

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА

ИНФОРМАЦИЯ ОТ ПЕРМСКОЙ ТАМОЖНИ:

1 сентября 2024 года открывается новый Специализированный таможенный пост Шереметьевской таможни1

Об исполнении уведомлений о не уплаченных в установленный срок суммах таможенных платежей, пошлин, пеней и уточнений1

Замминистра экономического развития и инвестиций Прикамья стал Сергей Пашкин2

НОВОСТИ ЕАЭС:

ЕАЭС будет развивать системный диалог со странами БРИКС2

Россия стала основным экспортером в Казахстан в первом полугодии2

Установлены переходные положения по изменениям техрегламента на игрушки3

Каждая страна ЕАЭС занимает свою сельхознишу3

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ:

Продлено действие «курсовой» пошлины на экспорт подсолнечного масла, сои и шрота3

Объем торговли РФ и Монголии за январь–июль превысил \$ 1,4 млрд4

Как и почему снижается доля импорта в российской экономике4

Таможенная подкомиссия одобрила отмену курсовых пошлин на отдельные виды чугуна6

Банки ОАЭ начали блокировать платежи из России за китайскую технику6

Доля доллара и евро при расчетах за российский экспорт упала ниже 20 %6

Эксперты объяснили, как удорожание перевозок из Китая скажется на стоимости импорта в Россию7

Как растет взаимодействие с Китаем8

ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ:

ФТС России информирует об особенностях заполнения графы 47 ДТ в отношении товаров, освобожденных от уплаты экспортной пошлины9

Выдачу разрешений и лицензий переведут в электронный вид окончательно10

Окончание переходного периода использования ЭП сотрудников. Оформление МЧД10

ВНИМАНИЮ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ:

Законно ли требование таможенника вскрыть при пересечении границы упаковки с подарками, ввозимыми из-за границы12

Всё, что нужно знать о трудовой миграции в ЕАЭС: условия, документы, гарантии и права12

«Почта России» предложила снизить порог беспошлинной электронной торговли в ЕАЭС до нуля13

ЛОГИСТИКА:

Наиболее важные нормативные правовые акты, вступающие в силу с 1 сентября 2024 г. в части осуществления грузовых перевозок14

Заявочная кампания на 2025 год15

С 15 августа резервировать дату и время пересечения границы перевозчики смогут через личный кабинет15

Обзор рынка международных автоперевозок за июль16

Ожидание повышения утильсбора оказывает давление на рынок тягачей в России16

РЖД ввели скидку на перевозку некоторых грузов17

Контейнеры сходят на рельсы: перевозка железной дорогой стала выгоднее морской17

ПРОФЕССИОНАЛ ВЭД:

При импорте из Китая условия для НДС 0 % прежние17

Всё, что нужно: найти ответы на вопросы об экспорте можно в пару кликов в Базе знаний экспортёра18

Как процедура свободного склада помогает экономить время и деньги18

ПРОЧЕЕ:

О потребности в заключении договора хранения товаров на безвозмездной основе20

Экспорт медтехники: чем он важен и как его поддерживает государство21

ИНФОРМАЦИЯ ОТ ПЕРМСКОЙ ТАМОЖНИ

1 сентября 2024 года открывается новый Специализированный таможенный пост Шереметьевской таможни

С 01.09.2024 года в структуре Шереметьевской таможни начнет функционировать Специализированный таможенный пост (СТП), основными задачами которого являются оптимизация и сокращение сроков совершения таможенных операций и проведения таможенного контроля при сохранении высокого уровня эффективности и качества выполняемой работы, снижение коррупционных рисков. В функции поста будет входить проведение фактического контроля в форме таможенных досмотров и осмотров на этапе декларирования товаров.

Штатная численность составит 54 единицы.

Местом нахождения СТП является административное здание Шереметьевской таможни, также дополнительно рабочие места будут располагаться на следующих площадях:

- Аэропорт Внуково: на административных площадях ООО «Внуково-Карго»;
- Аэропорт Домодедово: на административных площадях ООО «Домодедово Карго»;
- Аэропорт Жуковский: на административных площадях АО «Жуковский Интернешнл Эйрпорт Карго».

Пресс-служба ФТС России

Об исполнении уведомлений о не уплаченных в установленный срок суммах таможенных платежей, пошлин, пеней и уточнений

ФТС России информирует о вступлении с 13 августа 2024 г. в силу постановления Правительства РФ № 1079 от 13.08.2024 г. «Об отдельных вопросах исполнения уведомлений о не уплаченных в установленный срок суммах таможенных платежей, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, процентов и пеней и уточнений к указанным уведомлениям» (далее — Постановление).

Положениями Постановления установлен конкретный перечень категорий плательщиков (лиц, несущих солидарную обязанность), для которых сроки исполнения уведомлений о не уплаченных в установленный срок суммах таможенных платежей, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, процентов и пеней отличаются от установленных Федеральным законом № 289-ФЗ.

При принятии таможенным органом решения о приостановлении взыскания таможенных платежей, пеней в соответствии с положениями ст. 292 Федерального закона № 289-ФЗ срок уведомления составит 10 рабочих дней со дня, следующего за днем принятия таможенным органом решения по поданной участником ВЭД жалобе.

В связи с изданием Постановления правовая неопределенность в части установления круга лиц, в отношении которых приостанавливается исполнение решения по взысканию таможенных платежей, обжалуемого в

Замминистра экономического развития и инвестиций Прикамья стал Сергей Пашкин

Экс-глава Пермской таможни назначен замминистра экономического развития. К своим обязанностям он приступил на прошлой неделе.

Бывший начальник Пермской таможни (2017–2020 гг.) Сергей Пашкин назначен заместителем министра экономического развития и инвестиций Пермского края. Информация об этом появилась на сайте регионального ведомства.

На новой должности Сергей Пашкин будет курировать внешнеэкономическую деятельность министерства. К своим обязанностям он приступил 19 августа. Сообщается, что Пашкин окончил Нижегородскую академию МВД РФ по специальности «Юриспруденция». В 1998 году устроился на работу в Пермскую таможню, где занимался вопросами валютного и таможенного контроля, после чего возглавил таможню.

Экс-начальник Пермской таможни руководил также Минераловодской таможней. На службе в таможенных органах Сергей Пашкин был отмечен медалью ордена «За заслуги перед Отечеством» II степени и наградами и знаками отличия ФТС России.

ProPerm.ru

НОВОСТИ ЕАЭС

ЕАЭС будет развивать системный диалог со странами БРИКС

«Приоритетной задачей дальнейшего развития Евразийского экономического союза является его позиционирование как полюса экономического притяжения на международной арене. В этой связи для нас очень важно углублять сотрудничество со странами БРИКС в реальном секторе», — заявила министр по промышленности и агропромышленному комплексу Евразийской экономической комиссии Гоар Барсебян на встрече министров промышленности стран БРИКС в Нижнем Новгороде.

В качестве перспективных направлений сотрудничества министр назвала привлечение инвестиций в создание и модернизацию производственных комплексов стран ЕАЭС, формирование системы трансфера передовых технологий, в том числе создание общего цифрового сервиса для ЕАЭС и БРИКС, развитие механизмов взаимовыгодного многостороннего сотрудничества в научно-технической и инновационной сферах, включая создание совместной индустриально-инновационной инфраструктуры и технологических платформ.

Министр ЕЭК предложила сделать дискуссионный формат «ЕАЭС — БРИКС» ежегодной площадкой для обсуждения актуальных вопросов развития промышленности и выразила уверенность, что активное взаимодействие с представителями БРИКС позволит достичь значимых практических результатов в развитии интеграционных процессов, направленных на промышленный рост и процветание стран.

На площадке мероприятий БРИКС Гоар Барсебян также встретилась с заместителем генерального директора — управляющим директором дирекции технического

сотрудничества и устойчивого промышленного развития ЮНИДО Цийонгом Цзоу.

«Мы видим большие возможности для взаимодействия Комиссии и ЮНИДО по таким направлениям, как участие в подготовке и реализации совместных проектов, обмен опытом в части «зеленых» технологий и трансфера технологий, локализации производств, — заявила Гоар Барсебян. — Настало время придать импульс нашим отношениям и рассмотреть в дальнейшем подготовку дорожной карты по данным направлениям».

Подчеркнув значимость внедрения в ЕАЭС нового механизма поддержки промкооперации, министр предложила ЮНИДО присоединиться к информационной работе по поиску совместных кооперационных проектов с учетом разветвленной сети организации в странах Союза и реализуемых инициатив. Также Гоар Барсебян выступила с инициативой возможного участия ЕАЭС в Центре промышленных компетенций, который создается при поддержке ЮНИДО и БРИКС.

«Практика взаимодействия ЮНИДО и Евразийской экономической комиссии позволит приблизить достижение Евразийским экономическим союзом Целей инклюзивного и устойчивого индустриального развития, принятыми мировыми лидерами на площадке ООН», — заключила Гоар Барсебян.

Представители ЮНИДО, в свою очередь, пригласили ЕЭК принять участие в многостороннем форуме по промышленной политике.

В рамках рабочего визита в Нижний Новгород Гоар Барсебян провела рабочие встречи с вице — министром промышленности и информатизации Китайской Народной Республики Синь Гобинем, министром промышленности Федеративной Демократической Республики Эфиопия Мелаку Алебелем, заместителем министра промышленности, шахт и торговли Ирана Мохаммадом Мусави, заместителем министра промышленности и передовых технологий Объединенных Арабских Эмиратов Омаром Ахмедом Сувайна Аль Сувейди и заместителем Посла Египта в Российской Федерации Ахмедом Риадом.

Кроме того, заместитель директора Департамента промышленной политики ЕЭК Георгий Арзуманян презентовал промышленным предприятиям Нижнего Новгорода механизм финансовой поддержки кооперационных проектов в ЕАЭС. В ходе презентации от участников встречи поступили многочисленные вопросы относительно деталей реализации механизма: минимальные ограничения финансирования проекта, целевое использование средств кредита, распространение механизма на малые компании, может ли финансироваться действующий проект и другие вопросы.

[*«Российская газета»*](#)

Россия стала основным экспортером в Казахстан в первом полугодии

По данным торговой миссии, в структуре казахстанского импорта 42,7 % составили машины, оборудование, транспортные средства, приборы и аппараты, 16,8 % — химическая продукция, 12,4 % — продовольственные товары, 9,9 % — металлы и изделия их них.

Основной экспорт в Казахстан по итогам первого полугодия 2024 года шел из России, сообщает в четверг торговое представительство РФ в республике.

«Россия является основным экспортером в Казахстан по итогам первого полугодия 2024 года. Внешнеторговый оборот республики за первые шесть месяцев 2024 года составил \$ 66,9 млрд, из них экспорт достиг \$ 39,3 млрд (+2,1 %), импорт —

\$ 27,6 млрд (-7,6 %), — говорится в сообщении, опубликованном в Telegram-канале российского торгпредства.

По данным торговой миссии, в структуре казахстанского импорта 42,7 % составили машины, оборудование, транспортные средства, приборы и аппараты, 16,8 % — химическая продукция, 12,4 % — продовольственные товары, 9,9 % — металлы и изделия их них.

Вместе с тем в российском торгпредстве уточняют, что основная доля экспорта Казахстана приходится на топливно-энергетические товары — 58,9 %, металлы и изделия из них — 13,3 %, химическую продукцию — 7,5 %, машины и оборудование — 5,2 %.

Сообщается, что основные страны — экспортеры в Казахстан: Россия (28,6 %), Китай (24,5 %), Германия (5,1 %), США (4,1 %), Республика Корея (3,3 %). В российском торгпредстве добавили, что основные направления казахстанского экспорта: Италия (23,6 %), Китай (18,6 %), Россия (10,9 %), Нидерланды (6,0 %) и Франция (5,5 %).

«ПРАЙМ»

Установлены переходные положения по изменениям техрегламента на игрушки

Коллегия Евразийской экономической комиссии установила порядок введения в действие изменений в техрегламент Таможенного союза «О безопасности игрушек», которые вступят в силу 26 ноября этого года.

Сертификаты соответствия игрушек требованиям техрегламента, выданные до вступления в силу изменений, будут действительны до окончания срока их действия. В период действия указанных документов разрешено производить и выпускать игрушки в обращение. Обращение такой продукции допускается в течение ее срока службы или срока годности.

→ Справка

Изменения в техрегламент «О безопасности игрушек» внесены Решением Совета ЕЭК 14 мая 2024 года № 50.

В рамках изменений в документ внесены уточнения, необходимость которых установлена на основе практики его применения. Кроме того, техрегламент дополнен новыми терминами, такими как «ароматизированная игрушка», «мягконабивная игрушка», «погремушка», «набор для развития вкусовых навыков (вкусовой набор)» и рядом других, а также требованиями к новым видам игрушек. В их числе настольные игры для развития обоняния, вкусовые наборы и некоторые другие.

EEC.eaeunion.org

Каждая страна ЕАЭС занимает свою сельхознишу

За 10 лет сельскохозяйственное производство в странах ЕАЭС — России, Кыргызстане, Казахстане, Армении и Беларуси — выросло почти на 30 %. Такие данные привели в Евразийской экономической комиссии.

В настоящее время, по информации ЕЭК, ежегодное производство молока в интеграционном объединении составляет более 50 млн тонн, а валовый сбор зерновых и зернобобовых культур — почти 172 млн. «Самообеспеченность ЕАЭС продуктами питания превышает 90 % и надежно защищает продовольственную безопасность союза», — отметили в комиссии.

Сегодня каждая из пяти стран занимает свою сельхознишу. Армения — лидер в производстве плодово-ягодной продукции. Республика по этому показателю значительно превосходит партнеров. Собственная обеспеченность

клубникой, абрикосами, виноградом, яблоками и так далее — более 100 %. Их экспортируют на весь рынок ЕАЭС.

Беларусь — первая в союзе по производству молока, мяса и сахара. В этом отношении возможности страны превышают внутреннее потребление в полтора — три раза. Более половины (54 %) молочной и четверти (26 %) мясной продукции Беларусь экспортирует партнерам по ЕАЭС.

Казахстан — важный поставщик зерна и муки, полностью обеспечивает собственные потребности в говядине (99 %) и баранине (104 %). Страна находится на втором месте по производству молока и картофеля после Беларуси. РК закупает мясо птицы, сахар и фрукты.

Кыргызстан своими силами покрывает потребности в молочной продукции, овощах и картофеле. У республики достаточно таких видов продовольствия, как зерно (88,1 %), мясо (80 %), фрукты и ягоды (74 %).

Россия достигла высокой самообеспеченности растительными маслами (220 %) и зерном (144 %). Производственные возможности страны превышают потребности внутреннего рынка в сахаре (103 %), мясе птицы (104 %) и свинине (107 %). РФ — крупный поставщик пшеницы и на общий рынок ЕАЭС, и в третьи страны.

— Вместе страны ЕАЭС занимают первое место в мире по экспорту мороженой рыбы, пшеницы и семян льна, второе — по поставкам пшеничной муки, подсолнечного и рапсового масел, третье — ячменя и рапса, — добавили в ЕЭК.

По словам главы кабинета министров Кыргызстана Акылбека Жапарова, обеспечение продовольственной безопасности — одно из приоритетных направлений деятельности ЕАЭС. «По прогнозам, к 2028-му почти миллиард человек столкнется с острой нехваткой продуктов питания. Основными факторами такого риска, в первую очередь, являются экстремальные погодные условия и рост геополитической напряженности, которые могут нарушить хрупкий баланс между спросом и предложением, ухудшить перспективы торговли и глобальной продовольственной безопасности», — подчеркнул Акылбек Жапаров.

