

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА

ИНФОРМАЦИЯ ОТ ПЕРМСКОЙ ТАМОЖНИ:

Глава Минфина назвал ключевые задачи для ФТС под руководством Валерия Пикалева	1
Приволжские туристы открывают для себя Восток	1
Пермская таможня: разъяснения таможенных правил для участников Хаджа	2

НОВОСТИ ЕАЭС:

Изменения в Справочник карантинных объектов ЕАЭС	2
В Думе доработали законопроект о взимании НДС при онлайн-продаже товаров из ЕАЭС	2
Упрощена процедура приведения регистрационного досье для шести групп ветеринарных лекарственных препаратов в соответствии с Правилами ЕАЭС	3
Утверждены перечни продукции к техрегламентам в сфере железнодорожного транспорта	3
Валентин Татарицкий: «Акты ЕЭК обеспечили стабильную платформу для функционирования общего рынка лекарственных средств ЕАЭС»	3
Новая редакция правил определения происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран	4

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ:

Как предприниматели справляются со снижением поставок из КНР	5
РФ ввела запрет на экспорт сахара до 31 августа	5
Россия и Малайзия заключили соглашение об избежании двойного налогообложения	5
Экспорт китайских автомобилей вырос почти на 35 %	6

ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ:

О внесении изменения в пункт 25 Порядка заполнения заявления о выпуске товаров до подачи ДТ	6
Изменения в Классификаторы, используемые для заполнения ДТ	6

Дополнен перечень товаров, не облагающихся ставками вывозных «курсовых» пошлин	6
Декларируете радиоизотопную продукцию	7

СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА:

Практика проверок включения в таможенную стоимость дивидендов	7
Суд отказал импортеру французского коньяка в иске против таможни	12

ЛОГИСТИКА:

Погрузка на сети РЖД уже семь месяцев подряд не демонстрирует ничего хорошего	13
РЭЦ: логистические сервисы для экспортеров будут расширять	14
Ставки на международную автоперевозку утроились из-за простоев на погранпереходах	14
Беспилотные грузовые перевозки на трассах М-12 и ЦКАД запустят к 2026 году	15

ПРОФЕССИОНАЛ ВЭД:

О перспективах в сфере маркировки товаров средствами идентификации	16
--	----

ПРОЧЕЕ:

Позиция Минфина по вопросу квалификации платежей, которые стороны внешнеторговой сделки рассматривают в качестве дивидендов	17
Двуличная политика: почему растут рублевые расчеты с Европой	17
В Москве вдвое увеличили размер грантов для новых и активных экспортеров	19
Мал, да продал: число небольших компаний-экспортеров выросло в 1,5 раза	19
Изменения в Правила функционирования информационной системы «Одно окно» в сфере ВЭД	20

ИНФОРМАЦИЯ ОТ ПЕРМСКОЙ ТАМОЖНИ

Глава Минфина назвал ключевые задачи для ФТС под руководством Валерия Пикалева

Министр финансов России Антон Силуанов представил сотрудникам Федеральной таможенной службы нового руководителя службы Валерия Пикалева. Также министр обозначил ключевые задачи для ФТС. Это, в частности, противодействие «серым» схемам ввоза товаров, борьба с угрозами информационной безопасности в таможенных органах. Об этом говорится в сообщении в Telegram-канале Минфина.

«Глава Минфина России перечислил ключевые задачи, которые ФТС предстоит решать под руководством Валерия Пикалева: обеспечивать бесперебойную работу пунктов пропуска, содействовать бизнесу в выстраивании новых внешнеэкономических связей, противодействовать "серым" схемам ввоза товаров в Россию, в том числе через государства – члены ЕАЭС, исключать риски потерь федерального бюджета, исключать угрозы информационной безопасности в таможенных органах», — отмечается в сообщении.

Кроме этого, в качестве одной из задач Силуанов выделил разработку нормативно-правовой и технической базы для полноценного функционирования механизма таможенного администрирования товаров электронной торговли.

«Задач много. Уверен, что с новым руководством таможенной службы мы будем эффективно с ними справляться», с заключил министр финансов.

