

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА

ИНФОРМАЦИЯ ОТ ПЕРМСКОЙ ТАМОЖНИ:

Минфин утвердил новый порядок распределения деклараций по принципу минимальной нагрузки на таможенные посты1
 О работе таможенных органов Приволжского региона в майские праздники2
 Представители Приволжского таможенного управления приняли участие в конференции по актуальным вопросам ВЭД2
 Защита интеллектуальной собственности — приоритетная задача таможенных органов2
 В ФТС призвали к балансу в публикациях статистики3
 ФТС в I квартале завела более 37 тыс. дел об административных правонарушениях3
 Российским таможенникам дали право сбивать вражеские беспилотники3

НОВОСТИ ЕАЭС:

Правительство Армении одобрило ратификацию соглашения о ЗСТ между ЕАЭС и Индонезией3
 Правительство увеличило срок пребывания водителей из ЕАЭС до 180 дней в году4

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ:

Пошлины на экспорт пшеницы, ячменя и кукурузы из РФ с 29 апреля снова будут нулевыми4
 ЕС запретил импорт из России платины, меди, никеля и других металлов4
 Минпромторг ограничит с 27 мая ввоз ряда брендов компьютерной техники параллельным импортом5
 Глава Рыбного союза: даже рекордный вылов не спасет Россию от импорта рыбы5
 ТПП назвала ключевые проблемы для бизнеса в 1 квартале года5
 Идут по другим каналам: как участники ВЭД региона проводят международные платежи в ограниченных условиях5
 Минпромторг назвал три основных критерия для исключения товаров из перечня параллельного импорта7

ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ:

Утверждены форма и порядок заполнения корректировки декларации на товары электронной торговли8
 В Росаккредитации рассказали о борьбе с предложениями об услугах сертификации8
 Порядок участия в эксперименте в соответствии с Указом № 2638
 Кабмин проработает оперативное разрешение споров после внедрения СПОТ9
 ФТС предложена последовательность действий для получения решения о предоставлении отсрочек или рассрочек уплаты таможенных пошлин и (или) налогов10
 Получение фитосанитарного сертификата для экспортеров упростилось10

ВНИМАНИЮ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ:

О порядке исчисления таможенных платежей на товары, пересылаемые в МПО11
 С 1 мая ограничен вывоз из России золота в слитках более 100 граммов11
 О порядке перемещения физическими лицами товаров для личного пользования12

СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА:

Бизнес начал сталкиваться с новыми таможенными доначислениями12
 Должен ли утильсбор за технику, купленную до изменения нормативов, рассчитываться по новой ставке?14

ЛОГИСТИКА:

Новые связи: как меняется логистика из-за событий на Ближнем Востоке16
 РЖД рассчитывают на принятие закона о механизме «вези или плати»17

ПРОЧЕЕ:

Правительство расширило перечень медицинских изделий для обязательной маркировки17
 ФТС запустила проверку оплаты утильсбора на авто по VIN-номеру18
 Какой будет размер технологического сбора со смартфонов и ноутбуков18

ИНФОРМАЦИЯ ОТ ПЕРМСКОЙ ТАМОЖНИ

Минфин утвердил новый порядок распределения деклараций по принципу минимальной нагрузки на таможенные посты

Минфин России внес изменения в порядок распределения таможенных деклараций между таможенными постами. Новый механизм предполагает отказ от привязки к местам декларирования и переход к динамическому распределению по принципу минимальной нагрузки.

Как сообщает пресс-служба ФТС России, опубликован приказ Минфина России №19н от 2 марта 2026 года, который вносит изменения в приказ Минфина России № 45н от 8 апреля 2025 года. Документ вступает в силу с 7 мая 2026 года.

Порядок, утвержденный приказом, предусматривает отказ от принципов распределения, связанных с привязкой к местам декларирования, и переход к динамическому распределению по принципу минимальной нагрузки на центры электронного декларирования (ЦЭД).

→ Как будет работать новый механизм

Декларации на товары будут распределяться на таможенный пост, имеющий минимальное значение текущей нагрузки. Значение определяется как отношение количества деклараций, находящихся в работе, к количеству должностных лиц в смене. Важные условия: декларация поступила в рабочее

время ЦЭД и имеется техническая возможность совершения таможенных операций.

Исключением являются случаи распределения отдельных категорий товаров, компетенцией по совершению таможенных операций которых наделены отдельные таможенные посты. В частности, декларации, поданные в отношении товаров, выпуск которых был произведен до их подачи, распределяются на тот пост или ЦЭД, куда подавалось заявление о выпуске товаров до подачи декларации.

→ Уточнения по отдельным категориям

Документ также четко определяет:

- таможенные посты для регистрации воинских пропусков (кроме ЦЭД и специализированных),
- порядок обработки реэкспорта товаров, не помещенных под таможенные процедуры — такими декларациями занимаются только посты, чей регион ограничен пунктами пропуска,
- маршрутизацию деклараций по товарам в рамках процедур переработки — на тот пост, который указан в разрешении на переработку.

Разработанные ФТС России механизмы позволят снизить административную нагрузку на бизнес и минимизировать коррупционные риски.

Для участников внешнеэкономической деятельности и таможенных брокеров новый порядок распределения деклараций означает более справедливое и быстрое оформление. Автоматическое направление декларации на наименее загруженный пост исключает ручное вмешательство и ускоряет выпуск товаров.

Импортерам и экспортерам важно учитывать, что система будет работать автоматически через Единую автоматизированную информационную систему таможенных органов (ЕАИС ТО) без участия должностных лиц. Это снижает коррупционные риски, но требует от декларантов внимательности при заполнении — ошибки могут привести к неверной маршрутизации.

Особое внимание стоит уделить категориям товаров с особым порядком распределения (воинские грузы, реэкспорт, переработка). Таможенным брокерам рекомендуется заранее ознакомиться с новыми правилами и проверить готовность своих информационных систем к взаимодействию с обновленной ЕАИС ТО.

TKS.ru

О работе таможенных органов Приволжского региона в майские праздники

Для обеспечения бесперебойного перемещения через таможенную границу товаров, в период с 1 по 3 мая 2026 г. и с 9 по 11 мая 2026 г. таможенные органы Приволжского региона продолжают свою работу.

Информация о режиме работы таможен и таможенных постов размещена на страницах таможен:

[Приволжская электронная таможня >>](#)

[Нижегородская таможня >>](#)

[Башкортостанская таможня >>](#)

[Татарстанская таможня >>](#)

[Саратовская таможня >>](#)

[Самарская таможня >>](#)

[Пермская таможня >>](#)

[Отдел по связям с общественностью ПТУ](#)

Представители Приволжского таможенного управления приняли участие в конференции по актуальным вопросам ВЭД

В Нижнем Новгороде прошла практическая конференция «Актуальные вопросы контроля и регулирования внешнеэкономической деятельности».

Мероприятие было организовано Торгово-промышленной палатой Нижегородской области и собрало представителей бизнес-сообщества и государственных структур.

Начальник службы организации таможенного контроля ПТУ Сергей Балясников выступил с докладом о межпостовой диспетчеризации деклараций на товары, в своем выступлении он рассмотрел:

- алгоритм автоматического распределения деклараций между ЦЭДами;
- принципы работы системы межпостовой диспетчеризации ДТ;
- преимущества для участников ВЭД: сокращение сроков оформления и снижение административной нагрузки;
- взаимодействие между таможенными органами и представителями бизнес-сообщества в рамках новой модели;
- вопросы, связанные с обеспечением круглосуточной возможности декларирования товаров.

«Новая система позволяет участникам ВЭД подавать декларации в любое время суток, а таможенным органам — обеспечивать равномерную нагрузку на сотрудников и

повышать оперативность совершения таможенных операций», — отметил он.

С отдельным докладом на тему «О проблемах взаимодействия участников ВЭД и таможенных органов на основании анализа работы по рассмотрению жалоб в сфере таможенного дела и обращений» выступила Елена Степанова, начальник отдела рассмотрения жалоб Приволжского таможенного управления.

Она подробно рассказала о доступных участникам ВЭД инструментах и механизмах решения вопросов: обращениях в таможенные органы в порядке Федерального закона № 59-ФЗ «О порядке рассмотрения обращений граждан», государственной услуге по консультированию, а также преимуществах использования сервиса «Жалобы в области таможенного дела» в Личном кабинете участника ВЭД — скорости направления обращения и получения решения в электронном виде.

VCH.ru

Защита интеллектуальной собственности — приоритетная задача таможенных органов

О роли таможенных органов в борьбе с контрафактом, а также инструментах, которые помогают в этой работе, рассказал министр по таможенному сотрудничеству Евразийской экономической комиссии Сергей Шкляев на VIII Международной конференции ЭРА IP «Интеллектуальная собственность — формула инновационного развития экономики».

Об этом сообщается на сайте ЕЭК.

«В условиях функционирования ЕАЭС и отсутствия внутренних таможенных границ между странами важной задачей остается выстраивание единых и эффективных инструментов таможенного контроля в сфере защиты интеллектуальной собственности на всей территории Союза», — рассказал Сергей Шкляев.

По словам министра ЕЭК, такими инструментами являются единый таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности в рамках ЕАЭС, национальные таможенные реестры, а также институт приостановления выпуска товаров. Кроме того, упомянуты применяемые формы таможенного контроля и меры, обеспечивающие его проведение, такие как проверка документов и сведений, а также таможенный досмотр.

→ Цифровизация и новые решения

«Основной фокус работы ЕЭК и государств ЕАЭС направлен на цифровизацию таможенных операций и внедрение современных решений для повышения эффективности контроля, — отметил министр ЕЭК. — Среди них отслеживание перевозок с применением электронных навигационных пломб, механизм прослеживаемости товаров, который должен начать функционировать с 1 сентября этого года, а также маркировка».

→ Почему важна борьба с контрафактом

Сергей Шкляев подчеркнул, что действующая правовая система ЕАЭС в области таможенного администрирования и обеспечения защиты прав на объекты интеллектуальной собственности является для многих стран мира примером лучшей практики.

«Помимо прямого ущерба добросовестному бизнесу и ухудшения инвестиционной привлекательности, контрафактные товары представляют серьезную угрозу здоровью потребителей, так как зачастую касаются наиболее востребованных вещей — одежды, обуви, бытовой техники,

автозапчастей, парфюмерии и детских игрушек. Именно поэтому работа по защите интеллектуальной собственности и борьбе с контрафактом настолько важна», — резюмировал министр по таможенному сотрудничеству ЕЭК.

Сергей Шкляев пригласил участников конференции на Евразийский экономический форум, который пройдет 28-29 мая в Астане (Республика Казахстан).

[TKS.ru](https://tks.ru)

В ФТС призвали к балансу в публикациях статистики

ФТС России считает важным соблюдать баланс в вопросах раскрытия статистических данных. Об этом заявил замглавы Федеральной таможенной службы Владимир Ивин, выступая на коллегии Росстата.

«Считаем целесообразным, чтобы в текущем году продолжилось уточнение правил предоставления статистической информации, поскольку мы всегда исходим из того, что статистическая информация, в том числе та, которую мы обрабатываем и собираем, это основа для определенных федеральных органов исполнительной власти, <...> выполнения ими возложенных на них функций. Эта статистика необходима для анализа текущей ситуации, для выстраивания каких-то прогнозных предложений. И в этой связи мы всегда выступали за то, чтобы в данном вопросе, что называется, соблюсти баланс», — отметил Ивин.

Он добавил, что для всех заинтересованных сторон, включая Росстат, ФТС России, Банк России будет лучше, если удастся прийти к согласованным организационным и регламентным решениям о том, «что действительно является чувствительным и подлежит закрытию, а что все-таки можно опубликовать или не закрывать от коллег по федеральным органам исполнительной власти».

[TACC](https://tacc.ru)

ФТС в I квартале завела более 37 тыс. дел об административных правонарушениях

Федеральная таможенная служба России за первый квартал 2026 года возбудила более 37 тыс. дел об административных правонарушениях, в рамках этих дел было взыскано штрафов на сумму 560,5 млн рублей, сообщила пресс-служба ведомства.

«В I квартале 2026 года таможенными органами возбуждено 37 061 дело об административных правонарушениях (АП). Наибольшее количество — 26 475 — за нарушение таможенных правил (ст. 16 КоАП РФ). В их числе 18 443 дела по контрабандообразующим составам (ст. 16.1-16.4 КоАП РФ). В рамках возбужденных дел об АП взыскано административных штрафов на сумму 560,5 млн рублей. В уполномоченные органы передано имущество общей стоимостью более 2,7 млрд рублей», — говорится в сообщении.

Отмечается, что предметами административных правонарушений преимущественно являлись валюта, табачные изделия, продукция растительного происхождения, древесина и изделия из нее, легковые автомобили, алкоголь.