— Политика развития агропромышленного сектора экономики республики нацелена на принятие согласованных действий для сохранения стабильного и бесперебойного функционирования внутреннего агропродовольственного рынка, а также поиска новых экспортных ниш. Кыргызская Республика ратифицировала международные соглашения в области питания, продовольственной безопасности и прав человека. В ближайшие годы планируется реализовать 100 крупных проектов в 11 отраслях агропромышленного комплекса, направленных на обеспечение продовольственной безопасности и повышение конкурентоспособности отечественной продукции, — добавил глава кабинета министров, выступая на Международной специализированной выставке «Белагро-2024» в ходе рабочего визита в Беларусь.

«Российская газета»

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

Продлено действие «курсовой» пошлины на экспорт подсолнечного масла, сои и шрота

Постановлением Правительства РФ № 1173 от 29.08.2024 внесены изменения в некоторые постановления Правительства РФ, которые устанавливают ставки вывозных таможенных пошлин на масло подсолнечное, семена рапса и подсолнечный шрот.

Изменения вносятся в Постановление Правительства РФ № 546 от 06.04.2021, согласно которому по 31 августа 2026 г. продлевается срок действия порядка расчета и применения ставок экспортных пошлин на масло подсолнечное.

В Постановлении Правительства РФ № 2068 от 27.11.2021 установлено, что с 1 сентября 2024 г. по 31 августа 2026 г. включительно:

- В отношении семян рапса или кользы, классифицируемых кодами 1205 10 900 0 и 1205 90 000 9 ТН ВЭД ЕАЭС будет действовать ставка вывозной таможенной пошлины в размере 30 %, но не менее 165 евро за 1000 кг;
- В отношении семян подсолнечника (1206 00 990 0 ТН ВЭД ЕАЭС) будет действовать ставка вывозной пошлины в размере 50 %, но не менее 32000 рублей за тонну;
- В отношении соевых бобов 1201 90 000 0 ТН ВЭД ЕАЭС) будет действовать ставка экспортной пошлин в размере 20 %, но не менее 100 долларов США за тонну.

Также изменения в Постановление Правительства РФ № 532 от 31.03.2022 предусматривают, что по 31 августа 2026 года продлен срок действия порядка расчета и применения плавающей ставки экспортной пошлины на подсолнечный шрот.

Постановление вступило в силу 1 сентября 2024 г.

[Alta.ru](#)

Объем торговли РФ и Монголии за январь–июль превысил \$ 1,4 млрд

Российско-монгольский товарооборот за январь – июль 2024 года превысил \$ 1,4 млрд. Об этом рассказал помощник главы государства по международным делам Юрий Ушаков.

«Россия в течение длительного времени занимает второе место во внешней торговле Монголии после Китая. В 2023 году объем российско-монгольской торговли составил \$ 2,2 млрд. За январь–июль текущего года товарооборот превысил \$ 1,4 млрд», — сообщил представитель Кремля. При этом российский экспорт увеличился на 22,1 % до \$ 1,43 млрд, а импорт уменьшился на 20,4 % до \$ 21,3 млн.

Он напомнил, что исторически в России придавали большое значение развитию отношений с Монголией. «В свое время Советский Союз оказал решающее содействие этой стране в строительстве основ экономики, науки, образования. При нашем участии 75 лет назад было создано акционерное общество "Улан-Баторская железная дорога", 65 лет назад начато освоение целинных земель Монголии, 50 лет назад основан город Эрдэнэт, который проектировался полностью ленинградскими архитекторами», — рассказал помощник президента.

Вообще, по его словам, партнерство с Монголией находится в числе приоритетов российской внешней политики на азиатском направлении. Ушаков подчеркнул, что Москва и Улан-Батор поддерживают активный политический диалог на высшем уровне. «Президент России был четыре раза в Монголии. Хурэлсүх приезжал в РФ в декабре 2021 года с рабочим визитом. Кроме того, лидеры встречались в Пекине в октябре прошлого года в ходе III международного форума "Один пояс – один путь". Развиваются контакты и по линии правительств», — перечислил представитель Кремля.

По его словам, сотрудничество осуществляется между законодательными органами, по линии министерств, ведомств. Поддерживается активное взаимодействие с монгольскими партнерами на международных площадках, организуются встречи в ходе многосторонних мероприятий, в частности, по линии ООН, ОБСЕ, ШОС, проводятся

консультации внешнеполитических ведомств. Кроме того, монгольские представители и бизнесмены регулярно участвуют в Петербургском международном экономическом форуме. Активно взаимодействуют с Монголией российские регионы — Бурятия, Забайкальский край, Иркутская область, Красноярский край и Тыва.

[AsiaRussia.ru](#)

Как и почему снижается доля импорта в российской экономике

В 2023 году доля импорта в ВВП России снизилась до 19 % — по сравнению с «досанкционным» уровнем 20,6 %. По оценке ЦБ, в дальнейшем показатель будет оставаться ниже, чем в 2021 году. Что это значит для экономики.

Физические объемы импорта товаров в Россию в 2024 году сократятся на 1-3 %, что на 4 процентного пункта (п.п.) хуже, чем ожидалось весной (плюс 1-3 %), указал Банк России в [комментарии \(.pdf\)](#) к своему среднесрочному прогнозу 7 августа. Ухудшение прогнозной динамики импорта связано с усилением санкционных барьеров «в части платежей и логистики», констатировал ЦБ. По стоимостному объему прогноз импорта товаров и услуг был снижен на 3,7 % относительно апрельской версии, в том числе из-за «возникших трудностей с платежами». И хотя в Банке России считают, что дальше эта проблема будет уменьшаться, «отношение импорта к ВВП, как ожидается, сохранится в среднесрочном периоде на более низком уровне, чем в 2021 году».

В период 2011–2021 годов доля импорта в ВВП составила 20,5 % в среднем за год, на таком же уровне (20,6 %) показатель находился и в «досанкционном» 2021 году, следует из данных Росстата. В 2022 году на фоне санкционного шока импорт в ВВП упал до 15,1 %, а по итогам 2023 года вырос до 19,1 %. Президент Владимир Путин в майском указе поставил задачу уменьшить долю импорта в российском ВВП до 17 % к 2030 году. До этого он обозначал такую цель в послании Федеральному собранию в конце февраля, а Максим Орешкин (на тот момент помощник президента, сейчас — замглавы администрации президента) объяснял, что такое сокращение доли импорта в структуре ВВП подразумевает, что российские компании смогут занять освободившиеся ниши и заработать 3,5 трлн руб.

РБК спросил экономистов, что будет означать для российской экономики столь существенное снижение доли импорта.

→ Как на импорте сказываются проблемы с расчетами

Опрошенные эксперты не исключают, что цель по снижению импорта из майского указа президента получится достичь значительно раньше, однако это не означает сопоставимый прирост импортозамещения — часть результата придется на чистое сокращение импорта. «По 2024 году образуется недобор импорта из-за проблем с платежами за него в Китае. Пока сложно оценить, насколько глубоким будет провал в целом по году», — говорит главный макроэкономист УК «Ингосстрах-Инвестиции» Антон Прокудин. По его оценкам, за первое полугодие импорт в ВВП составляет около 18 %.

Китай — крупнейший источник импорта для России. В 2023 году ввоз китайской продукции в Россию увеличился на 47 %, до \$ 111 млрд (данные Главного таможенного управления КНР). В первом полугодии 2024-го экспорт из Китая составил \$ 51,7 млрд, сократившись примерно на 1 % к тому же периоду предыдущего года (снижение началось в марте на фоне угрозы вторичных санкций для иностранных банков со стороны США).

Сегодня многие китайские производители отгружают товары в долг, так как проблема с платежами окончательно не решена, говорили РБК в июле специалисты в сфере внешней торговли. Агентство Reuters сообщило 8 августа, что Россия и Китай обсуждают использование бартерных схем в торговле. Также РБК сообщал, что экспорт товаров из Турции в Россию в первом полугодии 2024 года уменьшился на 28 %.

По мнению ведущего эксперта Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования Андрея Гнидченко, прогноз ЦБ по импорту существенно ухудшен только на 2024 год, и это означает, что падение импорта рассматривается как временное, преодолимое. «Соответственно, и цель по доле импорта к ВВП в 17 % вряд ли будет достигнута в 2024 году. Новый прогноз отражает некоторый статус-кво, при котором пик проблем с платежами был пройден в первом квартале, а во втором полугодии ситуация останется хоть и напряженной, но не такой критичной», — говорит эксперт. Банк России пишет, что на горизонте 2025–2027 годов возобновится постепенное расширение импорта товаров и услуг благодаря диверсификации поставок и развитию новых логистических цепочек.

По мнению Прокудина, снижение импорта к ВВП обусловлено не снижением потребности экономики, а проблемами с платежами. «Поэтому это приведет к росту стоимости недостающих товаров, а также, в случае длительных проблем, к остановке отдельных производств, использовавших иностранное сырье и комплектующие. Это еще больше повысит цены таких товаров из-за дефицита», — опасается эксперт.

Главный экономист «Т-Инвестиций» Софья Донец напоминает, что, говоря о снижении доли импорта в российской экономике, нельзя не отмечать и устойчивое снижение экспорта. «Надо понимать, что такая реальность низкого импорта к ВВП включает в себя и более низкий экспорт к ВВП. У нас просто пропорционально сокращается внешнеторговая активность», — поясняет Донец. На этом фоне, даже при таком снижении импорта, профицит торгового баланса сохраняется на более-менее стабильном уровне, хотя и чуть ниже, чем в среднем в докризисное десятилетие.

В 2023 году доля экспорта товаров и услуг в составе российского ВВП оказалась рекордно низкой с 2011 года (когда изменилась методология статистического расчета ВВП), писал РБК. ЦБ объяснял снижение экспорта сокращением стоимостных объемов поставок минерального сырья в условиях ухудшения международной ценовой конъюнктуры.

→ Влияет ли на ввоз товаров высокая ключевая ставка

Отставание импорта от прошлогодней динамики связано не только с усилением санкционного давления с начала года и ростом проблем с трансграничными платежами и логистикой, но и с жесткой денежно-кредитной политикой (ДКП), пишет ЦБ со ссылкой на опрос компаний. «С учетом проводимой денежно-кредитной политики и изменения внешних условий в дальнейшем следует ожидать более умеренной динамики импорта, чем оценивалось ранее», — говорится в комментарии регулятора к прогнозу.

Пока жесткая ДКП классического влияния на импорт, как это пишут в учебниках, не оказывает, отмечает Донец. «ДКП на импорт действует через два канала — через внутренний спрос и через курс рубля. Мы видим, как высокие процентные ставки отразились на финансовом блоке и как сбережения россиян стремительно перекадываются в короткие рублевые депозиты, что поддерживает рубль. Но в то же время

поддержка рубля пока не отражается на импорте, и он определяется внешними факторами», — поясняет Донец.

Начальник отдела аналитических исследований Института комплексных стратегических исследований Сергей Заверский, в свою очередь, отмечает, что сейчас высокие ставки все-таки будут способствовать снижению спроса на импорт. «Необходимо учитывать продолжительные, долгосрочные эффекты такой политики. На фоне жестких денежно-кредитных условий будет создано меньше производственных мощностей внутри страны, и, соответственно, в будущем оживление внутреннего спроса будет способствовать расширению импорта и его опережающей динамике по сравнению с внутренним производством», — полагает он.

По мнению Прокудина, ДКП косвенно может приводить к снижению капитальных затрат, что затормозит покупки оборудования за рубежом. «Но история до 2022 года показывает, что значимого эффекта от сильного роста ставок на импорт не было. Как доля от ВВП он в прошлые кризисы лишь немного отклонялся от обычных значений и быстро возвращался обратно», — поясняет эксперт.

→ Что происходит с импортозамещением

Импорт будет сохраняться на более низком уровне по отношению к ВВП, а темпы прироста импорта в 2024-2025 годах будут отставать от динамики внутреннего спроса в том числе из-за процессов импортозамещения, отмечает ЦБ. Эти процессы отчасти объясняют рост валового накопления основного капитала в первом квартале 2024 года на 12,9 % — максимум с конца 2021 года.

В резюме обсуждения ключевой ставки Банк России указывает, что в условиях действующих санкций на импорт, а также ухода ряда зарубежных компаний бизнес стремится занять освободившиеся ниши на рынке. В то же время наличие финансирования для инвестиций не снимает ограничений нефинансового характера. «Так, компании сообщают, что из-за усиления санкций сложнее стало приобрести оборудование и комплектующие для поддержания работоспособности имеющихся производственных мощностей и создания новых», — говорится в материалах ЦБ.

Вопрос не столько в динамике непосредственно объема импорта, сколько в динамике его структуры, полагает Заверский. «В нашем случае снижение отношения импорта к ВВП скорее является проблемой. Импорт комплектующих, компонентов, оборудования и в целом технологической продукции для нас является важнейшим фактором сохранения позитивной динамики развития и структурной трансформации экономики. И даже само импортозамещение без импорта технологий представляется крайне проблематичным», — замечает эксперт.

В области потребительских товаров, по словам Заверского, ситуация разноплановая. «С одной стороны, за счет ограничения импорта создаются ниши для отечественных производителей, и это положительный момент. Но с другой — пробуксовка с импортом по ряду потребительских товаров, у которых нет подходящих отечественных товаров-заменителей, способствует повышенным темпам инфляции, причем не только за счет напрямую роста их стоимости вследствие повышения издержек на расчеты и транспорт, но и вследствие формирования локальных дефицитов на отдельных рынках», — говорит он.

Положительно импортозамещение, по словам Донец, идет в тех сферах, где импорт недоступен или появляются какие-то заградительные барьеры. «В 2015-2016 годах такой "буст" (англ. boost — повышение, увеличение, стимул. — РБК) получил сельхозсектор, в 2020 году стремительно развивался внутренний туризм за недоступностью внешнего, теперь к

менее доступным секторам примкнуло много обрабатывающей промышленности. Здесь внешние условия дали толчок к импортозамещению, и это хорошо», — подчеркивает она.

По мнению Гнидченко, снижение доли импорта в ВВП нельзя считать однозначно позитивным или негативным процессом, это скорее процесс амбивалентный, отражающий структурную перестройку экономики. Оценки вклада импортозамещения и даже интенсивности этого процесса сейчас делать сложно, поскольку отсутствие детальной торговой статистики накладывается на существенные структурные сдвиги, указывает эксперт. «Ситуация может сильно отличаться по разным секторам. Например, в автомобилестроении, по косвенным оценкам, доля импорта существенно увеличилась из-за ухода многих иностранных компаний, в результате чего активность сборочных производств на территории страны существенно упала, а импорт из Китая возместил эти потери», — приводит пример Гнидченко.

Но есть и противоположный пример — бытовая химия, где доля отечественной продукции на полках ретейлеров существенно возросла, поскольку уход зарубежных брендов сочетался с наличием собственных компетенций, добавляет он. «В какую сторону складывается баланс по экономике в целом — пока сказать сложно: мы находимся в ситуации постоянных структурных изменений и приспособления к новым условиям», — резюмирует Гнидченко.

РБК

проведения платежей за ввозимую из Китая технику, но в последнее время риски вторичных санкций осложнили работу этой товарно-денежной цепочки.

По словам представителя одного из дистрибьюторов, операции блокируют в тех случаях, когда оплачиваемая техника из других стран не поступает в ОАЭ. Собеседник издания пояснил, что прежде российские импортеры «использовали компании в ОАЭ как способ перевести средства за электронику в Китай», при этом товары сразу отправлялись в Россию. «Через каналы поставок в ОАЭ в РФ проходит около 10-20 % всех ноутбуков, по другим категориям товаров доля может достигать 30 %», — сообщил он.

Гендиректор производителя электроники «Бештау» Олег Осипов подтвердил проблему с оплатой через банки в Дубае, отметив, что блокировку инициирует китайская сторона (китайские банки из-за санкционных рисков весной начали блокировать российские платежи за электронику). По его словам, банки Китая запрашивают у организаций в Дубае данные о происхождении поступающих к ним средств и таможенную декларацию.

