

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА

ИНФОРМАЦИЯ ОТ ПЕРМСКОЙ ТАМОЖНИ:

Пермская таможня: почти на треть увеличилось количество уголовных дел	1
ФТС планирует перечисления в бюджет на уровне 96-97 %	1
Только две таможни в РФ получили право оформлять радиоактивные вещества ..	2
В аэропорту Перми увеличилось количество пассажиров	2
6 лет Приволжской электронной таможне	2
Сведения из предварительных класс-решений теперь доступны в личном кабинете участника ВЭД	2
НОВОСТИ ЕАЭС:	
Эксперты обсудили очередные инициативы стран ЕАЭС, касающиеся декларирования товаров	2
Уполномоченным экономическим операторам ЕАЭС предоставлено новое дополнительное упрощение	3
Товарооборот между Россией и Беларусью вырос на шесть процентов	3
Беларусь расширила перечень товаров, которые запрещено ввозить из недружественных стран	3
ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ:	
Новые квоты на экспорт ряда минеральных удобрений начнут действовать с 1 декабря 2024 года	4
МИД Индии рассказал о работе с Россией над зависшими рупиями	4
Индия в августе в 1,5 раза нарастила экспорт двух напитков в Россию	4
Минприроды ограничило ввоз кондиционеров и холодильников	5
Сначала «зависают» платежи, а потом и контейнеры с импортными запчастями ..	6
ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ:	
Обновлен Перечень продукции, в отношении которой нельзя оформить «упрощенную» декларацию	6
Возвращаются ли таможенные сборы за таможенные операции в случае отзыва декларации на товары?	7

Лён за уюги: что показала первая бартерная сделка с Китаем и чего боятся экспортеры	7
ВНИМАНИЮ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ:	
Машинное отделение: дилерам могут запретить продажу растаможенных на физлиц авто	8
Изменения в количественные нормы товаров для личного пользования	9
«Почта» предложила ограничить доступ к рынку трансграничной торговли ..	10
СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА:	
Компания миллиардера Фосмана выиграла спор с таможней на 30 млн рублей	11
Импортёры вейпов пожаловались на миллиардные доначисления акцизов ..	12
Как оспорить решение таможни: 10 суток на защиту	13
ЛОГИСТИКА :	
В тесноте и в обиде: в России образовалась острая нехватка складов	14
Перевозчики будут узнавать о начислении платы за вред дорогам на «Госуслугах»	15
Железные дороги экспериментируют с директивами	16
Китайские разрешения для перевозок грузов	16
ПРОФЕССИОНАЛ ВЭД:	
Вознаграждение платежного агента: включать или не включать в таможенную стоимость товаров?	16
Ключевая ставка ЦБ РФ: для чего нужна, почему меняется и на что влияет ..	18
ПРОЧЕЕ:	
Компания-международный перевозчик может принимать на вычет НДС по счету-фактуре российского перевозчика	22
Минфин хочет обложить НДС весь трансграничный e-commerce	22
ТПП могут наделить полномочиями по подтверждению происхождения импортных товаров	22

НОВОСТИ ПЕРМСКОЙ ТАМОЖНИ

Пермская таможня: почти на треть увеличилось количество уголовных дел

В преддверии Дня таможенника Российской Федерации, который отмечается ежегодно 25 октября, правоохранительные подразделения Пермской таможни подвели итоги деятельности за 9 месяцев 2024 года.

За 9 месяцев 2024 года Пермской таможней возбуждено 27 уголовных дел, что на 28 % больше, чем в аналогичном периоде прошлого года, из них:

- 1 уголовное дело по статье 173.1 УК РФ по факту незаконного образования юридического лица;
- 1 уголовное дело по пункту «б» ч.2 статьи 193.1 УК РФ по факту нарушения валютного законодательства;
- 3 уголовных дела по ч.1 статьи 194 УК РФ по факту уклонения от уплаты таможенных платежей;
- 1 уголовное дело по ч.3 статьи 229.1 УК РФ по факту незаконного ввоза (контрабанды) на территорию Российской Федерации наркотического средства — тетрагидроканнабинол, массой 49,8 грамм;
- 21 уголовное дело по ч.1 статьи 226.1 УК РФ, по фактам контрабанды, из которых 20 контрабанда лесоматериалов, 1 — товаров двойного назначения.

За 9 месяцев 2024 года возбуждено 1473 дела об административных правонарушениях (за 9 месяцев 2023 года — 1421).

Из общего количества дел на юридических лиц приходится 46 %, на физических лиц — 20 %, на индивидуальных предпринимателей — 19 %, на должностных лиц — 15 %.

— Наиболее распространенными для Пермской таможни являлись правонарушения, связанные с несвоевременным представлением в таможенный орган статистической формы учета перемещения товаров, нарушением валютного законодательства, несоблюдение запретов и ограничений на ввоз товаров, недекларированием и недостоверным декларированием товаров, — отметил заместитель начальника Пермской таможни Максим Степанов. — Предметами правонарушения наиболее часто выступали продукты питания, алкоголь, товары народного потребления.

Пресс-служба Пермской таможни

ФТС планирует перечисления в бюджет на уровне 96-97 %

Глава ФТС Валерий Пикалёв на встрече с президентом России Владимиром Путиным заявил, что ФТС по итогам 2024 года, как ожидается, выполнит план по перечислениям в бюджет РФ на уровне 96-97 %.

Глава ФТС доложил президенту, что за девять месяцев ФТС уже перечислила в российский бюджет более 5 трлн рублей. «По плану мы просели немножко, потому что у нас прошли возвраты по газу, нефти, нефтепродуктам, немножко по курсовым данным мы просели. Но я думаю, что мы выйдем где-то на 96-97 % [в 2024 году]», — сказал Пикалёв, отвечая на соответствующий вопрос главы государства.

TACC

Только две таможни в РФ получили право оформлять радиоактивные вещества

С 25 октября по решению Минфина лишь два таможенных поста в России — Уральский и Московский — будут вести декларирование делящихся и радиоактивных материалов.

Напомним, эксперимент по электронному оформлению радиоактивных веществ, которые экспортируются в другие государства, ведется несколько лет. В 2021 году уральские таможенники вышли с предложением сделать Уральский ЦЭД фактически атомным центром. Поскольку именно он имеет исторически важную роль в этом вопросе, ведь производство делящихся материалов велось на предприятиях в закрытых городах региона.

О том, как организована работа в связи с принятыми Минфином изменениями, в интервью телеканалу ОТВ рассказал начальник Уральской электронной таможни Сергей Епифанов. По его словам, ведомство готово взять на себя ответственность за декларирование радиоактивных материалов по всей стране. Для этого они прошли обучение и овладели необходимыми компетенциями.

«Для корректного оформления этих товаров необходимы познания в области физики. Есть особенности в единицах измерения, таможенном контроле, учете таких товаров, поскольку вся эта деятельность лицензируется и находится под контролем государства», — уточнил он.

С начала 2024 года уральские таможенники выдали более ста деклараций на экспорт радиоактивных веществ, в том числе на обогащенный уран и различные изотопы. Процесс оформления проходит быстро — в среднем за четыре часа.

«Российская газета»

В аэропорту Перми увеличилось количество пассажиров

За десять месяцев этого года более 100 тысяч человек прошли таможенный контроль в пермском аэропорту.

В пермском аэропорту «Большое Савино» на 2,5 % вырос пассажиропоток в сравнении с прошлым годом. А количество международных рейсов, наоборот, уменьшилось. Об этом сообщили в пресс-службе пермской таможни.

С января по сентябрь 2024 года более 105 тысяч человек пересекли таможенную зону в пермском аэропорту. Этот показатель выше прошлогоднего на 2,5 %. В 2023 году было зафиксировано 146 тысяч человек.

А число международных авиарейсов составило 771. Это на 8 % меньше, чем за девять месяцев прошлого года — тогда было реализовано 839 перелетов. В основном пермяки летают в Турцию, Таиланд, ОАЭ, Египет, Азербайджан и Узбекистан.

Perm.kp.ru

6 лет Приволжской электронной таможне

Шесть лет назад, 24 октября 2018 года, накануне общероссийского праздника — Дня таможенника Российской Федерации — был дан старт работе первой в России электронной таможни.

В компетенцию таможни вошли прием, регистрация электронных деклараций на товары и электронных документов, принятие решений о выпуске товаров.

Сергей Кашенко, и.о. начальника Приволжской электронной таможни: «Таможней были заложены основы внедрения принципиально нового подхода к проведению таможенного

контроля и его администрированию. Прежде всего, подавляющее большинство таможенных деклараций теперь концентрируется в центрах электронного декларирования. Это удобно для бизнеса, так как ускоряет проведение «таможенных формальностей», способствует снижению издержек добросовестного бизнеса и увеличению внешнеторгового товарооборота, а автоматизация процессов снижает риски коррупционных проявлений».

С 2018 года в Приволжскую электронную таможню было подано более 1 млн 800 тыс. таможенных деклараций, в федеральный бюджет таможней перечислено более 839 млрд рублей.

Всего с начала функционирования экспортно-импортные операции в регионе осуществляли более 19 000 декларантов.

В номенклатуре товаров как при экспорте, так и при импорте преобладают продукция химической промышленности, металлы, машины, оборудование и транспортные средства.

Между тем, на ЦЭД подают декларации и на нетипичные товары. Например, в копилке таких «нестандартных товаров» — декларирование живых крокодилов, паспорт физического лица, и даже илового осадка, содержащего в своем составе драгметаллы.

Компетенция личного состава Приволжской электронной таможни позволяет сегодня решать любые задачи, поставленные руководством Приволжского таможенного управления и Федеральной таможенной службой.

По результатам работы правоохранительных подразделений с начала работы ПЭТ возбуждено 13 уголовных дел, почти 6 000 дел об административных правонарушениях, из них половина — по «контрабандообразующим» составам КоАП России.

PTU.customs.gov.ru

Сведения из предварительных класс-решений теперь доступны в личном кабинете участника ВЭД

ФТС России информирует, что участники внешнеэкономической деятельности, получившие предварительное решение о классификации товара в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза, теперь могут увидеть сведения из него в [Личном кабинете участника ВЭД](#).

Для этого нужно перейти в раздел Личного кабинета «Классификация. Сведения о предрешениях» и нажать кнопку <Начать работу>.

Customs.gov.ru

НОВОСТИ ЕАЭС

Эксперты обсудили очередные инициативы стран ЕАЭС, касающиеся декларирования товаров

10 октября состоялось заседание рабочей группы по таможенному декларированию при профильном Консультативном комитете ЕЭК.

Эксперты государственных органов и бизнес-сообществ стран Евразийского экономического союза обсудили ряд инициативных проектов и предложений стран Евразийского экономического союза, направленных на дальнейшее совершенствование таможенного декларирования товаров.

Рассматривались вопросы оптимизации сведений в декларации на товары о контейнерах для повышения эффективности таможенного контроля и снижения количества проверок. Кроме того, обсудили внесение изменений в инструкцию о порядке использования транспортных, коммерческих и иных документов в качестве декларации на товары, в отношении которых может быть установлена специальная таможенная процедура, а также условия их помещения под такую процедуру.

Порядок заполнения декларации на товары утвержден Решением Комиссии ТС № 257 от 20.05.2010. Инструкция о порядке использования транспортных (перевозочных), коммерческих и (или) иных документов в качестве декларации на товары утверждена п.1 Решения Комиссии Таможенного союза № 263 от 20.05.2010.

Решением Комиссии Таможенного союза № 329 от 20.05.2010 утвержден перечень категорий товаров, в отношении которых может быть установлена специальная таможенная процедура, и условий их помещения под такую таможенную процедуру.

Решением Совета ЕЭК № 55 от 29.05.2024 определены особенности перемещения через таможенную границу ЕАЭС товаров, предназначенных для использования в официальных международных спортивных мероприятиях, условия их помещения под специальную таможенную процедуру и порядок ее применения.

EEC.eaeunion.org

Уполномоченным экономическим операторам ЕАЭС предоставлено новое дополнительное упрощение

Совет Евразийской экономической комиссии установил дополнительное упрощение для уполномоченных экономических операторов (УЭО).

Данное упрощение дает УЭО возможность использовать свои площади для хранения товаров, помещенных под таможенную процедуру таможенного склада, и не перемещать товары с одного склада на другой. Теперь иностранные товары можно будет хранить на складах оператора до трех лет (вместо четырех месяцев).

«Такое упрощение будет востребовано производителями для хранения сырья и комплектующих, используемых в достаточно больших количествах, — подчеркнул министр по таможенному сотрудничеству ЕЭК Руслан Давыдов. — Более длительные сроки хранения иностранных товаров будут также востребованы у ритейлеров, которые хранят крупные партии товаров и выпускают их для внутреннего потребления отдельными партиями по мере их реализации в торговых сетях».

Упрощение позволит УЭО оптимизировать процесс хранения иностранных товаров и минимизировать затраты, связанные с перемещением товаров и ускорить процесс ввода товаров в оборот.

Решение Совета ЕЭК направлено на развитие института УЭО в ЕАЭС, а также создание конкурентоспособных преимуществ евразийских компаний. Кроме того, оно отображает передовые международные тенденции и стандарты, прежде всего Всемирной таможенной организации, в соответствии с которыми УЭО даются всевозможные упрощения.

Применение предоставленного упрощения будет способствовать более широкому использованию инфраструктуры стран ЕАЭС для хранения товаров, а также сокращению логистических издержек и стоимости товаров.

В целом это позволит поддержать бизнес стран евразийской «пятерки», что особенно востребовано в условиях сложностей в логистике.

→ Справка

Институт уполномоченного экономического оператора — это международно признанный стандарт партнерской программы, а УЭО — особая категория лиц, которым предоставляются упрощения при проведении таможенных операций и таможенного контроля как лицам, отвечающим определенным требованиям.

П. 5 ст. 437 Таможенного кодекса ЕАЭС установлено, что Комиссия вправе определять иные специальные упрощения, не предусмотренные указанной статьей, предоставляемые уполномоченным экономическим операторам.

EEC.eaeunion.org

Товарооборот между Россией и Беларусью вырос на шесть процентов

Товарооборот между Россией и Беларусью за восемь месяцев текущего года вырос на 6 % в годовом выражении и составил \$ 32,5 млрд, говорится в сообщении Правительства России в официальном Telegram-канале.

«Александр Лукашенко (президент Республики Беларусь — ред.) и Денис Мантуров (первый вице-премьер РФ — ред.) обсудили вопросы торгово-промышленного сотрудничества России и Беларуси. Товарооборот между странами по итогам прошлого года увеличился более чем на 5 % и достиг почти 47 млрд долларов. По итогам первых восьми месяцев текущего года также сохраняется положительная динамика — взаимная торговля выросла на 6 %, до 32,5 млрд долларов», — отмечается в сообщении по итогам рабочей поездки Д. Мантурова в Беларусь.

Первый вице-премьер РФ и премьер-министр Беларуси Роман Головченко в ходе встречи затронули вопросы реализации единой промышленной политики Союзного государства. Также отработывается вопрос взаимного доступа промышленной продукции России и Белоруссии к инструментам государственной поддержки.

«ПРАЙМ»

Беларусь расширила перечень товаров, которые запрещено ввозить из недружественных стран

Постановление правительства Белоруссии с дополненным перечнем товаров, запрещенных к ввозу из недружественных стран и реализации в республике, с 15 октября вступило в силу. Соответствующее решение белорусского Совмина 28 августа утвердил премьер-министр Роман Головченко. В актуализированный перечень вошли полиэтилен высокого давления, шинная продукция, плиты OSB, фанера, столярные и плотницкие изделия, санитарно-гигиенические бумага и изделия, бумага и картон, тряпье, стекловолокно, включая стекловату. К ввозу и реализации в Белоруссии также запретили некоторые товары из Польши, Чехии, Литвы, Латвии и Эстонии.

В частности, в республику нельзя ввозить и реализовывать из этих стран сумки и чемоданы, обои, керамическую плитку, санитарно-технические изделия, холодильники, морозильники и прочее холодильное или морозильное оборудование, стиральные машины, подгузники и пеленки.