Распоряжение о назначении Валерия Пикалева главой ФТС было подписано председателем правительства России 14 мая

2024 года. Ранее службой руководил временно исполняющий обязанности руководителя ФТС Руслан Давыдов, на данный момент занимающий пост первого заместителя главы ФТС.

TACC

Приволжские туристы открывают для себя Восток

379 637 граждан проследовали через таможенную границу воздушных пунктов пропуска (аэропортов) Приволжского региона из России и 388 831 человека прибыло в Россию с января по апрель 2024 года. Это почти в три раза больше, чем за тот же период 2021 года (277 387 перемещений через границу физлиц).

Количество пассажирских международных авиарейсов увеличилось в 2,6 раза и составило 5 194 рейса (за 4 месяца 2021 года — 1 999).

Увеличение обусловлено интенсивностью авиасообщений с Турцией, Объединенными Арабскими Эмиратами, Таджикистаном, Узбекистаном, Азербайджаном, Египтом и Грузией. В зимний период туристы предпочитали Таиланд, Шри-Ланку, Мальдивы.

Всего в Приволжье расположены 15 воздушных пунктов пропуска в аэропортах таких городов, как Уфа, Чебоксары, Нижний Новгород, Пермь, Самара, Оренбург, Орск, Ульяновск, Саратов, Саранск, Казань, Нижнекамск, Ижевск.

В результате таможенного контроля физических лиц и перемещаемого ими багажа выявлено 932 факта перемещения «рисковых» категорий товаров и связанных с этим нарушений: 148 — нарушение правил перемещения табачной продукции, 107 фактов — нарушение правил перемещения денежных средств, 110 фактов нарушения правил перемещения алкогольной продукции, 8 фактов

нарушений, связанных с провозом оружия, 20 фактов, связанных с перемещением лекарств, содержащих наркотические средства, а также 539 фактов иных нарушений.

Семикратно увеличилось количество выявлений товаров с нарушением ветеринарных требований.

В связи с началом периода летних отпусков Приволжское таможенное управление напоминает [правила перемещения товаров через таможенную границу](#), а также о товарах, запрещенных или ограниченных к перемещению. Полная информация размещена в разделе «Открытая служба» на сайте Федеральной таможенной службы.

Пресс-служба Приволжского ТУ

Пермская таможня: разъяснения таможенных правил для участников Хаджа

В целях оказания содействия в организации и проведении Хаджа, напоминаем выезжающим паломникам основные правила провоза товаров через границу Российской Федерации, ввозимые в сопровождаемом и (или) несопровожаемом багаже воздушным видом транспорта.

1) На товары, стоимость которых не превышает € 10 000 (курс ЦБ на день въезда) и вес которых не больше 50 кг, декларация не заполняется, и таможенная пошлина не платится. При покупке дорогостоящих вещей сохраняйте чеки, квитанции, подтверждающие цену.

2) Без уплаты таможенных пошлин можно провести не больше 3 литров алкоголя, еще 2 литра можно ввезти, если заплатить таможенную пошлину по единой ставке € 10 за 1 литр. При этом, ввозить спиртное разрешается только лицам, достигшим 18 лет.

3) Табак и табачные изделия провозятся с освобождением от уплаты таможенных платежей в количестве 200 сигарет, или 50 сигар (сигарилл), или 200 изделий с нагреваемым табаком («стики»), или 250 г табака, или изделия в ассортименте общим весом не более 250 г, из расчета на одно физическое лицо, достигшее 18-летнего возраста.

Важно помнить, если перемещаемый товар превышает нормы беспошлинного ввоза необходимо заполнить таможенную декларацию.

Для этого Вам потребуется:

1) Получить бланк пассажирской таможенной декларации. Бланк можно взять на специальных стойках в залах оформления пассажиров в пунктах пропуска через государственную границу. Если на стойке отсутствуют бланки декларации, обратитесь к сотрудникам таможенного органа.

2) Изучите общие правила заполнения пассажирской таможенной декларации. Декларация заполняется от руки четко и разборчиво или с применением печатающих устройств электронной вычислительной техники.

3) Заполните пассажирскую таможенную декларацию. Подпишите все экземпляры декларации (основной лист, дополнительные листы, листы описи), проставьте на них дату заполнения декларации.