При этом за январь – март 2026 года таможенные органы возбудили 619 уголовных дел. По данным ведомства, из них 270 дел было возбуждено по фактам контрабанды стратегически важных товаров и ресурсов, сильнодействующих веществ, вооружения (ст. 226.1 УК РФ). Также в списке наиболее часто выявляемых фактов — уклонение от уплаты таможенных платежей (135 дел, ст. 194 УК РФ) и совершение валютных операций по переводу

денежных средств в иностранной или российской валюте на счета нерезидентов с использованием подложных документов (112 дел, ст. 193.1 УК РФ).

«Чаще всего предметами преступлений являлись лес и лесоматериалы, сильнодействующие и психотропные вещества, наркотические средства, алкогольная и табачная продукция, автотранспортные средства, товары народного потребления», — сообщили в ФТС.

[TACC](https://tacc.ru)

Российским таможенникам дали право сбивать вражеские беспилотники

Соответствующие поправки внесены в Федеральный закон № 289-ФЗ от 3 августа 2018 года «О таможенном регулировании в РФ и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Приказ об изменении подписан Президентом России Владимиром Путиным. Норматив наделяет сотрудников таможенной службы правом сбивать беспилотные летательные аппараты, следующие над их объектами.

Пресекать полеты дронов таможенники могут, как подавляя сигнал управления аппаратов, так и путем их физического уничтожения. Круг уполномоченных к исполнению распоряжения будет ограничен, а порядок действий разработает ФТС России.

[U-F.ru](https://u-f.ru)

НОВОСТИ ЕАЭС

Правительство Армении одобрило ратификацию соглашения о ЗСТ между ЕАЭС и Индонезией

Правительство Армении одобрило ратификацию соглашения о свободной торговле между Евразийским экономическим союзом (ЕАЭС) и Индонезией. Проект закона был включен в повестку заседания армянского исполнительного органа 30 апреля и опубликован на сайте правительства.

«Ратифицировать Соглашение «О свободной торговле между Евразийским экономическим союзом и его государствами-членами, с одной стороны, и Республикой Индонезия, с другой стороны», подписанное 21 декабря 2025 года», — говорится в проекте закона.

После одобрения 30 апреля соглашения правительством документ будет направлен на ратификацию парламентом Армении, а затем на подпись президенту страны.

В обосновании законопроекта, подготовленном министром экономики Армении Геворгом Папопяном, подчеркивается, что «целью соглашения является либерализация и упрощение торговли товарами между сторонами», в том числе путем снижения тарифных и нетарифных барьеров, поддержки экономического и торгового сотрудничества, а также поощрения расширения торговли. «Ожидается, что соглашение значительно повысит конкурентоспособность товаров государств – членов ЕАЭС на индонезийском рынке, тем самым увеличив экспорт товаров в Индонезию и активизировав торгово-экономическое сотрудничество», — говорится в обосновании документа.

→ Справка

21 декабря 2025 года в Санкт-Петербурге страны ЕАЭС подписали Соглашение о свободной торговле с Индонезией. Министр по торговле Евразийской экономической комиссии Андрей Слепнев в этой связи отмечал, что в абсолютном

выражении снижение пошлин коснется примерно \$ 3 млрд торговли ЕАЭС с Индонезией. По его словам, товарооборот между странами в течение ближайших трех-пяти лет после вступления соглашения в силу должен удвоиться. Слепнев также предположил, что существенно вырастут поставки в Индонезию по товарам как сельскохозяйственной, так и промышленной группы. По его словам, в рамках формируемого нового торгового режима индонезийская сторона открыла преференциальный доступ в отношении 90 % товарной номенклатуры.

TACC

Правительство увеличило срок пребывания водителей из ЕАЭС до 180 дней в году

Правительство Российской Федерации увеличило срок временного пребывания профессиональных водителей – граждан государств-членов ЕАЭС до 180 дней в году. Соответствующее [постановление](#) опубликовано на официальном портале и вступает в силу с 30 июня 2026 года.

Напомним, в 2025 году международные автомобильные перевозчики – граждане государств-членов ЕАЭС столкнулись с затруднениями при осуществлении своей профессиональной деятельности на территории Российской Федерации. Сокращение срока временного пребывания иностранных граждан на территории Российской Федерации до 90 дней в году привело к росту издержек транспортных компаний.

Данный вопрос неоднократно рассматривался на площадке Евразийской экономической комиссии. По итогам обсуждений были выработаны оперативные меры реагирования, позволившие международным грузоперевозчикам продолжить осуществление своей профессиональной деятельности.

В настоящее время вопрос временного пребывания водителей-международников, граждан государств-членов ЕАЭС на территории Российской Федерации решен.

Так, «Правительство Российской Федерации постановляет: увеличить срок временного пребывания в Российской Федерации граждан государств – участников Содружества Независимых Государств, а также граждан Грузии, являющихся профессиональными водителями, осуществляющими международные автомобильные перевозки, прибывших в Российскую Федерацию в порядке, не требующем получения визы, до 180 суток суммарно в течение одного календарного года при условии подачи такими иностранными гражданами в установленном порядке заявления в целях въезда в Российскую Федерацию и пребывания (проживания) в Российской Федерации».

Детальная информация по вопросу подачи указанного заявления размещена по ссылке.

В целях реализации указанной меры Правительством Российской Федерации также определен перечень документов, которые необходимо предоставить международным автомобильным перевозчикам при подаче заявления о въезде в Российскую Федерацию, а именно:

- копия документа, удостоверяющего личность, или иного документа, признаваемого в соответствии с международным договором РФ в качестве документа, удостоверяющего личность;
- копия иностранного национального водительского удостоверения или международного водительского удостоверения (предъявляемого вместе с соответствующим национальным водительским удостоверением), которые выданы в государстве,

гражданином которого является профессиональный водитель, осуществляющий международные автомобильные перевозки, если иное не предусмотрено законодательством РФ или международными договорами РФ, и подтверждают право управления транспортным средством категории М2, М3, N2, N3, O3 или O4;

- копия свидетельства о регистрации транспортного средства категории М2, М3, N2, N3, O3 или O4;
- копия международной товарно-транспортной накладной (для водителей грузовых автомобилей) либо карта маршрута регулярных перевозок или список пассажиров (для водителей автобусов).

EEC.eaeunion.org



**ВЕДЕНИЕ
БУХГАЛТЕРСКОГО
И НАЛОГОВОГО УЧЕТА**

- ✓ Бухгалтерское сопровождение
- ✓ Кадровый учет и расчет заработной платы
- ✓ Сдача отчетности
- ✓ Консультации по налогообложению

1С-БухОбслуживание
ИНТЕГРА ЦЕНТР
г. Ижевск

(3412) 77-01-32
www.icbo.ru

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

Пошлины на экспорт пшеницы, ячменя и кукурузы из РФ с 29 апреля снова будут нулевыми

Ставки пошлин на экспорт пшеницы, ячменя и кукурузы с 29 апреля вторую неделю подряд будут нулевыми, сообщает Минсельхоз. Ставки будут действовать по 5 мая включительно.

Ставки были рассчитаны исходя из индикативных цен: \$ 234,7 за тонну пшеницы (\$ 234,4 за предыдущий период), \$ 224 — за тонну ячменя (\$ 223,8), \$ 217,8 — за тонну кукурузы (\$ 220,8).

В связи с майскими праздниками ведомство уточнило, что ставки, которые оно объявит 30 апреля, будут рассчитаны на период с 6 по 13 мая. Следующий период действия пошлин — с 14 по 19 мая. Их ставки будут объявлены 8 мая.

РФ ввела механизм зернового демпфера со 2 июня 2021 года. Он предусматривает плавающие пошлины на экспорт пшеницы, кукурузы и ячменя и возврат полученных от них средств на субсидирование сельхозпроизводителей. Размер пошлин рассчитывается еженедельно на базе индикаторов, основанных на ценах экспортных контрактов, которые регистрируются на Московской бирже. Пошлина составляет 70 % от разницы между базовой и индикативной ценами.

В настоящее время базовая цена на пшеницу составляет 18 тыс. рублей за тонну, на ячмень и кукурузу — 17,875 рублей за тонну.

«Интерфакс»

ЕС запретил импорт из России платины, меди, никеля и других металлов

Евросоюз в рамках нового пакета санкций запрещает импорт из РФ ряда металлов в разных формах, следует из опубликованных документов.

Так, запрещается импорт необработанной платины, рафинированной и нерафинированной меди, никелевых порошков и лома никеля, молибдена, алюминиевых порошков, карбоната магния, а также негашеной и гашеной извести.

Кроме того, ограничения распространяются на соль, гравий, железные руды, кремний, кобальт и изделия из него.

2 февраля агентство Bloomberg сообщило, что ЕС намерен запретить странам сообщества приобретать у России платину, медь, иридий и родий, что будет отражено в 20-м пакете санкций.

[ТАСС](#)

Минпромторг ограничит с 27 мая ввоз ряда брендов компьютерной техники параллельным импортом

Соответствующее [решение Минпромторга](#) вступит в силу с 27 мая. Что это означает для потребителя и какая техника попала под запрет?

В перечне брендов, исключенных из параллельного импорта, — Acer, Asus, HP, Intel, Samsung, Toshiba и другие крупные производители. При этом ограничения касаются только определенных видов техники — это ноутбуки, ПК, серверные компоненты и накопители. И обратной силы запрет не имеет, то есть техника, ввезенная до 27 мая 2026 г., останется легальной.

Потребитель влияние этого запрета на себе не почувствует, уверен аналитик Mobile Research Group Эльдар Муртазин. Исчезнут только корпоративные поставщики вроде HP и Dell — для них рынок действительно закрывается. А остальную упомянутую технику в Россию продолжают ввозить по дистрибьюторским контрактам с производителями.

Теперь некоторые виды техники перечисленных брендов можно будет ввозить только по согласию самих правообладателей. Ранее в Минпромторге объясняли, как обновляется перечень товаров для параллельного импорта. Ведомство собирает предложения от отечественных производителей, которые подтверждают, что они готовы заместить импортные товары и производят их в достаточном количестве. На этом основании из списка исключаются товары тех или иных зарубежных брендов.

Как заявили в Минпромторге, полный запрет на параллельный импорт пока не рассматривается. Но появление отечественных аналогов или налаживание поставок из дружественных стран — это повод для исключения импортного товара из реестра разрешенных.

[Alta.ru](#)

Глава Рыбного союза: даже рекордный вылов не спасет Россию от импорта рыбы

Россия не сможет обеспечить внутреннее потребление рыбы на уровне 28 килограммов на человека в год только за счет отечественного вылова, заявил в интервью NEWS.ru председатель Рыбного союза Александр Панин. Он пояснил, что «уравнение» с экспортом делает задачу математически невыполнимой. При этом функции замещения недостающих объемов выполняет импорт, добавил эксперт.

Чтобы обеспечить потребление на уровне 28 килограммов на человека в год, стране нужно производить примерно 4,2 млн тонн рыбной продукции. В настоящее время мы производим меньше — 4,1 млн тонн, и это без учета экспорта.

Собственной рыбы для достижения 28 килограммов [на человека] нам точно не хватит, — сказал Панин.

Он пояснил, что функции замещения недостающих объемов выполняет импорт. По данным Росрыболовства, текущее потребление составляет 25-26 килограммов на человека, что в пересчете на все население дает 3,8-3,9 млн тонн. Из них лишь 60 % — продукция отечественных рыбаков, остальное — ввоз из-за рубежа.

Ранее исполнительный директор Ассоциации производственных и торговых предприятий рыбного рынка Александр Фомин заявил, что цены на сельдь и треску не снизятся в 2026 году. Он пояснил, что эти виды рыбы в прошлом году оказались лидерами по снижению цен.

[NEWS.ru](#)

ТПП назвала ключевые проблемы для бизнеса в 1 квартале года

Снижение спроса на продукцию и услуги стало ключевым ограничивающим фактором для деятельности российского бизнеса в I квартале 2026 года, следует из данных ежеквартального мониторинга РСПП.

Согласно данным опроса, проведенного в апреле, на падение спроса указали 37,6 % респондентов, что на 4,5 процентного пункта (п. п.) больше, чем в конце прошлого года.

В число основных затруднений для компаний также вошли недоступность заемных средств и дефицит оборотного капитала — об этом заявили около четверти опрошенных (25 %).

Среди других негативных факторов компании выделили: влияние санкций — 16,5%; рост фискальной нагрузки — 14,1%; невозможность закупки нового оборудования и технологий из-за ограничений импорта — 11,8%; резкий рост цен на отечественную продукцию — 11,8 %.

Для повышения эффективности 65,4 % компаний планируют сокращать расходы.

Сокращение инвестиционных программ или их перенос на более поздний срок отметили лишь 7,2 % участников опроса (против 12% кварталом ранее). Сохранить или увеличить объемы инвестиций намерены 14,8 % компаний. Программы по энергосбережению планируют внедрять 28,4 % организаций, а проекты по цифровизации — 16 %.

