если хотя бы один из этих элементов отсутствует, сервис снова превращается во временное решение.

Не менее важен вопрос регулирования. Пользователь может не разбираться в лицензиях и юрисдикциях, но он чувствует разницу между платформой с прозрачными правилами и случайным посредником. Для финансового сервиса принципиальны идентификация клиента, понятные лимиты, правила возврата средств, механизмы блокировки операций, защита от мошенничества и качественная поддержка. Чем чаще человек пользуется сервисом, тем выше значение этих факторов.

Именно здесь формируется новая бизнес-возможность. Международный платеж больше не является дополнительной функцией банковской карты. Это самостоятельный продукт со своей экономикой: стоимостью привлечения клиента, повторным использованием, средним размером пополнения, долей успешных операций, нагрузкой на поддержку, уровнем операционного риска и удержанием пользователей.

Конкурентное преимущество получают компании, которые умеют эффективно управлять этими показателями, а не просто обещают возможность оплачивать зарубежные сервисы.

Мы в Unbank строим сервис именно по этой логике. Он ориентирован на пользователей, которым нужен платежный инструмент для зарубежных сервисов без открытия иностранного банковского счета. Пользователь может пополнить виртуальную карту рублями и использовать ее для онлайн- и офлайн-платежей. Ценность продукта заключается не в самой виртуальной карте, а в цельном платежном сценарии: пополнение, выпуск, управление, контроль расходов и использование в различных категориях.

Параллельно мы развиваем B2B-направление для компаний, ведущих внешнеэкономическую деятельность. Оно охватывает оплату инвойсов зарубежным поставщикам, расчеты по внешнеторговым контрактам и международные переводы. Эта деятельность строго регулируется, а имеющийся набор лицензий позволяет осуществлять ее в соответствии с установленными требованиями. Мы обеспечиваем полное документальное сопровождение: от проверки инвойса и контракта до оплаты поставщику и передачи закрывающих документов. В зависимости от структуры сделки расчеты могут проводиться в различных валютах.

Мы убеждены, что рынок международных платежей продолжит движение от временных решений к полноценной финансовой инфраструктуре. Пользователь уже прошел этап, когда был готов платить за любую работающую схему. Сегодня он сравнивает сервисы так же, как и любые другие финансовые продукты: по стоимости, надежности, прозрачности, качеству поддержки и стабильности результата.

Для компаний это означает новый уровень требований. Уже недостаточно просто выпустить клиенту карту. Важно обеспечить полноценный платежный опыт: понятные условия, прозрачные комиссии, стабильную работу сервиса и минимальные операционные риски.

Международный платеж окончательно сформировался как самостоятельная категория цифровых финансов. Для пользователя это возможность сохранить доступ к привычным сервисам, путешествиям и зарубежным покупкам. Для рынка — новый сегмент, в котором конкуренция будет строиться не на громких обещаниях, а на качестве платежной инфраструктуры.

РБК

Расчеты в криптовалюте по внешнеторговым контрактам подпадут под валютный контроль

С 1 сентября 2026 года в России начнут действовать единые правила обращения цифровых валют и цифровых прав. Криптовалюту разрешат использовать в расчетах по внешнеторговым контрактам, однако такие операции не станут полностью свободными от государственного контроля.

Участникам ВЭД придется учитывать требования валютного законодательства, банковского контроля и процедур по противодействию отмыванию доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма.

С 1 сентября 2026 года в России вступает в силу Федеральный закон № 282-ФЗ от 04.08.2026 года «О цифровых валютах и цифровых правах». Документ впервые системно устанавливает правила обращения цифровых валют, определяет условия работы организаций по их обмену и закрепляет порядок использования криптовалют в трансграничных расчетах.

→ Криптовалюта перестанет быть серой зоной для внешней торговли

Одно из наиболее заметных изменений касается компаний, которые используют цифровые валюты при работе с иностранными контрагентами. Закон прямо допускает использование цифровых валют в качестве средства платежа по внешнеторговым договорам между резидентами и нерезидентами.

Для бизнеса это означает принципиально новый режим. Криптовалюта не становится обычной валютой и не заменяет собой доллар, евро, юань или другую иностранную валюту. Однако законодательство теперь прямо признает возможность ее использования при исполнении внешнеторговых обязательств.

→ При этом свобода расчетов будет ограничена механизмами валютного контроля

Иными словами, компания не сможет просто договориться с иностранным поставщиком или покупателем о переводе криптовалюты и считать вопрос закрытым. Операция должна укладываться в установленный законодательством порядок, а участникам сделки придется подтверждать ее экономическое содержание.

Именно здесь криптовалютные расчеты начинают сблизиться с привычными внешнеторговыми операциями.