В залах оформления пассажиров размещены информационные стенды с указанной информацией, в свободном доступе находятся памятки с правилами перемещения товаров для физических лиц через таможенную границу РФ и заполнения пассажирской таможенной декларации.

При возникновении вопросов Вы можете обратиться к сотрудникам таможенного органа в информационной зоне.

Пресс-служба Пермской таможни

Изменения в Справочник карантинных объектов ЕАЭС

Решением Коллегии ЕЭК № 52 от 13.05.2024 внесены изменения в справочник карантинных объектов ЕАЭС, утвержденный Решением Коллегии ЕЭК № 62 от 08.06.2017. Справочник дополнен новыми карантинными объектами, также в новой редакции изложены отдельные позиции Справочника.

Решение № 52 вступает в силу 16 июня 2024 г.

Alta.ru

В Думе доработали законопроект о взимании НДС при онлайн-продаже товаров из ЕАЭС

Сейчас продажа налогоплательщиками из ЕАЭС товаров через электронные торговые площадки российским физическим лицам не облагается НДС на территории России.

Комитет Госдумы по бюджету доработал ко второму чтению законопроект о введении с 1 июля 2024 года обязательства по уплате НДС в российский бюджет для налогоплательщиков из стран Евразийского экономического союза, которые продают свои товары через электронные торговые площадки российским физическим лицам.

Законопроект в конце февраля внесло в парламент правительство. В конце марта он прошел первое чтение.

Сейчас продажа налогоплательщиками из ЕАЭС товаров через электронные торговые площадки российским физическим лицам не облагается НДС на территории России.

Поправка в ст.147 Налогового кодекса (место реализации товаров) говорила о том, что товар, имеющий происхождение из стран ЕАЭС, реализуемый на электронной торговой площадке продавцом из этих государств, в момент получения его покупателем-физическим лицом, не являющимся индивидуальным предпринимателем (ИП), следует признать находящимся на территории РФ. «Пришлось по тексту всего законопроекта менять слова «физические лица, не являющиеся ИП» просто на «физические лица» из-за того, что у нас отсутствует у площадок возможность отслеживания статуса физических лиц, являются ли они ИП или не являются, в данном случае просто перешли к физическим лицам», — представила поправку 16 мая первый заместитель главы комитета Ольга Ануфриева.

В проекте закона дается определение электронной торговой площадки — это сайт в интернете, где можно заказать товар, узнать условия оплаты и доставки.

Если продажи построены на основе договоров комиссии, поручения, агентских договоров или иных аналогичных соглашений с иностранными продавцами, то зарубежные или российские посредники признаются в целях настоящей главы налоговыми агентами. Они обязаны исчислить и уплатить соответствующую сумму налога. В случае отсутствия таких договоров продавцы из стран ЕАЭС уплачивают налог сами, через личный кабинет налогоплательщика. Поправки в правила ведения личного кабинета налогоплательщика также прописаны в законопроекте.

В ходе заседания комитета по бюджету депутат Ануфриева напомнила, что были опасения о возможном двойном налогообложении лиц, являющихся поверенными, агентами, поскольку недавно был принят закон, где их наделяли обязанностью по уплате НДС. В закон была внесена поправка, исключая их двойное налогообложение.

Также была добавлена норма о том, что в состав налоговых вычетов включаются суммы НДС, уплаченные налоговыми агентами в том случае, когда товары возвращены покупателю физическими лицами.

Согласно законопроекту, налоговая база определяется по фактической цене товаров в рублях по курсу Банка России на последний день налогового периода, в котором поступила оплата. Если товар возвращают или покупатель отказывается от него, сумма уплаченного налога может быть использована для уменьшения его суммы в будущем. Платеж в бюджет производится не позднее 28-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом.

Налоговая база определяется как стоимость товаров с учетом НДС, исчисленная исходя из фактических цен их реализации. В законопроекте уточняется, что сумма налога равна 16,67 % или 9,09 % от процентной доли налоговой базы, то есть сохраняется основная ставка НДС в размере 20 % и льготные ставки в размере 10 % от стоимости.

«Принятие проекта федерального закона позволит усовершенствовать систему администрирования НДС, устранить неравенство в налогообложении НДС российских и иностранных налогоплательщиков и, соответственно, создаст более благоприятные условия для реализации российскими налогоплательщиками товаров физическим лицам на территории государств-членов ЕАЭС», — говорится в пояснительной записке.