В правительстве напомнили, что постановление является ответной мерой на решение Евросоюза об ужесточении санкций в отношении Белоруссии с 1 июля. Ранее кабмин

Белоруссии уже дополнял перечень запрещенных к ввозу товаров из недружественных стран. В частности, с 31 августа уже нельзя было ввозить на территорию республики маргарин, макарон, цемент и изделия из него, азотные удобрения, пластмассовую посуду, плиты ДСП и МДФ, ящики, коробки, мешки, пакеты и другую упаковочную тару из бумаги и картона, строительные кирпичи.

Совет ЕС 29 июня сообщил, что распространил на Минск ряд экономических санкций, введенных против Москвы. Санкции против Белоруссии вводятся в сферах торговли, услуг, транспорта. Рестрикции включают меры против обхода ограничений в отношении РФ и Белоруссии.

TACC

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

Новые квоты на экспорт ряда минеральных удобрений начнут действовать с 1 декабря 2024 года

До 31 мая 2025 года включительно вновь ограничат вывоз отдельных удобрений из РФ в страны, которые не входят в ЕАЭС. Антикризисные лимиты затронут и экспорт таких товаров из этого союза, если их задекларируют и выпустят в рамках таможенных процедур.

Общий объем нетарифных квот составит более 19 млн т.

Из них:

- больше 11 млн т — для продукции с кодами по ТН ВЭД ЕАЭС 3102 10 100 0, 3102 80 000 0 и пр.;
- почти 8 млн т — для удобрений с кодами 3105 20 100 0, 3105 40 000 0 и др.

Квоты смогут получить:

- участники ВЭД — производители удобрений. Подтвердить их изготовление в РФ может заключение Минпромторга, которое получили до 30 июня 2024 года включительно, либо номер в реестре российской промпродукции;
- уполномоченные производителями удобрений компании, у которых есть торгово-сбытовая политика. Ее надо согласовать с ФАС и разместить на сайте участника внешней торговли.

Чтобы использовать квоты, нужно получить лицензии от Минпромторга. Они должны действовать со дня их выдачи, но не ранее чем с 1 декабря 2024 года.

Квоты не распространяют, в частности, на вывоз из РФ удобрений в рамках международных транзитных перевозок, которые начинаются и заканчиваются вне России.

Есть и другие новшества. Сейчас сходное ограничение действует до 30 ноября 2024 года включительно.

Документ: Постановление Правительства РФ № 1400 от 19.10.2024.

РБК

МИД Индии рассказал о работе с Россией над зависшими рупиями

Страны работают над решением проблемы, заключены новые соглашения, сказал замглавы МИД Индии. Сторонам предстоит обсудить, возможно ли распространить механизм торговли в рупиях на новые сферы.

Индия и Россия работают над механизмом торговли зависшими рупиями российских компаний, в настоящее время соглашение, предусматривающее торговлю рупиями, уже заключено в сфере оборонного оборудования. Об этом в кулуарах саммита БРИКС рассказал РБК шерпа Индии,

замглавы МИД по экономическому сотрудничеству Дамму Рави.

«Какая-то часть этого уже разработана. В отношении оборонного оборудования уже существует соглашение о торговле в рупиях. Можем ли мы распространить его на другие сферы, например на нефть, — это вопрос, который предстоит обсудить», — сказал Рави.

По его мнению, чиновники и эксперты Министерства финансов обеих стран должны прийти к пониманию того, как получить доступ и использовать зависшие рупии российских компаний.

После начала военной операции на Украине и введения секторальных санкций со стороны Запада Москва переориентировала экспорт энергоресурсов на азиатские страны, а Индия стала одним из крупнейших покупателей российской нефти. На этом фоне в торговле между странами возник дисбаланс, а на счетах в Индии, как писал Bloomberg летом прошлого года, начало накапливаться до \$ 1 млрд в рупиях ежемесячно, которые было почти невозможно потратить из-за валютных ограничений.

«Россия поставила в Индию нефти и нефтепродуктов в первом полугодии на \$ 30 млрд, а наш импорт из Индии оценивается примерно в \$ 6-7 млрд в год. Нам нечего покупать в Индии, но мы не можем эти рупии вернуть, поскольку рупия — неконвертируемая валюта», — объяснял тогда экономист, экс-глава Минфина Михаил Задорнов.

Глава МИДа Сергей Лавров в мае прошлого года также говорил, что Россия накопила «миллиарды рупий на счетах в индийских банках» и обсуждается вопрос о переводе их в другую валюту. Директор департамента экономического сотрудничества МИД России Дмитрий Биричевский в интервью RTVI называл среди возможных решений закупки на рупии товаров или их инвестирование в индийскую экономику.

В июне этого года глава ВТБ Андрей Костин заявил, что ситуация с трансграничными платежами улучшается, а около 90 % всех платежей между Китаем и Россией, а также Индией и Россией проводится в национальных валютах. «Проблема с зависшими рупиями сегодня рассосалась», — отмечал он.

О сокращении объема зависших рупий российских компаний в августе также писал Reuters со ссылкой на источник в индийском правительстве. По его словам, объем сократился до нескольких миллионов с нескольких миллиардов. По данным Reuters, в настоящее время представители Централных банков двух стран изучают вопрос торгового дисбаланса, а также возможность введения базового (справочного) обменного курса рупия/рубль (то есть без учета привязки к доллару).

РБК

Индия в августе в 1,5 раза нарастила экспорт двух напитков в Россию

Экспорт в Россию из Индии чая, кофе в зернах и специй в августе по сравнению с июлем вырос в полтора раза и составил почти \$ 9 млн, подсчитало РИА Новости по данным индийского министерства торговли и промышленности.

Общие объемы покупок Россией индийских чая, зернового кофе и приправ в последний месяц лета составили \$ 8,95 млн. Это оказалось наибольшим объемом месячных поставок из Индии с июня. А по сравнению с августом прошлого года такой импорт вырос почти на четверть.

Больше всего в августе закупался индийский чай — на \$ 5,6 млн и кофе в зернах — на \$ 2,2 млн. Из пряностей наиболее востребованными были семена тмина немолотые (\$ 400 тыс.), перец (\$ 360 тыс.) и порошок кассии (коричника китайского) — \$ 150 тыс. Кроме того, Россия покупала у Индии растворимый

кофе — на \$ 8,31 млн, а также обжаренный цикорий и другие заменители кофе — на \$ 850 тыс.

При этом Россия в августе стала пятой в мире по покупкам индийского чая, обогнали ее только ОАЭ (\$ 15,8 млн), Великобритания (\$ 10,2 млн), Ирак (\$ 9,4 млн) и США (\$ 8,2 млн). А вот по импорту из Индии кофе в зернах РФ заняла девятое место. В пятерку главных любителей индийского кофе вошли Италия (\$ 31,3 млн), Германия (\$ 16,6 млн), Ливия (\$ 7,3 млн), Бельгия (\$ 7 млн) и ОАЭ (\$ 5 млн).

Суммарно за январь-август этого года Индия продала России чая, кофе в зернах и специй на \$ 77,7 млн, что почти на треть больше, чем годом ранее. По итогам 2023 года индийский экспорт в РФ составил \$ 92,3 млн.

1prime.ru

Минприроды ограничило ввоз кондиционеров и холодильников

Продавцы электроники предупредили о росте стоимости и сроков поставок кондиционеров и холодильников из-за новых требований Минприроды к ввозу продукции. Изменения могут коснуться 90 % кондиционеров и 50 % холодильников.

Участники рынка электроники и бытовой техники предупредили о возможных проблемах с поставками кондиционеров и холодильников. Причиной стали новые требования Минприроды к ввозу продукции с хладагентами (или холодильные агенты). Они используются в кондиционерах и холодильном оборудовании и представляют собой фреон или смесь других газов с определенными характеристиками. Этот компонент отвечает за охлаждение воздуха, обеспечивая поддержание оптимального температурного режима.

Согласно новым требованиям (о них министерство сообщило 8 октября), разрешительный порядок ввоза продукции с хладагентами теперь требуется не только в отношении моно веществ, но и смесей, ранее не требующих обязательного лицензирования.

«Таким образом Минприроды неожиданно для рынка изменило правила ввоза продукции и распространило разрешительный порядок ввоза на значительное количество товаров, ввоз которых раньше не ограничивался. Если ранее 10 % кондиционеров подпадало под лицензию, то после опубликования позиции Минприроды лицензию следует оформлять на 90 % таких устройств», — объясняет представитель Ассоциации торговых компаний и товаропроизводителей электробытовой и компьютерной техники (РАТЭК).

Аналогичная ситуация, по его утверждению, складывается и на рынке промышленного холодильного оборудования: под ограничение попал фреон 410, доля оборудования, использующего который, сегодня составляет до 50 %.

В пресс-службе Минприроды перенаправили вопросы в Минпромторг. В Минпромторге сообщили РБК, что министерство «проводит консультации с коллегами из Минприроды России по дальнейшему алгоритму работы, в том числе с учетом озвученных озабоченностей со стороны делового сообщества», добавив, что порядок получения лицензии Минпромторга не изменился.

→ В чем риски изменений

До недавнего времени лицензию на ввоз холодильников или кондиционеров необходимо было получать только в случае, если в качестве хладагента в них содержалось моно вещество из установленного списка. На ввоз продукции со смесью веществ разрешение не требовалось, объясняют в «Марвел-Дистрибуции», одном из крупнейших поставщиков

бытовой техники. Теперь по решению Минприроды лицензию необходимо получать на оборудование и с моно веществом, и со смесями.

«Решение уже вступило в силу, поэтому уже сейчас без лицензии нельзя ввозить в Россию холодильники и кондиционеры, заправленные такими хладагентами, как R404A, R406A, R410A. Для свободного ввоза остаются изделия, заправленные хладагентами, не включенными в списки Минприроды, например R600 (n-бутан), R600A (изобутан), R290 (пропан). Мы ожидаем, что в ближайшее время количество поданных заявок на лицензирование серьезно возрастет. Их оформление со всеми лабораторными заключениями занимает три-четыре месяца», — прокомментировали в «Марвел-Дистрибуции».

«Изменения принципов действия разрешительного порядка без переходного периода, необходимого для подготовки к ним бизнеса, повлечет за собой значительные финансовые потери российских импортеров, связанные как с дополнительными расходами на оформление лицензии, хранение уже отправленных партий на складах в ожидании получения лицензии, так и с упущенной выгодой за реализацию продукции, — указывают в РАТЭК. — Увеличение сроков таможенного оформления приведет к тому, что товар не успеет попасть в реализацию в необходимый сезонный период, поскольку стоимость и сроки оформления лицензии не были учтены и заложены в себестоимость продукции при оформлении заказов».

Кроме того, в ближайшее время в ассоциации ожидают полной остановки импорта указанных выше товаров, поскольку лицензия на их ввоз выдается сроком до 31 декабря текущего года.

Там также отмечают, что стоимость лицензии по одному коду Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности ЕАЭС, по одному контракту, одной стране экспорта и одному веществу из соответствующего списка хладагентов составляет около 200 тыс. руб. без учета затрат на подготовку документов. Так как в контракт на поставку кондиционеров входят как кондиционеры в сборке, так и внешние блоки («части»), и в кондиционере используется фреон 410, состоящий из двух веществ из списка (ГФУ 32 и ГФУ 125), для ввоза партии кондиционеров потребуются получение четырех лицензий, общая стоимость которых без учета затрат на подготовку документов составит 800 тыс. руб.

При этом в «Марвел-Дистрибуции» отметили, что крупные дистрибьюторы ввозят бытовую технику большими партиями, поэтому стоимость дополнительного лицензирования не окажет существенного влияния на цену товара для конечного потребителя. «Что касается нас, то мы своевременно оформили необходимые лицензии, чтобы избежать задержки с поставками в высокий сезон», — заявили в компании.

В РАТЭК сообщили РБК о намерении обратиться в госорганы для «скорейшего разрешения этой проблемы».

Представитель ДНС Юлия Волгова также назвала решение Минприроды неожиданным. По ее словам, изменение коснется почти всего ассортимента ввозимых компанией кондиционеров, поскольку во всех из них используются хладагенты в виде смеси веществ. Необходимость лицензирования такой продукции потребует большего времени, утверждает она. В компании также не исключили, что изменения отразятся на стоимости продукции для конечного покупателя из-за стоимости лицензирования и необходимости хранения техники на складах таможни, — поскольку разъяснения Минприроды уже вступили в силу, Федеральная таможенная служба может прекратить пропускать кондиционеры до предъявления лицензии. «Мы видим эту

проблему и прогнозируем определенные риски. Лицензия — это достаточно долгий документ, который оформляется порядка 70-90 дней. Сейчас начинается сезон завоза климатической техники, он длится по февраль включительно, но мы стараемся заблаговременно осуществлять завоз», — поделился представитель ДНС. На сколько могут вырасти цены, она прогнозировать не стала.

В OCS Distribution сообщили РБК, что в поставляемой компанией продукции используется разрешенный хладагент R600a (изобутан), который не подпадает под нововведение Минприроды.

По данным «М.Видео-Эльдорадо», спрос на кондиционеры в первом полугодии 2024 года вырос на 43 % в штуках и на 51 % в денежном выражении по сравнению с январем–июнем годом ранее. При этом в июле рост спроса год к году был на уровне 150 %. В топ-5 брендов в штучном и денежном выражении за первую половину июля 2024 года вошли такие бренды, как Haier, Rapid, Carrera, Electrolux и TCL. В первом квартале рост спроса на кондиционеры на рынке России вырос на 58,5 % в количественном выражении по сравнению с аналогичным периодом 2023 года — на 80 тыс. штук. В денежном выражении — на 2,2 млрд руб.

За шесть месяцев нынешнего года россияне приобрели холодильников на сумму 61 млрд руб., что на 11,6 % больше, чем в 2023 году, следует из данных компании. В топ-5 марок в денежном и штучном выражении входят Haier, Indesit, Beko, Gorenje и белорусская марка «Атлант».

→ Почему изменился порядок ввоза

В 1987 году в соответствии с Программой ООН по окружающей среде начал действовать «Монреальский протокол по веществам, разрушающим озоновый слой». По нему производители должны постепенно уменьшать производство и использование хлорфторуглеродов. В качестве альтернативы были разработаны новые хладагенты, например популярные сегодня смеси R407C и R410A, которые не содержат хлора и не разрушают озоновый слой.

Россия ратифицировала поправку к Монреальскому протоколу по веществам, разрушающим озоновый слой, в 2020 году и обязалась сократить объемы потребления гидрофторуглеродов, которые обладают высокими значениями потенциала глобального потепления, с 2020 года на 5 %, с 2025 года на 35 %, с 2036 года на 85 %.

Для обеспечения контроля за ввозом этой продукции с апреля 2021 года компании, которые импортируют гидрофторуглероды в страны ЕАЭС, включая Россию, должны получать специальные разрешения. В России такие разрешения выдает Минпромторг на основании заключения Росприроднадзора, подконтрольного Минприроды. Ограничения также распространяются на оборудование, в котором используются такие хладагенты, включая холодильники и кондиционеры.

РБК

Сначала «зависают» платежи, а потом и контейнеры с импортными запчастями

Глава Российского союза автостраховщиков (РСА) Евгений Уфимцев сообщил о сложностях с международными платежами. Это привело к задержкам поставок автозапчастей — порядка 30-40 % контейнеров «заморожены», а цены на перевозку и стоимость деталей повысилась. Информацию подтвердили страховщики, сообщив о задержке поставок из стран Европы и Китая, сообщают «Известия».

По словам Уфимцева, раньше детали привозили за 15-30 дней в зависимости от региона, но с лета 2024 года за те же сроки доставляют только 60-70 % контейнеров.

Глава РСА объяснил причину — если транзакция не проходит, контейнер возвращается обратно. Это вызывает неопределенность относительно следующего платежа, что приводит к увеличению средней стоимости и времени доставки.

Центральный банк Российской Федерации (ЦБ) и Минфин работают над решением проблемы. Власти рассматривают проведение платежей в цифровых активах. Уфимцев надеется, что это поможет справиться с проблемой.

Участники рынка подтвердили, что сложности с доставкой запчастей возникают из-за проблем с оплатой. В страховой компании «РЕСО-Гарантия» знают о таких проблемах. Как рассказал вице-президент Игорь Иванов, летом дилеры жаловались, что платежи за поставки из Польши и Литвы задерживались. Эксперт также отметил, что запчасти могут не попасть на российский рынок из-за принципа предоплаты со стороны зарубежных партнеров.