→ Банк получит больше информации о криптовалютной сделке

Подробный порядок представления документов еще формируется Банком России. Регулятор подготовил проект новой инструкции, которая предусматривает порядок представления резидентами и нерезидентами подтверждающих документов и информации уполномоченным банкам при проведении валютных операций.

Это важный момент для импортеров и экспортеров. Сам факт того, что расчет произведен в криптовалюте, не отменяет необходимости подтвердить операцию перед банком.

На практике ключевым становится вопрос о том, какие документы смогут подтвердить основание платежа, его сумму и связь с внешнеторговым договором. Конкретный перечень требований должен определить Банк России.

Таким образом, криптовалютный расчет во внешней торговле постепенно превращается из операции исключительно между двумя кошельками в элемент контролируемой финансовой цепочки.

Для компаний это означает необходимость заранее выстроить документооборот. Особенно это актуально для бизнеса, который одновременно проводит таможенные, банковские и криптовалютные операции по одной внешнеторговой сделке.

→ Для криптовалюты сделали исключение, но только для внешней торговли

Общий запрет на использование цифровых валют внутри России сохраняется.

Закон запрещает принимать цифровые валюты и цифровые права в качестве оплаты товаров, работ, услуг, информации и результатов интеллектуальной деятельности. Исключение сделано, в частности, для внешнеторговых договоров между российскими резидентами и нерезидентами.

Это создает достаточно четкую границу.

Если российская компания покупает товар у иностранного поставщика и рассчитывается с ним цифровой валютой, такая операция может соответствовать установленному законом исключению. Если же российская организация попытается оплатить криптовалютой товар или услугу другой российской

компании в обычной внутренней сделке, такой способ оплаты останется запрещенным.

Отдельно закон допускает использование цифровых валют в ряде других случаев, в том числе при операциях с ценными бумагами, цифровыми валютами и цифровыми правами, а также при использовании криптовалюты, полученной в результате майнинга.

Одновременно запрещается распространять рекламу и информацию о возможности использовать цифровую валюту для оплаты товаров и услуг в тех случаях, когда такой платеж запрещен законом.

→ Банк России уже готовит правила для валютного контроля

Переход к полноценному регулированию не ограничивается принятием закона. Банк России сейчас формирует подзаконную базу, которая должна определить, как именно банки будут работать с такими операциями.

В опубликованном проекте инструкции ЦБ предусмотрены изменения в правила представления документов при валютных операциях с цифровыми активами. Документ должен определить порядок взаимодействия резидентов, нерезидентов и уполномоченных банков.

Для бизнеса это означает, что окончательная практическая модель заработает не только за счет самого закона № 282-ФЗ. Значительная часть требований будет определяться нормативными актами регулятора.

Поэтому компаниям, которые планируют рассчитываться криптовалютой по внешнеторговым контрактам, недостаточно изучить только федеральный закон. Необходимо отслеживать и документы Банка России, определяющие порядок валютного контроля.

→ Криптовалютные операции будут проверять и на признаки подозрительности

Еще один уровень контроля связан с противодействием легализации преступных доходов и финансированию терроризма.

Для операций с цифровыми валютами будут применяться процедуры ПОД/ФТ. Это означает, что финансовые организации смогут оценивать не только формальное наличие внешнеторгового контракта, но и характер проводимой операции, ее участников и обстоятельства сделки.

Особое значение здесь приобретает происхождение цифровых активов и возможность подтвердить экономический смысл операции.

Закон отдельно предусматривает ситуацию, при которой кредитная организация или филиал иностранного банка заподозрит, что перевод связан с организацией, не имеющей права осуществлять обмен цифровых валют. В таком случае банк должен отказать в переводе денежных средств.

Для участников ВЭД это еще одна причина не рассматривать криптовалютный расчет как полностью независимый от банковской системы инструмент.

→ Внутренние расчеты криптовалютой могут обернуться штрафом

Несмотря на легализацию отдельных операций с цифровыми валютами, использовать криптовалюту как обычное платежное средство внутри России по-прежнему нельзя.

Причем нарушение валютного законодательства может иметь ощутимые финансовые последствия. По части 1 статьи 15.25 КоАП РФ за незаконные валютные операции для граждан, ИП и юридических лиц предусмотрен штраф от 20 до 40 % суммы незаконной валютной операции.

Поэтому для бизнеса принципиально важно различать две ситуации: разрешенный законом расчет по внешнеторговому контракту и запрещенную внутреннюю оплату.

Сам факт использования криптовалюты после 1 сентября не означает, что любой платеж в ней становится законным. Напротив, новый закон определяет конкретные случаи, в которых цифровая валюта может использоваться как средство платежа.