В случае принятия закон вступит в силу с 1 июля 2024 года, но не ранее чем по истечении одного месяца со дня его официального опубликования.

[Текст законопроекта к третьему чтению](#) (по состоянию на 16.05.2024).

Alta.ru

Упрощена процедура приведения регистрационного досье для шести групп ветеринарных лекарственных препаратов в соответствие с Правилами ЕАЭС

Совет ЕЭК принял изменения в Правила регулирования обращения ветеринарных лекарственных средств на таможенной территории Евразийского экономического союза.

Упрощена процедура приведения регистрационных досье для шести групп ветеринарных лекарственных препаратов — это витамины, противопаразитарные препараты для непродуктивных животных, препараты растительного происхождения, антисептические препараты, а также препараты, предназначенные для восстановления водно-электролитного баланса в организме животных, и препараты, содержащие в качестве действующих веществ минералы.

Ранее процедура приведения регистрационного досье ветпрепаратов этих групп в соответствие с новыми требованиями осуществлялась по согласованию с каждым уполномоченным органом того государства-члена, на территории которого планируется обращение этих препаратов, то после изменений согласование не потребуется.

При этом указанные препараты должны быть произведены в ЕАЭС и находиться в обращении на его территории более пяти лет.

Принятым документом также скорректированы отдельные положения Правил ЕАЭС уточняющего и технического характера.

Совет ЕЭК поддержал предложение Кыргызской Республики о проработке в течение полугода вопроса о

внесении изменений в Правила, предусматривающих процедуру регистрации по инициативе страны ЕАЭС ветеринарных лекарственных препаратов, зарегистрированных согласно Правилам в одном из государств-членов. Это позволит в дальнейшем снизить риск возникновения дефицита ветеринарных лекарственных препаратов в государствах с «малыми рынками».

Реализация всех принятых изменений поможет уменьшить финансовую нагрузку на производителей ветпрепаратов, а значит, снизить их себестоимость. Кроме того, сократится административная нагрузка на уполномоченные органы стран Союза.

EEC.eaeunion.org

Утверждены перечни продукции к техрегламентам в сфере железнодорожного транспорта

Решением Коллегии ЕЭК № 45 от 06.05.2024 утвержден Перечень продукции, подлежащей обязательной оценке соответствия требованиям технического регламента ЕАЭС «О безопасности подвижного состава метрополитена» (ТР ЕАЭС 052/2021), в отношении которой при помещении под таможенные процедуры подтверждается соблюдение мер технического регулирования.

Решением Коллегии ЕЭК № 46 от 06.05.2024 утвержден Перечень продукции, подлежащей обязательной оценке соответствия требованиям технического регламента Таможенного союза «О безопасности железнодорожного подвижного состава» (ТР ТС 001/2011).

Решением Коллегии ЕЭК № 47 от 06.05.2024 утвержден Перечень продукции, подлежащей обязательной оценке соответствия требованиям техрегламента ТС «О безопасности инфраструктуры железнодорожного транспорта» (ТР ТС 003/2011).

Решением Коллегии ЕЭК № 48 от 06.05.2024 утвержден Перечень продукции, подлежащей обязательной оценке соответствия требованиям техрегламента ТС «О безопасности высокоскоростного железнодорожного транспорта» (ТР ТС 002/2011).

Все решения вступят в силу 7 июня 2024 г.

Alta.ru

Валентин Татарицкий: «Акты ЕЭК обеспечили стабильную платформу для функционирования общего рынка лекарственных средств ЕАЭС»

Об этом министр по техническому регулированию ЕЭК Валентин Татарицкий заявил на стратегической сессии «Интеграционные процессы по формированию общего рынка лекарственных средств в ЕАЭС» научно-практической конференции «Регуляторная практика и регистрация лекарственных средств – РегЛек 2024», которая прошла в Москве 21-23 мая.

Сессия была посвящена итогам работы по обеспечению функционирования общего рынка лекарственных средств Союза и обсуждению предложений по совершенствованию актов Комиссии в преддверии окончания 31 декабря 2025 года переходного периода, в соответствии с которым все лекарства, обращающиеся на рынке ЕАЭС, должны быть переведены на единую евразийскую регуляторику.