По словам учредителя бренда Jacky's Гусейна Иманова, российские компании нашли способ проводить финансовые операции, но с повышенной комиссией.

После указа президента США Джо Байден о вторичных санкциях, чаще отказываться от платежей из России стали банки не только из Китая и ОАЭ, но и Турции и стран Центральной Азии.

По материалам Коммерсант и РБК

Alta.ru

Таможенная подкомиссия одобрила отмену курсовых пошлин на отдельные виды чугуна

Подкомиссия по таможенно-тарифному и нетарифному регулированию, защитным мерам во внешней торговле правительственной комиссии по экономическому развитию и интеграции поддержала предложение Минпромторга об отмене «курсовых» вывозных таможенных пошлин на отдельные виды чугуна и горячекатаного проката, сообщило Минэкономразвития.

«Решение позволит поддержать рентабельность экспорта отечественных металлургических предприятий и сохранить объемы производства», — говорится в сообщении.

Правительство с июня временно вывело из-под действия «курсовых» экспортных пошлин нелегированный чугун и некоторые виды сортового проката. Речь идет о товарах, классифицируемых кодами 7201 10 190 0, 7201 10 300 0, 7201 10 900 0 (нелегированный чугун), 7213 10 000 0, 7213 91 490 0 и 7227 90 100 0 (стальные прутки, в том числе горячекатаные). Действие пошлин приостанавливалось до 31 августа 2024 года включительно.

Экспортные пошлины с привязкой к курсу рубля действуют с 1 октября 2023 года до конца 2024 года и составляют от 4 % до 7 % в зависимости от курса валюты. При 80 рублях за доллар и ниже пошлина равна нулю.

«Интерфакс»

Банки ОАЭ начали блокировать платежи из России за китайскую технику

В августе банки Объединенных Арабских Эмиратов начали блокировать оплату электронных компонентов и потребительской электроники от российских компаний, рассказали участники рынка. По их словам, до сих пор ОАЭ были для российских импортеров главным образом пунктом

Доля доллара и евро при расчетах за российский экспорт упала ниже 20 %

Доля долларов и евро при расчете за российский экспорт во втором квартале 2024 года впервые опустилась ниже 20 %, до 17,6 %. За год показатель сократился на 14,7 процентного пункта (п.п.), следует из данных ЦБ.

→ Как рассчитывались за экспорт

— Доля доллара, евро и валют других стран из правительственного списка недружественных государств, во втором квартале составила 17,6 %. Квартальный показатель впервые опустился ниже 20 %, по крайней мере с 2019 года (именно с этого периода ЦБ представляет данные по валютным расчетам в новом формате).

— Доля рубля составила 40 %, доля валют дружественных стран (юани, тенге, рупии, дирхамы и т.п.) — 42,4 %. За год доля рубля практически не изменилась (во II кв. 2023 года она была 40,9 %), а доля валют дружественных стран увеличилась на 15,6 п.п.

— Сокращение доли долларов и евро, в частности, происходит по европейскому направлению (сюда, в частности, относится Белоруссия). Во втором квартале 2024 года валюты недружественных стран здесь заняли 28,7 % расчетов, на 14,9 п.п. меньше, чем год назад. Основной денежной единицей для сделок в этом направлении были российские рубли — их доля составила 60,5 %.

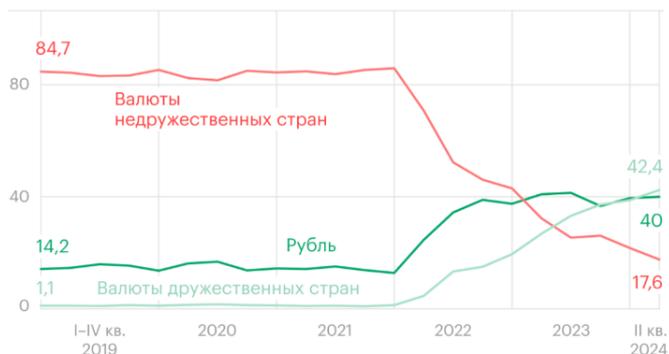
— Снижение доли долларов и евро также наблюдается при расчетах со странами Азии (самое масштабное направление российского товарного экспорта — по данным ФТС, на него приходилось 75 % от его общего объема за первое полугодие). Во II кв. 2024 года доля недружественных валют составила 14,7 %, опустившись за год на 14 п.п. Наибольшую долю занимают валюты дружественных стран — 49,5 % (рост за год на 16,4 п.п.), доля рубля составила 35,8 % (во II кв. 2023 года рубль занимал 38,2 %).

— Экспорт в страны Америки все еще преимущественно оплачивался валютами недружественных стран — их доля составила 74 %, это меньше показателей II кв. 2024 года всего на 1,5 п.п. Оставшуюся часть в основном занял рубль — 23,3 %. За год структура валют по этому направлению практически не изменилась.

— В расчетах со странами Африки, Океании и Карибского бассейна во втором квартале основную долю занял рубль — 59,4 %, 73,1 % и 92 % соответственно.

Как менялась структура валют при расчетах с Россией за экспорт

Доля валют, %



Источник: Банк России

© РБК, 2024

Валюты контрактов и валюты расчетов могут отличаться, обращает внимание ведущий научный сотрудник РАНХиГС Александр Фиранчук: «Цена на российский газ для Европейского союза устанавливается в евро, но расчеты за него происходят через автоматическую конвертацию в рубли. В результате в статистике ЦБ валюта расчетов указывается как рубль. Подобная ситуация возникает и с нейтральными странами, которые готовы использовать рубли или валюты третьих нейтральных стран в качестве средства расчетов, в то время как в качестве валюты контрактов используются доллар или евро, что логично, учитывая сохраняющуюся волатильность российского рубля по отношению к резервным валютам».

→ Как рассчитывались за импорт

Основной валютой в расчетах за импорт во втором квартале стал рубль — его доля впервые превысила 40 % и составила 42 %. За год показатель вырос на 12,6 п.п. Доля долларов и евро, напротив, сократилась на 13,2 п.п., до 22,4 %. Доля валют дружественных стран составила 35,7 %, что близко к значению II кв. 2023 года — 35 %.

Как менялась структура валют при расчетах с Россией за импорт

Доля валют, %



Источник: Банк России

© РБК, 2024

При расчетах за импорт со странами Азии (по данным ФТС, по итогам I полугодия на нее приходится 66 % от общего

товарного импорта в Россию) лидируют валюты дружественных стран — 48,9 %, за год этот показатель почти не изменился — было 49 %. Доля рубля составила 37,1 %, увеличившись за год на 15,1 п.п., а доля долларов и евро сопоставимо упала — до 14 %.

Со странами Европы за импорт во втором квартале 2024 года в основном рассчитывались рублями и валютами недружественных стран. Доля рубля составила 55,5 % (больше показателей II кв. 2023 года на 8,2 п.п.). Доля долларов и евро — 40,9 %, что меньше показателя прошлого года на 7,2 п.п.

→ Почему меняется структура валют

Причина сокращения в российской торговле доли валют недружественных стран заключается в повышении санкционного давления, дополнительным фактором является переориентация российской внешней торговли, говорит Фиранчук. По данным ФТС, по итогам I полугодия 2024 года доля Азии, в первую очередь за счет Китая и Индии, в российском экспорте увеличилась на 6 п.п. — до 75 %, отмечает он. Доля Европы, куда помимо ЕС включаются также Белоруссия, Сербия и прочие европейские страны, сократилась на 8 п.п. — до 15 %. В импорте также произошло увеличение доли азиатских стран на 2 п.п. (до 66 %) за счет снижения доли европейских стран на 2 п.п. (до 27 %), продолжает Фиранчук.

В текущих условиях использование национальных валют предпочтительнее, так как платежи с помощью валют недружественных стран позволяют им видеть экспортно-импортные потоки, блокировать платежи и, следовательно, торговлю, напоминает главный экономист «БКС Мир инвестиций» Илья Федоров.

Использование национальных валют торгующих стран с одной стороны снижает риски вторичных санкций, но с другой — несет дополнительные издержки, предупреждает Фиранчук: работа с такими валютами для партнеров не столь привычна, что требует дополнительных усилий при поддержании торговых отношений с Россией. «В результате на конкурентном рынке подобные административные издержки порой приводят к предоставлению различных скидок со стороны российских экспортеров и к удорожанию российского импорта», — объясняет эксперт.

Кроме того, задержки и отказы в платежах указывают на то, что для финансовой системы Китая риски вторичных санкций воспринимаются как высокие, и использование юаня также не может рассматриваться как гарантия нормального проведения платежей, рассуждает Фиранчук.

РБК

Эксперты объяснили, как удорожание перевозок из Китая скажется на стоимости импорта в Россию

С начала 2024 года стоимость контейнерных перевозок из Китая выросла более чем в 3 раза, достигнув максимума с 2022 года. Об этом свидетельствуют показатели World Container Index (WCI).

Так, фрахт 40-футового контейнера по маршруту Шанхай — Роттердам оценивается в \$ 7 929 — это прирост в 374 % в годовом выражении. Опрошенные «РГ» эксперты объяснили, как это скажется на стоимости импорта в Россию.

Стоимость логистики всегда влияет на стоимость товаров. Об этом рассказал доцент кафедры логистики МАДИ, эксперт московского областного отделения «Опоры России» Вячеслав Белобжецкий.

«Увидим ли мы какое-то особенное подорожание товаров из Китая? Думаю, что нет. Подорожание идет постоянно, как и ставки на доставку выросли не одновременно. Предполагаю, что основная часть подорожания уже заложена в цены», — пояснил он.

Хотя на какие-то крупные товары, стоимость доставки которых полностью ложится на цену 1-2 единиц (оборудование, например), изменения в стоимости доставки влияют более значительно и заметно, резюмировал эксперт.

«С одной стороны, мы видим рост глобального спроса на контейнерные перевозки. Их объемы уже сейчас превышают пост-пандемийный показатель 2021 года. При этом дефицита мощностей не наблюдается, и предложение перевозчиков с запасом покрывает растущий спрос», — отметил заведующий кафедрой предпринимательства и логистики, директор высшей школы экономики и бизнеса РЭУ им. Г.В. Плеханова Дмитрий Завьялов.

По его словам, причиной резкого скачка стоимости доставки контейнерных перевозок стала непростая ситуация в Красном море. Перевозчики вынуждены идти в обход Мыса Доброй Надежды, что вызвало рост стоимости, а увеличение стоимости фрахта влияет на глобальную инфляцию. Обычно считается, что удвоение стоимости фрахта добавляет 0,7 % к мировой инфляции.

При этом на параллельный импорт большее влияние оказывает санкционное давление, уточнил эксперт. Поскольку участникам трансграничной торговли изначально приходится формировать сложные логистические маршруты, использовать цепочки торговых и финансовых посредников.

«Увеличение стоимости доставки из Китая связано в первую очередь с дисбалансом импортно-экспортного грузопотока», — отметил председатель комитета по транспортной логистике «Деловой России», президент «АвтоГрузЭкс» Вадим Филатов.

Ситуация в Красном море привела к массовой смене маршрутов, некоторые линии начали обходить Суэцкий канал через мыс Доброй Надежды, что привело к увеличению транзитного времени, считает эксперт. В результате средняя длительность кругового рейса между Азией и Европой выросла на 25 %, в реальном выражении — на 20-25 суток. Следствием этого, а также дисбаланса импорта и экспорта между Китаем и Россией, стало то, что в КНР обостряется нехватка порожнего контейнерного оборудования.

«Еще одна причина — проблемы в финансовой логистике. Бизнес регулярно сталкивается с задержками при оплате товаров, что приводит к резким всплескам и падениям грузопотока», — добавил он. Например, в феврале-апреле объем импорта из Китая существенно снизился из-за проблем с платежами, а в мае, когда большую часть сложностей удалось решить, на фоне отложенного спроса бизнес столкнулся с «овербукингом».

За июнь-август ситуация обострилась — на данный момент среднее время ожидания порожнего контейнера и свободного места на судне увеличилось до 2,5 недель, резюмировал В. Филатов.

«Российская газета»

Как растет взаимодействие с Китаем

Товарооборот между Россией и Китаем, который стал для страны ключевым торговым партнером, по итогам 2024 года может достигнуть \$ 250 млрд. Такой ориентир на встрече с президентом РФ Владимиром Путиным обозначил председатель КНР Си Цзиньпин. «Это увеличение на 4 %. По ситуации в первой половине года цель по-прежнему достижима», — отметил он. По данным Главного таможенного управления Китая, за январь-июль объем двусторонней

торговли между странами увеличился на 1,6 % по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, до \$ 136,67 млрд.

По итогам 2023 года объем продаж между странами достиг рекордного уровня в \$ 240 млрд. В частности, китайский экспорт в Россию вырос на 46,9 %, в обратном направлении он увеличился на 12,7 %. При этом российское направление в 2023 году было одним из немногих, которые показывали прирост китайских поставок: экспорт из КНР в США и Европу сократился более чем на 10 %.

Власти и России, и КНР рассчитывают, что в отдаленной перспективе положительная динамика сохранится. Так, первый вице-премьер РФ Денис Мантуров отметил в конце июля 2024-го, что до 2030 года показатели взаимной торговли могут вырасти до \$ 300 млрд.

Активное наращивание торговли между двумя странами связано с тем, что в ряде отраслей для российских производителей после закрытия западных рынков Китай стал практически единственным крупным рынком сбыта. Примером может служить экспорт алюминия, поставки которого в Китай в прошлом году, по данным Главного таможенного управления КНР, выросли вдвое.

«Мы наращиваем поставки нефти и газа, Китай в Россию везет оборудование и станки, бытовую технику и автомобили. Пока такое сотрудничество кажется взаимовыгодным: китайские товары закрывают ниши, пострадавшие от санкций, а российские минеральные ресурсы обеспечивают КНР энергетическую безопасность», — отмечает президент Национального координационного центра международного делового сотрудничества (НКЦ), директор Института Китая и современной Азии РАН (ИКСА РАН) Кирилл Бабаев.

→ Энергетические ресурсы

В целом за 2023 год Китай увеличил закупки российской нефти на 24 %, до 107 млн т, следовало из статистики Главного таможенного управления КНР. Россия вышла на первое место среди поставщиков на этом рынке. В свою очередь, доля Китая в структуре российского нефтеэкспорта, как сообщал вице-премьер РФ Александр Новак, в прошлом году выросла до 45-50 %.

Стратегическим партнером Китай остается и в газовой сфере. В прошлом году «Газпром» экспортировал в страну свыше 22,5 млрд куб. м газа, что в 1,5 раза больше показателей 2022-го, заявлял председатель правления компании Алексей Миллер. «Объем дополнительных поставок газа с начала запуска в эксплуатацию «Силы Сибири» (газопровод из РФ в Китай пропускной способностью 38 млрд м³ — РБК) максимальный по сравнению со всеми предыдущими годами», — отметил он. По словам главы «Газпрома», в 2025 году показатели экспорта достигнут проектной мощности трубопроводного маршрута. «Я уверен, что мы продолжим регулярно обновлять суточные рекорды поставки газа в эту страну», — заявил Алексей Миллер.

Как заявлял в конце июля 2024 года глава «Роснефти» Игорь Сечин на российско-китайском энергетическом бизнес-форуме, сотрудничество в энергетике предопределено географическим положением обеих стран, а также тем, что Россия производит 11 % мирового объема жидких углеводородов, а на Китай приходится 16 % их мирового потребления. По данным президента компании, российский энергетический экспорт в Китай в первом полугодии 2024 года вырос на 4 %, до \$ 46 млрд, в свою очередь, РФ обеспечила почти 20 % импорта энергоресурсов КНР в стоимостном выражении.