Становится сложно планировать сроки доставки из Европы, США и Китая, поскольку запчасти не оплачены и зависят от пути, сообщил директор департамента урегулирования убытков по автотранспорту в СК «МАКС» Иван Попов. Эту информацию подтвердил Сергей Гончаров, директор дирекции по урегулированию массовых убытков страховой компании, однако отметил, что существующие проблемы точечны и решаются индивидуально.

О задержках грузов с запчастями сообщил Сергей Демидов, вице-президент компании «Ренессанс Страхование». По его словам, контейнеры теперь чаще задерживаются на таможне, что непосредственно влияет на сроки доставки.

Александр Шнейдерман из компании «Альфа-Форекс» подчеркнул, что задержки и усложнения в логистических маршрутах приводят к дополнительным расходам для оптовиков. Это означает увеличенную нагрузку на сотрудников, занимающихся доставкой и отслеживанием товаров. В случае срыва графиков доставки, последуют юридические споры и штрафы, резюмировал эксперт.

Рост цен на автозапчасти, по словам Шнейдермана, составит 20-30 % в худшем случае.

Напомним, в августе 2024 года из-за новых антироссийских санкций китайские поставщики начали отказываться от поставок товаров двойного назначения до подтверждения оплаты, что создало значительные сложности в логистике.

Logirus.ru

ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ

Обновлен Перечень продукции, в отношении которой нельзя оформить «упрощенную» декларацию

Приказом Минпромторга № 4114 от 10.09.2024 утвержден обновленный перечень продукции с указанием кодов единой ТН ВЭД ЕАЭС, в отношении которой не применяются положения пункта 6 приложения № 18 к постановлению Правительства РФ № 353 от 12.03.2022 «Об особенностях разрешительной деятельности в РФ».

В новый перечень, в частности, включены:

- пиротехнические изделия;
- машины сельскохозяйственные;
- лифты и их части;
- взрывчатые вещества;
- тракторы и прицепы;

- ремни безопасности;
- оружие и патроны;
- радиаторы центрального отопления;
- отопительные конвекторы;
- полиэтиленовые трубы для газообразного топлива;
- соски-пустышки;
- детские подгузники;
- зубные щетки для детей;
- детское белье;
- детская обувь;
- игрушки для детей до 14 лет;
- детские коляски и велосипеды;
- станки металлообрабатывающие;
- некоторый инструмент — дисковые пилы, шлифовальные круги;
- автокресла;
- пожарные извещатели и другое.

Приказ № 4114 действует до 1 сентября 2025 года.

[Alta.ru](#)

Возвращаются ли таможенные сборы за таможенные операции в случае отзыва декларации на товары?

Таможенные сборы за совершение таможенными органами таможенных операций, связанных с выпуском товаров, должны быть уплачены до выпуска товаров.

Возврат таможенных сборов осуществляется по правилам, установленным для возврата таможенных пошлин, налогов, за исключением случаев корректировки суммы таможенных сборов после выпуска товаров или если решение таможенного органа об отказе в выпуске товаров признано неправомерным.

В случае разрешения таможенным органом отзыва таможенной декларации в соответствии с п. 1 ст. 67 ТК ЕАЭС суммы таможенных пошлин, налогов подлежат возврату, если обязанность по их уплате, возникшая при регистрации таможенной декларации, ранее была исполнена.

Таким образом, при отзыве таможенной декларации в случае, указанном в пп. 6 п. 1 ст. 113 ТК ЕАЭС (до выпуска товаров), суммы фактически уплаченных таможенных сборов подлежат возврату в установленном порядке.

В случаях, предусмотренных п. 4-6 ст. 118, п. 9 ст. 116 ТК ЕАЭС (после выпуска товаров), таможенный орган аннулирует выпуск товаров. В данном случае возврат таможенных сборов не производится.

Основание:

- Пункт 1 ст. 47, пункт 1 ст. 67, статьи 113, 118 Таможенного кодекса ЕАЭС;
- Статьи 41, 43, 45, пп. 2 ч. 4 ст. 68 Федерального закона № 289-ФЗ от 03.08.2018 «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

[TKS.ru](#)

Лён за утюги: что показала первая бартерная сделка с Китаем и чего боятся экспортеры

Уральская таможня сообщила о первой бартерной сделке. Декларация была подана в рамках сделки по обмену партии льна на бытовую технику. В тонкостях «хорошо забытого» способа торговли «Новые Известия» разбирались с помощью

экспертов, которые прямо называют бартер «неоперабельной опухолью экономики».

→ По тонкому льду, или Бартерные первопроходцы

В конце сентября в России была зарегистрирована первая бартерная сделка, сообщила уральская таможня. Незваные бизнесмены из РФ обменяли семена льна на партию бытовой техники.

На новом этапе разделения мировых торговых рынков небольшая сделка, стоимость которой, по оценкам председателя Русско-Азиатского делового совета Максима Кузнецова, не превышает 100 тысяч долларов, привлекла особое внимание и импортеров, и экспортеров России. Все потому, что она стала символической.

— Мы действительно наблюдаем рост интереса к бартерным сделкам. Это связано с тем, что компании ищут альтернативные способы ведения торговли в условиях санкций и ограничений в банковской сфере, — рассказал в интервью «НИ» председатель совета директоров ПАО «КИФА» и основатель одноименной B2B-платформы цифровой торговли между Россией и Китаем Сунь Тяньшу.

«Судя по эмоциям в ТГ-каналах, вещь запоминающаяся. Хотя от этого способа расчетов, казалось бы, мир давно ушел. Но мы охотно умеем деградировать, хотя почему-то воспринимаем как нечто небывалое», — пишет финансовый аналитик Виталий Калугин.

Другие импортеры предпочитают подождать, пока первые набьют шишки.

— Если бы это было просто, то прошедшая сделка — семена льна в обмен на бытовую технику — не была бы первой, это стало бы массовым явлением. Я думаю, что механизмы сейчас отработываются, подбираются партнеры, но это достаточно емкий и сложный процесс, — объясняет сдержанную позицию рынка генеральный директор компании ATVIRA Екатерина Кизевич.

→ Кому нужны бартерные сделки

Бартер потенциально может решить проблему «с чувствительными категориями продукции и особенно по 84-85 товарным группам, по которым сейчас платежи проходят с определенными сложностями», говорит Максим Кузнецов.

Для тех, кто далек от внешней торговли, можем только сказать, что в эти две группы входит оборудование, которое, по мнению авторов санкций против России, может использоваться как для изготовления гражданской, так и военной продукции. Речь идет о станках, авиационных и автомобильных двигателях, турбинах, даже ядерных реакторах и много чего другого.

— Если мы говорим про серьезные истории, то нужно понимать, что у нас примерно 65 % импорта из Китая — машиностроительная продукция. А из нашей страны примерно 65-70 % — минеральное сырье. Грубо говоря, когда мы говорим о бартерных сделках, в большинстве случаев мы подразумеваем, что это обмен чего-то машиностроительного на что-то сырьевое, — поясняет Кузнецов.

Однако специалисты внешней торговли очень сильно сомневаются, что большие экспортеры будут заниматься бартером. Слишком велики объемы, а следовательно, издержки, которые неизбежно возникают при такого рода сделках.

— Бартер может быть эффективен как для малого и среднего бизнеса, так и для крупных компаний. Однако крупным предприятиям сложнее найти партнера с сопоставимыми объемами и ассортиментом продукции, — осторожно формулирует китайский бизнесмен Сунь Тяньшу.

→ Что не так в сделке «лен в обмен на холодильник» и ей подобным

«Очевидный плюс бартерных сделок заключается в минимизации валютно-финансовых рисков вплоть до их полного устранения при равноценном обмене товаров. Во-первых, колебания курсов валют не влияют на эффективность сделки. Во-вторых, не возникает проблем из-за задержек платежей или отказа банков от проведения транзакций», — отметил начальник Уральского таможенного управления Алексей Фролов, ведомство которого и стало получателем документов первой бартерной сделки.

Все три плюса, о которых говорил чиновник, в реальной жизни, а не глядя из таможенной башни из слоновой кости, — недостатки хорошо забытого способа торговли.

Выгода для российской стороны даже в такой маленькой сделке весьма сомнительная, говорят аналитики. Обмен никогда не может быть равноценным, а уж об обмене сырья на готовую продукцию, у которой нет никаких качеств, делающей ее незаменимой, можно даже не говорить.

«Само по себе смешно, что китайцы нам выкрутили руки по стандартной схеме. Они нам — предметы 3-5 переделов (товары конечного потребления — бытовая техника и проч.), а мы им — сырье. Семена льна они отожмут и уже как масло продадут втрое дороже. А если потом его продавать как часть лекарств или кондитерских изделий, то и в 10 раз. Но нам ведь на этой стороне такая добавочная стоимость не нужна, не так ли?» — ехидно замечает Виталий Калугин.

Сама цена, по которой производится обмен, — это переменная, на которую влияет слишком много неизвестных. Ее нужно зафиксировать, но потери при определении могут оказаться выше, чем даже комиссия, которую взимают посредники по своим непрозрачным схемам.

— Если вы продаете машиностроительному заводу большое количество нефти, нефтепродуктов или сельскохозяйственной продукции, то нужно понимать, что они не являются конечным потребителем вашей продукции, а становятся промежуточным звеном и тоже будут закладывать свою комиссию, которая, возможно, будет сопоставима с уровнем комиссии, возникающей при схемах платежных агентов, — говорит Кузнецов.

Виталий Калугин еще более прямо оценивает риски — на примере текущего курса рубля у юаню. За месяц рубль упал по отношению к китайской валюте на 17 %. Но, поскольку цены согласовываются в первую очередь, а сделки затягиваются, российской стороне придется «добывать» дополнительным объемом, полагает аналитик:

«Например, должен поставить 1000 тонн. А курс упал на 17 %. Хочешь не хочешь, а надо отдать еще 150 тонн сверху. Чтобы сумма была снова эквивалентная. В условиях постоянного и неизбежного падения рубля так будет всегда».

→ Сделки без правил

С молчаливого согласия властей бизнес очень медленно движется в сторону безденежного обмена. И дело не только в том, что сделки сами по себе сложные. В РФ нет законодательной базы, которая позволяла бы компаниям быть одновременно и импортерами, и экспортерами. Вопросов очень много, например, ставится ли бартерная сделка на валютный контроль. Или еще такой момент: как российским компаниям платить НДС, если сделка безденежная?

— Основные узкие места — это вопрос валютного учета, возмещение НДС для экспортеров и критерий определения стоимости товаров, потому что таможенники или налоговая могут посчитать, что в ходе бартерной сделки занижается стоимость товаров, так как сделка проходит в безденежной форме. Надо доказать, на основании чего контейнер живых

куриц соответствует цене половины контейнера микроволновых печей, например. Надо не только, чтобы две стороны договорились, но чтобы контролирующие органы согласились, — говорит от имени бизнеса Максим Кузнецов.

Сунь Тяньшу из «КИФА» также подтверждает, что юридически эта модель проведения трансграничных сделок не прописана. Однако интерес к бартеру проявляют российские банки.

— Экспорта из России гораздо меньше, чем импорта из Китая. Ликвидность юаней нужна всем банкам. Конечно, банки будут хвататься за экспортеров и пытаться проводить бартерные сделки, — рассказала «НИ» Екатерина Кизевич.

Другие способы оплаты товаров происходят также на грани законности, но и они работают.

— Хотя бартер и может быть полезным инструментом в определенных ситуациях, наша компания продолжает развивать цифровые решения для B2B-торговли, которые позволяют эффективно осуществлять трансграничные операции даже в текущих условиях, — уверяет китайский предприниматель.

Ажиотаж по платежам, который наблюдался этим летом, поутих, подтвердила «НИ» Екатерина Кизевич:

— Кто-то из агентов работает через Китай, кто-то проводит платежи через криптовалюту, цифровой доллар и третьи страны. Но не нужно забывать, что любая криптовалюта в Китае запрещена и проводить платежи таким способом — большой риск.

Похоже, бартер рассматривается бизнесом как последнее средство, если никакие другие способы оплаты не работают. Максим Кузнецов говорит, что его компания пока никаких конкретных шагов не предпринимает.

— Мы пробовали провести одну сделку, потом взвесили все риски и решили, что пусть кто-то другой совершит все ошибки, а мы потом посмотрим, что у них получилось.

Пока желающих последовать по следам первопроходцев «НИ» не обнаружили. К счастью, бартер остается экономической экзотикой.

Newizv.ru

ВНИМАНИЮ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ

Машинное отделение: дилерам могут запретить продажу растаможенных на физлиц авто

Дилерам хотят запретить продажу машин, растаможенных на физических лиц. Так работают многие «серые» продавцы для ухода от уплаты сборов, но, по сути, они лишают людей гарантийного обслуживания.

Участники круглого стола в комитете Совета Федерации по регламенту и парламентской деятельности предложили правительству запретить такую продажу автомобилей.

→ На чем экономят «серые» дилеры

На круглом столе в комитете по регламенту и парламентской деятельности Совета Федерации 9 октября его участники обсудили вопрос о повышении уровня защищенности потребителей, приобретающих новые импортные автомобили у дилеров. 25 октября по итогам мероприятия было подготовлено консолидированное предложение в адрес правительства и в Минпромторг по исправлению сложившейся негативной ситуации на рынке. «Известия» ознакомились с документом.

— На рынке сложилась ситуация, когда дилеры при ввозе дорогих машин растаможивают их на физических лиц. Машины продаются в салонах, но фактически не принадлежат

дилеру как юридическому лицу, что позволяет избежать ответственности в период послепродажного обслуживания, — рассказал «Известиям» председатель Общественной потребительской инициативы (ОПИ) Олег Павлов.

Гарантия на такие транспортные средства не распространяется или дается частично, что нарушает права потребителей, отметил эксперт. Клиент, покупающий дорогой автомобиль, не может предъявить дилерам претензии в случае поломки, так как они фактически в сделке не участвуют, а выступают как поручитель или комиссионный магазин. По его словам, таким образом из-за границы поставляют тысячи дорогих автомобилей.

На круглом столе в Совете Федерации эту информацию донесли до представителей Минпромторга, Росстандарта, Минэкономразвития, ФАС и Роспотребнадзора. После консультаций в правительство и Минпромторг направлено письмо за подписью главы комитета по регламенту СФ Вячеслава Тимченко.

В письме предлагается запретить дилерам продавать автомобили по договорам, исключая ответственность за качество транспортных средств (например, по договорам поручения). Для этого потребуются внести изменения в Правила продажи товаров. По ст. 971 Гражданского кодекса РФ, договор поручения дает юридическим лицам право действовать от лица физических, причем оставляя доверителю всю ответственность по сделке.

Кроме того, рекомендовано изменить закон «О защите прав потребителей», распространив на импортеров транспортных средств обязанности по обеспечению ремонта и обслуживания ввезенной техники.

— Речь идет об автосалонах, которые используют различные недобросовестные практики для неуплаты налогов и сборов и для лишения потребителей предусмотренных прав и гарантий, — рассказал «Известиям» один из авторов обращения, член комитета СФ по регламенту Олег Земцов.

Автомобили при данной схеме ввозятся не юридическими лицами или ИП по схеме параллельного импорта, а физлицами, якобы для собственных нужд. Предлагаемые нами изменения направлены, прежде всего, на наведение порядка в сфере реализации новых авто, отметил сенатор.

«Известия» обратились к продавцам дорогих электрокаров. В компании AutoTrader заверили, что гарантия на электрокары дается, но потом выяснилось, что она распространяется только на программное обеспечение, за которое нужно заплатить 140 тыс. рублей. Менеджер Марсель рассказал, что электрокары Zeekr 001 перед продажей растаможиваются в РФ на физлиц, в том числе на покупателя, и реализуются за 6,9 млн рублей по договору комиссии без гарантии на саму машину.