Мероприятие открыл приветственным словом министр здравоохранения РФ Михаил Мурашко. В работе сессии

приняли участие заместители министров здравоохранения государств ЕАЭС и представители фармацевтического бизнеса. Они представили свой опыт работы на общем рынке лекарств, поделились видением перспектив его развития.

По словам Валентина Татарицкого, к марту нынешнего года подано более 15 000 заявлений на регистрацию лекарств по правилам Союза, из которых более 6 500 — по процедуре приведения в соответствие. Оформлено порядка 5 700 регистрационных удостоверений. К работе подключились все государства ЕАЭС. Большая часть этой работы приходится на долю России, однако в текущем году значительно возросло число заявлений и от других стран Союза на регистрацию лекарственных препаратов и приведение в соответствие их регистрационных досье.

Министр ЕЭК коснулся основных этапов эволюции Правил регистрации в 2016-2024 годах. Они, в частности, дополнены положениями о регистрации пандемических и препандемических вакцин, определены сроки реализации остатков лекарств после их приведения в соответствие с требованиями Союза, упрощен ряд процедур, в том числе процедуры приведения в соответствие регистрационных досье лекарств, введение возможности «дистанционных» испытаний в лаборатории производителя, что позволило преодолеть логистические COVID-ограничения. Также перечень процедур регистрации был дополнен процедурами упрощенного и ускоренного доступа на рынок прорывных и высокоэффективных лекарственных препаратов. В 2023 году в Правилах регистрации были актуализированы разделы по высокотехнологичным лекарственным препаратам, продлена до 31 декабря 2024 года возможность подачи досье без сертификата GMP с проведением инспекции во время регистрации или в пострегистрационный период, значительно сокращено количество подаваемых документов в регистрационных досье для ранее зарегистрированных препаратов.

В 2024 году уже обновлялась процедура внесения изменений в регистрационное досье, а до конца года планируется внести уточнения еще в части требований к изделиям, помещаемым в упаковку лекарственного препарата, и положений по определению конфиденциальности данных экспертного отчета.

Валентин Татарицкий подчеркнул, что на сегодняшний день система GxP-практик ЕАЭС, составляющих жизненный цикл любого лекарства, и инспекционных процедур для подтверждения соответствия этим практикам развивается достаточно динамично. В 2018 году в дополнение к пяти основным надлежащим практикам (GLP, GCP, GMP, GDP, GVP) была принята надлежащая практика выращивания, сбора, обработки и хранения исходного сырья растительного происхождения (GACP), а в апреле 2024 года Правила фармацевтических инспекций дополнены порядком инспектирования систем фармаконадзора.

Министр ЕЭК отметил эволюцию фармакопейного сотрудничества стран ЕАЭС, имеющую особое значение по своему научному и практическому потенциалу. В июне-июле 2024 года на заседании Коллегии Комиссии планируется принятие третьей части первого тома Фармакопеи Союза, которая посвящена вопросам анализа качества радиофармацевтических лекарственных препаратов и биологических (биотехнологических) препаратов.

В тематических секциях конференции были представлены доклады представителей уполномоченных органов и организаций государств-членов ЕАЭС по развитию обращения лекарственных средств и лекарственного обеспечения, контрольно-надзорной деятельности в этой сфере,

приведению законодательства в соответствие с актами ЕЭК и практикой их применения в странах Союза.

Сотрудники Департамента технического регулирования и аккредитации ЕЭК в своих докладах проинформировали участников конференции об особенностях принятых и планируемых изменений регистрационных процедур, разности системы GxP и проведении исследований.

→ Справка

Научно-практическая конференция «РегЛек», проводимая ФГБУ «НЦЭСМП» Минздрава России, является одним из основных ежегодных мероприятий в фармацевтической сфере. Субъекты фармрынка ЕАЭС рассматривают на них актуальные вопросы обращения лекарств и правоприменительной практики.

EEC.eaeunion.org

Новая редакция правил определения происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран

Совет ЕЭК принял решение модернизировать правила определения происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран – пользователей единой системы тарифных преференций ЕАЭС.