[Alta.ru](#)

Идут по другим каналам: как участники ВЭД региона проводят международные платежи в ограниченных условиях

Внешнеэкономическая деятельность Ростовской области адаптировалась к условиям отключения от SWIFT через перестройку логистики, переход на расчеты в национальных валютах и использование альтернативных платежных агентов. Несмотря на снижение стоимостных объемов экспорта в 2025 году, регион сохранил позиции одного из ведущих экспортеров РФ, переориентировав потоки на дружественные страны ближнего и дальнего зарубежья. На Дону участники ВЭД пользуются различными системами и каналами проведения платежей, а банки в условиях роста конкуренции за импортеров и экспортеров стараются предложить им более выгодные условия, современные и безопасные сервисы, к такому выводу пришли опрошенные отраслевые эксперты.

По итогам 2025 года внешнеторговый оборот Ростовской области снизился на 16,1 %, при этом экспорт упал на 21,5 %. Основная причина — сокращение экспорта зерновых культур и продукции АПК из-за сложных погодных условий, падения

мировых цен, роста логистических издержек и действия экспортных пошлин. Несмотря на падение в АПК, несырьевой экспорт продемонстрировал рост (например, за счет продукции машиностроительных и металлообрабатывающих производств). В 2026 году наблюдается активное восстановление. В частности, с начала года отгружено на экспорт более 2 млн т растительной сельхозпродукции. Это в 1,4 раза больше, чем годом ранее.

По данным правительства региона, сейчас у него внешнеэкономические связи налажены с 143 государствами. Основными торговыми партнерами Дона стали Турция, Китай, Египет, Индонезия, Гонконг, Иран и Беларусь. Структура внешней торговли по регионам выглядит так: Азия занимает 69,4 %, Африка — 15,4 %, страны СНГ — 10,8 %, Европа — 3,6 %, Южная Америка — 0,4 %, а Северная Америка — 0,2 %.

Эксперты по ВЭД отмечают, что в 2025 году и первом квартале 2026-го в Ростовской области участники внешнеэкономической деятельности продолжали адаптироваться к условиям отключения от системы SWIFT (от англ. Society for Worldwide Interbank Financial Telecommunications, в переводе — сообщество всемирных межбанковских финансовых телекоммуникаций) через перестройку логистики, переход на расчеты в национальных валютах и использование альтернативных платежных агентов.

→ Справка

SWIFT — международная система безопасной передачи финансовых сообщений, канал для надежного обмена инструкциями по переводу денег между более чем 13 тыс. банками в 200+ странах. Она не переводит деньги напрямую, а отправляет зашифрованные поручения (SWIFT-коды) о том, что сумма списана со счета в одном банке и должна быть зачислена на счет в другом. В России отключения от SWIFT начались в марте 2022 года в качестве санкций, а затем процесс продолжался поэтапно, затрагивая все больше банков. Сейчас большинство крупных банков РФ отключено от системы. Однако некоторые небольшие банки или дочерние структуры иностранных банков сохраняют возможность проведения платежей через SWIFT.

→ В условиях адаптации

Директор компании «Спектр Пак» Юлия Васильцова заметила, что в 2025 году и в первом квартале 2026-го отключение банков РФ от системы SWIFT уже не оказывало существенного влияния на работу российских экспортеров и импортеров, в том числе, работающих на Дону. «Основные глобальные изменения в каналах платежей были в 2022-2024 годах, когда начали включать банки РФ в санкционные списки, начиная от самых крупных и значимых и заканчивая небольшими, через которые были направлены основные потоки платежей в долларах и евро с использованием системы SWIFT. В итоге, платежные агенты и компании, занимающиеся ВЭД, были вынуждены настроить новые каналы прохождения платежей и валюты для расчетов», — поясняет топ-менеджер.

По словам председателя Комитета по финансам, страхованию и инвестициям Ростовского регионального отделения «Опоры России» Ирины Шапиро, корректно говорить не об отключении России от SWIFT, а об ограничении доступа отдельных банков к системе. «SWIFT продолжает функционировать как глобальная инфраструктура обмена финансовыми сообщениями, однако для части российских банков доступ стал фрагментированным. Это привело к удлинению расчетных цепочек, — объясняет эксперт. — В 2025 году и первом квартале 2026-го это выразилось в росте транзакционных издержек в два-пять раз и сроков проведения платежей: по оценкам банковской практики, расчеты стали занимать существенно больше времени и требовать участия

дополнительных посредников. При этом ВЭД не остановилась, а адаптировалась через смену валют контрактов, использование альтернативных юрисдикций и выстраивание многоуровневых расчетных маршрутов, где ключевым фактором стала не скорость, а гарантированная проводимость платежа».

→ Альтернативный подход

Опрошенные эксперты отметили, что после отключения от SWIFT участники ВЭД стали пользоваться китайской CIPS и российской СПФС (система передачи финансовых сообщений ЦБ РФ). Так, специалист по личным финансам и инвестициям Наталья Бычкова считает, что СПФС, это, по сути, отечественный аналог SWIFT, но не полный и не прямой ее заменитель по глобальному охвату. «Внутри страны и в контуре дружественных стран СПФС отлично работает, позволяет обмениваться сообщениями в стандартах, близких к SWIFT, и снижает зависимость от зарубежной инфраструктуры. Однако по масштабу присутствия, количеству участников и уровню интеграции в мировую банковскую сеть она пока не дотягивает до SWIFT», — уверена госпожа Бычкова.

Канал, через который будет проходить международный платеж, выбирают банки, участвующие в проведении платежа, говорит Юлия Васильцова. «Для участника ВЭД важно, чтобы канал связи между банками был «рабочим», чтобы скорость прохождения платежа была удовлетворительной, чтобы была низкая вероятность постановки платежа на дополнительную проверку. Сбой может привести к «заморозке» платежа в пути, — предупреждает эксперт. — Сейчас основными «рабочими» валютами для платежей по ВЭД являются китайский юань, рубль и некоторые валюты стран постсоветского пространства. Доля арабских дирхамов, турецких лир и индийских рупий в расчетах сильно колеблется, потому что зависит от политических решений руководства этих стран. Бразильские реалы, лаосские кипы, тайские баты и другие «экзотические» валюты платежей имеют очень маленькую долю, так как с этими странами у России небольшой товарооборот».

Независимый финансовый эксперт Андрей Смурыгин соглашается, что две альтернативы — российская СПФС и китайская CIPS — не могут полностью заменить SWIFT. «По моей оценке, эффективность СПФС ограничена дружественными юрисдикциями, в большей степени, это страны СНГ, государства Средней Азии и ряд стран дальнего зарубежья. Но набор зарубежных банков, работающих с этой системой, весьма ограничен, — утверждает господин Смурыгин. — Поэтому система не позволяет участникам ВЭД полностью решить вопрос с международными платежами. CIPS более распространена в мире, но ее ограничение — привязка к юаню. Она, в первую очередь, «заточена» на торговлю с Китаем и решает конкретно эту задачу. Так что, если международный бизнес связан с КНР, то надо использовать китайскую систему. Если основные направления — Узбекистан, Киргизия и Казахстан, то, вполне возможно, подойдет СПФС. Однако у РФ есть и другие страны, с которыми высокий товарооборот и которые не работают ни с российской, ни с китайской системами. Для того, чтобы в нынешней ситуации российским участникам ВЭД проводить взаиморасчеты с партнерами в таких странах, на международном рынке действуют платежные агенты. Они специализируются на проведении платежей по своим каналам, появляются сложные схемы. Например, деньги в Турцию идут из России через Китай и на каждом этапе такого прохождения средств — своя комиссия».

По мнению эксперта, сейчас участникам ВЭД надо иметь «несколько альтернатив»: пользоваться возможностями государственных систем, работать с платежными агентами,

обращаться в зарубежные банки, подключенные к SWIFT. «Использование ростовскими экспортерами и импортерами только одного какого-то канала для расчетов с зарубежными компаниями сейчас неэффективно», — резюмирует Андрей Смурыгин.

Использование альтернативных систем расчетов является не выбором экспортера или импортера, а компетенцией обслуживающего банка, который определяет оптимальный канал под конкретную сделку, утверждает Ирина Шапиро. «На практике, применяется комбинация инфраструктур, включая CIPS и СПФС, однако их функционал ограничен по сравнению с SWIFT. Он сохраняет статус универсального стандарта межбанковских сообщений с мультивалютным охватом и глобальной сетью участников, — подчеркивает эксперт. — CIPS обеспечивает расчеты преимущественно в юанях в рамках китайской финансовой инфраструктуры. СПФС используется как дополнительный канал передачи сообщений в ограниченном международном контуре. В условиях фрагментации глобальной финансовой системы расчеты по операциям, номинированным в валютах, не относящихся к числу ключевых международных расчетных валют, как правило, реализуются через корреспондентские отношения и цепочки банков с промежуточной конверсией. Это увеличивает транзакционные издержки и влияет на сроки проведения платежей. Таким образом, в нынешних условиях сформировалась не альтернативная, а многоканальная архитектура расчетов, где выбор конкретного инструмента определяется параметрами сделки, а для бизнеса ключевыми остаются стоимость, срок и надежность исполнения платежа».

→ Грани «платежной логистики»

На взгляд Ирины Шапиро, основная проблема сегодня — отсутствие инструментов, а их усложнение. «Усиленный комплаенс, нестабильные сроки, необходимость работать через несколько банков и валют, что увеличивает операционные издержки и требует более высокой степени структурирования внешнеэкономических сделок — замечает эксперт. — Решение вижу в диверсификации банковских партнеров и грамотной структуре контрактов. Это приводит к увеличению операционных издержек и требует более высокой степени подготовки сделок, включая выбор банка под конкретную страну или валюту, а также одновременную работу с несколькими кредитными организациями. В результате расчет становится не технической операцией, а частью стратегического управления ВЭД».

За четыре года санкций экспортеры и импортеры Ростовской области уже наладили альтернативные каналы проведения платежей: кто-то перевел расчеты в рубли, кто-то — в дружественные валюты, а тот, кто не смог договориться с иностранным партнером об использовании новых валют для расчетов, начал применять схему агентских платежей, делится наблюдениями Юлия Васильцова. «Как показывает опыт, и об этом уже часто говорят иностранные политические деятели, санкции не работают. Бизнес любой, даже недружественной страны действует в интересах получения прибыли, теряя крупного партнера из России готовы далеко не все иностранные компании. И это является основным стимулом для преодоления любых барьеров, с использованием всех доступных и эффективных инструментов платежной логистики», — уверена директор компании.

→ Конкуренция по слоям

Практически все опрошенные эксперты отмечают, что сейчас есть конкуренция между банками за участников ВЭД. Она характерна не только для Ростовской области, но и для большинства регионов, в которых развивается внешнеторговый бизнес.

ВЭД для банков очень выгодный сегмент: тут и конвертация валюты, и сопровождение контрактов, и комиссионное вознаграждение, говорит, в частности, Наталья Бычкова. Она подчеркивает, что банку всегда интересны надежные клиенты, которые активно работают не только в международных расчетах, но и используют другие продукты банка, в том числе, кредитные ресурсы. «Сегодня в регионах банки борются за каждого экспортера и импортера, прежде всего, через глубину и комплексность сервиса. Компания выбирает (банк) не только по ставке или комиссии, а по тому, какую экосистему он предложит: есть ли команда менеджеров по ВЭД, которая помогает с валютным контролем, документами и рисками, насколько удобно сделан дистанционный документооборот и насколько быстро проходят согласования, гибко ли выстроены тарифы. Ведь чем активнее компания ведет ВЭД, тем ниже комиссии и выше уровень поддержки», — утверждает эксперт.

По ее мнению, еще один важный слой конкуренции — надежность и стабильность платформы. Компании ценят банк, который уже давно работает с крупными участниками внешней торговли, имеет проработанные каналы расчетов и минимизирует риски в сложной геополитической и санкционной обстановке. «В итоге, банк все чаще позиционируется не как “кассир”, а как финансовый партнер, который берет на себя часть юридических, валютных и логистических рисков бизнеса», — объясняет госпожа Бычкова.

Юлия Васильцова считает существующую между банками конкуренцию за импортеров и экспортеров Ростовской области на 100 % позитивной историей, так как она способствует улучшению условий для клиентов банков — участников ВЭД. «В частности, уменьшаются комиссии и сокращаются сроки проведения платежей», — уточняет топ-менеджер.

По мнению Ирины Шапиро, на Дону в 2026 году конкуренция между банками за участников ВЭД усилилась, но ее суть изменилась. «Если раньше конкурировали тарифами, то сейчас — способностью провести платеж в заданные сроки и с минимальными рисками блокировки. Ключевыми факторами стали доступ к международной инфраструктуре, скорость расчетов и устойчивость корреспондентской сети. Таким образом, выбор со стороны бизнеса все чаще определяется надежностью и предсказуемостью расчетов, а не только тарифной политикой», — резюмирует эксперт.