→ Новый автопром

По данным таможенной статистики КНР, почти 60 % стоимостных объемов китайского экспорта в Россию

приходится на машины, оборудование и транспортные средства. Так, поставки пассажирских автомобилей в 2023 году увеличились более чем в семь раз (до \$ 11,5 млрд). С учетом грузовиков, автобусов, тракторов (\$ 3,75 млрд в 2023 году) и автозапчастей (\$ 2,05 млрд) поставки достигли \$ 22,5 млрд.

Во многом за счет роста закупок со стороны России Китай в 2023 году стал мировым лидером по экспорту автомобилей, достигнув, по данным Китайской ассоциации легковых автомобилей, планки 5,26 млн машин. По итогам I полугодия 2024 года поставки машин из КНР на российский рынок росли еще активнее — на 35,4 %, до \$ 6,2 млрд. Как указывали эксперты «Автостата», в июне на Китай пришлось 93,7 % в общем объеме ввоза новых машин.

«По объему продаж автомобилей на российском рынке вслед за лидером АвтоВАЗом выстроились уже привычные для нас китайские бренды. Тренд на локализацию и ее углубление в автопроме есть, но опять же с прямым участием китайских компаний», — говорит директор группы по обслуживанию компаний автомобильной промышленности ДРТ Александр Васильев. Эксперт напоминает, что отрасль продолжает реанимировать приостановленные производства, в основном совместно с китайскими партнерами. Он отмечает, что последние готовы инвестировать в производство в РФ, этому способствует и замедление развития экономики Китая: местные производители, ранее ориентировавшиеся на гигантский внутренний рынок, теперь ищут новые каналы сбыта.

→ Трудности с расчетами и инвестициями

В то же время, по словам Кирилла Бабаева, главным тормозом торгового взаимодействия России и Китая остается проблема платежей. После указа президента США Джо Байдена, разрешающего налагать американские санкции на любые банки, работающие с Россией, крупнейшие банки КНР один за другим отказались работать с российскими компаниями, отмечает эксперт. За ними последовали многие региональные банки Китая. «Смежной проблемой является вопрос открытия в Китае филиалов наших банков. Ряд крупнейших игроков российского рынка — «Сбер», Альфа-банк и другие — уже сделали шаги в этом направлении, однако и здесь нужна воля китайского руководства», — полагает он.

Помимо этого, указывает Кирилл Бабаев, проблемным местом взаимодействия России и Китая остается инвестиционное сотрудничество: китайские компании боятся вторичных санкций и непредсказуемого российского законодательства. «Здесь очень важную роль будет играть политика властей российских регионов: если они создадут хорошие условия для китайского бизнеса и смогут привлечь хотя бы двух-трех инвесторов из КНР, за этими первыми ласточками неизбежно последуют другие. Важной является также обсуждаемая сейчас инициатива создания Российско-китайского инвестиционного совета», — подчеркнул эксперт.

В августе 2024 года в интервью журналу «Эксперт» вице-премьер Дмитрий Чернышенко приводил примеры совместных проектов — в области электронной торговли («AliExpress Россия») и логистики (терминально-логистический комплекс «Белый Раст» в Московской области), в производстве бытовой техники (Haier в Татарстане), двигателей (КАМАЗ и Weichai в Ярославской области) и автомобилей (Naval в Тульской области).

В конце июля 2024 года Россия и Китай договорились об актуализации приоритетных проектов. Как заявлял первый вице-премьер РФ Денис Мантуров по итогам заседания межправительственной комиссии по инвестиционному сотрудничеству, речь идет более чем о 60 инициативах с объемом заявленных инвестиций свыше \$ 138 млрд.

По мнению Кирилла Бабаева, сейчас для китайских инвесторов в России открыты большие возможности, особенно в целлюлозно-бумажной, деревообрабатывающей промышленности, нефтехимии, производстве зерновых, мяса, морепродуктов и, конечно, автомобилестроении.

РБК

ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ

ФТС России информирует об особенностях заполнения графы 47 ДТ в отношении товаров, освобожденных от уплаты экспортной пошлины

В соответствии с п.1 постановления № 1538 в отношении широкой номенклатуры товаров, применяются «курсовые» ставки вывозных таможенных пошлин.

При этом п.3 постановления № 1538 определены отдельные товары, в отношении которых вывозные таможенные пошлины, указанные в п.1 данного постановления, не применяются, в том числе на временной основе.

Согласно Порядку заполнения ДТ, в графу 47 «Исчисление платежей» ДТ не вносятся сведения по виду платежа, если в соответствии с международными договорами и актами, составляющими право Союза, и (или) законодательством государства – члена Союза для декларируемых товаров не установлена ставка либо установлена нулевая ставка по этому виду платежа, а также если в соответствии с условиями заявляемой таможенной процедуры не возникает обязанность по уплате этого вида платежа.

Учитывая, что на товары, указанные в п.3 постановления № 1538, п.1 этого же постановления установлены ставки вывозных таможенных пошлин и возникает обязанность по уплате вывозных таможенных пошлин, при заполнении гр. 47 «Исчисление платежей» ДТ необходимо руководствоваться правилами заполнения, установленными Порядком, и в отношении таких товаров требуется производить условное начисление вывозной таможенной пошлины.

В целях реализации возможности условного исчисления вывозных таможенных пошлин и формирования единообразной практики таможенных органов при совершении таможенных операций в отношении товаров, к которым не применяются ставки вывозных таможенных пошлин в соответствии с п.3 постановления № 1538, вводится новый код Классификатора льгот по уплате таможенных платежей: «НС» — «Неприменение ставок вывозных таможенных пошлин, установленных законодательством РФ».

Таким образом, ФТС России информирует о необходимости использования кода «НС» при заполнении графы 36 ДТ, в случаях неприменения ставок вывозных таможенных пошлин, установленных п.1 постановления № 1538, в соответствии с п.3. Также информируем о необходимости уплаты таможенных сборов за совершение таможенных операций, связанных с выпуском таких товаров.

Перечень товаров, в отношении которых таможенные сборы за таможенные операции не взимаются, установлен Федеральным законом № 289-ФЗ от 3 августа 2018 г. «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

Согласно статье 47 указанного Закона таможенные сборы за таможенные операции не взимаются в отношении товаров, помещаемых под таможенную процедуру экспорта, за

исключением товаров, облагаемых вывозными таможенными пошлинами.

Учитывая, что товары, указанные в п.3 постановления № 1538, являются объектом обложения вывозными таможенными пошлинами, ставки которых установлены п.1 постановления № 1538, и которые лишь временно не применяются, таможенные сборы за таможенные операции в отношении данных товаров в период неприменения ставок пошлин подлежат уплате по ставкам, установленным постановлением Правительства РФ № 342 от 26 марта 2020 г. «О ставках и базе для исчисления таможенных сборов за совершение таможенных операций, связанных с выпуском товаров», за исключением товаров, в отношении которых в соответствии с п.1 постановления № 1538 применяется ставка вывозной таможенной пошлины в размере 0 %, а также товаров, которые вывозятся от одного отправителя в адрес одного получателя по одному транспортному (перевозочному) документу и общая таможенная стоимость которых не превышает суммы, эквивалентной 200 евро по курсу валют, действующему на день регистрации таможенным органом ДТ.

Основания:

- Постановление Правительства РФ № 1538 от 21.09.2023 г. «О ставках вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из Российской Федерации за пределы таможенной территории Евразийского экономического союза, и о внесении изменений в ставки вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из Российской Федерации за пределы таможенной территории Евразийского экономического союза»;
- Пп. 45 п. 15 Порядка заполнения декларации на товары, утвержденного решением Комиссии Таможенного союза № 257 от 20.05.2010 «О форме декларации на товары и порядке ее заполнения»;
- Решение Комиссии Таможенного союза № 378 от 20.09.2010 «О классификаторах, используемых для заполнения таможенных документов»;
- П.10 постановления Правительства РФ № 1538 от 21.09.2023 г. «О ставках вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из Российской Федерации за пределы таможенной территории Евразийского экономического союза, и о внесении изменений в ставки вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из Российской Федерации за пределы таможенной территории Евразийского экономического союза»;
- П.4 ст.47 Федерального закона № 289-ФЗ от 03.08.2018 «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

TKS.ru

Выдачу разрешений и лицензий переведут в электронный вид окончательно

Правительство РФ продлит эксперимент по выдаче разрешений в электронном виде на 2025 г. Также дано поручение о переходе на выдачу электронных разрешительных документах на постоянной основе.

По данным «Ъ», Минэкономики переработает законопроект о переводе на постоянную основу выдачи разрешений и лицензий в электронной форме через портал госуслуг. С 2021 года в стране проводится эксперимент по упрощению лицензионно-разрешительной деятельности — он вырос из контрольно-надзорной реформы и опыта проведения «регуляторной гильотины». Так, правительство оптимизировало состав необходимых разрешительных документов для ведения бизнеса, перечень необходимых документов для получения самих разрешений — процесс при

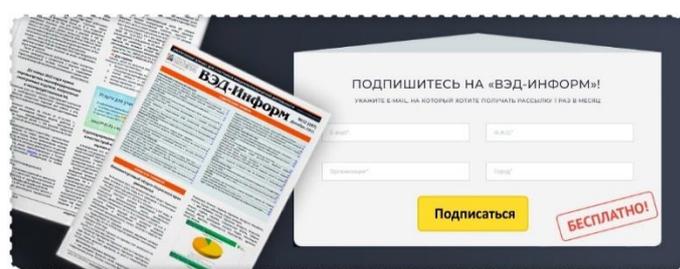
этом в большинстве случаев перевели в электронный формат. Теперь глава аппарата правительства, вице-премьер Дмитрий Григоренко дал поручение о трансформации результатов эксперимента в постоянно действующие механизмы.

По данным «Ъ», нововведения должны заработать с сентября 2025 года, при этом лицензионно-разрешительный эксперимент работает лишь до конца 2024 года.

«Проактивная» выдача разрешительных документов, согласно поручению господина Григоренко, должна быть отдельно вписана в постановление правительства о продлении эксперимента на 2025 год — от его итогов будут зависеть формулировки, которые Минэкономики предстоит оформить законодательно. Также отдельно в экспериментальном режиме протестируют реестровую модель учета результатов по выдаче и переоформлению санитарно-эпидемиологического заключения (госуслугу предоставляет Роспотребнадзор).

Суть лицензионно-разрешительной реформы состояла в том, чтобы сократить взаимодействие госорганов и бизнеса. В результате эксперимента удалось оптимизировать процедуру получения 426 разрешений, в том числе 51 лицензии, а также втрое сократить срок лицензирования — с 45 до 15 дней и вдвое — среднее количество документов, с 10 до 5.

[«Коммерсантъ»](http://Коммерсантъ)



Окончание переходного периода использования ЭП сотрудников. Оформление МЧД

31 августа 2024 г. завершился переходный период, в течение которого сотрудники, действующие от имени организаций по доверенности, могли не использовать машиночитаемые доверенности (МЧД), если у них были действующие сертификаты сотрудников юридических лиц.

С 1 сентября 2024 г. все квалифицированные сертификаты сотрудников юристов прекратили свое действие в силу закона (при этом отдельный отзыв сертификата со стороны УЦ законом № 63-ФЗ от 06.04.2011 не предусмотрен), такие сотрудники должны перейти на использование сертификатов физических лиц и машиночитаемых доверенностей. Так как прежние сертификаты сотрудников организаций действительны только по 31.08.2024, то документы, подписанные такими ЭП после этой даты, не будут иметь юридической силы.

Рекомендуем для дальнейшей работы:

1. Составить перечень площадок, на которых используется ЭП сотрудника;
2. Проверить наличие ЭП на физлиц-сотрудников;
3. Подготовить и зарегистрировать МЧД с необходимыми полномочиями;
4. Завершить все процедуры с использованием старых ЭП, расшифровать все зашифрованные на старом ключе сообщения.

➔ **Ответы на вопросы по использованию ЭП и МЧД**

Что такое МЧД?

Наличие ЭП физлица еще не дает права работнику подписывать электронные документы от имени компании, полномочия необходимо подтвердить доверенностью.

Машиночитаемая доверенность (МЧД) — это электронная форма бумажной доверенности, подписанная ЭП руководителя организации или индивидуального предпринимателя, создается и представляется в контролирующие органы в формате XML. МЧД с 01.09.2023 г. используется в электронном обмене при подписании документов лицом, не имеющим право подписи без доверенности.

Какие сведения содержит МЧД?

МЧД по содержанию напоминает привычную доверенность и содержит следующие сведения:

- реквизиты юридического лица (наименование, ИНН, КПП, ОГРН, юр.адрес);
- сведения о лице, действующем от имени юридического лица без доверенности (должность, ФИО, ИНН, СНИЛС);
- сведения о представителе, которому выдается МЧД (ФИО, дата рождения, ИНН, СНИЛС, паспортные данные);
- сведения об информсистеме, в которой выпущена МЧД;
- номер доверенности во внутренней системе учета в компании, дата и срок действия доверенности;
- полномочия с идентификаторами из классификатора полномочий.

Для целей таможенного декларирования МЧД содержит полномочия из классификатора полномочий ФТС России (FTS_10001, FTS_10002 и т.д.) и имеет особую структуру.

Кто имеет право выдать МЧД, есть ли ограничения по количеству выдаваемых МЧД?

Сформировать МЧД и подписать ее электронной подписью может ИП или руководитель организации — лицо, имеющее право подписи документов от имени организации без доверенности (например, генеральный директор).

Количество электронных доверенностей, которые может оформить компания или ИП, закон не ограничивает. Причем не только сотрудники могут получить МЧД: закон разрешает выдать ее физлицу, который не является сотрудником, технических препятствий для этого нет.

На какой срок выпускается МЧД?

Срок доверенности может быть любым — максимальных и минимальных ограничений нет. Если срок дополнительно не указан, по умолчанию доверенность действует 1 год.

Привязана ли МЧД к сертификату ЭП физлица?

Если в вашей доверенности не указывается конкретный номер сертификата ЭП физлица, то МЧД не привязана к сертификату, и ее можно использовать с любым сертификатом ЭП этого физлица. При перевыпуске сертификата заново регистрировать МЧД не нужно, если срок действия ранее выданной МЧД не истек.

Как оформить МЧД для ФТС?

Способ 1. Если руководитель с ЭП организации может подписать МЧД с рабочего места декларанта из программы «Альта-ГТД»: [Инструкция по регистрации МЧД из программы «Альта-ГТД» >>](#)

Способ 2. Если руководитель с ЭП организации находится удаленно и может подписать МЧД только с сайта alta.ru/m4d (из браузера):

1) [Заполнение, подписание и регистрация МЧД: из Личного кабинета с сайта alta.ru >>](#)

2) [Загрузка и настройка готовой МЧД в программе «Альта-ГТД» >>](#)

Где хранится МЧД для работы с ФТС?

МЧД для работы с ФТС, как правило, регистрируются на серверах в ФТС России и в дальнейшем хранятся в распределенном реестре ФНС России. У зарегистрированной доверенности появляется индивидуальный идентификатор (GIUD) вида XXXXXXXX-XXXX-XXXX-XXXX-XXXXXXXXXXXX. Также МЧД можно скачать (в виде архива с файлом XML и файлом SIG) к себе на ПК для дальнейшей загрузки в другие системы.

Если физлицо является сотрудником от нескольких организаций (работа по совместительству)?

Достаточно получить один сертификат ЭП физлица, который будет использоваться сразу по нескольким организациям, с приложением МЧД от каждой организации.

Если у нас используется только ЭП директора организации?