➔ Для импортеров и экспортеров появится новый слой контроля

Для участников внешнеэкономической деятельности нововведение особенно важно потому, что криптовалюта теперь официально входит в регулируемую систему расчетов по внешнеторговым сделкам.

Ранее компании, рассматривавшие цифровые активы как инструмент расчетов с зарубежными контрагентами, сталкивались с отсутствием комплексной законодательной конструкции. Теперь такая конструкция появляется: закон устанавливает саму возможность использования цифровой валюты, а Банк России формирует процедуры валютного контроля.

Это может упростить использование криптовалюты в тех внешнеторговых операциях, где традиционные платежные каналы по тем или иным причинам затруднены. Но одновременно возрастает значение подтверждающих документов и прозрачности расчетов.

Для участника ВЭД криптовалютный платеж становится не просто переводом цифрового актива, а частью внешнеторговой операции, которую необходимо уметь документально обосновать.

➔ Криптообменники тоже переходят на регулируемую модель

Закон устанавливает отдельные требования к организациям, которые профессионально занимаются обменом цифровых валют.

Такую деятельность смогут вести организации, включенные в специальный реестр. Для них устанавливается требование к собственным средствам в размере не менее 15 млн рублей, а также обязанность вступить в саморегулируемую организацию финансового рынка.

При этом предусмотрен переходный период для участников уже действующего экспериментального режима. Закон позволяет им продолжать работу и пройти предусмотренную процедуру перехода в новую систему регулирования.

Сам Банк России уже проводит работу по формированию новых реестров организаций, осуществляющих обмен цифровых валют, цифровых депозитариев и других участников инфраструктуры.

Для рынка это означает переход от модели, в которой значительная часть операций осуществлялась через нерегулируемые площадки, к системе с формальными требованиями к ее участникам.

➔ Для инвесторов установят разные правила покупки криптовалюты

Новые правила затронут не только компании, но и частных инвесторов.

Неквалифицированные инвесторы смогут приобретать наиболее ликвидные цифровые валюты через посредников после прохождения специального тестирования. Лимит составит 300 тыс. рублей в год у каждого посредника. Банк России уже подготовил проект правил, по которым будет определяться перечень доступных для этой категории инвесторов цифровых валют.

Квалифицированные инвесторы получают более широкий доступ к рынку. Для них ограничение по сумме покупки цифровых валют не устанавливается, однако тестирование также предусмотрено.

Таким образом, государство одновременно легализует оборот криптовалюты и вводит ограничения, призванные разделить доступ к рынку для разных категорий инвесторов.

➔ Основные правила заработают уже с 1 сентября

Федеральный закон № 282-ФЗ вступает в силу 1 сентября 2026 года, однако отдельные его положения начнут действовать позднее. Часть норм заработает с 1 июля 2027 года, еще ряд положений — с 1 сентября 2027 года.

В результате с 1 сентября российский рынок криптовалют получает принципиально новую конструкцию. Цифровые валюты признаются имуществом, устанавливаются правила их обращения, появляется регулируемая инфраструктура обмена и одновременно закрепляется возможность использовать криптовалюту во внешнеторговых расчетах.

Но для участников ВЭД ключевой вывод заключается в другом: легализация криптовалютных расчетов с иностранцами не означает отмену контроля за ними.

Трансграничный платеж в цифровой валюте будет существовать внутри системы валютного регулирования, а компании должны будут учитывать требования банков, документы по внешнеторговой операции и процедуры ПОД/ФТ. Поэтому для бизнеса переход к расчетам в криптовалюте с 1 сентября станет не столько отменой ограничений, сколько появлением нового, формально закрепленного канала внешнеторговых расчетов.

TKS.ru

Бланки CMR

из 6 самокопирующихся листов

Цена: 50 руб./шт.

Ижевск, ул.Бородина, д.21, оф.106

(3412) 77-21-75





ООО СП «ИНТЕГРА» — автоматизация таможенного оформления, транспортной логистики и СВХ. Программное обеспечение для участников ВЭД. Обучение и техподдержка. Подключение организаций к системам Электронного декларирования и Предварительного информирования.
Сайт: spintegra.ru; тел.: (3412) 77-21-75

© Информационное дайджест-издание «ВЭД-Информ» № 09 (224), Сентябрь 2026 г.

Главный редактор: Толстиков Игорь Геннадьевич. Выпускающий редактор: Толстикова Ксения.

Электронный дайджест «ВЭД-Информ» предоставляется в начале каждого месяца в виде бесплатной e-mail рассылки. Оформление подписки и архив предыдущих номеров доступны на нашем сайте: <https://spintegra.ru/services/ved-inform/>