Обновленная редакция содержит пакет комплексных поправок, которые предусматривают совершенствование порядка документального подтверждения происхождения товаров, упрощение условий для получения импортерами тарифных преференций, оптимизацию положений об административном сотрудничестве со странами-бенефициарами, а также ряд других изменений, подготовленных с учетом сложившейся за пять лет правоприменительной практики.

В частности, на постоянной основе фиксируется возможность подтверждать происхождение товаров, претендующих на получение тарифных преференций, копией документа о происхождении товара вместо его оригинала. Кроме того, упразднено требование об обязательном приобретении товаров исключительно у лиц, зарегистрированных в странах – пользователях единой системы тарифных преференций ЕАЭС.

«Принятое решение представляет собой действенную меру по адаптации применяемых в Союзе правил к современным условиям торговли и минимизации существующих сложностей с подтверждением таможенным органам государств – членов ЕАЭС преференциального происхождения поставляемых товаров», — отметил министр по торговле ЕЭК Андрей Слепнев.

Он добавил, что указанные изменения также являются продолжением последовательной работы Союза по реализации мер поддержки наименее развитых стран, необходимость которых регулярно обсуждается на площадке Всемирной торговой организации.

Решение вступит в силу по истечении 60 календарных дней с даты его официального опубликования.

→ Справка

Правила определения происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран утверждены Решением Совета ЕЭК № 60 от 14.06.2018 г.

Перечни стран-пользователей единой системы тарифных преференций ЕАЭС установлены Решением Комиссии Таможенного союза № 130 от 27.11.2009 г.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

Как предприниматели справляются со снижением поставок из КНР

Российский бизнес ждет сокращения импорта из Китая из-за проблем с платежами. Поставки из КНР уже снижаются два месяца подряд.

Собеседники «Ъ FM» говорят, что в торговле с Китаем происходит настоящий обвал. В начале 2024 года в страну еще поступали заказы, оплаченные в конце 2023-го, но в конце февраля количество новых контрактов стало резко сокращаться. Все из-за местных банков, которые по началу только задерживали платежи из России, а затем и вовсе перестали принимать деньги российских юрлиц. Среди таких, например, крупнейший государственный Bank of China. Сейчас ситуация дошла до того, что отправителям возвращается больше половины переводов в юанях.

Решение проблемы предлагают российские банки, но лучше не становится, говорит исполнительный директор компании Transasia Logistics Кирилл Латинский: «Если говорить про импорт из Китая, то сейчас основное решение — это платежи за товар по линии ВТБ. В России открыть счет проблем не составляет, а вот для китайских экспортеров открытие счета в «дочке» банка ВТБ — это серьезная проблема».

Проблема еще и в том, что любые новые способы обойти строгий комплаенс, как правило, работают не больше двух месяцев, говорят собеседники «Ъ FM». И каждая последующая схема становится дороже.

В итоге собеседники «Ъ FM» ожидают, что в мае импорт из Китая снова снизится. Это при том, что Москва и Пекин активно ищут способы решить эту проблему, по крайней мере, так говорят в Кремле. Пока риски вторичных санкций отбивают желание у КНР помогать обходить действующие ограничения. Но 16 мая в Китай отправится Владимир Путин, и что-то может измениться.

«Коммерсантъ»

РФ ввела запрет на экспорт сахара до 31 августа

Россия ввела запрет на экспорт тростникового или свекловичного сахара, а также химически чистой сахарозы до 31 августа 2024 года, соответствующее постановление подписано, сообщает правительство в своем телеграм-канале.

«Решение направлено на поддержание стабильности внутреннего продовольственного рынка», — говорится в сообщении.

Постановление предусматривает ряд исключений. Так, поставки сахара будут возможны в страны ЕАЭС в определенных объемах. В частности, в Армению разрешено экспортировать 28 тыс. тонн, в Белоруссию — 5 тыс. тонн, в Казахстан — 120 тыс. тонн, в Киргизию — 28,5 тыс. тонн. Минсельхозу поручено распределить эти объемы между экспортерами.

Решение о временном запрете экспорта сахара было одобрено 5 апреля на заседании подкомиссии по таможенно-тарифному и нетарифному регулированию, защитным мерам во внешней торговле правительственной комиссии по экономическому развитию и интеграции.