«Коммерсантъ. Ростов-на-Дону»

Минпромторг назвал три основных критерия для исключения товаров из перечня параллельного импорта

Минпромторг Раскрыл критерии, по которым товары исключаются из перечня параллельного импорта. Среди основных — продолжение производства локализованной в России продукции, возобновление поставок правообладателем и наличие достаточного количества аналогов на территории РФ.

Как сообщает РИА Новости со ссылкой на Минпромторг РФ, ведомство назвало основные критерии для исключения товаров из перечня параллельного импорта. Механизм параллельного импорта был запущен в России в 2022 году на фоне ухода с рынка иностранных брендов и позволяет ввозить товары без разрешения производителя.

«Основными критериями исключения из перечня “параллельного импорта” являются: продолжение производства локализованной в России продукции и отгрузка продукции в розничные сети с действующих в России

производство; продолжение поставок продукции в Россию иностранным правообладателем (патентообладателем, официальным дистрибьютором), которому принадлежит товарный знак; наличие на территории Российской Федерации аналогов продукции и их производство в достаточном количестве для покрытия спроса конечных потребителей», — пояснили в ведомстве.

В Минпромторге добавили, что анализ перечня проводится на постоянной основе, по итогам которого исключаются отдельные товарные знаки, а также целые группы товаров. «Аналогичные товарные позиции, исключаемые из перечня параллельного импорта, представлены российскими производителями в объеме, достаточном для замещения товаров из недружественных стран», — отметили в министерстве.

С момента запуска параллельного импорта в 2022 году перечень неоднократно корректировался. Исключение товаров происходит по мере того, как российские производители начинают выпускать достаточные объемы аналогов, либо когда иностранные правообладатели возобновляют поставки в Россию. Ранее, 4 мая, Минпромторг сообщил, что смартфоны Apple, Samsung и других брендов останутся в перечне параллельного импорта, который вступает в силу с 27 мая 2026 года.

[ТКС.РУ](#)

ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ

Утверждены форма и порядок заполнения корректировки декларации на товары электронной торговли

Решением Коллегии ЕЭК № 49 от 28.04.2026 внесены изменения в Решение Коллегии ЕЭК № 143 от 17.12.2024 о форме и порядке заполнения декларации на товары электронной торговли.

Утверждена форма корректировки декларации на товары электронной торговли.

Установлены правила заполнения корректировки декларации на товары электронной торговли (КДЭТ) в виде электронного документа, а также документа на бумажном носителе, используемые при внесении изменений или дополнений в сведения, заявленные в декларации электронной торговли (ДЭТ).

Решение № 49 вступит в силу с 1 июля 2026 года, но не ранее вступления в силу Протокола о внесении изменений в Договор о ТК ЕАЭС, подписанного 25 декабря 2023 г.

[Alta.ru](#)

В Росаккредитации рассказали о борьбе с предложениями об услугах сертификации

Росаккредитация активно взаимодействует с цифровыми платформами, чтобы не допустить публикации в интернете предложений, содержащих информацию об услугах по сертификации и декларированию соответствия продукции, распространяемую с нарушением законодательства РФ.

Благодаря совместной с цифровыми платформами работе была осуществлена выборочная проверка и блокировка ряда предложений, в которых были обнаружены нарушения законодательства РФ.

Среди основных признаков подобных предложений — указание на нереалистично быстрые сроки оформления сертификатов соответствия и деклараций о соответствии, а

также отсутствие необходимости предоставить образцы продукции. Это свидетельствует о возможном непроведении испытаний и фактическом отсутствии проверки безопасности продукции.

Отмечаем, что внесение в реестр сертификатов и деклараций сведений о декларации осуществляется заявителем либо официально уполномоченным заявителем лицом и не предусматривает участие в данных процедурах иных посредников. Ответственность за полноту и достоверность предоставляемых при регистрации декларации сведений и документов несет именно заявитель.

Обращаем внимание, что ч.1 статьи 14.44 и ч.1 статьи 14.47 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях установлена административная ответственность за недостоверное декларирование соответствия продукции и за нарушение правил выполнения работ по сертификации либо выдачи сертификата соответствия с нарушением требований законодательства о техническом регулировании.

[FSA.gov.ru](#)

Порядок участия в эксперименте в соответствии с Указом № 263

Порядок получения решения о предоставлении отсрочки или рассрочки уплаты налога на добавленную стоимость в рамках Указа Президента Российской Федерации № 263 от 20 апреля 2026 г. «О дополнительных мерах по повышению устойчивости развития российской экономики»

Отсрочка по уплате НДС предоставляется сроком до 3 месяцев с даты выпуска товаров в соответствии с таможенной процедурой выпуска для внутреннего потребления без уплаты процентов за ее предоставление.

→ Условия предоставления

На дату подачи заявления о предоставлении отсрочки уплаты налога на добавленную стоимость юридическим лицом одновременно соблюдаются следующие условия:

- юридическое лицо создано в соответствии с законодательством Российской Федерации и включено в [реестр уполномоченных экономических операторов](#) или в перечень системообразующих организаций российской экономики;
- является участником [эксперимента по таможенному мониторингу](#);
- применяет общую систему налогообложения;
- не имеет не исполненную в установленный срок обязанность по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, процентов и пеней^[1];
- не имеет не исполненную в установленный Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях срок обязанность по уплате административного штрафа, возникшая на основании вступившего в законную силу постановления по делу об административном правонарушении, отнесенному к компетенции таможенных органов Российской Федерации^[2];
- отсутствуют факты возбуждения в отношении учредителей и (или) руководителей уголовного дела, предварительное расследование по которому отнесено уголовно-процессуальным законодательством Российской Федерации к компетенции таможенных органов, причиненный ущерб по которому не возмещен;

- отсутствуют в производстве арбитражного суда дела о несостоятельности (банкротстве);
- имеется таможенная расписка^[3], оформленная в подтверждение принятия генерального обеспечения исполнения обязанности по уплате НДС в виде денежного залога^[4] или банковской гарантии.

→ Получение решения о предоставлении отсрочки по уплате налогов

Заявление о предоставлении отсрочки уплаты НДС подается в ФТС России через АПС «Личный кабинет»^[5].

Порядок заполнения заявления о предоставлении отсрочки или рассрочки, а также его форма утверждены приказом ФТС России от 28.02.2019 № 342^[6].

Заявление о предоставлении отсрочки уплаты НДС заполняется с учетом следующих особенностей:

- в разделе «Основания для предоставления отсрочки» — «Иные основания»;
- в разделе «Наименование и реквизиты нормативного правового акта» — «Указ Президента Российской Федерации от 20 апреля 2026 г. № 263».

По результатам рассмотрения поданного заявления ФТС России принимает решение о предоставлении отсрочки налогов либо об отказе в предоставлении такой отсрочки, которое размещается в Личном кабинете участника ВЭД с направлением информационного сообщения.

→ Таможенное декларирование товаров с применением отсрочки уплаты НДС

Таможенное декларирование товаров с применением отсрочки по уплате НДС (в соответствии с выданным ФТС России решением о предоставлении отсрочки) может осуществляться в любом таможенном органе, уполномоченном на регистрацию деклараций на товары.

При заполнении декларации на товары следует учитывать следующие особенности:

В графе 44 ДТ указываются:

- под кодом 07014 — документ, которым установлены основания для изменения сроков уплаты таможенных пошлин, налогов (Указ Президента Российской Федерации № 263 от 20.04.2026);
- под кодом 07022 — реквизиты решения ФТС России о предоставлении отсрочки по уплате НДС.

В графе 47 ДТ:

При заявлении отсрочки уплаты НДС в отношении всей суммы платежа в основной строке в колонке «СП» указывается код «ОП».

Пример заполнения:

Вид	Основа начисления	Ставка	Сумма	СП
5010	1000,00	22 %	220,00	ОП

При заявлении отсрочки уплаты НДС в отношении части суммы платежа:

- в основной строке в колонке «Сумма» — полная исчисленная сумма платежа, по уплате которого заявляется отсрочка, в колонке «СП» — код «ОЧ»;
- в первой дополнительной строке в колонке «Сумма» — уплачиваемая сумма платежа с указанием в колонке «СП» кода «ИУ»;
- во второй дополнительной строке в колонке «Сумма» — отсроченная сумма платежа с указанием в колонке «СП» кода «ОП».

Пример заполнения:

Вид	Основа начисления	Ставка	Сумма	СП
5010	1000,00	22 %	220,00	ОЧ
5010			100,00	ИУ
5010			120,00	ОП

Заполняется графа 48 ДТ:

Код вида платежа (5010) — дата (в формате *дд.мм.гггг*), соответствующая последнему дню срока, на который предоставлена отсрочка уплаты НДС (не более 3х месяцев с даты выпуска товаров).

Все элементы разделяются между собой знаком тире “-”, пробелы между элементами не допускаются.

Пример: 5010-20.07.2026.

→ Уплата НДС после выпуска товаров

Для уплаты НДС, в отношении которого предоставлена отсрочка, необходимо подать КДТ, заполненную с учетом следующих особенностей:

- в графе 45а «Код изменений» КДТ в элементе 7 указывается значение «Е» (уплата таможенных пошлин, налогов, в отношении которых была предоставлена отсрочка (рассрочка) их уплаты);
- в графе 47 «Исчисление платежей» КДТ в колонке «СП» указывается код «ВУ» (Платеж уплачен (взыскан) после выпуска товаров в полном размере исчисленной суммы).

[1] Отображается на главной странице АПС «Личный кабинет».

[2] АПС «Личный кабинет» – Все сервисы – Проверки и нарушения – Административные нарушения.

[3] АПС «Личный кабинет» – Все сервисы – Лицевой счет обеспечение задолженность – Обеспечение. Таможенные расписки.

[4] АПС «Личный кабинет» – Все сервисы – Лицевой счет обеспечение задолженность – Лицевой счет. Заявление и запросы – Внести денежный залог.

[5] АПС «Личный кабинет» – Все сервисы – Лицевой счет обеспечение задолженность – Лицевой счет. Отсрочка-рассрочка уплаты таможенных платежей.

[6] «Об утверждении форм документов, необходимых для изменения сроков уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов в форме отсрочки или рассрочки, а также порядков их заполнения, рассмотрения и принятия решения по ним».

[Customs.gov.ru](https://customs.gov.ru)

Кабмин проработает оперативное разрешение споров после внедрения СПОТ

На совещании у вице-преьера Дмитрия Григоренко бизнес сообщил о готовности к внедрению системы СПОТ. Представители делового сообщества предложили расширить критерии добросовестных импортеров, освобожденных от обеспечительного платежа, а также создать механизм медиации для оперативного разрешения споров по аналогии с сервисом досудебного обжалования на портале госуслуг.

Как пишут «Ведомости» со ссылкой на двух участников совещания у вице-преьера — руководителя аппарата правительства Дмитрия Григоренко, которое прошло 15 апреля 2026 года, бизнес подтвердил готовность к внедрению системы подтверждения ожидания товаров (СПОТ). По итогам совещания будет создана дорожная карта запуска и развития системы.

→ Предложения бизнеса

Представители делового сообщества выдвинули ряд инициатив. Президент «Опоры России» Александр Калинин

призвал расширить критерии добросовестных импортеров, которые могут быть освобождены от уплаты обеспечительного платежа. Председатель «Деловой России» Алексей Репик предложил создать механизм медиации для решения споров по примеру сервиса досудебного обжалования на портале госуслуг, где жалобы рассматриваются не дольше 15 дней (в то время как судебные разбирательства занимают несколько месяцев).

→ Готовность ФНС и ФТС

Сотрудники ФНС продемонстрировали готовность работы сервиса и интерфейс для предпринимателей. Сотрудники ФТС доложили о достаточном количестве мобильных групп, которые будут выборочно проверять автотранспорт на границе в рамках нового порядка ввоза импортной продукции.

Ранее Торгово-промышленная палата высказывала замечания к работе системы. Среди вопросов, волновавших бизнес, были слишком ранние сроки подачи документа о предстоящей поставке, отсутствие четких оснований для выборочного контроля грузов, невозможность скорректировать сведения о поставке перед выдворением с территории России, а также обременительность размера авансового платежа для небольших импортеров. По итогам обсуждения ТПП и Минфин пришли к соглашению по ряду вопросов.

Госдума приняла закон, регламентирующий работу системы, во втором и третьем чтениях 15 апреля (первое чтение прошло днем ранее). Закон также одобрен Советом Федерации.

Система СПОТ будет запущена с 1 июня 2026 года — на месяц раньше первоначального плана. С 6 апреля система работает в тестовом режиме и предполагает добровольное участие участников ВЭД. Внедрение системы затронет порядка 35 000 импортеров, наибольшая часть из которых — малый бизнес.