При подписании электронных документов ЭП руководителя организации / индивидуального предпринимателя (выпущенной УЦ ФНС России) порядок работы с 01.09.2024 не меняется, в перевыпуске ЭП нет необходимости. МЧД на руководителя/ИП не оформляется.

Как отличить ЭП сотрудника от ЭП физического лица?

Проверить, какой сейчас используется сертификат ЭП — сотрудника организации или физлица — можно через программу КриптоПро CSP:

- вставить USB-носитель с сертификатом в порт компьютера;
- в программе КриптоПро CSP перейти во вкладку *Сервис* -> *Просмотреть сертификаты в контейнере* -> кнопка *<Обзор>*;
- в открывшемся списке ключевых контейнеров выбрать контейнер с сертификатом;
- если в поле «Субъект» содержится ИНН ЮЛ, то этот сертификат на сотрудника организации, и он в силу закона прекратит действие с 01.09.2024 г., необходимо выпустить новый;
- если в поле «Субъект» содержатся только персональные данные физического лица, то это сертификат физлица.

Таким образом, сертификаты для ЭП физических лиц отличаются от сертификатов сотрудников: в них нет сведений об организации или ИП, и такой подписью сотрудник может подписывать как документы работодателя, так и свои личные документы.

Какая ЭП физлица подойдет для работы с ФТС?

Подойдет усиленный квалифицированный сертификат электронной подписи физлица, выпущенный в аккредитованном коммерческом удостоверяющем центре по тарифу с расширением «Альта-Софт». Если этого расширения в составе сертификата нет, нужно зарегистрировать такой сертификат в системе «Альта-Софт» (стоимость услуги 1200 руб.), для этого направить электронное письмо информационному оператору с запросом счета на ed@alta.ru и [выгруженным открытым ключом вашего нового сертификата](#) (формата .cer). После оплаты счета в ответ направить п/п об оплате, регистрация ЭП происходит в течение дня.

Как с 01.09.2024 г. работать сотруднику в Личном кабинете ФТС?

Работа сотрудника в Личном кабинете ФТС также потребует ЭП физлица и МЧД. При первой авторизации потребуются заполнить профиль физического лица и подтвердить вход в личный кабинет через Госуслуги. Подробнее [в справочных материалах на сайте \[edata.customs.ru\]\(http://edata.customs.ru\) >>](#)

ООО СП «ИНТЕГРА»

Законно ли требование таможенника вскрыть при пересечении границы упаковки с подарками, ввозимыми из-за границы

— Возвращаясь из-за рубежа, везу покупки для себя и подарки друзьям. Таможенник на границе требует, чтобы я открыл одну из коробок с подарком, а также отнес на весы все свои товары. Это законно?

— Это законно. Для лиц, которым перемещаемые через границу товары принадлежат, обязанность по их взвешиванию, а также вскрытию упаковок товаров, подлежащих таможенному контролю, установлена Таможенным кодексом Евразийского экономического союза.

Таможенные органы могут применять рентгеновские установки, которые в большинстве случаев позволяют без вскрытия упаковки идентифицировать перемещаемый товар.

При возникновении каких-либо подозрений таможенник вправе потребовать вскрыть упаковку.

CustomsOnline.ru

Всё, что нужно знать о трудовой миграции в ЕАЭС: условия, документы, гарантии и права

АЛМАТЫ, 5 авг — Sputnik. ЕАЭС стремится обеспечить четыре ключевые свободы: свободное движение товаров, услуг, капитала и рабочей силы по всему пространству Союза.

Одной из основных целей интеграции в рамках ЕАЭС является создание свободного рынка труда. Рассказываем, какие условия трудоустройства и социальные гарантии предусмотрены для граждан стран-участниц внутри союза.

→ Как работать и жить без ограничений в ЕАЭС

Для граждан стран Евразийского экономического союза действуют особые условия на рынке труда: им не требуются никакие специальные разрешения для трудоустройства, не применяются меры защиты внутреннего рынка и квоты.

Работодатели также не обязаны платить за них взносы как за иностранцев. Фактически, их права уравниваются с правами местного населения.

Для трудоустройства в любой из стран ЕАЭС гражданину достаточно иметь всего три документа:

- паспорт,
- диплом об образовании или свидетельство о квалификации,
- документ, подтверждающий трудовой стаж (трудовую книжку).

Как объясняет заместитель директора департамента трудовой миграции и социальной защиты ЕЭК Олег Артамонов, даже если вы приехали не с целью работы, а по деловой или иной причине, можно переоформить цель въезда и заключить трудовой договор прямо на месте.

«Достаточно приехать в страну, и даже если вы приехали с целью не работы, а, допустим, деловая или еще какая-то цель, сейчас в нашем праве есть пункт, который позволяет, не выезжая из государства, переоформить цель въезда и заключить гражданский правовой договор или трудовой. Сразу на этот срок вы получаете возможность пребывать в этой стране», — рассказал Олег Артамонов в «Евразийском подкасте».

Если трудовой договор будет прерван, у граждан стран-участниц ЕАЭС есть две недели, чтобы продлить свое пребывание и осуществление трудовой деятельности в стране.

При этом граждане стран-участниц ЕАЭС могут пользоваться всеми благами наравне с местными жителями: их дети могут посещать дошкольные и образовательные учреждения, становиться налоговым резидентом с первого дня и получать бесплатную медицинскую помощь в неотложных случаях.

Обязательное медицинское страхование действует в России, Казахстане и Кыргызстане. В Армении система медстрахования формируется и вскоре будет доступна. В Беларуси, хотя система иная, доступ к медицинским услугам также широк.

Граждане стран ЕАЭС могут организовывать профсоюзы и пользоваться всеми правами на едином рынке труда.

→ Динамика безработицы и трудовых миграций в ЕАЭС

Согласно данным Евразийской экономической комиссии (ЕЭК), лидером по числу въездов трудящихся из стран ЕАЭС в первой половине 2023 года стала Россия. За этот период в страну прибыло более 881 тысяч трудящихся из союзных государств. В частности, в Россию приехало почти 618 тысяч граждан из Кыргызстана, 117 тысяч из Армении, более 44 тысяч из Беларуси и 102 тысячи из Казахстана.

Россия не только лидирует по числу въездов трудящихся, но и сама активно участвует в миграционных процессах. В последние годы все больше россиян перемещаются в другие страны, что отражает растущую мобильность населения и усиливающиеся международные связи.

На втором месте по популярности среди трудовых мигрантов оказался Казахстан, принявший 80 тысяч человек. Большинство из них, а именно 66 092 человека, приехали из России.

Армения приняла 20 573 человека, из которых более 90 % — россияне. В Кыргызстан прибыло более 8,6 тысяч трудящихся из стран ЕАЭС, в Беларусь около 3,8 тысячи трудящихся.

Общая численность населения ЕАЭС составляет 185,5 млн человек, а численность рабочей силы — 93,4 млн человек. Согласно методологии международной организации труда, уровень безработицы в ЕАЭС в первом квартале 2024 года составил 3,2 %. В Армении этот показатель достиг 15,5 %, в Беларуси — 3,3 %, в Казахстане — 4,7 %, в Кыргызстане — 4,9 % (на 2022 год), а в России — 2,8 %.

На конец мая 2024 года в службах занятости стран ЕАЭС было зарегистрировано 999,5 тысяч граждан, ищущих работу.

Количество свободных рабочих мест в мае этого года по сравнению с апрелем увеличилось в Кыргызстане на 14,4 %, в России на 11,9 % и в Беларуси на 4,6 %. В Армении, напротив, оно сократилось на 9,3 %.

Статистика среднемесячной номинальной заработной платы в январе-марте 2024 года показала, что наибольшие доходы зафиксированы в России — 888 долларов (402 910 тенге). В Казахстане средняя зарплата тоже довольно высокая — 849 долларов (382 279 тенге). В Армении она составила 702 доллара (314 310 тенге), в Беларуси — 643 доллара (290 915 тенге), а в Кыргызстане — 381 доллар (170 230 тенге).

→ Взаимное признание дипломов

Для трудоустройства в странах ЕАЭС достаточно договориться с работодателем и предъявить документы об образовании, которые автоматически признаются во всех странах союза. Это значительно облегчает процесс поиска работы и устраняет бюрократические препятствия.

Важно отметить, что документы об образовании признаются на территории всего ЕАЭС, что играет ключевую роль при трудоустройстве.

На сегодняшний день действует соглашение о взаимном признании ученых степеней.

Также готовится соглашение о признании ученых званий, что станет еще одним шагом к облегчению трудовой миграции.

Кроме того, в 2023 году в Евразийской экономической комиссии особое внимание уделялось взаимному признанию профессиональной квалификации. Был составлен список востребованных профессий в пяти странах ЕАЭС, что служит ориентиром для системы образования, министерств занятости и самих граждан.

К востребованным специальностям составлены квалификационные требования, которые помогают образовательным учреждениям готовить специалистов с одинаковыми, признанными квалификациями.

«Злободневный вопрос — это соответствие квалификации. Ежегодно государства предоставляют нам список востребованных профессий. И мы вместе с ними работаем на сближение квалификаций по этим профессиям с целью более комфортного, мобильного и понятного для именно работодателя уровня квалификации работника», — рассказал Олег Артамонов в «Евразийском подкасте».

То есть, когда все страны взаимно признают профессиональные квалификации, возможности для беспрепятственного трудоустройства значительно возрастают.

Все эти действия направлены на то, чтобы трудящиеся, приезжая в любую страну ЕАЭС, имели квалификацию, которая не подвергается сомнению и позволяет им быстрее адаптироваться на новом месте.

→ Пенсия идет за человеком, а не наоборот

В странах ЕАЭС трудящиеся имеют равные права, независимо от того, в какой стране они работают. Пенсии начисляются согласно национальному законодательству каждой страны, но стаж учитывается общий, наработанный в любой из стран ЕАЭС. Это означает, что пенсия «следует» за человеком, а не человек за пенсией.

Если человек работал в нескольких странах, он может обратиться за начислением пенсии в любое государство ЕАЭС, независимо от того, где он находится — в стране гражданства или в стране трудоустройства. Государство, получившее запрос, самостоятельно свяжется со всеми другими странами, где заявитель нарабатывал пенсионный стаж, и объединит всю информацию для начисления пенсии. В итоге пенсия поступит человеку там, где он живет.

Хотя в каждой стране существуют свои национальные законодательства и особые правила начисления пенсий, сумма, рассчитанная в одной стране, будет суммироваться с начислениями из других стран и поступит к получателю.

Сейчас в ЕЭК активно ведется работа над цифровизацией всех процессов, что сделает их быстрее и удобнее.

Важно отметить, что человек работал официально по трудовому или гражданско-правовому договору, тогда его пенсионные права будут учтены и оформлены. Однако, если он работал нелегально, подтвердить стаж и деятельность будет очень сложно, а иногда и невозможно.

→ Где искать работу

В последние годы мобильность и комфортность трудоустройства в странах ЕАЭС значительно повысились, практически устранив препятствия для работников.

В рамках глобального тренда цифровизации Евразийская экономическая комиссия создала унифицированную систему «Работа без границ». Эта система позволяет найти вакансию, связаться с работодателем и согласовать условия работы, не выходя из дома, что обеспечивает уверенность в трудоустройстве перед поездкой.

«Работа без границ» — это международная система поиска работы и подбора персонала, охватывающая страны ЕАЭС: Армению, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан и Россию.

В проекте участвуют уже действующие национальные системы: армянская информационная система по поиску работы «Горц», портал госслужбы занятости Беларуси, электронная биржа труда Минтруда Казахстана, портал «Занятость» Минтруда Кыргызстана и общероссийская база вакансий «Работа в России».

Совместный цифровой проект «Работа без границ» стартовал 1 июля 2021 года. В нем опубликованы более 500 тысяч вакансий и свыше 2 миллионов резюме.

Департамент трудовой миграции и социальной защиты ЕЭК планирует развивать систему до экоплатформы, которые предоставят еще больше услуг, включая кредитование, консультирование и возможное сопровождение в процессе трудоустройства.

В случае возникновения проблем у трудящихся с административными процедурами в какой-либо стране союза, ЕЭК призывает направлять информацию в комиссию. Это позволит обобщить и проанализировать ситуации, а также работать с местными компетентными органами для устранения этих проблем.

ru.sputnik.kz

«Почта России» предложила снизить порог беспошлинной электронной торговли в ЕАЭС до нуля

АО «Почта России» выступила с предложением о поэтапном снижении порога беспошлинного ввоза товаров в международных почтовых отправлениях (МПО) физическими лицами, доставляемых на территорию Евразийского экономического союза, с 200 евро в настоящее время до 0 евро в 2030 году.

Предложения сформированы по итогам межведомственного совещания по отдельным вопросам регулирования трансграничной электронной торговли, сообщил «Интерфаксу» источник, знакомый с обсуждением этого вопроса.

Так, по словам собеседника агентства, «Почта России» предложила в рамках поэтапного снижения порога беспошлинного ввоза товаров e-commerce рассмотреть следующие параметры: в 2025 году установить порог на уровне 200 евро, в 2026 году — в размере 150 евро, в 2027 году — 100 евро, в 2028 году — 50 евро, в 2030 году — 0 евро.

В пресс-службе Минэкономразвития сообщили, что получили предложения «Почты России», а также других участников рынка, пока принято решение о сохранении порога беспошлинной торговли на маркетплейсах на текущем уровне.

«Вопрос рассматривался на заседании подкомиссии по таможенно-тарифному и нетарифному регулированию, защитным мерам во внешней торговле. Подкомиссия поддержала решение о сохранении действующего беспошлинного порога в 200 евро. Конкретные параметры порога на ближайшие годы будут выработываться на площадке ЕЭК при участии всех членов объединения», — заявили «Интерфаксу» в министерстве.

Одновременно «Почта России» предлагает при превышении стоимости посылки указанного порога установить ставку ввозной пошлины с 2025 по 2029 год на уровне 15 % от превышения, с 2030 года — 5 % от стоимости товара.

В качестве альтернативного варианта предлагается рассмотреть возможность обнуления ставки НДС на товары

электронной торговли с одновременным увеличением с 2030 года таможенной пошлины до 10-15 % от стоимости товара.

Весовую норму беспошлинного ввоза предлагается сохранить на уровне 31 кг, при этом в случае превышения этой нормы пошлина должна составить 2 евро за 1 кг.

При этом «Почта» считает необходимым при поэтапном снижении нормы беспошлинного ввоза учитывать состояние рынка e-commerce, чтобы при необходимости иметь возможность принятия решений о корректировке сроков, размеров нормы беспошлинного ввоза и ставки таможенной пошлины.

В «Почте России» подтвердили «Интерфаксу» подготовку таких предложений, отметив, что они сформированы с учетом решений и договоренностей, достигнутых на межведомственном совещании по вопросам проектируемого на площадке ЕЭК регулирования в отношении товаров трансграничной электронной торговли с участием представителей бизнес-сообщества.

«Почта» обозначила необходимость оценки возможностей администрирования возрастающего объема посылок, подлежащих взиманию пошлин, таможенными органами, а также состояния рынка электронной торговли при принятии решений о снижении порога на каждом этапе. Такой подход, по мнению «Почты России», позволит корректировать размер беспошлинного порога и сроки его снижения в зависимости от складывающихся условий на рынке», — сказали в пресс-службе почтового оператора.

«Евразийской экономической комиссии необходимо принять решение о размере единой ставки таможенной пошлины на товары электронной торговли не позднее вступления в силу поправок в Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (*поправки сейчас проходят процедуру ратификации в странах ЕАЭС — ИФ*), которыми выделяется эта новая категория товаров. В настоящее время Комиссия совместно с государствами-членами проводит экспертные совещания для формирования консолидированной позиции по данному вопросу. В части определения порога беспошлинного ввоза обсуждение состоится после получения официальных позиций уполномоченных органов стран Союза», — сказал «Интерфаксу» директор департамента таможенно-тарифного и нетарифного регулирования ЕЭК Ваагн Казарян.