Дилер Meilin Auto также продает самый популярный электрокар Zeekr 001 за 6,6 млн рублей без гарантии и с растаможкой на физлицо. Правда, в виде дополнительной услуги есть гарантийное страхование. Как объяснила менеджер Дарья, «все дилеры так делают, потому что для ввоза машин на юридическое лицо нужно ОТТС (Одобрение типа транспортного средства), а с его получением возникают трудности из-за запрета правообладателя». Этот документ выдается импортерам после комплекса процедур по сертификации транспортных средств, ввозимых в Россию, включая установку и тесты систем ЭРА-ГЛОНАСС.

«Известия» направили запросы в Минпромторг, в правительство и в Роспотребнадзор.

→ Растаможка авто на физлицо в России

Оформление растаможивания авто на физлицо используется продавцами машин для сокращения трат на утильсбор, уверены участники рынка. С октября 2024 года он заметно

вырос, что сказывается на цене автомобилей. Однако, физлицам даются льготы, если они ввозят машину для личного пользования. Чтобы сократить выплаты, автомобиль может сначала оформляться на приближенного фирме человека, сообщил источник «Известий» в отрасли.

— Если оформлять импортную премиальную машину на юрлицо, то выплата за утильсбор достигает 1,5-2 млн рублей. А если на частника, то в 50 раз меньше. Не удивительно, что «серые» дилеры используют эту схему, чтобы сэкономить, — сказал «Известиям» бизнес-эксперт Владимир Моженков.

Однако государство активно борется с такими махинациями. Если оформленная при растаможке на физическое лицо машина продается раньше, чем через год с момента покупки, то продавца обяжут заплатить полный коммерческий утильсбор. Поэтому «серые» продавцы или выдерживают машины на складах больше года, или работают под конкретного заказчика по договорам поручения и на него растаможивают автомобиль, уточнил участник рынка.

— «Серые» дилеры имеют ассортимент презентационных автомобилей на площадках, показывают их покупателям, но для экономии на утильсборе предлагают пригнать в точности такой же автомобиль из-за границы и оформить его уже на конечного покупателя по договору поручения, — рассказал «Известиям» председатель ассоциации Российские автомобильные дилеры (РОАД) Алексей Подщеколкин.

«Серый» дилер фактически оказывает только услуги доставки дорогих машин из Китая, не неся ответственности за товар, не дает гарантии на технику, но берет немалую комиссию. Прибывшее транспортное средство, растаможенное на покупателя, действительно, не требует ОТТС, добавил участник рынка.

Но схема довольна сложна, она требует частичной или полной предоплаты, из-за чего покупатель рискует деньгами. Официальные дилеры стараются их не использовать, заключил эксперт.

Торговля автомобилями по схеме с договорами поручения действительно лишает граждан гарантий, но запрет на такие действия вряд ли будет эффективным, сказал «Известиям» президент Союза автодилеров Вячеслав Жигалов. Он также считает, что официальные дилеры не практикуют такой подход: помимо юридических рисков за нарушение закона о защите прав потребителей они могут столкнуться с репутационными рисками в этом случае.

Как правило, схему используют «серые» дилеры, их невозможно проконтролировать в случае принятия предложенного ограничения, так как их число на рынке даже невозможно оценить. Также возникает и другой вопрос: а надо ли ввести аналогичную норму для продажи поддержанных машин, ведь их тоже реализуют без гарантий. Кроме того, следует определить и то, как регуляторы должны будут отличать новые машины от подержанных, — на это тоже нужен ресурс, резюмировал эксперт.

«Известия»

Изменения в количественные нормы товаров для личного пользования

Решением Совета ЕЭК № 87 от 18.10.2024 внесены изменения в стоимостные, весовые и (или) количественные нормы, в пределах которых товары для личного пользования ввозятся на таможенную территорию ЕАЭС без уплаты таможенных пошлин, налогов, утвержденные Решением Совета ЕЭК № 107 от 20.12.2017.

В новой редакции изложен пункт о стоимостных, весовых и (или) количественных нормах ввоза товаров для личного пользования, пересылаемых в МПО. Они составляют:

- для товаров — стоимость не превышает сумму эквивалентную 200 евро, и вес брутто не превышает 31 кг;
- для табака; табачных изделий; вейпов — 200 сигарет, или 50 сигар (сигарилл), или 200 изделий с нагреваемым табаком («стиков»), или 250 г табака, или изделия в ассортименте общим весом не более 250 г.

Скорректирован п.6 о единых ставках таможенных платежей, а также категорий товаров для личного пользования, в отношении которых подлежит уплате совокупный таможенный платеж. Установлено, что этиловый спирт, который ввозится любым способом, в количестве превышающим 5 л, облагается совокупным платежом по ставке 22 евро за 1 л. Также совокупным платежом будут облагаться алкогольные напитки с концентрацией спирта более 0,5 об.%, доставляемые перевозчиком и пересылаемые в МПО в размере 10 евро за 1 л в случае превышения количества — до 5 л включительно.

Решение вступает в силу 20 ноября 2024 г.

«КонсультантПлюс»

«Почта» предложила ограничить доступ к рынку трансграничной торговли

«Почта России» предложила принять в России дополнительные условия для желающих попасть в реестр операторов электронной торговли. Об этом говорится в письме министра цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Максута Шадаева министру экономического развития Максиму Решетникову, к которому приложены предложения «Почты», подписанные замгендиректора этой компании Аланом Козоновым (копия есть у РБК).

Из обращения следует, что эти предложения в конце сентября обсуждались на стратегической сессии правительства по развитию «Почты России» до 2030 года и что присутствовавший на ней премьер-министр Михаил Мишустин поручил проработать вопрос сохранения и повышения доли «Почты» на рынке трансграничной электронной торговли.

В августе этого года Россия ратифицировала изменения в Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (ЕАЭС), которые вводят новое регулирование для товаров, реализуемых физлицами из-за границы через интернет. Должен быть создан реестр операторов электронной торговли, к которым будут относиться юрлица, осуществляющие таможенное декларирование подобных товаров. ЕАЭС ввел свои критерии для включения организаций в этот реестр, но оставил возможность странам-участницам дополнить список критериями, которые будут действовать на национальном уровне. Изменения должны вступить в силу после того, как все страны — участницы ЕАЭС их ратифицируют.

Из письма следует, что «Почта России» предлагает включать в реестр операторов, которые соответствуют следующим критериям:

- есть в собственности, аренде или управлении на всей территории страны помещения для хранения, доставки, приема и выдачи товаров;
- есть информсистема для обмена данными по единой системе межведомственного электронного взаимодействия (СМЭВ) с МВД, подтверждения личности получателя товаров, хранения и обработки данных получателя;
- на лицевом счете есть неснижаемый остаток авансовых платежей в размере не менее € 3 млн;
- уставный капитал составляет не менее 100 млн руб. и другие критерии.

Представители правительства и Минэкономразвития перенаправили вопросы РБК в Минцифры. РБК направил запрос в Минцифры. В «Почте России» отказались от комментариев. Но обсуждение подобной инициативы РБК подтвердили несколько источников на рынке e-commerce.

→ Почему возникла идея

Сегмент трансграничной торговли по итогам 2023 года вырос на 11,3 %, до 197 млрд руб., но его доля в общем объеме рынка e-commerce снизилась с 4 до 3 %, оценивали Ассоциация компаний интернет-торговли (АКИТ) и «Сбер». Для сравнения: в 2018 году доля трансграничной электронной торговли составляла 30 % (504 млрд руб.), указывает «Почта» в письме. Объемы международных почтовых отправок с импортными товарами у самой компании падают: с 311,3 млн штук в 2018 году до 88,6 млн штук в 2023-м. В первом полугодии этого года их количество составило 31,7 млн штук. Доля на рынке логистики для трансграничной электронной торговли сократилась с 99 % в 2018 году до 50 % в 2024-м и продолжает снижаться из-за «неравных регуляторных условий».

В письме «Почта» подчеркивает «необходимость комплексного выравнивания условий для участников рынка трансграничной электронной торговли товарами». Компания указывает на разницу возлагаемых на нее обязанностей в сравнении с маркетплейсами и экспресс-перевозчиками. Например, при приеме, перевозке и выдачи заказов «Почта» обязана пользоваться только почтовой документацией и объектами почтовой связи, а также соблюдать тайну связи, в то время как другие игроки могут выдавать товары в пунктах выдачи заказов или курьерами любому физлицу, которое предъявит QR-код. Среди клиентов маркетплейсов распространена практика направлять в мессенджерах скриншоты QR-кодов для получения товаров родственниками и друзьями, что значительно удобнее, чем лично приходить в отделение почтовой связи для идентификации или просить забрать товар уполномоченного представителя.

→ Какие еще были предложения у «Почты»

Один из собеседников РБК на рынке e-commerce напомнил, что в прошлом году «Почта России» пыталась пролоббировать введение ежеквартального инфраструктурного платежа с маркетплейсов для решения своих финансовых проблем, но премьер-министр не поддержал эту идею. 16 октября о положении «Почты» высказался глава Сбербанка Герман Греф. По его словам, компания проигрывает конкуренцию маркетплейсам из-за жесткого госрегулирования. Он напомнил, что «Почта России» вынуждена нести социальные функции и не имеет права привлекать самозанятых, и указал на необходимость освободить «Почту России» от «навешанных на нее гирь».

→ Как инициатива повлияет на рынок

Президент АКИТ Артем Соколов отмечает, что, если будет принято решение обнулить лимит беспошлинного ввоза товаров из-за рубежа (российские власти обсуждают такой вариант, но вопрос должен решаться на уровне ЕАЭС; сейчас лимит товаров составляет € 200), встанет вопрос обеспечения уплаты таможенных пошлин. «Данная инициатива (предложения «Почты России». — РБК) является одним из возможных вариантов решения этого вопроса, но пока нет полностью проработанной версии, говорить о каких-либо изменениях на рынке невозможно и отрасль еще не сформировала свою позицию по данному вопросу», — сказал Соколов.

Несколько участников рынка трансграничной электронной торговли указали, что инициатива может значительно снизить

конкуренцию и даже принести «Почте России» статус монополиста, что, в свою очередь, негативно отразится на ценах и качестве услуг, поскольку не все игроки будут соответствовать предлагаемым критериям. В частности, требованиям о подключении к СМЭВ и присутствии на всей территории страны, указал один из собеседников РБК.

По словам президента Ассоциации транспортно-логистических и почтово-курьерских компаний России Александра Митюкова, «Почта» предложила установить размер обеспечения исполнения обязанностей оператора электронной торговли в шесть раз выше, чем было в решении совета Евразийской экономической комиссии от 24 сентября (на уровне € 3 млн против не менее чем € 500 тыс.). «Это (€ 3 млн. — РБК) достаточно существенное обеспечение, которое, по сути, будет заморожено на счету оператора и отсечет от участия в реестре значительную часть компаний не только среднего, но и крупного бизнеса», — обращает внимание Митюков.

Предложенный критерий по размеру уставного капитала для оператора электронной торговли на уровне 100 млн руб. в ассоциации также считают избыточным. «С учетом предлагаемых требований даже крупным компаниям придется увеличить уставный капитал в 8–10 раз (сейчас он в среднем составляет 10 млн руб.). Для средних и мелких игроков предлагаемые требования по обеспечению будут непроходными», — указал Митюков.

По его мнению, повышение доли «Почты» на рынке трансграничной электронной торговли «логично реализовать за счет оптимизации собственной бизнес-модели», а не ужесточения требований для входа компаний в реестр операторов.

Инициатива противоречит антимонопольному законодательству, считают в Ассоциации трансграничной электронной торговли и экспресс-доставки (АТЭД). Там указали, что сейчас доставка заказов из интернет-магазинов распределена примерно поровну (по 70 млн отправок в год) между «Почтой России» и экспресс-перевозчиками (12 компаний, включенных в реестр ФТС). Предполагалось, что после вступления в силу изменений в Таможенный кодекс все эти организации наряду с «Почтой России» получат статус оператора электронной торговли, указали в АТЭД. «Важно сохранить этот паритет, в связи с чем ассоциация выражает обеспокоенность по поводу инициативы о наделении «Почты России» функцией единственного оператора электронной торговли на территории России», — говорится в письме АТЭД, направленном в понедельник, 28 октября, в профильные министерства и ведомства (копия письма есть у РБК, в АТЭД подтвердили ее подлинность).

В ассоциации считают, что это может привести к негативным последствиям как для сегмента в целом, так и для большого количества компаний малого и среднего бизнеса, «которые годами обеспечивали российских потребителей качественным сервисом и ассортиментом товаров, инвестируя в совершенствование технологий, программное обеспечение, предоставляя тысячи рабочих мест, увеличивая налоговые поступления и обеспечивая прозрачность цепочек поставки». В АТЭД опасаются, что ограничение выбора поставщика услуг трансграничной доставки для потребителя негативно отразится на качестве услуг, в частности на доступности и скорости доставки, что приведет к задержкам поступлений в бюджет сумм таможенных пошлин и налогов.

Представитель Wildberries сообщил, что им известно о проработке инициативы. «Возможность приобрести товары в других странах позволяет покупателям сохранить доступ к привычному для них ассортименту. Поэтому статус оператора

электронной торговли будет необходим не только компаниям, осуществляющим почтовые перевозки, но и цифровым платформам, которые ввозят товар для передачи покупателю — физическому лицу. Полагаем, что в случае установки избыточных требований существует риск исчезновения с онлайн-витрины иностранных товаров, которые пользуются популярностью у покупателей в России», — заключили в компании.

GR-директор CDEK.Shopping Полина Щербина говорит, что озвученные требования могут привести к монополизации операторов трансграничной торговли. «Мы думаем, что сейчас большинство игроков на рынке полноценно не готовы к выполнению этих обязательств, так как они предполагают высокий объем финансового обеспечения и технологии для безопасного хранения и передачи чувствительных данных клиентов. Монополизация логистических услуг в сфере электронной торговли может не только ограничить выбор потребителей, но и повлиять на качество и стоимость предоставляемых услуг», — указала она. Щербина считает, что один оператор не сможет обеспечить клиентам высокую скорость доставки и наиболее выгодные тарифы, а само по себе переключение всех объемов трансграничных отправок электронной торговли на одного оператора потребует большого времени для перестройки процессов.

В Ozon, «Яндекс Маркете» и AliExpress отказались от комментариев.

РБК

СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА

Компания миллиардера Фосмана выиграла спор с таможней на 30 млн рублей

Торговая компания "Благо", совладельцем которой является миллиардер Дмитрий Фосман, выиграла спор с таможенниками на 30 млн рублей.

Арбитражный суд Петербурга и Ленобласти при повторном рассмотрении заявления ООО «Торговая компания "Благо"» вынес решение в пользу предприятия. "Благо" просило суд признать недействительными 15 решений Северо-Западной электронной таможни (СЗЭТ) об изменении кода товарной номенклатуры ВЭД ЕАЭС на растительное масло. Решение таможенников привело к росту экспортной пошлины с нуля до \$ 251,4 за 1 тонну.

ООО «ТК "Благо"» является частью группы компаний "Благо", крупного переработчика масличных культур со штаб-квартирой в Петербурге. Компания, производящая продукцию на семи площадках, экспортирует масло более чем в 20 стран, указано на её сайте. В 2023 году ТК "Благо" заработала 53,3 млрд рублей, показав чистую прибыль 427,4 млн, говорится в материалах сервиса «Контур.Фокус».

Владельцем крупной доли группы "Благо" и первым заместителем гендиректора компании является Дмитрий Фосман (*№ 22 в Рейтинге миллиардеров «ДП» — 2023*). Владеет он бизнесом вместе с другими членами семьи.

Как следует из материалов спора, в 2020-2022 годах ТК "Благо" заключила контракты на экспорт растительного масла с компаниями из Азербайджана, Туркменистана, Турции и ОАЭ. Весной 2022 года петербургская компания поместила под таможенную процедуру растительное масло трех марок — «Золотой кувшин», «Горница» и «Дары Кубани». ТК "Благо" квалифицировала товар по кодам ТН ВЭД ЕАЭС, предусматривающим нулевую ставку вывозной пошлины.

Таможенники проверили проверку и изменили коды ТН ВЭД ЕАЭС на другие, что в итоге привело к доначислению вывозной пошлины на общую сумму 31,3 млн рублей.