→ Как работает СПОТ

Основная задача механизма — пресечение уклонения от уплаты налогов за товар, например, когда поставка оформлена как транзитная, но таковой не является. Основанием для провоза товаров через границу станет предъявление перевозчиком специальной визуализированной ссылки (QR-кода), которая присваивается каждой партии товара при условии предварительной регистрации импортером документа о предстоящей поставке и внесении обеспечительного платежа.

Под действие системы не подпадают: наличные денежные средства и инструменты, нефть и нефтепродукты, электроэнергия, трубопроводный транспорт, товары для личных нужд, товары между Калининградской областью и остальной Россией.

→ Освобождение от платежа

От обеспечительного платежа освобождены крупнейшие налогоплательщики, пользователи налогового мониторинга, уполномоченные экономические операторы, а также транзитные грузы и резиденты свободных экономических зон.

СПОТ — ключевой инструмент обеления импорта из стран ЕАЭС (Белоруссии, Армении, Казахстана, Киргизии), где ранее были распространены схемы ухода от уплаты НДС и акцизов через фирмы-однодневки. Для Белоруссии вице-премьер Алексей Оверчук допускает возможные послабления.

Ожидаемые дополнительные поступления в бюджет от внедрения СПОТ составят до 150 млрд рублей в год начиная с 2028 года. Власти попросили предпринимателей активнее делать тестовые закупки в период добровольного

тестирования, чтобы оперативно устранить все возможные недочеты системы.

[TKS.ru](https://tks.ru)

ФТС предложена последовательность действий для получения решения о предоставлении отсрочек или рассрочек уплаты таможенных пошлин и (или) налогов

В Информации ФТС России от 24.04.2026 г. разъясняется порядок получения решения о предоставлении отсрочек или рассрочек уплаты таможенных пошлин и (или) налогов.

Приводится нормативная правовая база: глава 8 ТК ЕАЭС; глава 9 Федерального закона № 289-ФЗ от 03.08.2018 «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»; Постановление Правительства РФ № 2021 от 24.11.2021 «О подтверждении наличия оснований для предоставления отсрочки или рассрочки уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов»; Приказ ФТС России № 342 от 28.02.2019 «Об утверждении форм документов, необходимых для изменения сроков уплаты ввозных таможенных пошлин, налогов в форме отсрочки или рассрочки, а также порядков их заполнения, рассмотрения и принятия решения по ним».

[«КонсультантПлюс»](#)

Получение фитосанитарного сертификата для экспортеров упростилось

Оформление фитосанитарного сертификата теперь полностью переведено в режим комплексного заявления «одного окна» — это позволяет экспортерам бесшовно пройти весь процесс получения фитосанитарных документов, сообщает Российский экспортный центр (РЭЦ, группа ВЭБ.РФ).

Подробности приводит РИА Новости.

«В первом квартале 2026 года с помощью сервиса “Запрос фитосанитарного сертификата” цифровой платформы “Мой экспорт” было подано более 225 тысяч заявлений на оформление фитосанитарного сертификата, что составляет 99 % всех заявлений, поданных на оформление сертификата за этот период», — отмечает организация.

Ключевым преимуществом обновленного сервиса является полная автоматизация процесса: после оформления заключения или акта обеззараживания посредством платформы «Мой экспорт» сервис автоматически сформирует заявку на получение фитосанитарного (реэкспортного фитосанитарного) сертификата с использованием сведений из указанных документов. Останется только подписать заявку, при необходимости скорректировав сведения. Это исключает необходимость повторного ввода информации и минимизирует риск ошибок.

Российский экспортный центр продолжает активно поддерживать пользователей, регулярно проводя обучающие онлайн-семинары. Специалисты контакт-центра готовы ответить на вопросы в будние дни по телефону **(495)967-07-37**, также работает круглосуточная техподдержка платформы. Для тех, кто только начинает работу с сервисом, на портале доступна подробная видеоинструкция.

→ О Российском экспортном центре

Российский экспортный центр является государственным институтом, который поддерживает несырьевой неэнергетический экспорт. Он предоставляет компаниям из

различных отраслей как финансовую, так и нефинансовую помощь на всех этапах выхода на международные рынки. Большинство услуг, предлагаемых группой РЭЦ, доступны в онлайн-формате на государственной цифровой платформе «Мой экспорт». На РЭЦ возложены основные функции по обеспечению и реализации программы «Сделано в России».

TKS.ru

ВНИМАНИЮ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

О порядке исчисления таможенных платежей на товары, пересылаемые в МПО

В соответствии с Решением ЕЭК № 107 от 20 декабря 2017 г. норма беспошлинного ввоза товаров для личного пользования, пересылаемых в международных почтовых отправлениях, составляет 200 евро в эквиваленте и 31 кг.

При превышении весовых и стоимостных норм получателю необходимо уплатить таможенные пошлины при получении посылки в размере 15 % от стоимости, но не менее 2 евро за 1 кг в части превышения стоимостной или весовой нормы.

Существует две технологии доставки МПО назначенным оператором почтовой связи АО «Почта России»:

В рамках приказа Минфина России от 21 декабря 2018 года № 279н уплата таможенных пошлин, налогов осуществляется АО «Почта России» за счет собственных денежных средств от имени и по поручению физического лица – приобретателя товаров.

В этом случае существует возможность внесения суммы таможенных платежей онлайн на сайте АО «Почта России» до прибытия товаров в место международного почтового обмена. Получатель лично не осуществляет уплату в таможенный орган.

В рамках приказа ГТК РФ № 1381 от 3 декабря 2003 года уплата таможенных пошлин осуществляется самим получателем в отделении почтовой связи путем перечисления необходимой денежной суммы на счет Федерального казначейства по поступившему вместе с МПО из места международного почтового обмена бланку почтового перевода ф. 112.

При этом в соответствии с п. 5 ст. 194 Федерального закона № 289-ФЗ от 3 августа 2018 г. получатель посылки обязан предоставить сведения об идентификационном номере налогоплательщика, присвоенном ему в соответствии с законодательством Российской Федерации о налогах и сборах (ИНН).

Стоимость товаров для личного пользования, пересылаемых в адрес физического лица, определяется по сопроводительным документам, предусмотренным актами Всемирного почтового союза (ст. 267 ТК ЕАЭС). Обращаем внимание, что ответственность за указание достоверных сведений о стоимости товара полностью лежит на отправителе.

VCH.ru

С 1 мая ограничен вывоз из России золота в слитках более 100 граммов

С 1 мая 2026 года в России вступил в силу запрет на вывоз аффинированного золота в слитках общим весом более 100 граммов физическими лицами, индивидуальными предпринимателями и организациями. Исключения сделаны для стран ЕАЭС, кредитных организаций и вывоза через четыре аэропорта при наличии разрешения Пробирной палаты.

Как следует из Указа Президента РФ № 193 от 25.03.2026 «Об особом порядке вывоза наличной валюты РФ и аффинированного золота в слитках из РФ» с 1 мая 2026 года вводится запрет на вывоз из России физическими лицами, индивидуальными предпринимателями и юридическими лицами аффинированного золота в слитках общим весом более 100 граммов.

Аффинированное золото — это золото высокой степени очистки (чистота 99,9 % и выше, 999 проба).

→ Исключения и порядок вывоза

Вывоз золота в слитках весом более 100 г разрешается в следующих случаях:

- в страны ЕАЭС (Армения, Беларусь, Казахстан, Киргизия): физическим, юридическим лицам и ИП при наличии заключения Федеральной пробирной палаты и только через международные аэропорты Шереметьево, Домодедово, Внуково (Москва) и Кневицы (Владивосток);
- в страны, не входящие в ЕАЭС: физическим лицам — при наличии заключения Пробирной палаты и через те же четыре аэропорта. Юридическим лицам и ИП — в общеустановленном порядке с соблюдением мер нетарифного регулирования (в порядке, предусмотренном Приложением № 14 к Решению Коллегии ЕЭК № 30 от 21 апреля 2015 г.).

Положения указа не распространяются на вывоз золота в слитках кредитными организациями.

Для получения заключения заявитель или его уполномоченный представитель направляет в Федеральную пробирную палату заявление в соответствии с правилами выдачи такого заключения, утвержденными Постановлением Правительства РФ № 450 от 23.04.2026 г.

→ Для чего введен запрет

В пресс-службе Минфина России пояснили, что мера подготовлена в рамках плана по обелению экономики. «Введение меры предотвратит отток капитала за рубеж, а также позволит обеспечить прозрачность операций по вывозу слитков в рамках ЕАЭС и физическими лицами в третьи страны. Цель — предотвращение рисков использования слитков золота в незаконной коммерческой деятельности и отмывании денежных средств, полученных противоправным путем», — сообщили в ведомстве.

Вице-президент инвестиционной компании «Золотая плата» Алексей Вязовский отметил, что введение подобных мер назрело давно. Он напомнил о популярной схеме, по которой коммерческие партии золота через страны ЕАЭС вывозились под видом «личного золота». По его мнению, это создавало ряд проблем: нелегальное происхождение золота, финансирование нелегальных схем через золото, а также налоговые потери бюджета (при вывозе для личных целей пошлина не платится).

Директор по аналитике «Инго Банка» Василий Кутын считает, что главный ожидаемый эффект — снижение неконтролируемого оттока капитала и контроль оборота стратегически важных ресурсов. «Новые ограничения отражают стремление государства усилить контроль над стратегическими активами и обеспечить экономическую безопасность в условиях внешнего давления», — отметил он.

Ограничение экспорта золота физлицами активно обсуждалось с конца 2023 года. В ноябре 2023 года ФТС сообщила о кратном увеличении объемов вывоза слитков золота физическими лицами, подчеркивая, что золото — стратегически важный товар. В начале 2024 года замглавы Минфина Алексей Моисеев обращал внимание, что россияне

начали вывозить «в карманах» много золота, что является способом обойти пошлину.

В 2025 году россияне купили до 50 тонн физического золота. По данным Всемирного совета по золоту, жители России в 2025 году приобрели максимальный объем золота в виде слитков и монет с момента начала сбора данных в 2014 году — 35,5 тонны. На 17 апреля 2026 года стоимость 100-граммового слитка составляла приблизительно 1,20–1,22 млн рублей в зависимости от банка.

[TKS.ru](https://tks.ru)

О порядке перемещения физическими лицами товаров для личного пользования

Порядок перемещения физическими лицами товаров для личного пользования и совершения таможенных операций регулируется нормами Евразийского экономического союза.

Порядок перемещения физическими лицами товаров для личного пользования и совершения таможенных операций, связанных с их выпуском, определяется главой 37 Таможенного кодекса ЕАЭС и Решением совета Евразийской экономической комиссии № 107 от 20 декабря 2017 г. «Об отдельных вопросах, связанных с товарами для личного пользования».

→ Таможенное декларирование

Таможенному декларированию подлежат следующие товары для личного пользования, перемещаемые через таможенную границу:

- перемещаемые через таможенную границу в несопровождаемом багаже, или товары для личного пользования, доставляемые перевозчиком;
- перемещаемые через таможенную границу любым способом, в отношении которых подлежат соблюдению запреты и ограничения и требуется представление документов и (или) сведений, подтверждающих соблюдение таких запретов и ограничений;
- перемещаемые через таможенную границу в сопровождаемом багаже, в отношении которых подлежат уплате таможенные пошлины, налоги;
- ввозимые с освобождением от уплаты таможенных пошлин, налогов в сопровождаемом багаже;
- наличные денежные средства и (или) дорожные чеки, если общая сумма таких наличных денежных средств и (или) дорожных чеков при их одновременном ввозе на таможенную территорию или одновременном вывозе с таможенной территории превышает сумму, эквивалентную 10 тысячам долларов США по курсу валют, действующему на день подачи таможенному органу пассажирской таможенной декларации;
- денежные инструменты, за исключением дорожных чеков;
- культурные ценности, в отношении которых подлежат соблюдению запреты и ограничения.

В случае отсутствия товаров, подлежащих декларированию, пассажирская таможенная декларация не заполняется. При наличии товаров, подлежащих декларированию, заполняется пассажирская таможенная декларация по форме и в порядке, установленном Решением Коллегии ЕАЭС № 124 от 23 июля 2019 г.

→ Нормы беспошлинного ввоза

Возятся воздушным транспортом без уплаты таможенных пошлин, налогов следующие товары для личного пользования:

- товары для личного пользования (за исключением этилового спирта, алкогольных напитков с концентрацией спирта более 0,5 об.%), стоимость которых не превышает сумму, эквивалентную 10 000 евро, и вес не превышает 50 кг;
- табак, табачные изделия, продукция, содержащая табак, никотин и предназначенная для вдыхания с помощью нагрева или другими способами (без горения) в количестве 200 сигарет, или 50 сигар (сигарилл), или 200 изделий с нагреваемым табаком (“стиков”), или 250 г табака, или изделия в ассортименте общим весом не более 250 г;
- алкогольные напитки с концентрацией спирта более 0,5 об.%, ввозимые в сопровождаемом и (или) несопровождаемом багаже в количестве 3 л;
- наличные денежные средства и (или) денежные инструменты.