В настоящее время единая таможенная ставка на товары, приобретенные физлицами в рамках интернет-торговли, установлена в размере 15 % от стоимости заказа, но не менее 2 евро за 1 кг. Пошлина не должна применяться, если стоимость товаров не превышает 200 евро, либо предельный вес посылки составляет не более 31 кг.

В марте 2022 года на фоне введения санкций и сокращения поставок в Россию товаров из недружественных стран совет ЕЭК повысил порог для беспошлинного ввоза товаров e-commerce с 200 евро до 1 тысячи евро. Срок действия повышенного порога истек 31 марта 2024 года.

«Интерфакс»

ЛОГИСТИКА

Наиболее важные нормативные правовые акты, вступающие в силу с 1 сентября 2024 г. в части осуществления грузовых перевозок

В данном обзоре рассмотрим перечень нормативных правовых актов, связанных с осуществлением грузовых перевозок, которые вступают в силу с 1 сентября 2024 года.

— **Федеральный закон № 197-ФЗ от 29.05.2023** «О внесении изменений в ФЗ «Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в РФ и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ» и статью 3 Федерального закона «О государственной компании «Российские автомобильные дороги» и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ».

Изменения в отдельные законодательные акты РФ, в том числе об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности конкретизируют применение камер видеонаблюдения, как работающих в автоматическом режиме, так и стационарных, имеющих функции фото- и киносъемки, видеозаписи для фиксации нарушений правил дорожного движения, а также передвижных и мобильных камер.

— **Федеральный закон № 583-ФЗ от 12.12.2023** «О внесении изменений в Федеральный закон “О самоходных машинах и других видах техники”».

Уточняется, в частности, порядок государственной регистрации самоходных машин и других видов техники, а также порядок государственного учета самоходных машин и других видов техники в Федеральной государственной информационной системе учета и регистрации тракторов, самоходных машин и прицепов к ним (ФГИС УСМТ).

— **Постановление Правительства РФ № 104 от 02.02.2024** «О внесении изменений в Постановление Правительства РФ от 1 июня 2021 г. № 845».

Внесены изменения в Правила допуска российских перевозчиков к осуществлению международных автомобильных перевозок. Скорректированы условия получения допуска к осуществлению международных автомобильных перевозок российского перевозчика (его представителя).

Расширен перечень сведений, который представляет перевозчик для получения допуска, а также перечень документов, необходимых для получения допуска к международным перевозкам.

— **Постановление Правительства РФ № 680 от 27.05.2024** «О внесении изменений в постановление Правительства РФ от 25 ноября 2003 г. № 710».

В новой редакции изложены в Правила недискриминационного доступа перевозчиков к инфраструктуре железнодорожного транспорта общего пользования.

— **Приказ ФНС № ЕД-7-26/382@ от 13.05.2024** «Об утверждении форматов и форм электронного договора морской перевозки груза и электронного коносамента».

Утверждены форматы и формы электронного договора морской перевозки груза и электронного коносамента.

— **Приказ ФНС № ЕД-7-26/383@ от 14.05.2024** «Об утверждении форматов и форм электронного договора перевозки груза, электронной транспортной накладной, электронной дорожной ведомости и электронной квитанции о приеме груза для перевозки».

Утверждены форматы и формы электронного договора перевозки груза, электронной транспортной накладной, электронной дорожной ведомости и электронной квитанции о приеме груза для перевозки.

— **Постановление Правительства РФ № 753 от 01.06.2024** «Об утверждении Правил обмена электронными договорами перевозки груза, электронными транспортными накладными, электронными дорожными ведомостями, электронными квитанциями о приеме груза для перевозки, сведениями, содержащимися в них, между перевозчиком и отправителем и направления таких документов и сведений,

содержащихся в них, в государственную информационную систему электронных перевозочных документов».

Утвержден порядок обмена электронными договорами перевозки груза, электронными транспортными накладными, электронными дорожными ведомостями, электронными квитанциями о приеме груза для перевозки, сведениями, содержащимися в них, между перевозчиком и отправителем и направления таких документов и сведений в государственную информационную систему электронных перевозочных документов.

— **Постановление Правительства РФ № 734 от 31.05.2024** «Об утверждении Правил обмена электронными договорами морской перевозки груза и электронными коносаменами, сведениями, содержащимися в них, между перевозчиком и отправителем и направления таких документов и сведений, содержащихся в них, в государственную информационную систему электронных перевозочных документов».

Определен порядок обмена электронными договорами морской перевозки груза и электронными коносаменами, сведениями, содержащимися в электронных документах, между перевозчиком и отправителем и направления электронных документов и сведений, содержащихся в них, в государственную информационную систему электронных перевозочных документов, предусмотренную Федеральным законом «Устав автомобильного транспорта и городского наземного электрического транспорта».

— Также 1 сентября 2024 года вступает в силу **положение п.1 ч.3 ст. 30.1 Федерального закона № 257-ФЗ от 08.11.2007** «Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в РФ и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ», устанавливающего, что с 1 сентября 2024 года резервирование даты и времени осуществляется с использованием государственной информационной системы электронных перевозочных документов, предусмотренной Федеральным законом № 259-ФЗ от 08.11.2007 «Устав автомобильного транспорта и городского наземного электрического транспорта».

С полным списком документов можно ознакомиться в Таможенном календаре информационно-справочной системы [Таможенные документы \(ТамДок\) >>](#)

[Alta.ru](#)

Заявочная кампания на 2025 год

Уважаемые перевозчики! В соответствии с постановлением Правительства РФ № 89 от 16 февраля 2008 года «Об утверждении Правил выдачи российских разрешений и специальных разовых разрешений на осуществление международной автомобильной перевозки с территории или на территорию третьего государства иностранным перевозчиком, а также иностранных разрешений и многосторонних разрешений российским перевозчикам» российским перевозчиком, заинтересованным в получении иностранных разрешений, необходимо подать заявки для определения общей годовой потребности в иностранных разрешениях на перевозку грузов и пассажиров в нерегулярном сообщении на 2025 год.

Прием заявок будет осуществляться в период с 2 сентября по 30 сентября 2024 года включительно.

Форма заявки, установленная приказом Минтранса России № 261 от 28.07.2020 (приложение 2 к приказу), предусматривает внесение перевозчиком данных по количеству транспортных средств соответствующих экологических категорий для перевозок грузов и/или пассажиров с действующими допусками к выполнению

международных автомобильных перевозок, а также информации по планируемому количеству рейсов при перевозке грузов.

Для удобства перевозчиков АСМАП предлагает воспользоваться программой электронного заполнения заявки. Вход в программу обеспечивается через [Личный кабинет перевозчика на сайте АСМАП](#).

Для исключения возможных сбоев на линиях связи перевозчикам рекомендуется осуществлять рабочие контакты с филиалами (представительствами) АСМАП по месту регистрации предприятий (с перечнем ответственных сотрудников можно ознакомиться [здесь](#)) для контроля поступления заявок. Указанные специалисты АСМАП будут также оказывать необходимую методическую помощь в работе с системой автоматизированного формирования заявки.

[Asmap.ru](#)

С 15 августа резервировать дату и время пересечения границы перевозчики смогут через личный кабинет

С 1 сентября 2024 года система электронного резервирования даты и времени подъезда к автомобильным пунктам пропуска (АПП) для пересечения государственной границы России грузовым автомобильным транспортом начнет функционировать на базе Государственной информационной системы электронных перевозочных документов (ГИС ЭПД).

В рамках подготовки к запуску этого сервиса с 15 августа 2024 года для российских перевозчиков открывается возможность авторизации в личных кабинетах в ГИС ЭПД по адресу: eopp.epd-portal.ru. Начиная с этого дня, российские перевозчики смогут авторизоваться в ГИС ЭПД через Единую систему идентификации и аутентификации (ЕСИА) и сформировать сведения о грузовых транспортных средствах, используемых при резервировании даты и времени подъезда к АПП. В дальнейшем указанные сведения можно будет использовать в заявках на резервирование. Заблаговременная авторизация открыта для удобства всех участников процесса пересечения госграницы.

Для иностранных перевозчиков с 28 августа 2024 года будет открыта возможность зарегистрировать личный кабинет в ГИС ЭПД. Начиная с указанной даты, иностранные перевозчики смогут подать заявку на регистрацию личного кабинета, и после её подтверждения приступить к формированию сведений о грузовых транспортных средствах, используемых при резервировании даты и времени подъезда к АПП.

С 1 сентября 2024 года в ГИС ЭПД перевозчики смогут резервировать прибытие грузовых транспортных средств к АПП на даты, которые начинают отсчет с 1 октября 2024 года.

Заявки на резервирование на период по 30 сентября 2024 года включительно будут приниматься посредством действующего сервиса резервирования даты и времени подъезда к АПП для пересечения государственной границы России грузовым автомобильным транспортом по адресу: <https://www.rosgranstroy.ru/queue>.

→ Справочно:

1 сентября 2024 года вступает в силу положение п. 1 ч. 3 ст. 30.1 Федерального закона № 257-ФЗ от 08.11.2007 «Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в РФ и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ», устанавливающего, что с 1 сентября 2024 года резервирование даты и времени осуществляется с использованием государственной информационной системы

электронных перевозочных документов, предусмотренной Федеральным законом № 259-ФЗ от 8 ноября 2007 года «Устав автомобильного транспорта и городского наземного электрического транспорта».

Проект по внедрению бесплатного цифрового сервиса резервирования даты и времени пересечения границы — электронной очереди — реализован Минтрансом России и ФГУП Росгранстрой 1 сентября 2023 года. Оператором сервиса выступает подведомственное Минтрансу России ФГУП «ЗащитаИнфоТранс».

ГИС ЭПД была введена в эксплуатацию Минтрансом России 1 сентября 2022 года, разработчиком системы выступило ФГУП «ЗащитаИнфоТранс». ГИС ЭПД стала единой платформой для внедрения ЭДО и дальнейшей информатизации на транспорте.

Asmap.ru

Бланки CMR

из 6 самокопирующихся листов
Цена: 47 руб./шт.

Ижевск, ул.Бородина, д.21, оф.106
(3412) 77-21-75



Обзор рынка международных автоперевозок за июль

ЕС ужесточает политику в отношении перевозок по территории своих стран, погранпереходы пропускают менее половины фур. А с Китаем спрос на автоперевозки растет в связи со сложностями доставки другими видами транспорта.

→ Всесторонние ограничения

В июле в европейском направлении для россиян глобально ничего не поменялось. В части пересечений границы для белорусов ситуация тоже в целом стабильная: самым загруженным остается пункт пропуска Мядининкай (Каменный Лог) — за два дня в Литву въехало всего 13 % транспорта от нормы. 48 % большегрузов пропустили через литовский Шальчининкай (Бенякони). На польском погранпереходе Кукурыки (Козловичи) прошло 74 % грузового транспорта. На территорию Латвии через Патерниеки (Григоровщина) проехало в ЕС 42 % фур.

С 16 июля Латвия ввела запрет на въезд легковых авто, зарегистрированных в Беларуси. А с 2 августа перевозки грузов по территории ЕС, а также транзитом запрещены для созданной в ЕС автотранспортной компании, 25 % и более которой принадлежит белорусскому физическому или юридическому лицу.

«Перевозчики снова поставлены в условия, когда нужно перестраивать логистические цепочки и искать варианты обхода возникших ограничений. Каждое из таких потрясений — риск повышения цен на перевозки», — отмечает специалист по международной логистике Станислав Суханов.

→ Трудный Китай

Спрос на автоперевозки с Китаем растет в связи со сложностями доставки другими видами транспорта. Компании выбирают такой способ, исходя из приоритетов по срокам и стоимости.

В самом Китае незначительно увеличилось (+20-30 %) время прохождения всех приграничных операций, однако эксперты не считают ситуацию критичной. Куда большее значение имеет заметный рост тарифов на доставку за последний месяц — они увеличились в среднем на 20 % по причине

повышенного спроса и увеличившейся себестоимости доставки.

«Объем перевозок контейнеров автомобильным транспортом из Китая в первом полугодии 2024 года вырос в 1,4 раза. По нашему мнению, это временное явление на фоне сокращения мест на морских линиях в направлении России и дефицита фитинговых платформ на Восточном полигоне, поскольку в результате продолжающихся проблем в Красном море наблюдается дефицит контейнеровозов на основных морских направлениях. Соответственно, для ускорения доставки многие импортеры сейчас используют автотранспорт. Однако в июне 2024-го внезапно возросший поток на маршруте Россия — Китай привел к простоям грузовых автомобилей на границе из-за недостаточной развитой инфраструктуры большинства погранпереходов. К этому добавилась и ситуация с досмотрами грузов на границе с Казахстаном», — комментирует директор по развитию бизнеса SOTA Logistic Игорь Чернышев.

Речь об усилении досмотров на границах транзитных станций. Особенно заметна в последнее время такая тенденция в Казахстане. Процедура увеличивает сроки доставки для некоторых видов товаров на две недели.

«Прогнозировать изменения рынка сложно, так как они зависят от внешних факторов и санкционного давления. Наша компания продолжает успешно функционировать на данном направлении, находя возможности даже в самых сложных условиях», — отмечает «ТРАСКО».

Отдельного упоминания достойна ситуация с взаиморасчетами, которая, конечно, нанесла удар и по транспортным компаниям. Со слов председателя Русско-Азиатского делового совета Максима Кузнецова, российские клиенты токсичны для китайских банков. Восточные банкиры, не произнося слово «нет», почти не открывают NRA счета, более того, срок жизни корсчета теперь — несколько месяцев, максимум — шесть. В рынок вышли так называемые альтернативные схемы.

RZD-partner.ru

Ожидание повышения утильсбора оказывает давление на рынок тягачей в России

Рынок грузовиков в России переживает непростые времена, сталкиваясь с рядом факторов, влияющих на спрос и цены. В преддверии повышения утильсбора на грузовики с 1 октября, ожидается активизация импорта и спроса. Это связано с несколькими факторами, включая насыщение сегмента, наличие крупных складов техники и высокие ставки Центробанка, которые негативно влияют на спрос.

В ближайшем будущем ожидается повышение утильсбора, что, вероятно, приведет к дальнейшему росту цен на грузовики. Чтобы компенсировать ожидаемое повышение цен, производители заранее завозили большие объемы техники, пытаясь наполнить склады и обеспечить поставки до того, как новые цены вступят в силу. Прогнозы на будущее: по оценкам экспертов, в этом году в России будет продано от 120 000 до 140 000 тяжелых грузовиков массой 14-40 тонн. Несмотря на сложную ситуацию, ожидается традиционное увеличение спроса в конце года, когда сезонные перевозки достигают пика.

В свою очередь, снижение в июле могло быть вызвано ожиданием повышения ключевой ставки ЦБ, что заставляет компании задумываться о возможных изменениях в финансовом плане. Эксперты отмечают, что восстановление активности в сегменте тяжелых грузовиков, как правило,

происходит в сентябре, тогда как август остается довольно спокойным месяцем по уровню спроса. Рынок тяжелых грузовиков сейчас находится под давлением, и это снижение происходит на фоне высокой базы предыдущих периодов. Прогнозы компании КамАЗ указывают на то, что к концу 2024 года ожидается продажа от 105 до 115 тыс. грузовиков, что на 15-22 % меньше рекордных показателей 2023 года, когда было продано 135 тыс. единиц. В компании подчеркивают, что возможны и более негативные сценарии в связи с высокими ставками и нестабильной ситуацией на мировых биржах.