Компания, не согласившись с позицией СЗЭТ, обратилась в 2022 году в Арбитражный суд Петербурга и Ленобласти. Сначала он отказался удовлетворить требование ТК "Благо", и эту позицию в марте 2023 года поддержала апелляция. Однако в июне прошлого года Арбитражный суд Северо-Западного округа по жалобе компании отменил решения нижестоящих инстанций и вернул дело в Арбитражный суд Петербурга и Ленобласти на новое рассмотрение.

«Первая инстанция неверно определила классификационные признаки товара, которые подлежали сравнению, на что совершенно обоснованно ей указал кассационный суд, — говорит управляющий партнер юридической компании "Варшавский и партнеры" Владислав Варшавский. — Кроме того, поскольку спор касался сложного товара, требовалась судебная экспертиза, в проведении которой экспортеру было отказано как судом первой инстанции, так и в апелляции».

По словам эксперта, суд должен был исследовать простой вопрос: является ли товар смесью масел или нет, а он исследовал процентное соотношение и прочие аспекты, не имеющие отношения к разграничению товара по товарным позициям, выбранным экспортером и таможеней.

При повторном рассмотрении дела суд провел экспертизу и, признав недействительными решения СЗЭТ, обязал таможенников вернуть ТК "Благо" 31,3 млн рублей излишне уплаченных платежей.

«Указанное решение суда пока не вступило в законную силу, дело еще не завершено, поэтому давать ему оценку преждевременно», — говорят в пресс-службе группы компаний "Благо". Там отметили, что подобная ситуация — смена кодов ТН ВЭД ЕАЭС таможенниками — не является для компании частым явлением.

Подобная ситуация возникла из-за того, что ранее ТК "Благо" при вывозе товара на экспорт декларировала его в товарной позиции таможенного органа. Однако после введения вывозной таможенной пошлины экспортер пересмотрел подходы и изменил заявляемый код товара. «Именно это стало своего рода триггером, красной тряпкой для таможен», — считает Владислав Варшавский.

Поскольку пока решение не вступило в силу, у таможен есть время на подачу апелляционной жалобы. В Северо-Западном таможенном управлении не смогли оперативно ответить на запрос «ДП». Однако, как полагает Владислав Варшавский, на этот раз решение будет оставлено без изменений вышестоящими судебными инстанциями.

«Деловой Петербург»

Импортеры вейпов пожаловались на миллиардные доначисления акцизов

Импортеры вейпов, которым таможенна доначислила около 5 млрд руб. акцизов за ввезенный в 2020–2022 годах товар, попросили Верховный суд прояснить позицию о законности ситуации. Ранее ВС вынес два противоположных решения по таким спорам.

Союз предприятий индустрии никотиносодержащих изделий (СПИНИ) обратился к председателю Верховного суда Ирине Подносковой с просьбой прояснить позицию органа относительно споров о доначислении налогов импортерам одноразовых электронных сигарет. Копия соответствующего письма есть у РБК, его подлинность подтвердили в СПИНИ.

Причиной обращения стала позиция таможенных органов, согласно которой импортеры помимо акциза на само

устройство должны уплачивать акциз и на содержащуюся в нем никотиновую жидкость. Это, по мнению авторов письма, противоречит действующему законодательству.

В 2023 году в Налоговый кодекс были внесены изменения, исключая возможность двойного взимания акциза с одноразовых электронных сигарет, говорится в письме. Для этого сами электронные средства доставки никотина (ЭСДН) были исключены из перечня подакцизных товаров, а налог уплачивается только на жидкости, напоминают авторы обращения. Ставка акциза на жидкости для электронных систем доставки никотина в 2024 году составляет 42 руб. за 1 мл, в 2025-м вырастет до 44 руб., в 2026 году — до 46 руб.

Несмотря на это, позиция судов, где импортеры пытаются оспаривать доначисленные им таможенными органами акцизы на уже ввезенную в 2021 и 2022 годах продукцию, складывается неоднозначно, указывает СПИНИ. Так, например, в рамках соответствующего спора между компанией «Хайп Подс» из Приморского края и Центральной акцизной таможни (ЦАТ) Арбитражный суд Москвы встал на сторону импортера, апелляция подтвердила соответствующее решение, а Верховный суд, куда таможня обратилась с кассационной жалобой, отказался передавать ее на рассмотрение коллегии. Тем самым Верховный суд подтвердил правоту импортера, считают авторы обращения. Это произошло 25 июля 2024 года.

При этом «уже на следующий день», то есть 26 июля, та же судья Верховного суда, Татьяна Завьялова, вынесла противоположное решение по аналогичному спору между ЦАТ и импортером «Эклипс Девелоп», указано в письме. В частности, судья указала на то, что налог должен быть уплачен дважды — на электронную систему доставки никотина и жидкость.

Сложившаяся судебная практика «вызывает обеспокоенность» импортеров, так как она «сигнализирует об отсутствии единой позиции у разных ветвей власти» по данному вопросу — правительства, Госдумы и Верховного суда, говорится в документе. На запрос РБК в Верховном суде на момент публикации не ответили.

→ Почему ФТС доначисляла налоги

Взимать сразу два акциза таможенные органы начали с 2022 года, рассказала РБК управляющий партнер юридической компании LegalProLex Аргине Бабаян, которая представляет в судах интересы почти 15 импортеров, в частности компании «Русагротрейд», «Импорт трейд», «Профит проджект» и других. По ее словам, служба ссылалась на письмо Минфина от 5 марта 2022 года, согласно которому подакцизными признаются и устройства, и жидкости. Особенности налогообложения жидкостей в зависимости от того, поставляются они в комплекте с устройствами или отдельно, Налоговым кодексом не предусмотрены, говорилось в соответствующем письме (РБК ознакомился с его копией).

После появления этого документа, по словам Бабаян, таможенные органы начали доначислять налоги импортерам за уже ввезенные устройства. При этом юрист подчеркнула, что письмо Минфина носило рекомендательный характер. Суммарно, по ее данным, за 2020–2022 годы компаниям было начислено дополнительных налогов примерно на 5 млрд руб. Такую практику служба продолжала до 2023 года, пока не были приняты изменения в Налоговый кодекс, отметила Бабаян.

Совладелец приморской компании-импортера «Эклипс Девелоп» Максим Шумилин подтвердил РБК, что его компания столкнулась с доначислением акцизов. По его словам, речь идет о сумме 25 млн руб. за одноразовые сигареты Ufo, которые «Эклипс Девелоп» ввозил в 2020–2021 годах. Речь

идет о 250 тыс. устройств, уточнил Шумилин. Он подчеркнул, что ввозимые электронные сигареты представляли собой единые устройства с жидкостью, которые невозможно было использовать по отдельности. Шумилин рассказал, что сейчас счета его компании арестованы — с них была списана половина суммы, а оставшаяся часть «ушла в минус».

По данным картотеки арбитражных дел, в числе компаний, столкнувшихся с доначислениями, — развивающее сеть Babylon Vapeshop ООО «Бабилон», которое принадлежит Сергею Бронецкому. Этот предприниматель был в числе покупателей российского бизнеса британского табачного концерна Imperial Brands (сигареты Davidoff, West). Гендиректор ООО «Бабилон» Игорь Самборский не ответил на звонки РБК. Кроме того, по аналогичному вопросу с таможенными органами судится «Арвиаи рашен венчур инвестментс» — структура крупнейшего ретейлера в стране X5 Group (магазины «Чижик», «Пятерочка», «Перекресток»). РБК направил запрос в X5 Group.

В пресс-службе Минфина вопросы по доначислению акцизов за одноразовые электронные сигареты перенаправили в ФТС. Там, в свою очередь, не подтвердили и не опровергли сумму доначислений в 5 млрд руб., отметив лишь, что исчисление и уплата акцизов осуществляются в соответствии с Налоговым кодексом. До 1 марта 2023 года в числе подакцизных товаров признавались и ЭСДН, и жидкости для них. Затем устройства были исключены из этого перечня, напомнили в ФТС.

→ Что говорят о ситуации юристы

В делах о доначислении акцизов суд принимал решения с учетом особенностей ввезенных устройств, обращает внимание советник юридической фирмы Birch Legal Антон Борисичев. Так, например, в деле «Хайп Подс», в котором суд встал на сторону импортера, в решении кассационной инстанции отмечалось, что основное потребительское свойство рассматриваемым товарам придает именно жидкость, говорит Борисичев. При этом суд прямо указал, что заявитель ввез ЭСДН одноразового использования, извлечение жидкости из которых без разрушения или повреждения устройства невозможно. Именно поэтому решение таможенного органа было отменено в части начисления акциза на само устройство, но оставлено в силе в части налогообложения акцизом жидкости, заключает юрист.

При этом в деле «Эклипс Девелоп», где суд признал взимание акцизов за жидкость и за устройство законным, потребительские свойства устройства, наоборот, не учитывались, обращает внимание Борисичев.

В ситуации, когда Верховный суд принял противоположные решения по аналогичным делам, нижестоящие суды оказываются в сложном положении, констатирует генеральный директор юридической компании Enterprise Legal Solutions Анна Барабаш. Теоретически они могут опираться на любое из этих решений, так как оба имеют равную юридическую силу, говорит она. Но на практике суды, вероятно, будут склонны следовать более позднему решению, рассматривая его как отражение более актуальной позиции Верховного суда, заключает юрист.

РБК

Как оспорить решение таможни: 10 суток на защиту

Оксана Курочкина — Управляющий партнер, эксперт Академии компетенций JUST SKILLS, почетный адвокат МО, ментор бизнеса, член Общественного совета при

Роспатенте, эксперт АСИ ТПП РФ, Преподаватель ГУУ, РЭУ им. Плеханова, МГИМО:

Особенности обжалования постановлений при привлечении к административной ответственности за нарушение таможенных правил.

Если ваша компания получила постановление таможенного органа о привлечении к административной ответственности и не согласна, то обжаловать такое постановление можно в течение 10 суток. Обратите внимание: не 10 рабочих дней, а 10 суток. Если вы присутствовали при рассмотрении дела и там же получили копию постановления, то отсчет запускается сразу. Если же вы не присутствовали и постановление было отправлено по почте, то отсчетным днем считается дата, которую поставит почта на штампе. То есть, не когда вы пришли за письмом через 30 дней, а со дня, когда письмо пришло в почтовое отделение.

Этот срок (10 дней) можно будет восстановить, но только если у вас есть крепкие основания, почему вы не смогли получить письмо вовремя.

Например, суды массово восстанавливали сроки весной и летом 2020 года, поскольку были введены ограничительные меры, многие компании не работали и почту не забирали. Также в нашей практике были случаи, когда постановление пришло на почту 31 декабря, 10 января участник ВЭД его забрал — срок восстановили по ходатайству.

Что участник ВЭД вообще имеет право обжаловать:

- Постановление о привлечении к административной ответственности;
- Отклонение поданного им ходатайства;
- Решение или действие (бездействие) таможенного органа.

Куда жаловаться:

В арбитражный суд по месту нахождения таможенного органа или же по месту нахождения вашей организации.

В вышестоящий должностной орган, т.е. по иерархии таможни. Посмотреть подведомственность можно на сайте ФТС России.

Обратите внимание, что жалобы на постановления по КоАП, обжалуемые в ведомственном и в судебном порядке, не облагаются госпошлиной.

В каких случаях участнику ВЭД лучше применять не судебный, а ведомственный порядок обжалования?

Однозначного ответа нет, на нашей практике это бывает так: когда сроки годности товара «горят», то лучше ведомственный порядок — так быстрее.

Иногда, когда штраф сулит большой, лучше потянуть сроки и готовиться идти в суд.

Как запустить процесс ведомственного обжалования?

Жалобу нужно подавать в ФТС России через таможенный орган, решение которого обжалуют, или напрямую в таможенный орган, который принял оспариваемое постановление.

Кто будет рассматривать жалобу при ведомственном порядке?

Вышестоящее должностное лицо в ФТС, которое находится над тем, кто вынес постановление, с которым вы не согласны.

Срок рассмотрения жалобы при таком порядке: один месяц со дня ее поступления. И вас пригласят на рассмотрение.

Результат рассмотрения жалобы ФТС направляется заявителю по почте заказным письмом в течение 3-х рабочих дней после дня принятия решения.

Это решение может быть обжаловано в арбитражном суде в течение 10 суток.

Основания для отказа в рассмотрении жалобы:

- Ранее уже было вынесено решение по этой жалобе. То есть два раза жалобу в один и тот же орган не подаем, после ФТС — в суд.
- Не соблюдены сроки обжалования / заявитель не подал ходатайство о восстановлении срока / такое ходатайство было отклонено.
- Постановление таможен, на которое составлена жалоба, уже рассматривается в суде.
- Жалоба подана лицом, права, свободы или законные интересы которого не были затронуты. А также не представлены документы, подтверждающие полномочия заявителя.
- Отсутствует предмет обжалования — т.е. документально не зафиксированы действия таможенного органа, с которыми вы не согласны.
- Не соблюдены требования к форме и содержанию жалобы. Смотрим 25 главу АПК РФ, § 2, со статьи 207 до 211.

Если вы получили отказ, то повторно жалобу также не примут.

Обратите еще внимание: вы имеете право обращаться в арбитражный суд не только по месту нахождения таможенного органа, вынесшего постановление, но и по месту своего нахождения. К примеру, постановление было вынесено Алтайской таможней, вы сами территориально находитесь в Москве, то можете подавать жалобу в арбитражный суд города Москвы. Здесь действует то же самое правило 10 суток на обжалование, о котором мы писали в прошлом кейсе.

Мы часто получаем вопрос: какие есть требования к документам, прилагаемым к жалобе? Что вообще следует прилагать для успеха обжалования?

ФТС официально говорит: «К жалобе могут быть приложены документы, подтверждающие изложенные в ней доводы».

К нам обращались компании после того, как таможня возвращала жалобу, мотивируя следующим: не представили устав организации, не подтвердили документом полномочия единоличного исполнительного органа/ лица, подписавшего жалобу.

«Не подтверждено, что у лица есть право на обжалование» — формулировка используется таможней.

Во время разборов ответов, следует помнить, отведенное на обжалование 10 суток. Пора идти в суд обжаловать дальше и основное постановление, и, по хорошему, возврат первой жалобы.

Прикрепляем к жалобе сразу: устав, доверенность, свидетельство о государственной регистрации, выписку из ЕГРЮЛ, протокол или решение об избрании единоличного исполнительного органа.

Напоминаем, что требования к форме и содержанию самой жалобы смотрим в главе 25 АПК РФ, § 2, со статьи 207 до 211.

Итак, если решили, что ведомственное обжалование необходимо, подаем жалобу в вышестоящий таможенный орган. Если не получаем желаемый результат, то идем в арбитражный суд. Опять не в нашу пользу идем в апелляционную инстанцию арбитражного суда. Здесь есть нюанс в моменте подачи жалобы, о который часто спотыкаются начинающие правозащитники в области ВЭД.

Начнем со сроков. Если суд рассмотрел нашу жалобу и ответил отрицательно, то есть признал законным привлечение компании к ответственности по КоАП, то снова включается счетчик на 10 суток для обжалования решения суда. Отсчет начинается с момента вынесения резолютивного решения суда. Опять же, никто не будет ждать, пока мы получим решение на почте. Нужно самим мониторить сайт суда либо по системе Росарбитр по номеру дела посмотреть решение суда.

Резолютивная часть публикуется в день вынесения решения суда, а полная версия с мотивировкой — через 5 суток.

Как понять, в какой арбитражный суд обращаться?

Все участники ВЭД имеют право обращаться в арбитражный суд либо по месту нахождения таможенного органа, вынесшего постановление, либо по месту своего нахождения.

Как понять, в какой апелляционный суд обращаться?

Обычно наименование апелляционного суда указывается в конце решения, которое вы получаете. В Москве это 9-ый апелляционный арбитражный суд. В Московской области — 10-ый арбитражный апелляционный суд. В Ленинградской области — 13-ый апелляционный суд.

Жалобу нужно подавать через арбитражный суд, который вынес решение. То есть ни в коем случае не напрямую в 9-ый или в 10-ый, 13-ый суд. Если жалобу направить напрямую, то ее вернут обратно как поданную ненадлежащим образом, а 10 суток истекнут.

Был у нас такой случай много лет назад: стажер вместо арбитражного суда Москвы пару десятков жалоб по одному делу почтой направила напрямую в 9-ый арбитражный суд (тогда электронной подачи не было). Нам пришлось бегать и восстанавливать сроки. А потом долго приходили письма с отказами.