→ Ставки таможенных платежей

Таможенные пошлины, налоги в отношении товаров для личного пользования, превышающие указанные выше нормы, подлежат уплате по следующим ставкам:

- товары для личного пользования (за исключением этилового спирта, алкогольных напитков с концентрацией спирта более 0,5 об.%) — 30 процентов от стоимости в части превышения стоимостной нормы, но не менее 4 евро за 1 кг веса в части превышения весовой нормы;
- этиловый спирт в количестве до 5 л включительно — 22 евро за 1 л;
- алкогольные напитки с концентрацией спирта более 0,5 об.% в количестве более 3 л, но не более 5 л — 10 евро за 1 л в части превышения количественной нормы 3 л.

[Сводный перечень товаров для личного пользования](#), в отношении которых при перемещении через таможенную границу подлежат соблюдению запреты и ограничения, размещен на официальном сайте ЕАЭС в сети Интернет.

В соответствии с законодательством ЕАЭС, печатные и аудиовизуальные материалы, содержащие призывы к осуществлению экстремисткой и террористической деятельности или публичное оправдание терроризма, запрещены для перемещения через таможенную границу Евразийского экономического союза.

С правилами заполнения таможенной декларации, пассажиры, вылетающие за рубеж, могут ознакомиться на информационных стендах, расположенных в зоне таможенного контроля в аэропортах.

В случае нарушения таможенных правил, граждане будут нести ответственность в соответствии с действующим законодательством.

Пресс-служба ФТС России

СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА

Бизнес начал сталкиваться с новыми таможенными доначислениями

Таможенные органы стали начислять бизнесу повышенные пошлины на ввозимые из Евразийского экономического союза товары, которые произвели в «недружественных» странах, рассказали Forbes юристы и предприниматели. Ранее продукция, купленная на территории союза, такими сборами не облагалась, согласно письму ФТС. Если новый подход не будет пересмотрен, а суды его поддержат, популярные зарубежные товары, например косметика и одежда, могут подорожать до 30 %, говорят эксперты.

В последнее время таможенные органы стали доначислять бизнесу пошлины по повышенным ставкам на товары, которые были куплены в странах Евразийского экономического союза (ЕАЭС), но произведены в «недружественных» государствах, рассказали Forbes представители крупных консалтинговых и юридических компаний. Речь о продукции, включенной в [перечень](#) постановления правительства от 7 декабря 2022 года.

Повышенные ставки будут действовать до конца 2027 года, они варьируются, в зависимости от вида товара, от 15 % до 50 %. Такие правила установлены в том числе в отношении продуктов питания, одежды, парфюмерно-косметической продукции, алкоголя, напитков и т.д. При этом разница между повышенной ставкой и базовой, как правило, отличается значительно. Например, духи из Франции, согласно постановлению, облагаются по ставке 20 %, а помада — 35 %, тогда как базовая пошлина на них составляет только 6,5 %, говорит директор практики оказания консультационных услуг в области таможенного регулирования ТеДо Марина Волкова.

Раньше таможенники действовали в соответствии с письмом ФТС от 2023 года, в котором [разъяснялось](#), что если продукция «приобрела статус товара ЕАЭС», то доплата пошлины не требуется. Но в последние месяцы бизнес все чаще сталкивается с доначислениями в отношении товаров, происходящих из «недружественных» стран, когда такие товары приобретены в государстве ЕАЭС и ввозятся в Россию как товар союза, сказала партнер Б1 Вильгельмина Шавшина. Очевидно, что сейчас на наших глазах происходит разворот правоприменительной практики таможенных органов, добавляет Марина Волкова.

По словам партнера, руководителя практики таможенного права и международной торговли BGP Litigation Александра Кирильченко, такие случаи начали фиксироваться с 2025 года. Например, в делах, изученных юристом, таможенные органы проверяли косметические товары, купленные российской компанией у казахстанского продавца.

«Изменение подходов таможенных органов, очевидно, вызвано желанием пресечь схемы ухода от введенных в России антисанкционных мер как недобросовестных практик, вследствие чего бюджет теряет доходы и не достигает целей антисанкционного регулирования», — считает Вильгельмина Шавшина. Такая практика в целом отражает новые тенденции усиления контроля со стороны таможенных органов в отношении товаров из стран ЕАЭС, добавила она.

Некоторые компании вынуждены сокращать свой продуктовый портфель, исключая из него такие товары, констатирует старший менеджер департамента налогов и права ДРТ Анастасия Трубочкина. «Такая практика может привести к существенному повышению розничных цен на ряд товаров, а некоторые из них могут стать недоступны конечному потребителю», — прогнозирует она.

Если подход таможенных органов по довызысканию повышенных пошлин не будет пересмотрен, а суды поддержат такие решения таможни, то повышение цен неизбежно, согласна Марина Волкова. Например, на непродовольственные товары повседневного спроса цены могут вырасти на 10–15%, в отдельных сегментах — до 30 %, сказал член совета московского регионального отделения «Деловой России» Андрей Глушкин. Наиболее уязвимы одежда и косметика, реализуемые через маркетплейсы. Причем логистические задержки из-за усиленных досмотров уже прибавили 15–20 % к стоимости доставки, отметил эксперт. Впрочем, по мнению Волковой, сейчас сложно дать точную оценку тому, будет ли подорожание товаров соразмерно «дополнительной» пошлине или изменение

правоприменительной практики вызовет необходимости перенастройки всего процесса закупки товаров, что может повлечь увеличение других расходов импортеров.

При этом действующее законодательство не содержит четких правил и процедур для таких дополнительных начислений, сказала Анастасия Трубочкина. Таможня указывает в качестве обоснования для принятия таких решений действующие нормы, включая постановление правительства о повышенных пошлинах для продукции из «недружественных» стран, говорит Вильгельмина Шавшина. Такое доначисление спорно, его правовые основания неясны и неочевидны, подчеркивает она.

Forbes направил запрос в ФТС.

Сама конструкция права ЕАЭС предполагает, что ввозные пошлины уплачиваются один раз — для внутреннего потребления на территории Союза, после чего он приобретает статус товара ЕАЭС и может свободно перемещаться между государствами без повторного обложения, говорит адвокат, партнер юридической фирмы «Залесов, Тимофеев, Гусев и партнеры» Владимир Чикин. Именно на этой логике ранее основывались и разъяснения самих таможенных органов. Теперь практика развивается быстрее, чем нормативное регулирование, сказал Чикин.

Не исключено, что пристальное внимание таможенных органов вызвано действиями тех компаний, которые поменяли свои логистические цепочки исключительно в целях оптимизации таможенных платежей, отмечает Вильгельмина Шавшина. Но и в таких случаях решения таможенных органов должны базироваться на четко установленных нормами правилах и процедурах, подчеркнула эксперт. Сейчас же ситуация ведет к правовой неопределенности и существенным рискам бизнеса, в первую очередь добросовестного, у которого всегда существовала консолидация товаров в той или иной стране ЕАЭС, и это не стало следствием учета нового регулирования, сказала Шавшина. С точки зрения права ЕАЭС сегодняшняя позиция таможни уязвима, отметила она.

Поскольку такая практика идет вразрез с базовыми правилами ЕАЭС, в делах, которые вел партнер, руководитель практики таможенного права и международной торговли BGP Litigation Александр Кирильченко, компаниям удалось доказать, что двойная уплата таможенных пошлин не соответствует правилам союза, и вернуть деньги. С другой стороны, судебная практика по этому вопросу только начинает формироваться, отметила Шавшина.

В этих условиях компаниям целесообразно более внимательно подходить к подтверждению происхождения товаров, пересматривать логистические цепочки и учитывать возможные таможенные риски при планировании поставок, считает Владимир Чикин. «Ключевое значение имеет надлежащее документальное подтверждение того, что товар был приобретен на территории союза уже со статусом товара ЕАЭС, поскольку при наличии таких доказательств отсутствуют основания для доначисления ввозных таможенных платежей», — отметила партнер, руководитель налоговой и таможенной практики CLS Екатерина Смолова. Существенное значение имеет и системный мониторинг нормативных изменений и судебной практики, позволяющий своевременно адаптировать деятельность к изменяющимся условиям регулирования, отметила она.

По мнению председателя комитета по международной торговле московского городского отделения «Опоры России» Анны Фомичевой, лучше всего сегодня делать прямые закупки в дружественных странах (Китай, Турция, Вьетнам и др.), где товар сразу имеет «чистое» происхождение. С точки зрения оптимизации бизнес-процессов, действительно, оправданно

расширение базы поставщиков, в том числе за счет государств, не отнесенных к «недружественным», согласно Смолова.

Forbes

Должен ли утильсбор за технику, купленную до изменения нормативов, рассчитываться по новой ставке?

КС разъяснит порядок применения акта Правительства РФ, увеличивающего размеры утильсбора, ранее чем через месяц после его опубликования к отношениям, возникшим до даты его вступления в силу.

Представители госорганов разделились во мнениях: одни посчитали, что оспариваемые нормы нуждаются в оценке Конституционным Судом, в то время как другие полагают, что они полностью соответствуют Основному Закону.

23 апреля Конституционный Суд рассмотрел дело о повышении в четыре раза утилизационного сбора в связи с непредставлением компанией расчета до внесения соответствующих изменений.

ООО «Терра Групп» является дилером сельскохозяйственной техники в России. В январе 2023 г. общество заключило с казахстанским импортером договор поставки 34 тракторов стоимостью более 6 млн евро, а в марте подписало спецификации к нему, внося авансовый платеж.

После поставки товара «Терра Групп» представила расчет утилизационного сбора в таможенный орган на сумму 4,3 млн руб. Однако он принят не был, поскольку 9 июня 2023 г. было опубликовано Постановление Правительства РФ «О внесении изменений в перечень видов и категорий самоходных машин и прицепов к ним, в отношении которых уплачивается утилизационный сбор, а также размеров утилизационного сбора» № 938, вступившее в силу с 1 июля 2023 г. и увеличившее размер сбора за счет повышения коэффициентов. По новым правилам базовая ставка и коэффициент утильсбора стали определяться на дату подачи соответствующего расчета в таможенный орган. Так как «Терра Групп» это сделала 6 июля, обществу было предложено уплатить утильсбор в размере около 17,5 млн руб.

Не согласившись с этим, общество обратилось в арбитражный суд. Оно указывало, что согласно налоговому законодательству акты Правительства РФ вступают в силу не ранее чем по истечении одного месяца со дня их опубликования, за исключением прямо предусмотренных случаев, улучшающих положение плательщика сбора. Суд в удовлетворении заявленных требований отказал. Апелляция отменила данное решение, но суд округа согласился с первой инстанцией. Судья ВС отказал в передаче кассационной жалобы в Судебную коллегию по экономическим спорам.

ООО «Терра Групп» посчитало, что п. 2 Постановления Правительства РФ № 938, а также подп. «б» п. 11.4 Правил взимания, исчисления, уплаты и взыскания утилизационного сбора в отношении самоходных машин и (или) прицепов к ним, а также возврата и зачета излишне уплаченных или излишне взысканных сумм этого сбора, утвержденных Постановлением Правительства от 6 февраля 2016 г. № 81, не соответствуют Конституции. Общество полагает, что на практике они допускают применение акта Правительства РФ, увеличивающего размеры утильсбора, ранее чем через месяц после его опубликования к отношениям, возникшим до даты его вступления в силу.

Заявитель также отмечал, что предложенный Правительством РФ механизм установления даты, на которую определяются базовая ставка и коэффициент утильсбора, приводит к дискриминации лиц, осуществляющих ввоз не

подлежащего декларированию товара. Размер утильсбора для таких лиц привязан не к дате ввоза, а к дате подачи расчета; для лиц, незаконно не задекларировавших товар, датой определения размера утильсбора будет дата ввоза товара, т.е. более ранняя дата.

В заседании КС представитель ООО «Терра Групп» Михаил Орлов заметил, что утилизационный сбор, по сути, является фискальным неналоговым платежом. Он указал: Конституционный Суд неоднократно отмечал, что в силу закона публичные платежи в бюджет, не являющиеся налогами, а также не подпадающие под данные Налоговым кодексом РФ определения сборов, не указанные в нем в качестве таковых, но по своей сути представляющие собой именно фискальные сборы, не должны выводиться из сферы действия ст. 57 Конституции. КС говорит о том, что принципы взимания фискальных платежей должны применяться и к неналоговым платежам. В Постановлении от 8 октября 2022 г. № 47-П Суд еще более четко сформулирует позицию, согласно которой плательщики утилизационного сбора не должны находиться без достаточных на то оснований в заведомо худшем положении по сравнению с налогоплательщиками и плательщиками таможенных платежей.