Тарифы на внутренние автоперевозки уже находятся на грани рентабельности, и рост цен на грузовики усугубит и без того сложное положение владельцев автопарков. В этих условиях закупки техники планируются в очень осторожном режиме, чтобы не нарушить финансовую стабильность бизнеса. Таким образом, рынок грузовиков в России в ближайшее время ожидает сложный период с непредсказуемым развитием событий. Рост цен, увеличение утильсбора, и нестабильность экономической ситуации оказывают серьезное влияние на спрос и потенциальную рентабельность бизнеса. В этой ситуации только время покажет, как будут развиваться события и какие меры примут как производители, так и владельцы автопарков, чтобы адаптироваться к изменяющимся условиям.

Тем не менее, текущие оценки выглядят не столь негативно, если сравнивать их с результатами прошлого года. Рынок все равно будет одним из лучших за последнее десятилетие, исключая 2023 год. Важно отметить, что изменения в утилизационном сборе могут повлиять не только на спрос, но и на ценовую политику производителей. Увеличение утилизационного сбора может привести к росту цен на новые грузовые автомобили, что в свою очередь может еще сильнее снизить спрос. Компании, занимающиеся грузоперевозками, могут начать искать альтернативные решения, такие как покупка подержанной техники или аренда автомобилей, что также отразится на общем состоянии рынка.

Основным фактором, влияющим на снижение спроса, является перенасыщение рынка. В результате увеличения поставок, в первую очередь, китайских грузовиков, наблюдается избыток предложения, что вынуждает производителей и дистрибуторов снижать цены, вступая в конкурентную гонку, которую называют демпингом. Рост стоимости лизинга, который является одним из основных инструментов финансирования покупки грузовиков, также играет свою роль. Повышение ключевой ставки ЦБ привело к увеличению ставок по кредитам и лизинговым платежам, делая покупку новой техники менее привлекательной для транспортных компаний. Снижение цен на китайскую технику: с начала года наблюдается устойчивое снижение цен на новые китайские грузовики. Это связано с тремя причинами: увеличением объемов поставок, конкуренцией между производителями, попытками привлечь покупателей в условиях ожидания повышения утильсбора. Объем перевозок в России пока остается на низком уровне, что создает профицит транспортных средств. Спрос на новые грузовики снижается, поскольку транспортные компании не видят необходимости расширять парк, а покупают новую технику только для замены устаревшего парка.

Кроме того, стоит учитывать, что в условиях экономической неопределенности, вызванной мировыми событиями и внутренними экономическими факторами, такие как инфляция и колебания валютного курса, компании могут пересматривать свои стратегии. Это может привести к изменению предпочтений в выборе моделей и марок грузовиков, а также к изменению в структуре спроса на различные типы

автомобилей. Таким образом, текущая ситуация на рынке грузовых автомобилей требует внимательного анализа и адаптации со стороны всех участников, включая производителей, дистрибуторов и конечных потребителей.

Rosstrans.ru

РЖД ввели скидку на перевозку некоторых грузов

Российские железные дороги (РЖД) ввели скидку на перевозку некоторых грузов до конца 2025 года, сообщается в официальном Telegram-канале холдинга.

«Правление РЖД приняло тарифные решения для привлечения на железную дорогу дополнительных объемов грузов. Так, скидка 20,7 % на перевозку контейнеров в полувагонах теперь распространяется и на отправки из Забайкальска, а ее действие продлено до конца следующего года», — говорится в сообщении.

Помимо этого, до конца 2025 года вводятся скидки на перевозки некоторых других грузов. В частности, РЖД вводят скидку 8,9 % на экспортные перевозки в вагонах зерновых и зернобобовых культур по восточной ветке Международного транспортного коридора (МТК) «Север–Юг» в направлении Ирана — через российско-казахстанские погранпереходы и далее через туркменские станции Сарахс или Акяйла, а также 10,9 % скидку на перевозки полипропилена и полиэтилена в 40-футовых контейнерах (в составе контейнерных поездов) из Тобольска на подмосковную станцию Ворсино. До конца следующего года будет действовать скидка 12,8 % на перевозки ильменитового концентрата со станции Олекма (Амурская область) на станцию Марцево (Таганрог), а также на станцию Армянская Крымской железной дороги и 50 % на внутрироссийские перевозки двуокиси титана со станции Армянская Крымской железной дороги.

ТАСС

Контейнеры сходят на рельсы: перевозка железной дорогой стала выгоднее морской

Отправлять контейнеры морем стало менее выгодно, чем железной дорогой. Причина — в нарушении логистики из-за атак хуситов на торговый флот в Красном море.

Это стимулирует рост контейнерного транзита через Россию и сухопутных перевозок через погранпереходы и из портов Дальнего Востока. Это, в свою очередь, приводит к увеличению сроков доставки. Участники рынка считают ключевой проблемой сокращение объемов контейнерного движения в восточном направлении.

Перевозка контейнеров в Россию с более коротким морским плечом стала, вопреки мировой и исторической норме, дешевле перевозки с более длинным, следует из отчета Центра ценовых индексов (ЦЦИ). Так, отправка контейнера из Китая через Владивосток и далее по железной дороге на Москву в первой половине августа стоила \$ 7,6 тыс. за FEU (40-футовый эквивалент), а из Китая через Санкт-Петербург на Москву — \$ 8,6 тыс. за FEU. Во второй половине августа — начале сентября 2023 года отправка по этим маршрутам обходилась в \$ 4,9–6,15 тыс. и \$ 4,75–5,25 тыс. за FEU соответственно, отмечает глава ЦЦИ Наталья Порохова. «Причина — в нарушении морской логистики из-за действий хуситов», — говорит она.

«Коммерсантъ»

При импорте из Китая условия для НДС 0 % прежние

Можно применять ставку НДС 0 % при наличии всех подтверждающих документов, как и ранее. Плюс одновременно должны не выполняться условия, перечисленные в НК.

Согласно письму Минфина № 03-07-08/59665 от 26.06.2024, при оказании транспортно-экспедиционных услуг по договору транспортной экспедиции по организации перевозки товаров от пункта отправления на территории РФ до пункта назначения за пределами России либо в обратном направлении и при наличии документов, предусмотренных п.3.1 ст. 165 НК, применяется нулевая ставка НДС.

В отношении транспортно-экспедиционных услуг при перевозках по ж/д от места прибытия товаров в РФ (от порта или пограничных станций на территории России) до станции назначения товаров на территории РФ, тоже НДС 0 %.

То есть для нулевой ставки НДС доставка груза из Китая может быть не только между пунктами в РФ.

Правила применения ставки НДС при международных перевозках изменились с 1 июля 2024 года.

Новая редакция подп. 2.1 п. 1 ст. 164 НК уточняет, что ставка 0 % НДС не распространяется на перевозку товаров и транспортно-экспедиционные услуги организаций и ИП если одновременно выполняется условия:

- перевозка только между пунктами на территории Российской Федерации;
- организации (ИП) не указаны в транспортных, товаросопроводительных и иных документах, подтверждающих вывоз/ввоз товаров в качестве одного из перевозчиков.

Соответственно, для применения нулевой ставки можно ввозить грузы из Китая и не быть указанным в транспортных документах как перевозчик. Например, оказывать транспортно-экспедиционные услуги по доставке груза из Китая в РФ, привлекая к оказанию услуг третьих лиц.

Это значит, что с 01.07.2024 НДС 0 % — и на доставку груза от станции отправления в Китае до станции назначения в РФ, и на доставку от станции в РФ до склада клиента (до 01.07 — 20 % по второй части пути груза).

[Klerk.ru](http://klerk.ru)

Всё, что нужно: найти ответы на вопросы об экспорте можно в пару кликов в Базе знаний экспортера

На сайте Российского экспортного центра (Группа ВЭБ.РФ) для вас открыт доступ к [«Базе знаний экспортера»](#) — мультимедийной библиотеке, предоставляющей доступ к актуальной и структурированной информации по различным аспектам ведения ВЭД. В ней компаниям доступно уже более 250 материалов, в том числе записи вебинаров с информацией о том, как вести бизнес на самых востребованных сейчас рынках и об особенностях работы с иностранными партнерами.

В «Базе знаний экспортера» можно найти ответы на самые важные и часто задаваемые вопросы об экспорте. Так, например, помимо видеоматериалов, в ней можно найти дайджесты, гиды по странам, ответы на наиболее популярные вопросы, в том числе, в страновом разрезе, презентации с актуальной информацией о логистике, сертификации,

ограничительных мерах, финансовых аспектах экспорта, электронной торговле и многом другом.

Это «живые» материалы, которые постоянно обновляются и дополняются.

Контент «Базы знаний экспортера» делится на 2 блока:

- Блок «Информация по странам» охватывает материалы по внешней торговле с ключевыми для российского экспорта странами. Например, уже сейчас любой желающий может узнать об особенностях рынков Индии, Турции, ОАЭ, Вьетнама, Ирана, Казахстана, Узбекистана и других перспективных стран.
- В блоке «В тренде» можно найти свежую информацию по востребованным тематикам, влияющим на экспорт. Здесь вы можете узнать о логистике, валютном контроле, сертификации, экспорте через зарубежные маркетплейсы, ограничительных мерах, ESG, и не только.

Доступ к «Базе знаний экспортера» на сайте Российского экспортного центра бесплатный для всех.

→ О Группе РЭЦ

АО «Российский экспортный центр» (Группа РЭЦ, входит в ВЭБ.РФ) — государственный институт поддержки несырьевого экспорта, который оказывает компаниям всех отраслей финансовую и нефинансовую помощь на всех этапах выхода на внешние рынки, в том числе в рамках национального проекта «Международная кооперация и экспорт». В Группу РЭЦ также входят Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР), РОСЭКСИМБАНК и АНО «Школа экспорта».

Madeinudmurtia.ru

Как процедура свободного склада помогает экономить время и деньги

О самой редко применяемой (пока), но очень перспективной таможенной процедуре свободного склада рассказывает Людмила Теселкина, управляющий партнер Группы Компаний JUST, эксперт в сфере таможенного администрирования и регулирования внешнеторговой деятельности, руководитель исполнительного комитета Форума ВЭД — 2025:

→ Свободная таможенная зона

Экономическая эффективность любого международного проекта во многом определяется тем, насколько правильно спланирован и выстроен алгоритм применения таможенных процедур. Анализируя практику ВЭД, невозможно обойти стороной две специфические процедуры: свободную зону и свободный склад. Каждая из них направлена на взаимодействие между субъектами внешнеторговой деятельности и государства. Одна из главных причин создания свободных зон — развитие международной торговли. Данные таможенные процедуры оказывают позитивное влияние на экономику и состояние социальной сферы.

Чтобы понять специфику, необходимо знать особенности свободной таможенной зоны. Она представлена в виде специфического таможенной процедуры, благодаря которой возможен импорт и экспорт товаров в пределах свободной зоны за границы государства с применением значительных льгот по налоговым платежам и таможенным пошлинам.

Свободная таможенная зона — комплексное понятие, включающее в себя:

- наличие льгот и преференций по таможенным платежам и внутренним налоговым сборам в

отношении всех субъектов внешнеторговой деятельности;

- возможность осуществления производственной, хозяйственной и экономической деятельности в пределах данной зоны;
- возможность ведения торговли на внутреннем рынке и за его пределами.

Главное преимущество процедуры оценивается государством, получающим дополнительный доход от привлекаемых инвестиций, вложенных в создание и модернизацию отдельных видов коммерческой деятельности.

→ Таможенная процедура свободного склада

Свободный склад — это территория (здания, сооружения), соответствующие установленным ФТС России требованиям, владельцы (арендаторы) которой включены в Реестр владельцев свободных складов. Одновременно это и таможенная процедура, применяемая в отношении иностранных товаров, в соответствии с которой они при соблюдении ряда условий размещаются и используются на свободном складе без уплаты таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых и компенсационных пошлин.

Процедура свободного склада по своей природе является льготной относительно субъектов международной торговли. Свободный склад во многом аналогичен свободной зоне, его цель также — привлечь максимум инвестиций в модернизацию экономики и импортозамещения. Несмотря на сходство со свободной зоной склад требует меньших временных затрат и более выгоден с финансовой точки зрения.

Процедура свободного склада целесообразна и удобна в отношении:

1. Импортом продукции, используемой и размещаемой для хранения на свободном складе.
2. Импортом продукции, изготовленной в странах Евразийского союза, также используемой и размещаемой на складском хранении.

Основной потребитель льготной таможенной процедуры свободного склада — компании, занимающиеся производством готовой продукции из иностранного сырья и комплектующих (сборка, разборка, монтаж).

Таможенная процедура «Свободная экономическая зона» применяется по территориальному признаку — необходимо стать резидентом свободной экономической зоны и построить предприятие с нуля. Свободный склад можно открыть уже на месте работающего предприятия, независимо от его расположения в пределах таможенной территории РФ.

Преимущества свободного склада в сравнении с таможенным:

- товары находятся на территории свободного склада без ограничений по времени;
- на территории свободного склада разрешены любые операции с товарами, включающие операции, влекущие за собой смену кода ТНВЭД ЕАЭС;
- на товары, помещаемые под таможенную процедуру свободного склада, не требуется получать разрешительные документы, в отношении данных товаров не применяются меры нетарифного регулирования.

Дополнительно вы получаете:

1. Постоянно пополняемый товарный запас, позволяющий удовлетворять потребности клиентов даже в периоды высокого спроса.
2. Неограниченный доступ к товару, включая праздничные дни, что обеспечивает непрерывность обслуживания клиентов.

3. Высокую скорость доставки, которая дает существенное конкурентное преимущество за счет быстрой реакции на запросы клиентов.
4. Беспрепятственное расширение ассортимента и возможность хранения новых товарных позиций без ограничений.
5. Экономическую выгоду в виде возможности не отвлекать денежные средства из оборота компании за счет отсутствия необходимости авансировать уплату таможенных пошлин и платежей.
6. Возможность совершать операции, предусматривающие совершение сделок по передаче прав владения, пользования и (или) распоряжения товарами, помещенными под процедуру свободного склада.

Основные требования к обустройству и оборудованию свободного склада:

- наличие подъездных путей;
- наличие обустроенного места для проведения таможенного досмотра товаров и транспортных средств;
- наличие ограждения по периметру территории свободного склада;
- наличие с внешней стороны периметра территории свободного склада обозначений, указывающих на то, что территория свободного склада является зоной таможенного контроля;
- наличие весового оборудования с различными пределами взвешивания;
- наличие видеонаблюдения, функционирующего в круглосуточном режиме;
- наличие досмотровой рентгеновской техники на усмотрение таможенного органа (в очень редких случаях);
- наличие телефонной и факсимильной связи, оргтехники и вычислительной техники.