Где закреплены уровни обжалования:

- Апелляционное обжалование — статья 257 АПК РФ.
- Кассационное обжалование — статья 273 АПК РФ.

Обжалование постановлений таможенных органов — это важный процесс для участников ВЭД, который требует внимательности и тщательного соблюдения всех процедурных норм. Зная сроки и требования, можно эффективно защитить свои права. А подготовка необходимой документации и правильное понимание порядка обжалования помогут вам избежать потерь времени и ресурсов.

[Companies.RBC.ru](https://companies.rbc.ru)

ЛОГИСТИКА

В тесноте и в обиде: в России образовалась острая нехватка складов

В России образовалась острая нехватка складов — доля свободных площадей опустилась ниже 1 %, узнали «Известия». Причина — переориентация логистики на восточные и южные направления, рост интернет-торговли и сокращение строительства таких помещений.

По данным консалтинговых компаний, заполненность площадей приводит к тому, что растет средневзвешенная ставка аренды. Кроме того, дефицит складов тормозит логистику и приводит к повышению стоимости товаров. Пока выход может быть в развитии аутсорсинга, который позволит снизить загруженность складов до 85 %, полагают эксперты.

➔ На какие склады растет спрос в России

Дефицит складов, сложившийся в России, тормозит логистику и повышает цены на потребительские товары. Об этом «Известиям» рассказали участники рынка и ритейлеры. По данным консалтинговой компании NF Group, доля свободных площадей сегодня минимальна во всех регионах страны и не превышает 1 %. По данным FM Logistic, она и того меньше — 0,5 %. По словам управляющего директора 3PL-оператора NC Logistic Гарольда Власова, этот показатель находится на околонулевом уровне при возрастающем спросе.

По данным Vohberry, в Москве и Московской области всего от 0,4 до 0,8 % свободных складских площадей. В основном они расположены в отдаленных районах, куда неудобно

добираться, рассказал «Известиям» директор производственного департамента компании Андрей Соколов.

Объем аренды до конца 2024 года, согласно заключенным контрактам, составит около 7 млн кв. м, тогда как неудовлетворенный спрос в 2024-2025 годах достигнет 9,7 млн кв. м, сообщается в обзоре ПЭК, Tablogix и NF Group. На фоне дефицита предложения растет средневзвешенная ставка аренды. По словам коммерческого директора «Скиф-Карго» Михаила Коптева, она колеблется в районе 10-12 тыс. рублей за 1 кв. м в год. Для сравнения: в 2022 году стоимость аренды составляла 5 тыс. рублей.

По данным NF Group, если в Москве за девять месяцев 2024 года аренда складов класса А (одного из самых высоких) увеличилась на 47 %, до 11 тыс. рублей за 1 кв. м, то в регионах рост меньше — на 37 %, до 9,15 тыс. рублей за «квадрат». Правда и там прогнозируется увеличение до 10 тыс. рублей.

— Рост спроса на складские мощности происходит параллельно со снижением скорости и объемов строительства новых складов, — рассказал «Известиям» руководитель направления регионального развития бизнеса FM Logistic Артем Хомышин.

Расходы на строительство растут из-за высокой ключевой ставки ЦБ и удорожания материалов. В таких условиях застройщики снижают риски и фокусируются на проектах build to suit, то есть возводят помещения под конкретного заказчика, отметил участник рынка.

Дефицит складских площадей сказывается на удлинении сроков оборачиваемости товаров, замедляет логистические процессы, что приводит к задержкам в доставке, добавил Михаил Коптев. Компании испытывают сложности в хранении и управлении запасами. Это повышает себестоимость товаров для конечного потребителя, уточнил участник рынка.

По данным FM Logistic, динамика стоимости аренды складов за 2024 год повысила расходы ритейла на 15-20 %, что обернулось удорожанием продукции на 1-2 %.

— Чтобы избежать снижения рентабельности, бизнес перекладывает растущие затраты в цены на продукцию, — отметил Артем Хомышин.

По информации ассоциации перевозчиков «АвтоГрузЭкс», доля складской логистики в стоимости конечных товаров составляет 2-5 %.

«Известия» направили запросы в Минпромторг и Минтранс.

→ Почему строительство складов затормозилось

Одна из главных причин роста спроса на склады — переориентация логистики с западных направлений на восточные и южные, а также удлинение маршрутов поставок и нестабильность платежей между Россией и иностранными партнерами, отмечают участники рынка.

— Компании наращивают складские запасы, чтобы минимизировать риски нехватки продукции из-за сбоев в доставке и проблем с оплатой товаров, — рассказывает «Известиям» президент ассоциации «АвтоГрузЭкс» Вадим Филатов.

Влияют и другие факторы. По информации фулфилмент-оператора складов «Бета ПРО», недостаток площадей для хранения вызван ростом электронной коммерции.

— Для обработки интернет-заказов требуется больше площадей, чем для работы с оптовыми отгрузками, — рассказал «Известиям» директор по развитию этой компании Артем Смирнов. — Рынок складской недвижимости не успевает за растущим спросом со стороны онлайн- и офлайн-ритейла.

По оценке Data Insight, в 2023 году объем продаж на рынке e-Commerce вырос на 49 % и достиг 7,7 трлн рублей.

Больше всего складских площадей, по данным NF Group, занимают классические ритейлеры (28 %) и продавцы товаров народного потребления (19 %). Поставщики автозапчастей, фармацевтики и e-Commerce снимают примерно по 9 % складов каждый.

— В России много старых складов, не соответствующих современным требованиям по безопасности, инфраструктуре и энергоэффективности, — рассказал Михаил Коптев. — Строительство новых комплексов требует больших инвестиций, которые не всегда доступны для девелоперов.

Антироссийские санкции усложнили доступ к материалам и технологиям, что также повлияло на строительство и доступность складских помещений, отметил участник рынка.

— Девелоперы на 2024 год запланировали ввод в эксплуатацию 5,8 млн кв. м складских помещений, но этих объемов по-прежнему недостаточно, чтобы удовлетворить спрос, который в первом полугодии 2024-го вырос в среднем на 40 %, — рассказал «Известиям» коммерческий директор логистического оператора МОЛКОМ Евгений Смирнов.

По его словам, дефицит останавливает операционные возможности ритейлеров и сдерживает масштабирование их бизнеса.

— Если на рынок придут новые крупные игроки или уже присутствующие компании увеличат объемы производства, они смогут получить новые складские площади только двумя способами. Это строительство собственных ангаров или передача логистики на аутсорсинг 3PL-операторам, — добавил Гарольд Власов.

Переориентация 50 % российских компаний с собственных 3PL-складов на аутсорсинг позволит снизить дефицит площадок по всей России на 4-16 % и сократить расходы на 15-35 %, отмечается в исследовании ПЭК, Tablogix и NF Group.

— Правда, складским аутсорсингом в России до сих пор пользуются не более 10 % компаний, и это в четыре раза ниже, чем в странах Евросоюза, где этот показатель варьируется от 40 до 60 %, — рассказал директор ПЭК: 3PL Иван Масалов.

Масштабирование таких операций позволит снизить заполненность складов по всей России примерно до 85 %, считают участники рынка.

Дефицит площадей можно преодолеть при комплексной поддержке государства, то есть при налоговых льготах для девелоперов, а также запуском промышленной ипотеки для строительства складов под 3-4 % годовых, полагает Вадим Филатов.

«Известия»

Перевозчики будут узнавать о начислении платы за вред дорогам на «Госуслугах»

Грузоперевозчики смогут узнавать о начислении суммы платы в счет возмещения вреда, причиняемого дорогам тяжеловесным транспортом, и платы за проезд по платной дороге на портале госуслуг. Об этом ТАСС сообщили в пресс-службе Минтранса РФ.

Министерство подготовило соответствующий законопроект о внесении поправок в закон «Об автомобильных дорогах», а правительство одобрило его, уточнили в Минтрансе.

«Законопроект направлен на установление обязанности уполномоченного органа предоставлять информацию о начислении суммы платы в счет возмещения вреда, причиняемого тяжеловесным транспортным средством, в Государственную информационную систему о государственных и муниципальных платежах, и не предусматривает информирование о штрафах с АПВГК

(автоматический пункт весогабаритного контроля — прим. ТАСС)», — пояснили в министерстве.

Информация об ущербе дорогам и начисленной плате за проезд по платной трассе будет поступать в Государственную информационную систему о государственных и муниципальных платежах (ГИС ГМП), а также будет отражаться в личном кабинете на портале госуслуг.

О том, что проезд по платным трассам М-12 «Восток» и ЦКАД теперь можно оплатить на портале госуслуг, сообщила ранее госкомпания «Автодор».

[ТАСС](#)

Железные дороги экспериментируют с директивами

Операторы предупреждают об угрозе срыва вывоза продукции железнодорожным транспортом. Свои опасения участники отрасли объясняют решением РЖД, которое будет действовать по 31 октября 2024 года. Монополия ограничила обработку порожних вагонов лимитом в 42 тыс. единиц в сутки, пишет «Коммерсантъ». В среднем за последние полгода загружалось около 52 тыс. вагонов, число порожних превышает эту цифру.

Кроме того, РЖД сократила возможность выхода порожних вагонов из отстоя. Служащим до отмены этого приказа под угрозой отстранения от должности запрещается предъявлять вагоны, прибывшие в отстой на пути необщего пользования, к осмотру под погрузку.

Больше всего от действий ОАО РЖД по задержке вагонов в отстое пострадала перевозка нефтеналивных грузов, говорит собеседник «Ъ». По словам эксперта, после того, как ОАО РЖД отказалось от технологии формирования маршрутов на путях общего пользования, собирать вагоны в маршруты на своей площадке начали грузополучатели и операторы, формально направляя парк в отстой, поскольку категория «для формирования маршрутов» не предусмотрена. Теперь выйти из отстоя вагоны не могут. Другой собеседник «Ъ» в отрасли утверждает, что технологии подбора, осмотра, накопления парка для обеспечения станций со слабым путевым развитием существуют столько, сколько существует РЖД. Однако действовавшие ранее правила позволяли оформлять это «через отстой», а теперь — нет, резюмировал собеседник «Ъ».

Изменение правил ставит под угрозу обеспечение НПЗ, добавил другой источник «Ъ» в отрасли. Так, например, в Татарстане есть несколько точек, где находятся базы отстоя цистерн и формируются маршруты по типу продуктов для обслуживания заявок с биржи. Эти процессы также заблокированы. Следующими могут встать полувагоны, предупредил собеседник «Ъ», затем вагоны для перевозки угля и товары народного потребления, которые перевозятся в самых медленных крытых вагонах.

На изменение правил отреагировал и Союз операторов железнодорожного транспорта (СОЖТ). Ассоциация проинформировала Минтранс об угрозе срыва вывоза продукции железнодорожным транспортом. Как сказано в письме председателя президиума СОЖТ Игоря Ромашова, уже в ближайшие дни операторы столкнутся с отсутствием порожних вагонов, что «приведет к необеспечению запланированных поставок продукции, включая доставку сырья для энергетики, ЖКХ, промышленности».

Источник «Ъ» в отрасли считает, что монополия отменила действия правил игры, а новых не объявила и, «похоже, их просто нет».

Результаты эксперимента 24 октября были признаны неудовлетворительными. Однако, как заверяет «Ъ»,

нормирование сохранено. На сутки 26 октября норма была установлена в 37,4 тыс. вагонов.

Напомним, с 2025 года порожний пробег полувагонов, выходящих из портов Дальнего Востока, может подорожать на 10 %. Начиная с 2026 и до 2030 года, тариф будет расти на 5 % ежегодно. Такое предложение выдвинула компания ОАО «РЖД» после совещания у вице-премьера Виталия Савельева, которое прошло 20 сентября 2024 года.

[Logirus.ru](#)

Китайские разрешения для перевозок грузов

Уважаемые перевозчики! АСМАП сообщает, что полученные на текущий год от китайской стороны разрешения для двусторонних перевозок грузов заканчиваются.

Просим учитывать данную информацию при планировании перевозок и предварительно связываться с пунктом выдачи разрешений для проверки их наличия.

В дополнение информируем, что китайские контрольные органы на МАПП Маньчжурия напоминают о необходимости строгого выполнения положений двустороннего межправительственного Соглашения о международном автомобильном сообщении в части обязательного наличия китайских разрешений соответствующей категории при въезде в Китай. В АСМАП поступает информация о фактах отказа китайских контрольных органов во въезде российских транспортных средств без разрешений.

В случае въезда на китайскую территорию без разрешений российские перевозчики могут быть оштрафованы на сумму 30 тыс. юаней, а при повторном нарушении — на 60 тыс. юаней.

Одновременно напоминаем о требованиях китайской стороны относительно въезда на территорию Китая и выезда с территории Китая порожних российских транспортных средств при осуществлении перевозок в/из третьих стран, зафиксированных в Протоколе заседания российско-китайской Рабочей группы по автомобильному транспорту и автомобильным дорогам, состоявшегося в 2019 году:

1) при въезде порожнего российского транспортного средства на территорию Китайской Народной Республики для загрузки в целях перевозки грузов в/из третьих стран должно предъявляться разрешение на двустороннюю перевозку;

2) при выезде порожнего российского транспортного средства с территории Китайской Народной Республики после завершения перевозки грузов в/из третьих стран должно предъявляться специальное разрешение на перевозку в/из третьих стран.

[ASMAP.ru](#)

ПРОФЕССИОНАЛ ВЭД

Вознаграждение платежного агента: включать или не включать в таможенную стоимость товаров?

Баранец Андрей, менеджер группы таможенного регулирования и международной торговли Б1; Хакимова Алия, старший консультант группы таможенного регулирования и международной торговли Б1:

В настоящее время одним из вызовов для импортеров стало осуществление оплат за ввозимые товары в адрес иностранных контрагентов. Для разрешения сложившейся проблемы российские импортеры все чаще прибегают к услугам так называемых платежных агентов, которые помогают с проведением оплат в адрес продавцов из

зарубежных юрисдикций и получают за это агентское вознаграждение.

Однако, как это часто бывает, решение одних вопросов может привести к возникновению новых. Так, при организации оплат через агентов для участников ВЭД становится актуальным вопрос необходимости включения вознаграждения платежного агента в таможенную стоимость ввозимых товаров, а также документального подтверждения таможенной стоимости.

➔ **Нормативное регулирование: текущий статус**

Вопросы определения таможенной стоимости ввозимых товаров с использованием услуг, предоставляемых посредниками (агентами), регулируются следующими нормативно-правовыми актами:

1. Положениями статей 39, 40 Таможенного кодекса ЕАЭС (далее — ТК ЕАЭС);
2. Решением Коллегии ЕЭК № 283 от 20.12.2012 «О применении метода определения таможенной стоимости товаров по стоимости сделки с ввозимыми товарами (Метод 1)»;
3. Решением Коллегии ЕЭК № 112 от 15.07.2014 «Об утверждении положения о добавлении вознаграждения посредникам (агентам) и вознаграждения брокерам к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате за ввозимые товары».

Ниже в сводной таблице мы суммировали ключевые положения вышеперечисленных нормативных актов.