Михаил Орлов заметил, что вступление в силу нормативно-правых актов, регулирующих налоги и сборы и, как следует из позиции Конституционного Суда, неналоговые фискальные платежи, — это не просто техническая норма, которая предусматривает выполнение определенной процедуры, необходимой для вступления в силу закона, а гарантия прав налогоплательщика, который должен своевременно подготовиться, для того чтобы принять новое регулирование и, соответственно, заблаговременно узнать о нем.

Представитель общества указал, что согласно ст. 57 Конституции законы, ухудшающие положение налогоплательщиков, не имеют обратной силы. «Это положение нельзя толковать узко и говорить о том, что обратная сила имеется в виду, когда законодатель напрямую говорит, что действие его норм ретроспективно применяется к правоотношениям, сложившимся до его вступления», — отметил Михаил Орлов.

Другой представитель фирмы, адвокат Юлия Завьялова пояснила, что работы, начиная от первой обработки земли и посевов и заканчивая уходом за всходами и уборочной кампанией, — это длительный процесс, занимающий почти год, в течение которого есть определенные, заранее установленные этапы, в том числе покупка техники. В связи с этим каждый сельхозпроизводитель и поставщик техники должен быть заранее осведомлен, что на начало нового сельскохозяйственного года будут установлены повышенные утилизационные сборы. Именно сельское хозяйство чувствительно к ценовым изменениям. Это не просто производство, заметила Юлия Завьялова, — оно зависит от климатических условий, конъюнктуры рынка и политики.

Адвокат Наталья Файзрахманова, также представляющая интересы общества, отметила: п. 11.4 Правил № 81 суды истолковали таким образом, что он допускает применение коэффициентов утилизационного сбора, действующих не на момент пересечения границы 30 июня, а на момент подачи расчета утилизационного сбора 6 июля 2023 г., даже если такой расчет был подан в сроки, установленные Правилами, а коэффициент на момент ввоза и на момент подачи расчета отличается более чем в четыре раза. При этом в аналогичном нормативном акте, принятом Правительством РФ спустя месяц после принятия обжалуемого положения, прямо указывается, что новые коэффициенты применяются в отношении колесных транспортных средств, ввезенных на территорию Российской

Федерации после даты вступления в силу соответствующих изменений.

Более того, указала Наталья Файзрахманова, сами Правила предусматривают, что если срок подачи плательщиком утилизационного сбора расчета нарушен или этот расчет не подан вовсе, то за дату, на которую применяется коэффициент утильсбора, принимается именно пересечение транспортным средством границы Российской Федерации или первый установленный документально день нахождения техники на территории Российской Федерации.

Врио полномочного представителя Правительства РФ в КС Павел Степанов заметил, что в целях совершенствования механизма взимания утилизационного сбора и приведения его в соответствие с нормами актов ЕАЭС было сформулировано правило, согласно которому для целей исчисления суммы утилизационного сбора применяются базовая ставка и коэффициент, действующие на день регистрации таможенной декларации в отношении колесного транспортного средства или прицепа к нему или подачи в таможенный орган расчета суммы утилизационного сбора. Указанное правило было введено Постановлением Правительства от 6 октября 2022 г. № 1777, которое было опубликовано 8 октября 2022 г., т.е. более чем за семь месяцев до указанного заявителем момента ввоза техники. Более того, Постановление № 1777 вступило в силу лишь с 1 марта 2023 г., спустя пять месяцев с момента опубликования и за четыре месяца до даты получения техники заявителем на территории России. Таким образом, заключил он, заявителю заранее было известно об условиях правового регулирования порядка взимания утилизационного сбора, и у него имелся достаточный переходный период для адаптации к Правилам.

Спикер заметил, что на момент ввоза техники заявителя 30 июня 2023 г. уже более 20 дней было известно о предстоящем повышении с 1 июля коэффициента расчета размера утилизационного сбора. При должной степени осмотрительности, с учетом специфики ситуации и значимости ее для заявителя, у него была возможность подготовить документы и подать расчет суммы утилизационного сбора 30 июня 2023 г. в день поставки самоходных машин в электронном виде, а не делать это на исходе пятидневного срока представления расчета, как указано в жалобе. Тем более что авансовый платеж сумм утилизационного сбора, как следует из материалов дела, был сделан заявителем именно 30 июня 2023 г. Павел Степанов посчитал, что оспариваемые положения не нарушают конституционные права заявителя.

Полномочный представитель Госдумы Юрий Петров указал, что оспариваемые нормы приняты в соответствии с нормативным регулированием деятельности Правительства Российской Федерации и не нарушают конституционные права заявителя в обозначенном в жалобе аспекте. В то же время он отметил, что общие принципы налогообложения в РФ устанавливаются федеральными законами. Утилизационный сбор, не являясь налогом, но определяемый как фискальный сбор, находится в сфере действия ст. 57 Конституции, что делает недостаточно обоснованным установление актом федерального органа исполнительной власти меньшего срока с момента принятия и до вступления в силу новых более жестких правил взимания данного сбора, чем это установлено для налогов и сборов ст. 5 Налогового кодекса. В связи с этим изложенные заявительными обстоятельства нуждаются в оценке Конституционным Судом.

Полномочный представитель Президента РФ в КС Дмитрий Мезенцев отметил, что вопрос установления в качестве общего правила более продолжительного периода для вступления в силу нормативных правовых актов правительства,

увеличивающих размер утилизационного сбора, заслуживает отдельного рассмотрения, прежде всего с учетом практики взимания утилизационного сбора, которая сформировалась с момента вступления в силу Постановления № 938. Сказанное не влияет на конституционность оспариваемого п. 2 указанного постановления, считает он.

Как заметил полномочный представитель генерального прокурора Артур Завалунов, из системной взаимосвязи положений п. 11.4 Правил взимания, исчисления, уплаты и взыскания утилизационного сбора может быть сделан вывод, что в приведенной ситуации заявителю было бы более выгодно не исполнять обязанность по представлению расчета в таможенный орган. Тогда подлежал бы применению коэффициент, действующий на дату ввоза, и сумма сбора составила бы около 4,3 млн руб. вместо 17,5 млн руб. Даже в случае если возникли бы юридические последствия, сумма недоимки вряд ли составила бы 17,5 млн руб., указал он. Спикер посчитал целесообразным разъяснение конституционно-правового смысла оспариваемых положений.

Помощник министра юстиции РФ Алина Таманцева заметила, что утилизационный сбор не входит в систему налогов и сборов, установленных Налоговым кодексом, а также не относится к числу таможенных и иных специальных платежей, уплачиваемых в соответствии с Таможенным кодексом Евразии. Утилизационный сбор отнесен к неналоговым доходам федерального бюджета. Исходя из этого на утилизационный сбор не могут распространяться положения Налогового кодекса, в связи с чем приведенный заявителем аргумент о необходимости применения к сроку вступления в силу Постановления № 938 положения п. 1 ст. 5 Налогового кодекса, которым предусмотрено вступление в силу актов о налогах и сборах не ранее чем по истечении одного месяца со дня официального опубликования, представляется ей несостоятельным. Алина Таманцева полагает, что оспариваемые нормы соответствуют Конституции.

В Минпромторге также посчитали оспариваемые нормы конституционными.

Заместитель начальника Правового управления ФТС Оксана Багаутдинова отметила, что подход к расчету утилизационного сбора полностью соответствует таможенному законодательству ЕвразЭС. По ее мнению, заявитель не обосновывает неконституционность норм как таковых, а обосновывает их несоответствие нормам Налогового кодекса.

Кандидат юридических наук, доцент кафедры государственного и административного права юридического факультета Санкт-Петербургского государственного университета Сергей Овсяников посчитал, что в регулировании, которое содержится в п. 11.4 Правил взимания, исчисления, уплаты и взыскания утилизационного сбора, относительно случаев недекларирования самоходной техники или неподачи в установленный срок расчета сумм утилизационного сбора за общее правило принимается фактический ввоз транспортного средства.

В заключительной речи представитель ООО «Терра Групп» Михаил Орлов обратил внимание, что сегодняшняя практика применения оспариваемой нормы стимулирует недобросовестных налогоплательщиков, а те, кто добросовестно исполняет требования законодательства, оказываются в очень невыгодной ситуации, поскольку размер утильсбора для первых высчитывается по старой ставке плюс пени и штрафы, что суммарно ниже, чем новая ставка.

Advgazeta.ru

Новые связи: как меняется логистика из-за событий на Ближнем Востоке

Конфликт на Ближнем Востоке привел к значительным изменениям международной логистики. В колонке выясняем, как это повлияло на российский бизнес и что помогло адаптироваться к новым условиям.

Масштаб перестройки мировой логистики из-за конфликта на Ближнем Востоке глобальный. После начала боевых действий США и Израиля против Ирана 28 февраля 2026 года поток нефти и нефтепродуктов через Ормуз резко снизился, до менее 10 % от довоенного уровня, а страховые премии по военным рискам в Персидском заливе выросли кратно, местами до пяти раз.

Одновременно консалтинговая компания в области логистики Drewry зафиксировала новый рост мирового контейнерного индекса (World Container Index, WCI; средняя стоимость перевозки): к 12 марта 2026 года WCI прибавил 8 % за неделю, в том числе на фоне подорожания маршрутов Азия — Европа. Это важный индикатор: шок из зоны конфликта быстро транслируется далеко за пределы нефтяного рынка — в контейнерную логистику, стоимость сырья и оборачиваемость запасов.

→ Шоковый эффект

Конфликт на Ближнем Востоке за считанные дни перекроил карту мировой логистики. Он затронул ОАЭ, Саудовскую Аравию, Бахрейн, Катар и Кувейт. Иран в ответ фактически закрыл Ормузский пролив — артерию, через которую шло около 20 % мировой нефти и до 30 % сжиженного природного газа.

Пострадала не только морская логистика, но и авиаперевозки. ОАЭ были одним из крупнейших транзитных хабов для импорта в Россию, и товары доставлялись преимущественно через авиатранспорт. Из-за ракетных атак Ирана многие рейсы из Дубая отменились, товары поступают из ОАЭ до сих пор с перебоями.

Быстрее других эффект от конфликта ощутили отрасли с высокой чувствительностью к срокам, допускам и сертификации: фарма, электроника, промышленная комплектация, а также все сегменты, где сложно быстро поменять поставщика без повторной квалификации. Для них задержка поставок — это не только рост цены, но и риск останова производственного цикла и каскадного сдвига контрактных обязательств.

Даже кратковременное нарушение температурного режима при перевозке активной фармсубстанции может привести к потере ее свойств и сделать компонент непригодным для дальнейшего использования. В таком случае производителю приходится заново размещать заказ у поставщика, а с учетом сроков производства, контроля качества и доставки это способно сдвинуть выпуск препарата на месяцы. Поэтому для фармацевтики любой логистический сбой быстро выходит за рамки операционной проблемы и напрямую влияет на доступность лекарств для пациентов.

На практике именно в таких категориях устойчивость цепочки оказывается важнее, чем экономия на тарифе. И все ключевые игроки на рынке это понимают и корректируют свои операционные модели под новые реалии.

Ситуация на Ближнем Востоке еще раз подтверждают главный тренд современной логистики последних лет: компании больше не строят цепочек поставок вокруг одного наилучшего маршрута. Они строят их вокруг заранее подготовленного набора альтернатив — с планом В, С, а

иногда и D. Иначе невозможно обеспечить надежность и предсказуемость поставок.

→ Почему Ближний Восток — катализатор изменений

Ближний Восток — это узел сразу нескольких критических потоков: энергоносители, контейнерное судоходство, перевалка (дополнительное объединение нескольких поставок, разделение партии на разные способы доставки), авиационные коридоры и реэкспортные хабы. Как только зона риска расширяется, дорожает не только физическая перевозка, но и сама цена предсказуемости: страховка, оборотный капитал, буферные запасы, стоимость срочной замены маршрута.

ОАЭ, как правило, выступали хабом для поставок, так как в стране мало своего производства. Текущая ситуация еще больше подтолкнет к тому, чтобы в качестве хабов активнее использовались запасные варианты, такие как Турция, Гонконг, Катар, Вьетнам.

Если смотреть на международные логистические маршруты в Россию шире, то увидим следующую картину. Для поставок между, например, Азией и Россией текущая ситуация является дальнейшим стимулом по уходу от линейной модели. Если раньше поставки шли по заранее настроенным морским маршрутам с привязкой к одному ключевому хабу, то теперь логистика становится более гибкой и многовариантной: компании комбинируют несколько точек входа, разные юрисдикции, разные типы плеча — море, авто, железную дорогу и транзитные склады.