Как сообщалось, проект постановления подготовил Минсельхоз в середине марта этого года. «Установить с даты вступления в силу настоящего постановления по 31 августа 2024 г. включительно временный запрет на вывоз сахара тростникового или свекловичного и химически чистую сахарозу в твердом состоянии (код 1701 ТН ВЭД ЕАЭС) из Российской Федерации», — говорилось в проекте, размещенном на сайте regulation.gov.ru.

Ранее источники «Интерфакса» сообщали, что вопрос о запрете экспорта сахара из РФ обсуждался в Минсельхозе еще в конце февраля. Необходимость этой меры аргументировалась «беспокойством по поводу активизации поставок сахара за рубеж». «В этой ситуации важно, чтобы к новому сезону были достаточные переходящие запасы», — говорил один из источников.

Минсельхоз в середине марта сообщал, что Россия с 1 августа 2023 года по конец февраля 2024 года экспортировала более 700 тыс. тонн сахара, что в 3,3 раза больше, чем за аналогичный период прошлого сезона (*сельхозгод по сахару стартует в РФ с 1 августа — ИФ*). Ограничение экспорта позволит сохранить достаточный объем переходящих запасов и обеспечить сахаром партнеров по ЕАЭС, пояснило ведомство, комментируя свое предложение о введении запрета на экспорт сахара до 31 августа 2024 года.

Минсельхоз отмечал, что российский сахар является одним из самых доступных в мире, что стимулирует спрос на него на мировом рынке. В этом сезоне заметно расширилась география поставок отечественного сахара. В частности, его импорт начали Туркмения, Афганистан, Турция, КНДР, Сенегал.

«С учетом необходимости обеспечения достаточного уровня остатков сахара на конец текущего сезона, а также принимая во внимание прогнозный объем производства и потребности внутреннего рынка в этом продукте, до конца 2023/24 сезона на экспорт может быть направлено порядка 200 тыс. тонн. Исходя из прогнозного индикативного баланса сахара по странам ЕАЭС на 2024 год, данный объем до конца сезона должен быть направлен нашим партнерам в страны ЕАЭС», — говорилось в сообщении Минсельхоза.

«Предлагаемая Минсельхозом России мера регулирования позволит полностью исполнить договоренности по поставкам сахара нашим партнерам по ЕАЭС и обеспечить стабильную ситуацию на внутреннем рынке», — отметили в министерстве.

По данным Росстата, в 2023 году РФ произвела 6,6 млн тонн свекловичного сахара, что на 10 % больше, чем в 2022 году. С учетом переработки сиропа производство по итогам текущего сезона (заканчивается 31 июля 2024 г.) прогнозируется в 6,8 млн тонн. При этом внутреннее потребление составляет порядка 6 млн тонн. Положительная динамика производства связана с высоким урожаем сахарной свеклы, который, по данным Росстата, в 2023 году составил 53,1 млн тонн (48,9 млн тонн в 2022 году) и стал вторым в истории страны.

INTERFAX.ru

Россия и Малайзия заключили соглашение об избежании двойного налогообложения

Россия и Малайзия подписали соглашение об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы. Его ратификация должна состояться до конца года, чтобы положения документа начали применяться с 1 января 2025 г., сообщается на сайте Минфина РФ.

Сейчас между странами действует советско-малайзийское соглашение от 1987 г. Новый документ в городе Путраджая

подписали статс-секретарь – замминистра финансов Алексей Сазанов и его малайзийский коллега Лим Хуэй Ин.

Соглашение предполагает, что ставка налога у источника на доходы в виде дивидендов устанавливается в размере 10 % при 25 %-м участии в капитале в течение года и 15 % в остальных случаях. Ставка налога по процентам и роялти — 10 %. По дивидендам и процентам также предусмотрены исключения для правительств и госкомпаний.

Сазанов отметил, что в условиях переориентации российского бизнеса на рынки стран Азии и Ближнего Востока важно создавать комфортные условия для развития инвестиционных и торгово-экономических связей с этими регионами, в том числе в налоговой сфере.