Ст. 39 ТК ЕАЭС	Таможенной стоимостью ввозимых товаров является стоимость сделки с ними, то есть цена фактически уплаченная (далее – «ЦФУ») при продаже товаров для вывоза на таможенную территорию ЕАЭС и дополненная в соответствии со статьей 40 ТК ЕАЭС при выполнении условий, указанных в данном пункте. ЦФУ представляет собой общую сумму всех платежей за эти товары, осуществленных или подлежащих осуществлению покупателем непосредственно продавцу или иному лицу в пользу продавца.
п.1, ч.1, ст. 40 ТК ЕАЭС	Одним из дополнительных начислений к ЦФУ при определении таможенной стоимости ввозимых товаров является вознаграждение посредникам (агентам)/брокерам, НО за исключением вознаграждения за закупку, уплачиваемого покупателем своему агенту (посреднику) за оказание услуг, связанных с покупкой ввозимых товаров, по его представлению за пределами таможенной территории Союза. При определении таможенной стоимости ввозимых товаров дополнительные начисления, не поименованные в п.1 ст. 40 ТК ЕАЭС, не включаются в таможенную стоимость товаров.
П. 5.2. Решения Коллегии ЕЭК № 283 от 20.12.2012 «О применении метода определения таможенной стоимости товаров по стоимости	Расходы, обусловленные действиями, предпринятыми покупателем за свой счет, если такие расходы не влияют на установленную продавцом цену товара, не рассматриваются в качестве косвенных платежей (то есть в качестве платежей третьему лицу в пользу продавца) и не включаются в таможенную

сделки с ввозимыми товарами (метод 1)».	стоимость. даже в том случае, когда эти действия соответствуют интересам продавца. При определении таможенной стоимости для решения вопроса о необходимости добавления вознаграждения посредникам (агентам) к ЦФУ, необходимо: — исходить из существа отношений сторон договора, связанных с оказанием посреднических услуг при закупке и продаже товаров; — рассматривать в совокупности все факторы, характеризующие деятельность посредника (агента) при закупке и продаже ввозимых товаров, независимо от того, как указанное лицо поименовано в посредническом договоре или внешнеэкономическом договоре (контракте). Положения, касающиеся вознаграждения агенту по закупке, действующему в интересах покупателя: Вознаграждение за закупку, уплачиваемое покупателем своему посреднику (агенту) по закупке за оказываемые услуги, не подлежит добавлению к ЦФУ при определении таможенной стоимости. Это связано с тем, что оплата такого вознаграждения не является и не может являться затратами продавца и, соответственно, не может включаться продавцом в указанную цену. Положения, касающиеся вознаграждения агенту по продаже, действующему в интересах продавца: В случае если вознаграждение посреднику (агенту) по продаже, действующему в интересах продавца, не включено продавцом в цену товаров и оплачивается покупателем либо продавцу на основании счета, выставленного продавцом отдельно от счета на оплату товаров, либо непосредственно посреднику (агенту) по продаже, то при определении таможенной стоимости ввозимых товаров данное вознаграждение должно быть добавлено к ЦФУ.
---	---

➔ **Сформирована ли итоговая позиция таможенных органов?**

На текущий момент тема включения вознаграждения платежного агента в таможенную стоимость ввозимых товаров активно обсуждается на различных площадках, в том числе с представителями ФТС России, однако утверждать о сформированной единой итоговой позиции таможенных органов пока рано.

Данный вопрос, в частности, стал предметом обсуждения на заседании постоянной комиссии по вопросам декларирования и контроля таможенной стоимости Экспертно-консультативного совета по реализации таможенной политики при ФТС России от 28.06.2024.

Согласно опубликованному протоколу, в случае если по результатам таможенного контроля будет установлено, что платежный агент действует в интересах продавца, то расходы на вознаграждение агенту (посреднику) добавляются в таможенную стоимость в соответствии со ст. 40 ТК ЕАЭС как агентское вознаграждение. Если же платежный агент действует в интересах покупателя, то такие расходы не являются расходами, прямо или косвенно причитающимися

продавцу, следовательно, они не являются частью ЦФУ и не включаются в таможенную стоимость товаров.

Аналогичная позиция ФТС РФ изложена в недавнем Письме ФТС России от 20.08.2024.

Таким образом, согласно положениям действующего нормативного регулирования и пояснениям ФТС России, ключевым фактором, влияющим на необходимость включения агентского вознаграждения в таможенную стоимость является то, в чьих интересах действует агент: импортера или иностранного продавца.

Соответственно, согласно известной нам правоприменительной практике таможенные органы при проведении таможенного контроля на предмет включения агентского вознаграждения в таможенную стоимость могут запросить у декларанта (1) внешнеторговые и агентские соглашения и (2) пояснения о факторах, влияющих на формирование цены товаров, а также об иных обстоятельствах, имеющих отношение к ввозимым товарам, чтобы установить действует ли агент в интересах покупателя или продавца, имеется ли взаимосвязь агента с продавцом или покупателем и т.д.

Обращаем внимание, что включение вознаграждения платежного агента в таможенную стоимость по решению таможенных органов может привести не только к доначислению таможенных платежей и пеней, но также и к привлечению импортера к административной ответственности. К сожалению, такая практика нам известна.

→ Судебная практика

С учетом относительной новизны рассматриваемой темы на текущий момент можно считать судебную практику по данному вопросу не в полной мере сформированной, однако, тем не менее, нам известны судебные кейсы, в которых рассматривался вопрос включения вознаграждения агентов (в том числе, платежных агентов) в таможенную стоимость товаров. Ниже в таблице мы отразили отдельные судебные кейсы, в которых рассматривался вопрос включения агентского вознаграждения в таможенную стоимость:

Номер дела	Позиция суда
A40-21745/2023	В пользу импортера в трех инстанциях: Суды трех инстанций согласились с позицией импортера относительно невключения агентского вознаграждения в таможенную стоимость ввезенных товаров, поскольку вознаграждение агента не являлось затратами продавца на поставку товара
A40-19213/2023	В пользу таможенного органа в трех инстанциях: Агент и продавец зарегистрированы по одному адресу и являются взаимосвязанными лицами. Соответственно, агент является агентом по продаже и действует в интересах продавца. Таким образом, вознаграждение агента подлежит включению в таможенную стоимость ввезенных товаров.
A41-69101/2023	В пользу импортера в первой инстанции на новом круге рассмотрения дела: Суд пришел к выводу о том, что расходы на агента по закупке товара за пределами ЕАЭС относятся к исключениям, не подлежащим включению в таможенную стоимость ввозимых товаров в соответствии с положениями п.1 ст. 40 ТК ЕАЭС и положениями Решения № 112.

Таким образом, в настоящее время параллельно с формированием правоприменительной практики мы наблюдаем за развитием судебной практики по вопросу

включения вознаграждения агентов (в том числе, платежных) в таможенную стоимость товаров.

→ Рекомендации в части формализации отношений с платежным агентом

Исходя из нашего практического опыта, мы рекомендуем импортерам фиксировать в договоре поставки или агентском соглашении положения, подробно описывающие (1) функции и роль платежного агента, (2) в чьих интересах действует платежный агент, (3) обстоятельства его привлечения к оплате за поставляемый товар, а также (4) влияние привлечения платежного агента на остальные условия договора поставки.

→ Рекомендации в части документального подтверждения таможенной стоимости при оплате через агента

Учитывая текущий консервативный подход таможенных органов, мы считаем, что при привлечении агента для оплаты ввозимых товаров необходимо также уделить должное внимание документальному подтверждению таможенной стоимости.

Исходя из нашего практического опыта сопровождения таможенных проверок, а также актуальной судебной практики, одной из наиболее часто запрашиваемых категорий документов в рамках таможенного контроля таможенной стоимости являются документы по оплате за ввезенные товары.

В этой связи для целей подтверждения таможенной стоимости товаров при привлечении платежных агентов мы считаем важным обеспечить (1) возможность идентификации оплачиваемого инвойса по договору поставки с платежными документами, оформляемыми при перечислении денежных средств в адрес агента, а также (2) возможность получения подтверждения от иностранного продавца о факте поступления оплаты за товар в согласованном сторонами размере. В противном случае таможенный орган может посчитать заявленную импортером величину таможенной стоимости не в полной мере документально подтвержденной и, как следствие, скорректировать ее с последующим доначислением таможенных платежей.

Таким образом, при привлечении платежного агента мы рекомендуем импортерам уделять внимание формализации отношений с платежными агентами и иностранным поставщиком. Безусловно, в настоящее время импортеры ожидают формирования окончательной позиции регуляторов, однако мы также считаем важным следить за развитием правоприменительной и судебной практики по данному вопросу.

В случае проведения проверочных мероприятий со стороны таможенных органов по вопросу включения агентского вознаграждения в таможенную стоимость, мы также рекомендуем проактивно предоставлять правовую позицию о невключении агентского вознаграждения в таможенную стоимость.

Данный обзор не является исчерпывающим, не представляет собой юридическое заключение и не отменяет необходимости получения юридической консультации в каждой конкретной ситуации.

Alta.ru

Ключевая ставка ЦБ РФ: для чего нужна, почему меняется и на что влияет

Ключевая процентная ставка — важнейший индикатор состояния экономики и финансового рынка России. Ключевая ставка ЦБ РФ на сегодня составляет 21 % годовых — решение о ее повышении было принято 25 октября 2024 года,

так как текущее инфляционное давление остается достаточно высоким. Этот инструмент позволяет Центробанку регулировать экономическую активность и уровень инфляции в стране. Что это такое простыми словами, причины и последствия ее повышения для банков и бизнеса, график заседаний ЦБ РФ по ключевой ставке на 2024 год, ее показатели сегодня, прогноз на ближайшие годы и мнения экспертов, — в материале РИА Новости.

Ключевая ставка Центрального банка Российской Федерации представляет собой основной инструмент денежно-кредитной политики, который используется для регулирования экономической активности и уровня инфляции в стране. Это наименьший процент, под который Центробанк выдает кредиты коммерческим банкам, а регулятор размещает средства кредитно-финансовых организаций на своих депозитах.

«Ключевая ставка — это в первую очередь эффективный инструмент стабилизации уровня инфляции в стране, который есть в арсенале у регулятора. Рост цен — нормальное экономическое явление, когда он укладывается в рамки целевых значений Центробанка.

Так, в России цель по ключевой ставке 4 % годовых — это идеал, сейчас же показатель превысил уровень в 9 %, что является отклонением от нормы», — комментирует Артур Мейнхард, руководитель аналитического управления по глобальным рынкам ИК Fontvielle.

→ Изменение ключевой ставки по годам

На заседании Центробанка, состоявшемся 26 июля 2024 года, было принято решение повысить ключевую ставку с 16 % до 18 %; 13 сентября — до 19 %; 25 октября — до 21 %.

Инструмент ставки рефинансирования или по-другому ключевой ставки был реализован первый раз в 2013 году. Как менялась ключевая ставка с сентября 2013 года, рассказал Алексей Толстик, сооснователь и генеральный директор финтех-платформы Mandarin:

- показатель в 2013 году составлял 5,5 %. Рост начался с марта 2014 года. До мая она была равна 7,5 %, а к декабрю выросла до 17 %;
- далее ключевая ставка постепенно уменьшалась, к марту 2015 года она составляла 15 %;
- впоследствии ключевая ставка снижалась в течение нескольких лет, и в 2020 году показатель упал до исторического минимума — 4,25 %;
- в марте 2021 года возобновился постепенный рост ключевой ставки и к 21 февраля 2022 года она составляла 9,5 %;
- 3 марта 2022 года было зафиксировано максимальное значение за всю историю ключевой ставки — 20 %. Ее повышение позволило остановить рост инфляции;
- в апреле 2022 года ключевая ставка снизилась до 17 %, а в сентябре — до 7,5 %;
- в июне 2023 года Банк России повысил этот показатель до 8,5 %, а в конце августа — до 12 %;
- с конца декабря 2023 года по июль 2024 года показатель ключевой ставки составлял 16 %;
- самое высокое значение ставки в 2022 году достигло 20 %.

Анна Баранова, основатель компании «Эффстеп», член комитета по развитию женского предпринимательства «Опоры России» поясняет, что это решение было связано с огромной волатильностью иностранных валют в этот период и санкционным давлением, и на тот момент оно было оправдано и принесло плоды. Шоком стало лишь то, что повышение было очень существенным, более чем в два раза. «Для предпринимателей, у которых ставка по кредиту была

привязана к ключевой ставке, это стало серьезным ударом, потому что их экономика не была рассчитана на это, — рассказывает эксперт. — Однако увеличение ставки тогда положительно повлияло на размещение вкладов и депозитов. В связи с нестабильной ситуацией начался массовый отток вкладов из банков и привлекательные условия позволили урегулировать этот момент».

«В 2023 году ключевая ставка варьировалась в пределах 7,5-8 %, что отражает текущую экономическую ситуацию и очевидные крайне успешные усилия финансового блока Правительства по стабилизации инфляции», — говорит Вадим Петров, член Межсессионной финансовой консультативной группы (IFAG) IOC UNESCO и российской делегации в UNESCO, мастер государственного управления (МРА).

→ Прогноз по ключевой ставке

Прогнозы по ключевой ставке зависят от множества факторов, включая динамику инфляции, состояние мировой экономики и внутренние экономические условия. Алексей Толстик уточняет, что в октябре текущего года Банк России изменил прогнозы по средней ключевой ставке на 2024-2026 годы и представил свои ожидания на 2027 год. Согласно обновленному макроэкономическому прогнозу регулятора, в 2024 году средняя ключевая ставка останется в диапазоне 17,4 %, в 2025-м — 17-20 %, в 2026-м — 12-13 %, а в 2027 — 7,5-8,5 %. «Нельзя исключить, что ее еще раз повысят, если проинфляционные факторы не ослабеют. Если прогнозы ЦБ по развитию экономики оправдаются и ее нынешнее повышение сработает, то ЦБ перейдет к снижению ключевой ставки ближе к середине будущего года», — считает Алексей Суханов.

→ График заседаний ЦБ РФ

Встречи, посвященные обсуждению ключевой ставки, проходят восемь раз в год в следующие даты: 16 февраля; 22 марта; 26 апреля; 7 июня; 26 июля; 13 сентября; 25 октября; 20 декабря.

Глава регулятора указала на триггеры в экономике, реализация которых способствовала повышению ключевой ставки:

- Повышение устойчивой инфляции. Рост ценовых (инфляционных) ожиданий населения три месяца подряд.
- Ускорение потребительской активности.
- Увеличение положительного разрыва в экономике.

Также, реализовались проинфляционные риски, связанные с введением новых санкций. Кроме того, был существенно пересмотрен макроэкономический прогноз, который предполагает значительно большую жесткость ДКП для возвращения инфляции к цели. Так, прогноз по инфляции на текущий год повышен с 4,3-4,8 % до 7,5 %. Данные цифры учитывают высокую накопленную инфляцию в первом полугодии 2024 года и ее существенное замедление во втором полугодии.

→ Как принимается решение об изменении ключевой ставки

Ключевая ставка устанавливается Советом директоров Центрального банка по оговоренным датам заседания. Обычно заседания проводятся в плановом порядке с периодичностью раз в месяц, но возможны и внеплановые сборы. Так, в РФ таких было несколько в 2022 году, когда экономическая ситуация менялась стремительно и требовала оперативного реагирования.

Артур Мейнхард поясняет, что решение по ключевой ставке принимается коллегиальным органом на основе статистических данных. Учитывается не только инфляция, а экономическая картина в целом, например, в расчет берутся

ситуация на рынке труда и в сфере кредитования, деловая активность, внешнеторговый баланс.

Совет директоров Банка России состоит из 15 участников, включая председателя. С 2013 года эту должность занимает Эльвира Набиуллина. Членов совета выбирает Госдума РФ сроком на пять лет.

Алексей Суханов, кандидат экономических наук, руководитель департамента по работе на финансовых и фондовых рынках ПАО «Норвик Банк» отмечает, что ЦБ постоянно отслеживает десятки экономических параметров. Один из ключевых макроэкономических показателей для определения ключевой ставки — таргетированный уровень инфляции и уровень экономической активности.

«Для нормально функционирующей и развивающейся экономики небольшой контролируемый уровень инфляции — норма. Если она разгоняется выше целевых показателей, есть риск того, что она превратится в самоподдерживающийся процесс, который будет затягивать в себя все новые и новые отрасли, а за счет взаимосвязей возникнет "эффект домино" и инфляция начнет неконтролируемо разгоняться. Также нужно учитывать инфляционные ожидания граждан и бизнеса. Основываясь на этих прогнозах, планируется потребление, рассчитываются сбережения и инвестиции, формируются цены и зарплаты», — говорит эксперт.

При этом ЦБ постоянно мониторит еще десятки разных параметров, показывающих «состояние здоровья» экономики. Все они влияют на принимаемые решения по важнейшим инструментам регулирования экономики.

→ Мнение экспертов

Ключевая ставка влияет в первую очередь на финансовый рынок: удорожает кредиты и делает более выгодными накопительные счета и вклады. Артур Мейнхард отмечает, что, таким образом, она стимулирует население меньше тратить и больше сберегать, а бизнесу приходится либо занимать под более высокий процент, либо воздержаться от роста долговых обязательств. Всё это призвано замедлить инфляцию.