→ Как сейчас выглядят поставки фармы в Россию

Сегодня государства отвечают привычным набором антикризисных мер: обсуждают военное сопровождение судов, расширяют страховые механизмы и ищут альтернативные экспортные плечи. Компании увеличивают буферные запасы, заранее бронируют альтернативные коридоры, переводят часть закупок на поставщиков из других стран, тем самым снижая зависимость от одного вида маршрутов.

В этом смысле кризис вокруг Ирана ускоряет переход от модели поставок с минимальными запасами и расчетом на точную, бесперебойную логистику к более дорогой, но и более устойчивой системе — с резервными маршрутами, дополнительными запасами и дополнительными поставщиками на случай сбоев.

Для России ключевое последствие — не просто рост логистических издержек, а снижение предсказуемости импортного снабжения. Для рынка это означает три вещи:

1. Растет значимость «дружественных» хабов.
2. Гибкость маршрута становится постоянной статьей затрат.
3. У компаний с отлаженной многоканальной логистикой появляется конкурентное преимущество: в турбулентности они не только меньше теряют, но и могут быстрее забирать долю у менее подготовленных игроков.

На фоне того, что параллельный импорт в России по-прежнему остается значимым каналом поставок, устойчивость транзитных стран становится вопросом уже не удобства, а операционной непрерывности.

Несмотря на то что с 2022 года многие фармпроизводства старались максимально перейти от европейского и американского сырья либо на аналоги, произведенные в Китае и Индии, либо на российское сырье, доля импорта из западных стран остается довольно высокой. Для того чтобы удовлетворить такой запрос, дистрибьюторы сырья действуют четырьмя разными способами:

1. Берутся производить нужное сырье в России самостоятельно, для этого сейчас представляется множество льгот и поддержки со стороны Минпромторга и других профильных ведомств. Это наиболее предпочтительный вариант на данный момент, так как он позволяет не только развивать экономику России, но и наиболее устойчив к внешним изменениям.
2. Помогают фармкомпаниям найти аналог европейского сырья, не уступающий по качеству.
3. Находят поставщика сырья преимущественно в Китае или Индии. Это самый простой путь, и он не уникальный. В данном случае азиатские поставщики напрямую импортируют сырье из Европы и США, а далее продают в России. С этим успешно может справиться практически любая компания на рынке либо сама фармкомпания, используя свои внутренние ресурсы.
4. В редких случаях строят цепочку поставок сырья, пользуясь услугами посредников, которые позволяют привозить грузы из Европы и США через транзитные страны. В отличие от третьего пункта такой способ более рискованный, однако более маржинальный для компании, так как нет наценки азиатского поставщика и под контролем большая часть цепочки поставок. Это особенно важно в случае с фармпоставками, так как ко многим грузам применяются особые требования к качеству перевозки: влажность, температурный режим. Однако в условиях постоянного ужесточения санкций к такому способу доставки прибегают крайне редко и, как правило, совсем небольшие дистрибьюторы.

→ Появление новых цепочек поставок

Начиная с 2022 года все российские поставщики уже привыкли к тому, что нужно всегда иметь несколько запасных каналов поставки. Мы в AppScience тоже заранее исходили из того, что в текущей геополитической конфигурации логистика не может строиться вокруг одного маршрута.

С начала конфликта поставки с ближневосточного направления были сразу переключены на другие юрисдикции, благодаря чему влияние на цепочки поставок оказалось минимальным. Другие компании-поставщики поступили аналогичным образом, хоть и с разной скоростью реакции. Мы использовали как другие страны Ближнего Востока, так и страны Азии. От решения до первых поставок по другим маршрутам прошло меньше недели. Итоговая себестоимость поставок практически не изменилась из-за того, что запасные варианты использовались не впервые, различие с изначальным вариантом в сроках было менее двух-трех дней, а в стоимости — менее 5 %.

Именно это сегодня и становится новым стандартом зрелой гибкой логистики: устойчивость обеспечивается не героическим ручным управлением в момент кризиса, а заранее спроектированной сеткой вариантов, которые можно применить максимум в течение недели в случае недоступности основного канала поставки.

При этом для авиаперевозок есть незначительное влияние закрытия ОАЭ. Ставки на транзитные маршруты через другие юрисдикции поднялись, однако это не критическое изменение. Для морских поставок ситуация аналогичная. Ввиду переборки поставок на другие маршруты стоимость альтернативы выросла, но тоже не особо значительно.

Текущая ситуация с ОАЭ и странами Ближнего Востока не сломала схему поставок для фармкомпаний и поставщиков для данной индустрии. Небольшое влияние на поставки есть, но в большей степени это рост стоимости перевозок на альтернативных маршрутах.

Безотносительно того, как быстро прекращаются активные боевые действия, логистику финально построят компании из всех индустрий в течение ближайших двух-трех недель. Те, кто адаптируется быстро, сделали это в течение ближайшей недели с момента конфликта, сейчас подтянутся догоняющие.

В России реакция бизнеса уже перешла из режима ожидания в режим конкретных действий. Так, FESCO в марте впервые вывела контейнерный сервис на прямой судозаход в Джидду, фактически усиливая маршрут через Красное море как альтернативу цепочкам, завязанным на Ормузский пролив. Крупный ретейл, напротив, делает ставку на устойчивость уже собранных цепочек: «Магнит» публично заявил, что не ожидает перебоев в ассортименте.

Рынки, завязанные на параллельный импорт, отреагировали жестче: поставки автомобилей и запчастей через Иран и ОАЭ начали сбивать, и рыночные игроки перешли к срочному поиску обходных маршрутов. Но в условиях постоянных изменений те, кто медленно реагирует на такие события, рискуют остаться на обочине бизнеса и не только подвести своих клиентов, но и постепенно свести свою долю на рынке на нет, оставив все более продуманным конкурентам.

[Trends.rbc.ru](https://trends.rbc.ru)

РЖД рассчитывают на принятие закона о механизме «вези или плати»

Механизм «вези или плати» (take-or-pay), который планируется ввести на железных дорогах России, в настоящее время рассматривают федеральные органы исполнительной власти, РЖД ожидают положительного решения для его дальнейшего утверждения Госдумой, сообщила журналистам замгендиректора компании Ирина Магнущевская.

«Сейчас «вези или плати» находится на рассмотрении федеральных органов исполнительной власти. Мы надеемся, что будет вынесено положительное решение, и в дальнейшем Госдума примет этот законопроект», — сказала И.Магнущевская.

Минтранс России в марте 2026 года опубликовал новый проект о введении для грузоперевозок принципа «вези или плати» договоров на железных дорогах России. В министерстве говорили РИА Новости, что подписание документов в рамках нового правила будет на добровольной основе и не коснется старых заключенных договоров.

Законопроект формирует нормативно-правовую базу для принципа «вези или плати» на железнодорожном транспорте. Данный механизм устанавливает взаимную ответственность между грузоотправителем и перевозчиком. Так, при заключении долгосрочного договора перевозки грузоотправитель обязуется предъявить фиксированный объем груза и оплатить его независимо от того, был ли этот объем фактически предоставлен.

«ПРАЙМ»

ПРОЧЕЕ

Правительство расширило перечень медицинских изделий для обязательной маркировки

Правительство России расширило перечень медицинских изделий, подлежащих обязательной маркировке в государственной системе «Честный знак». С сентября средства идентификации будут наноситься на шприцы, медицинские маски, перчатки, коронарные стенты, компьютерные

томографы, аппараты для искусственного дыхания и другую продукцию. Решение принято по обращениям предприятий и импортеров медицинских изделий.

Как сообщает «Интерфакс» со ссылкой на пресс-службу правительства России, перечень медицинских изделий, подлежащих обязательной маркировке в государственной системе «Честный знак», расширяется. Соответствующее распоряжение уже подписано в кабинете министров.

→ Какие изделия войдут в перечень

С 1 сентября 2026 года средства идентификации будут наноситься на следующие медицинские изделия:

- шприцы;
- салфетки;
- пробирки;
- медицинские маски;
- обеззараживатели воздуха (в т.ч. бактерицидные);
- ортопедическую обувь;
- коронарные стенты;
- слуховые аппараты;
- компьютерные томографы;
- медицинские перчатки;
- аппараты для искусственного дыхания;
- инкубаторы для новорожденных.

→ Почему принято такое решение

В правительстве пояснили, что решение принято на основании обращений предприятий и компаний, занимающихся выпуском и импортом медицинских изделий. В настоящее время они вынуждены выстраивать параллельные процессы обращения с маркированной и немаркированной продукцией, что усложняет работу и приводит к дополнительным издержкам.

Расширение перечня маркируемых медицинских изделий — часть последовательной политики государства по внедрению системы прослеживаемости товаров. «Честный знак» уже охватывает молочную продукцию, лекарства, табачные изделия, обувь и ряд других категорий. Для производителей и импортеров медизделий унификация требований означает упрощение процессов в долгосрочной перспективе, хотя в краткосрочной потребует дополнительных затрат на оборудование и интеграцию с системой. С 1 сентября 2026 года вся перечисленная продукция должна вводиться в оборот уже с маркировкой.

TKS.ru

ФТС запустила проверку оплаты утильсбора на авто по VIN-номеру

На сайте Федеральной таможенной службы России заработал сервис по проверки информации об уплаченном на автомобиль утилизационном сборе. На это 21 апреля обратил внимание «Журнал Авто.ру».

Для проверки следует ввести номер VIN, номер шасси или кузова автомобиля. Сервис отражает информацию об уплаченном утильсборе в отношении колесных транспортных средств, ввозимых на территорию РФ с 1 апреля 2022 года.

При отсутствии информации об утильсборе ФТС рекомендует обратиться в таможенный орган. Отмечается, что функция проверки на сайте ФТС будет полезна при покупке автомобиля, ввезенного в РФ неофициальным поставщиком.

Пресс-служба Минпромторга 13 февраля сообщила «Известиям», что в России планируется скорректировать механизм расчета утильсбора на автомобили, ввозимые в страну с территории стран ЕАЭС. Изменения направлены на исключение случаев занижения таможенной стоимости транспортного средства и различных схем по снижению размера платежей.

Ранее такой подход уже был применен к автомобилям, ввезенным в ЕАЭС юрлицами, и теперь планируется распространить его на ввоз физлицами. При этом предлагаемое решение не повлияет на тех импортеров, которые заведомо заявляют в документах при ввозе корректную таможенную стоимость автомобиля, подчеркнули в Минпромторге.

«Известия»

Какой будет размер технологического сбора со смартфонов и ноутбуков

Минпромторг определил размер технологического сбора со смартфонов и ноутбуков — он составит 250 и 500 рублей соответственно, пишет РБК со ссылкой на документы с совещания ведомства с участниками рынка, которое состоялось на прошлой неделе. По данным издания, на встрече были представлены проекты соответствующих постановлений и распоряжения правительства, содержание совещания подтвердили в Ассоциации торговых компаний и товаропроизводителей электробытовой и компьютерной техники РАТЭК и Ассоциации компаний интернет-торговли (АКИТ).

Для телефонов проводной связи с беспроводной трубкой платеж составит 100 рублей, для других телефонных аппаратов — 25 рублей. Вносить сбор будут производители и поставщики электроники, обязанность распространяется как на юрлица, так и на индивидуальных предпринимателей. Позже власти намерены расширить список товаров, за которые придется платить техсбор.

РБК отметил, что, согласно документам, техсбор необходимо будет вносить для допуска товара к продаже. Предполагается, что плательщик подаст уведомление о вводе продукции в оборот, затем специальная система рассчитает сумму сбора в течение трех дней, на внесение средств выделяется 10 рабочих дней. Если платеж поступит вовремя, еще через три дня система подтвердит оплату и разрешит реализацию товара, если сумма будет недостаточной, система уведомит об отказе в продаже. Штрафы за просрочку платежа не предусмотрены, однако неуплаченный сбор взыщут по правилам налогового кодекса. Средства, которые превысят сумму сбора, будут возвращаться по заявлению плательщика.

Forbes.ru



ООО СП «ИНТЕГРА» — автоматизация таможенного оформления, транспортной логистики и СВХ. Программное обеспечение для участников ВЭД. Обучение и техподдержка. Подключение организаций к системам Электронного декларирования и Предварительного информирования.
Сайт: spintegra.ru; тел.: (3412) 77-21-75

© Информационное дайджест-издание «ВЭД-Информ» № 05 (220), Май 2026 г.

Главный редактор: Толстикова Игорь Геннадьевич. Выпускающий редактор: Толстикова Ксения.

Электронный дайджест «ВЭД-Информ» предоставляется в начале каждого месяца в виде бесплатной e-mail рассылки. Оформление подписки и архив предыдущих номеров доступны на нашем сайте: <https://spintegra.ru/services/ved-inform/>