Условия для включения в Реестр владельцев свободных складов:

- нахождение в собственности, хозяйственном ведении, оперативном управлении или аренде сооружений, помещений (частей помещений) и (или) открытых площадок, предназначенных для использования в качестве свободного склада. Договор аренды должен быть заключен на срок не менее 3 лет;
- отсутствие не исполненной в установленный срок обязанности по уплате таможенных платежей, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, пеней, процентов;
- наличие системы учета товаров, позволяющей сопоставлять сведения, представленные таможенным органам при совершении таможенных операций, со сведениями о проведении хозяйственных операций;
- ведение бухгалтерского и налогового учета, а также учета товаров для таможенных целей;
- ведение раздельного учета операций с иностранными товарами, товарами Союза, помещенными под таможенную процедуру свободного склада, и товарами Союза, не помещенными под таможенную процедуру свободного склада, и предполагающего возможность формирования отчетности;
- применение автоматизированной информационной системы учета товаров, содержащую меры защиты информации, обеспечивающие предотвращение несанкционированного доступа к информации;

О потребности в заключении договора хранения товаров на безвозмездной основе

Северо-Западное таможенное управление информирует о потребности в заключении договора хранения товаров на безвозмездной основе с целью размещения на складах товаров, изъятых в соответствии со ст.335 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза, статьями 233, 318 Федерального закона № 289-ФЗ от 03.08.2018 г. «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

Требования:

1. Учредителем (либо директором) потенциального хранителя является учредитель (директор) организации, которая ранее не допускала нарушения при хранении рассматриваемых категорий товаров;
2. Учредителем (либо директором) потенциального хранителя не является иностранное лицо;
3. Отсутствие признаков номинальности руководителя организации;
4. Размер уставного капитала потенциального хранителя не ниже 100 тыс. руб.;
5. Наличие у потенциального хранителя в собственности необходимых помещений и иных активов либо аренда складских помещений;
6. Отсутствие у потенциального хранителя судебных споров с таможенными или иными государственными органами, связанных с ненадлежащим исполнением либо неисполнением условий договоров по хранению рассматриваемой категории товаров;
7. Отсутствие процедуры ликвидации (банкротства) юридического лица;
8. Отсутствие потенциального хранителя в реестре недобросовестных поставщиков (подрядчиков, исполнителей);
9. Долгосрочность периода осуществления финансово-хозяйственной деятельности, в том числе по хранению товаров;
10. Основной хозяйственно-экономической деятельностью потенциального хранителя является хранение товаров.
11. Наличие круглосуточного видеонаблюдения, охраны, охранной и пожарной сигнализации на складских территориях (помещениях, площадках);
12. Наличие согласия потенциального хранителя на заключение договора хранения на условиях таможенного органа (в том числе предусматривающих возможность беспрепятственного доступа, без предварительного уведомления и согласования, должностного лица на складские территории (помещения, площадки));
13. Транспортная доступность;
14. Предпочтительно наличие договора с территориальными управлениями Федерального агентства по управлению государственным имуществом на оказание услуг по организации и выполнению комплекса действий по приёму, транспортировке, хранению, экспертизе, уничтожению имущества, обращенного в собственность государства, задержанных товаров и иного имущества, а также реализации данного имущества;
15. Наличие складских помещений в Санкт-Петербурге.

- предоставление таможенным органам доступа, в том числе удаленного, в пределах их компетенции к данным системы учета товаров и таможенных операций автоматизированных информационных систем;
- предоставление обеспечения исполнения обязанностей юридического лица, осуществляющего деятельность в качестве владельца свободного склада (размер обеспечения исполнения обязанностей юридического лица, осуществляющего деятельность в качестве владельца свободного склада, не может быть менее 10 млн руб.);
- отсутствие в течение одного года до дня обращения в таможенный орган фактов привлечения лица к административной ответственности;
- регистрация в личном кабинете участника ВЭД на сайте ФТС России;
- юридическое лицо не должно являться казенным предприятием или государственным унитарным предприятием.

➔ Кейс «Свободный склад на примере автомобиля крупноузловой сборки»

При использовании таможенной процедуры свободного склада	При использовании таможенной процедуры выпуска для внутреннего потребления
Ввоз крупных узлов и агрегатов для осуществления отверточной сборки, статус изготовителя готового авто получает российская компания, VIN российский, идентификационные номера проставляются на двигателе и шасси	Ввоз автомобилей при условии готовности поставщика поставлять в РФ готовые авто, с VIN номером производителя и с указанием торговой марки производителя
Уплата таможенных пошлин и платежей на готовое авто непосредственно перед его продажей (отсрочка (законная рассрочка) в уплате таможенных пошлин и платежей). При ввозе узлов и агрегатов, при условии их помещения под таможенную процедуру свободного склада, предоставляется полное освобождение от уплаты таможенных пошлин и НДС	Полная уплата таможенных пошлин и платежей при ввозе товаров (100 процентное авансирование)
VIN номер российского сборочного производства (изготовителя)	VIN номер иностранного производителя
Торговая марка российского производителя (изготовителя)	Торговая марка иностранного производителя
ОТТС получает российский изготовитель	ОТТС только для единственного официального дилера, номинированного поставщиком
Риск влияния вторичных санкций снимается (отсутствует)	Риск влияния вторичных санкций на поставщика, расторжение контрактов

Companies.RBC.ru

[Проект договора хранения прилагается >>](#)

Заявки направлять на электронный адрес Северо-Западного таможенного управления: e-mail sztu-mail@sztu.customs.gov.ru с последующим досылком по адресу: *Кутузова наб., д. 20, лит.А, Санкт-Петербург, 191187*, с приложением копий следующих документов:

- учредительных документов (устав, учредительный договор, свидетельство о государственной регистрации, свидетельство о постановке на налоговый учет, выписка из ЕГРЮЛ, приказ о назначении на должность директора);
- документов о праве собственности на предлагаемые складские территории, договоров аренды (субаренды) помещений (в случае отсутствия собственных помещений);
- схем (планов) складских территорий (помещений площадок);
- договоров с территориальными управлениями Федерального агентства по управлению государственным имуществом (при наличии);
- списка сотрудников (материально ответственных лиц), ответственных за прием и выдачу товара, с предоставлением паспортных данных и заверенных в установленном порядке копий трудовых книжек;
- списка руководителей и учредителей с предоставлением паспортных данных.

Прием заявок осуществляется до 20 сентября 2024 г.

[Пресс-служба СЗТУ](#)

Экспорт медтехники: чем он важен и как его поддерживает государство

Уход с российского рынка ряда крупных зарубежных игроков в 2022 году дал импульс к развитию отечественным компаниям, в том числе производителям медицинской техники и оборудования, отмечают эксперты. Отрасль развивается и динамично растет, у российских производителей появилась возможность предлагать свое оборудование в рамках образовавшихся ниш и программ импортозамещения, рассказывает коммерческий директор «НПФ «Медтехника» (Санкт-Петербург) Илья Белов.

→ Почему растет производство

Сегмент производства медоборудования пошел в рост еще с 2014 года, вспоминает коммерческий директор и соучредитель компании «Листон» (Калужская обл.) Юрий Сапрыгин, когда сменилась определенная парадигма у заказчиков, причем не только государственных, — они стали предпочитать российское. Начавшееся еще тогда санкционное давление поспособствовало конкурентоспособности отечественной продукции на внутреннем рынке, поскольку ее стоимость росла меньшими темпами, чем импортная. «За прошедшие с тех пор 10 лет отрасль догнала многие мировые стандарты за счет роста выручки в России», — считает предприниматель.

По данным Росстата, в 2023 году в России было произведено медицинское оборудование на 50,3 млрд руб. (в данных статистики учитывались приборы для облучения, реабилитации, электрическое диагностическое и терапевтическое оборудование). За последние 5 лет данный показатель вырос почти в 3 раза (с 18,5 млрд руб. в 2018 году).

«Согласно нашей оценке, по итогам 2023 года российский рынок медицинских изделий превысил 700 млрд руб., а с учетом расходных материалов составил 1 трлн руб.», — говорит директор по развитию бизнеса «Лидкор» (Свердловская обл.) Андрей Березин. В целом, полагает он,

российские производители сделали значительный шаг вперед в ряде сегментов, таких, например, как лучевая диагностика, лабораторные вакуумные системы, системы для медицинской реабилитации, медицинская мебель, и некоторых других.

Такое положение вещей сложилось, отмечает Березин, в первую очередь благодаря поддержке государства: это протекционистские меры, льготное кредитование от институтов развития, гранты на развитие новых производств, механизм «третий лишний» (*предполагает, что госзакупка иностранного товара не рассматривается, если среди заявок есть уже два отечественных. — РБК*). Главный тренд в сегменте производства медицинской техники и оборудования в России — это импортозамещение, считает заместитель президента компании «Нейрософт» (Ивановская обл.) Ирина Маламант, добавляя к перечисленным мерам господдержки систему налоговых льгот для предприятий.

→ Чем важен экспорт

Тем не менее развиваться исключительно в рамках внутреннего рынка даже в условиях масштабной господдержки невозможно, считают эксперты. Для любого производителя медицинской техники экспорт продукции важен, считает Маламант. Во-первых, это расширение рынков сбыта, появление новых возможностей, получение дополнительной прибыли. Во-вторых, мотивация к постоянному развитию, поиску лучших решений и максимальной конкурентоспособности. «За счет выхода на мировой рынок компания приобретает преимущества на российском: опыт экспортной деятельности интегрируется внутри страны и позволяет превзойти отечественных конкурентов», — добавляет она.

Важность экспортного сбыта для отрасли нельзя недооценивать, считает Юрий Сапрыгин: невозможно производить оборудование на мировом уровне и за конкурентные деньги, работая только на российском рынке. Среди наиболее перспективных экспортных направлений он отмечает Африку и Южную Азию: «Эти рынки будут определяющими в ближайшие несколько десятков лет просто в силу демографии. Развитие экономики в этих регионах также неизбежно и будет проходить очень быстрыми темпами, мы уже видели это в истории на примере Китая». По его словам, наиболее востребованы здесь недорогие и надежные системы для диагностики, общебольничное оборудование, терапевтическое оборудование начального уровня. При этом развитие медицины в Африке и Южной Азии несколько отстает от российского и европейского и нуждается в первую очередь в массовом сегменте оборудования.

Доля российского рынка медизделий в мировом, который оценивается в \$ 600-630 млрд, составляет всего 1,5-2 %, говорит Березин из «Лидкора». И в случае высокотехнологичных и наукоемких решений объема внутреннего рынка может быть недостаточно для организации поточного производства и бизнесов, фокусирующихся только на медицинском рынке. Поэтому вопрос экспорта продукции — ключевой в части развития медицинских производств. «Потенциал для российского медпрома есть в соседних странах — бывших советских республиках, странах Ближнего Востока и Африки. В целом здесь востребованы все виды медицинских изделий», — полагает он.

Для производителей важен любой рынок сбыта для дальнейшего динамичного развития, экспортные рынки позволяют получать дополнительную выручку, нивелировать спады заказов на внутреннем рынке, если таковые возникают, считает Илья Белов. Из перспективных направлений он отмечает прежде всего страны СНГ как близкие по менталитету, подходам к лечению и оказанию медицинской

помощи. Огромный потенциальный пласт для экспорта, по его мнению, — развивающиеся страны, Африка, Латинская Америка, их население стабильно растет, улучшаются качество и продолжительность жизни, идет переход на более высокотехнологичную медицинскую помощь. «На рынке много производителей из Китая, но они не всегда готовы похвастаться стабильностью поставок, и в этом хорошее конкурентное преимущество российского продукта», — полагает Илья Белов. «Особым спросом на внешнем рынке пользуются инновационные продукты российского производства, которые доказали свою эффективность в системе здравоохранения России», — добавляет директор компании «МедиКрафт» (Новосибирская обл.) Артем Юдин.

Руководитель проекта по поддержке экспорта фармацевтической и медицинской промышленности Российского экспортного центра (РЭЦ, входит в группу «ВЭБ.РФ») Андрей Добрица обращает внимание на то, что спрос на отдельные виды продукции на внутреннем рынке хорошо сочетается с их экспортным потенциалом. Так, в отношении рынка технических средств реабилитации, по его словам, наблюдается повышенный внутренний спрос, и внимание государства в отношении обеспеченности ими инвалидов, а также развития производства на территории России высокотехнологичных медицинских изделий. При этом традиционно ключевыми рынками сбыта подобного оборудования выступают страны ЕАЭС (Белоруссия и Казахстан), а также страны Центральной Азии.

Важно отталкиваться от потребностей зарубежных рынков, говорит аналитик Института международной экономики и финансов Всероссийской академии внешней торговли Минэкономразвития Мария Гирич. «Например, исследуя китайский рынок, мы видим, что там с учетом тенденции старения населения есть спрос на лечение онкологии, кардиологических, офтальмологических и ортопедических заболеваний. Поэтому в Китае будет высокий спрос на оборудование, связанное с протезированием суставов, оборудование лазерной терапии для лечения глаз, использованием технологий транскатетерной замены аортального клапана для лечения сердца», — поясняет она.

→ Роль господдержки экспорта

При экспорте медицинского оборудования российским производителям также крайне важна господдержка. «Убеждены, что работу за рубежом необходимо вести вместе с государством», — говорит Андрей Березин. — Подтверждение этому — опыт коллег из Китая: они крайне агрессивно выходят на рынок, имея за спиной большую поддержку со стороны правительства КНР, эффективно работают маркетинговые меры и точечные инвестиции под проекты выхода на новые рынки».

«В рамках нацпроекта на [платформе «Мой экспорт»](#) экспортер может получить более 120 услуг, закрывающих практически любую задачу», — рассказывает Илья Белов. Он считает, что без этой поддержки небольшие компании не рискнули бы выйти на новые для себя рынки, так как любое новое продвижение товара требует финансовых затрат, порой

значительных, например, если речь об участии в международной выставке.

«Данный проект важен для экспортеров, так как дает не только финансовую поддержку, но и позволяет продвигать медицинское оборудование и услуги. Так, выделяются средства на сертификацию оборудования за рубежом, покрывая до 80 % соответствующих затрат», — говорит Мария Гирич. Без мер господдержки выход на иностранные рынки будет значительно затруднен, — многие страны известны своим протекционизмом в сегменте медтехники, отмечает Артем Юдин. «Благодаря господдержке мы оказываемся в равных конкурентных условиях с зарубежными компаниями, которым господдержка также предоставляется», — добавляет Маламант из «Нейрософта».

Среди наиболее эффективных и важных мер для экспортеров медтехники Илья Белов выделяет такие, как софинансирование участия в международных выставках и деловых миссиях, а также поиск покупателей. «Все это позволяет существенно сэкономить экспортеру свои маркетинговые бюджеты. Помимо этого, есть возможность вернуть потраченные собственные средства на участие в международных выставках при предоставлении заключенных экспортных контрактов в этой стране», — поясняет он.

«Ключевой для нас всегда была и остается поддержка участия в выставках, — делится опытом Ирина Маламант. — Очень важны логистическая поддержка и компенсация расходов на сертификацию медицинского оборудования».

Существенный барьер для выхода на зарубежные рынки — затраты на исследования и регистрационные действия, отмечает Березин из «Лидкора», однако на межгосударственном уровне существует ряд практик, которые позволяют нивелировать эти трудности: так, можно добиваться признания российских регистрационных удостоверений или прохождения регистрации в режиме «фаст-трек» по факту одобрения изделия в России.

«Мы пользовались почти всеми основными мерами поддержки и можем сказать, что здесь нельзя выделить какую-то одну наиболее важную или нужную», — говорит Юдин из «МедиКрафта». — Просто на разных этапах выхода на экспорт предприятию нужны разные меры поддержки. И мы надеемся, что число мер поддержки экспорта будет только возрастать».

Найти новых партнеров и выйти на рынки сбыта производителям российской медтехники помогает [международный экспортный форум «Сделано в России»](#). Это одна из мер поддержки бизнеса [по нацпроекту «Международная кооперация и экспорт»](#).

Форум пройдет 14 октября в конгресс-центре «Центр международной торговли в Москве».

РЕК



ООО СП «ИНТЕГРА» — автоматизация таможенного оформления, транспортной логистики и СВХ. Программное обеспечение для участников ВЭД. Обучение и техподдержка. Подключение организаций к системам Электронного декларирования и Предварительного информирования.
Сайт: spintegra.ru; тел.: (3412) 77-21-75

© Информационное дайджест-издание «ВЭД-Информ» № 09 (200), Сентябрь 2024 г.

Главный редактор: Толстикова Игорь Геннадьевич. Выпускающий редактор: Толстикова Ксения.

Электронный дайджест «ВЭД-Информ» предоставляется в начале каждого месяца в виде бесплатной e-mail рассылки. Оформление подписки и архив предыдущих номеров доступны на нашем сайте: <https://spintegra.ru/services/ved-inform/>