«Если прогнозы ЦБ по развитию экономики оправдаются, и нынешнее повышение ставки сработает, то ЦБ перейдет к снижению ключевой ставки ближе к середине будущего года», — говорит Алексей Суханов.

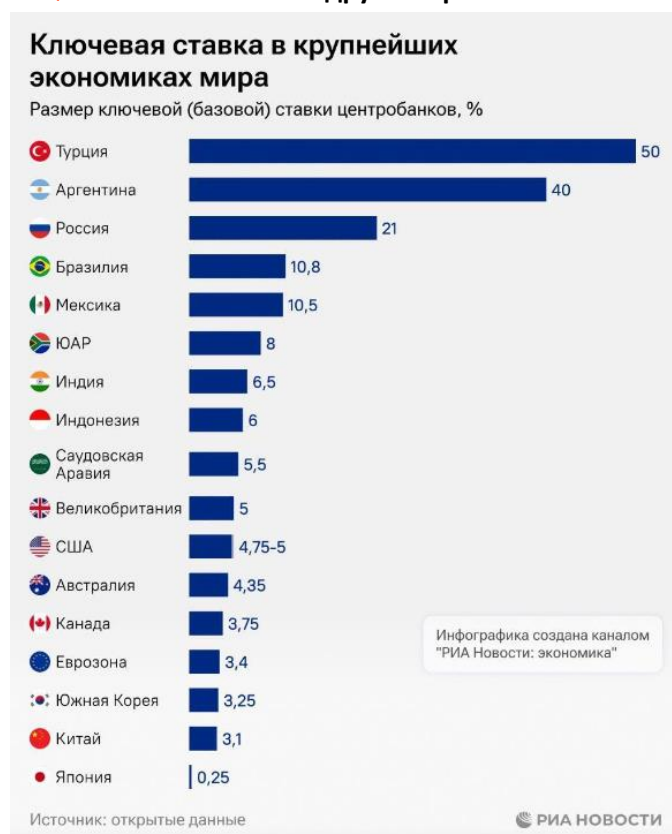
Константин Андрианов, доцент кафедры институциональной экономики ГУУ, эксперт Госдумы и Центробанка РФ, Академик РАЕН и МАМ считает, что повышая ключевую ставку, руководство Центробанка увеличивает кредитные ставки и производственные издержки промышленников и, как следствие, подливает масло в «инфляционный огонь».

«Очевидно, что в нынешней ситуации в российской экономике, в целях создания условий для ее устойчивого роста, необходимо не повышение, а кардинальное снижение ключевой ставки Центробанка с целью постепенного снижения конечных ставок по кредитным ресурсам до уровня в пределах 4-5 % (то есть, в пределах рентабельности большинства отраслей промышленности и целевого ориентира по инфляции). Вместе с тем, существенное снижение ключевой ставки — это и необходимое условие выполнения последних ключевых поручений Президента РФ — обеспечения импортозамещения по всем направлениям и обеспечения технологического и, в целом, экономического суверенитета России», — утверждает эксперт.

«С учетом огромного количества компаний, которые ушли с российского рынка и целей по импортозамещению, сейчас важнее поддержать экономику. Я работаю с малым бизнесом, и предприниматели уже с трудом выдерживают кредитную

нагрузку, а это значит, что нас может ожидать череда банкротств», — считает Анна Баранова.

→ Ключевая ставка в других странах



Ключевая ставка широко применяется по всему миру. Сравнение ключевой ставки в России с аналогичными показателями в других странах показывает значительные различия. По словам Владимира Толгского, с большим вниманием экономисты и финансисты следят за заседаниями ФРС (Федеральной Резервной Системы) в США или (ЕЦБ) Европейского Центрального Банка в Евросоюзе.

→ Ключевая ставка в крупнейших экономиках мира

«В Евросоюзе ключевая ставка была несколько снижена в июне до отметки 4,25 %. В Турции ключевая ставка находится на уровне 50 % с 18 марта. Инфляция там очень высокая — 71,6 %. В Египте ключевая ставка держится на отметке 27,25 % с 4 марта при инфляции 27,5 %. Это подчеркивает разнообразие подходов к денежно-кредитной политике в зависимости от экономических условий», — говорит эксперт. Самое низкое значение установлено в Японии — 0,25 %.

→ Где и как можно узнать ключевую ставку

ЦБ публикует решения по ключевой ставке сразу же после заседания. Последние данные, пресс-релизы, отчеты по итогам заседаний Совета директоров и историю изменений ключевой ставки в виде графика можно отследить на официальном сайте Банка России — cbr.ru. — в разделе «Денежно-кредитная политика».

«После заседания совета директоров пресс-служба регулятора выпускает официальный пресс-релиз, где указывает причины изменения или сохранения ключевой ставки. Кроме того, на шестой рабочий день после каждого решения по ключевой ставке публикуется резюме обсуждения. В нем отражается решение в период тишины и на заседании Совета директоров. Регулятор также публикует среднесрочный макроэкономический прогноз с резюме и комментарием к нему», — поясняет Алексей Толстик.

→ Для чего нужна

Ключевая ставка необходима для управления денежной массой в экономике и контроля над инфляцией. Эдуард Христианов, первый зампред РосДорБанка поясняет, что ключевая ставка выполняет две функции: является главным показателем состояния монетарных отношений в пределах страны и основным инструментом для регулирования уровня инфляции. Кроме того, она может стимулировать или, при необходимости, сдерживать экономическую активность, как предприятий, так и частных домохозяйств.

Низкая ключевая ставка активизирует экономические процессы: потребители активнее берут кредиты и увеличивают объемы покупок, что, в свою очередь, побуждает производителей наращивать объемы выпуска товаров. «В текущей ситуации, когда преддоговорное не поспевает за возрастающим спросом, монетарные органы обязаны увеличить ключевую ставку для того, чтобы поощрять как граждан, так и компании к накоплению средств вместо осуществления покупок. Ставка должна быть выше при высоком уровне цен и сохраняться на повышенном уровне в течение более продолжительного времени», — комментирует эксперт.

→ На что влияет ключевая ставка

С помощью ключевой ставки Центральный банк имеет возможность влиять на экономический климат в целом в стране.

На кредитные ставки

Ключевая ставка, по словам Вадима Петрова, оказывает значительное влияние на кредитные ставки. Когда ЦБ РФ повышает ключевую ставку, коммерческие банки вынуждены увеличивать процентные ставки по кредитам, чтобы компенсировать возросшие затраты на привлечение средств. Это приводит к снижению спроса на кредиты и замедлению экономического роста. Ну и наоборот, снижение ключевой ставки сделает кредиты доступнее, что стимулирует потребление и инвестиции.

На инфляцию и экономический рост

Инфляция — это рост цен на товары и услуги, причина обесценивания денег и снижения покупательной способности населения. При этом в умеренной инфляции, по мнению Алексея Толстика, нет ничего плохого, она считается драйвером роста экономики. Отсутствие инфляции становится негативным фактором, ведь при нулевой или отрицательной инфляции у людей нет стимулов покупать товары или держать деньги на депозитах.

«Регулятор стремится к тому, чтобы добиться уровня инфляции в 4 %. Это умеренная инфляция, при которой накопления граждан не будут быстро обесцениваться, а у компаний появится стимул вкладывать средства в развитие. Такое значение является наиболее комфортным для экономики. Для его достижения Банк России меняет ключевую ставку», — говорит эксперт.

Если рост цен будет стабильным, ставку не придется поднимать слишком высоко или опускать слишком низко. Ситуация в экономике будет прогнозируемой, люди смогут спокойнее планировать свои траты, а бизнес — точнее просчитывать инвестиции и активнее вкладывать средства в новые проекты.

На бизнес

На бизнесе ключевая ставка может сказываться как положительным, так и отрицательным образом. В любом бизнесе важна адаптивность и быстрое реагирование на изменение условий. Вадим Петров подчеркивает, что высокие ставки увеличивают стоимость заемных средств, что может привести к сокращению инвестиций и замедлению роста компаний. Низкие ставки делают кредиты доступнее, что

способствует расширению бизнеса и увеличению производственных мощностей.

«Высокие процентные ставки заставляют бизнес поднимать цены. По оценкам Сбербанка за первые 5 месяцев 2024 года 94 % кредитов бизнеса были оборотными и всего 6 % инвестиционными — говорит Владимир Толгский, индивидуальный предприниматель. — Годом ранее инвестиционных кредитов было в 3,5 раза больше. Компании берут деньги на оборотку под высокий процент. Это приводит к росту издержек, которые в конечном итоге перекладываются на потребителя. Бизнес стоит перед выбором — брать дорогие деньги или закрываться. Стоимость обслуживания долга растет. А если приходится перезанимать — то опять под более высокий процент. Соотношение между оборотными и инвестиционными кредитами также говорит о том, что роста и развития в секторе малого и среднего предпринимательства (МСП) практически нет».

На акции

Артур Мейнхард дополняет, что на фондовом рынке рост ключевой ставки является негативом для акций, поскольку растут издержки бизнеса, которые закладываются в цены. Альтернативным способом привлечения капитала для компаний становится выпуск облигаций, купонная доходность по новым выпускам которых увеличивается с ростом ключевой ставки.

«Если ключевая ставка находится на высоком уровне достаточно продолжительное время или неопределенность по отношению к денежно-кредитной политике возрастает, то на долгом рынке становится больше флоатеров — ценных бумаг с привязкой купонных выплат к базовому активу, в частности, ключевой ставке. Как правило, они предполагают премию в 1-2 % к базовому индикатору. Сейчас мы как раз наблюдаем такую ситуацию: в июле выпуски флоатеров доминировали. Минфин, кстати, тоже перешел только от размещений облигаций федерального займа с постоянным купоном к периодической эмиссии ОФЗ с переменным купоном», — уточняет эксперт.

→ Повышение ключевой ставки

Вадим Петров отмечает, что повышение ключевой ставки обычно происходит в ответ на высокую инфляцию или риски ее роста.

Причины. Основные причины повышения: возможность удержать инфляцию и отрегулировать темп роста цен. Так, например, в 2022 году ЦБ РФ был вынужден резко повысить ставку до 20 % из-за санкционного давления и инфляционных ожиданий.

Последствия. Последствия повышения включают снижение потребительской активности, сокращение инвестиций и замедление экономического роста.

→ Понижение ключевой ставки

Понижение ключевой ставки происходит в условиях низкой инфляции или экономического спада. По словам Вадима Петрова, в 2023 году ЦБ РФ снизил ставку до 7,5-8 %, чтобы поддержать экономический рост и стабилизировать финансовые рынки.

Причины. Обычная мера снижения ставки применяется для стимулирования развития бизнеса, формирования благоприятного экономического климата в стране.

Последствия. Последствия снижения базовой ставки включают увеличение доступности кредитов, рост потребления и инвестиций, а также ускорение экономического роста.

РИА «Новости»

Компания-международный перевозчик может принимать на вычет НДС по счету-фактуре российского перевозчика

Международная перевозка грузов облагается НДС по ставке 0 %. При этом один из пунктов (отправления/назначения) должен быть в РФ, а другой — за границей.

Но экспедиторская компания может нанимать транспортные компании, которые везут груз только часть пути — например, от порта в РФ до пункта назначения в РФ. Такие компании не указаны в транспортных документах на вывоз товара как перевозчики и оказывают услуги по ставке НДС 20 %. Между тем сам экспедитор на всю перевозку начисляет НДС 0 %.

Тот НДС по ставке 20 %, который выставляют российские перевозчики, можно принять к вычету, даже если реализация идет по ставке 0 %.

Такое разъяснение дает Минфин в Письме № 03-07-08/64771 от 11.07.2024.

[Klerk.ru](https://klerk.ru)

Минфин хочет обложить НДС весь трансграничный e-commerce

Выделение интернет-торговли в отдельный вид деятельности на уровне ЕАЭС, по мнению российского Минфина, дает основания для применения к ней общих правил налогообложения, включая взимание НДС со всех реализуемых электронными магазинами товаров из-за рубежа.

С таким заявлением на Московском финансовом форуме выступил замминистра финансов Алексей Сазанов, чем вызвал негодование присутствовавших представителей бизнеса.

Сейчас (пока поправки в союзное законодательство еще не вступили в силу, ожидается, что это произойдет в 2025 году) приобретаемые в третьих странах через электронные площадки товары приравнены к вещам для личного пользования и не облагаются НДС. Развернувшаяся на МФФ-2024 дискуссия позволяет сделать вывод о том, что предпринимателям вряд ли удастся убедить Минфин, что взимать НДС если и надо, то с послаблениями, при этом главным итогом введения налога станет повышение стоимости зарубежных покупок для конечных потребителей.

В декабре прошлого года страны ЕАЭС одобрили изменения в договор о союзе и Таможенный кодекс, выделяющие электронную торговлю в отдельный вид коммерческой деятельности. Пока государства проводят ратификацию этого решения, Евразийская экономическая комиссия и регуляторы стран союза готовят наднациональное и национальное регулирование «новой» отрасли. К первому относятся вопросы таможенного регулирования, и ЕЭК уже подготовила проект решения, согласно которому для товаров e-commerce будет введена единая импортная пошлина в 5 % (размер еще дискутируется) с постепенным снижением порога

бесплатного ввоза: ожидается, что в 2025 г. он останется на текущем уровне в 200 евро от стоимости посылки, в 2026 году снизится до 100 евро, в 2027 году — до 50 евро.

К национальному регулированию относится налогообложение. Как рассказал на МФФ Сазанов, Минфин предлагает «не устанавливать никаких предельных порогов, то есть прямо с нуля в отношении товаров электронной торговли взимать НДС». Фактически, речь идет о введении НДС на все товары e-commerce независимо от их стоимости. Администратором налога выступит ФНС, а система взимания будет выстроена таким образом, «чтобы электронные площадки, через которые реализуется товар электронной торговли, либо, если это сайты самих продавцов, то сами продавцы вставали на налоговый учет в личном кабинете налогоплательщика и, соответственно, как в общем порядке, сдавая налоговую декларацию в онлайн, уплачивали бы НДС со всех продаж товаров электронной торговли российским покупателям».

«Интерфакс»

ТПП могут наделить полномочиями по подтверждению происхождения импортных товаров

Сейчас импортеры не всегда могут доказать, что ввозят продукцию из дружественных стран и наделение ТПП полномочиями по подтверждению происхождения иностранных товаров может стать хорошим решением.

Минэкономразвития совместно с Минпромторгом обсуждают возможность наделения ТПП правом подтверждать происхождение ввозимых в Россию иностранных товаров. Это следует из протокола заседания комиссии по вопросам классификации и страны происхождения товаров Экспертно-консультативного совета по реализации таможенной политики при ФТС (документ есть у «Ведомостей»).

Первоначально с таким предложением выступили участники внешнеэкономической деятельности, вынужденные платить повышенную ввозную пошлину на товары, происхождение которых для таможни сомнительно. ФТС, в свою очередь, «выражает заинтересованность» в подготовке нормативной базы для реализации такого механизма, указано в документе. Обсуждение вопроса на комиссии подтвердила «Ведомостям» член Экспертно-консультативного совета по реализации таможенной политики при ФТС, эксперт «Деловой России» Анастасия Чурсина.

«Ведомости»

Бланки CMR

из 6 самокопирующихся листов
Цена: 47 руб./шт.

Ижевск, ул.Бородина, д.21, оф.106
(3412) 77-21-75



ООО СП «ИНТЕГРА» — автоматизация таможенного оформления, транспортной логистики и СВХ. Программное обеспечение для участников ВЭД. Обучение и техподдержка. Подключение организаций к системам Электронного декларирования и Предварительного информирования.
Сайт: spintegra.ru; тел.: (3412) 77-21-75

© Информационное дайджест-издание «ВЭД-Информ» № 11 (202), Ноябрь 2024 г.
Главный редактор: Толстикова Игорь Геннадьевич. Выпускающий редактор: Толстикова Ксения.

Электронный дайджест «ВЭД-Информ» предоставляется в начале каждого месяца в виде бесплатной e-mail рассылки. Оформление подписки и архив предыдущих номеров доступны на нашем сайте: <https://spintegra.ru/services/ved-inform/>