«Рассчитываем, что соглашение с Малайзией будет способствовать развитию взаимовыгодного сотрудничества между нашими странами в различных сферах и привлечению взаимных инвестиций», — прокомментировал Сазанов.

Он также напомнил, что в прошлом году было подписано соглашение с Оманом, которое президент РФ Владимир Путин ратифицировал в конце декабря, и власти намерены продолжить расширение сети международных налоговых договоров.

7 мая в Сухуме подписано соглашение между правительством Абхазии и правительством РФ об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы. Соглашение вступит в силу в 2025 г. после ратификации в Абхазии и РФ. Оно установит единые ставки налога у государства – источника на доходы в виде дивидендов и роялти в размере 10 %. Отмечается, что ставка налога на процентные доходы предусмотрена в размере 0 %, а это позволит не облагать налогом в государстве – источнике выплачиваемые проценты по займам, выданным из другого договаривающегося государства.

«Ведомости»

Экспорт китайских автомобилей вырос почти на 35 %

За первые четыре месяца 2024 года китайские автопроизводители поставили за рубеж 1,539 млн легковых автомобилей. Этот показатель вырос на 34,8 % по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, сообщает «Коммерсантъ» со ссылкой на данные местной ассоциации автопроизводителей. Россия остается главным экспортным направлением для китайского автопрома.

В январе-феврале 2024 года из Китая в Россию было отправлено 112 000 новых автомобилей. На втором месте — Мексика с 66 000 автомобилей, что значительно отстает от Китая, а на третьем — Бельгия с 42 000 автомобилей, отправленных в Россию. По оценкам, в апреле на долю китайских производителей пришлось более 55 % российского рынка легковых автомобилей.

Среди крупнейших китайских экспортеров — Chery, SAIC, Changan, Geely, BYD, Great Wall и Tesla, которая экспортирует в Европу электромобили, собранные в Шанхае.

Значение России как одного из основных каналов экспорта китайских автомобилей, вероятно, будет расти в будущем. Например, США в четыре раза повысили тарифы на электромобили, а Еврокомиссия проводит расследование в отношении китайских компаний на предмет честности их рыночной практики: их подозревают в демпинге за счет государственных субсидий. Впрочем, в ближайшее время страна может принять и заградительные меры. Госдума уже предложила в целях защиты отечественных производителей повысить налог на конец срока службы для некоторых

категорий автомобилей, в том числе с 1-2 л двигателями — налог на них может вырасти сразу в четыре раза.

BMWfun.ru

ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ

О внесении изменения в пункт 25 Порядка заполнения заявления о выпуске товаров до подачи ДТ

Решением Коллегии ЕЭК № 50 от 13.05.2024 новым пунктом дополнен Порядок заполнения заявления о выпуске товаров до подачи декларации на товары, утвержденный Решением Коллегии ЕЭК № 171 от 13.12.2017.

Согласно изменениям, в графе 7 «Отправитель» предусмотрено указание сведений о зарубежном уполномоченном экономическом операторе, как отправителе товаров, указанном в транспортных (перевозочных) документах.

Решение № 50 вступает в силу 1 октября 2024 г.

Alta.ru

Изменения в Классификаторы, используемые для заполнения ДТ

Решением Коллегии ЕЭК № 42 от 23.04.2024 внесены изменения в Решение Комиссии Таможенного союза № 378 от 20.09.2010.

Новыми позициями дополнен Классификатор особенностей перемещения товаров (Приложение 2); Классификатор льгот по уплате таможенных платежей (Приложение 7); Классификатор видов документов и сведений (Приложение 8). Также в новой редакции изложен Классификатор валют (Приложение 23).

Решение вступает в силу 26 мая, за исключением отдельных его положений.

Alta.ru

Для начинающих декларантов

ДИСТАНЦИОННЫЕ КУРСЫ ПО ТАМОЖЕННОМУ ОФОРМЛЕНИЮ

Расширенный курс 80 академ. часов
«Таможенное оформление товаров»

- онлайн-формат обучения
- с 10:00 до 14:00 МСК по будням
- стоимость 23 800 руб. за человека

Запись: (3412) 77-21-75

Дополнен перечень товаров, не облагающихся ставками вывозных «курсовых» пошлин

Золото исключено из товаров, в отношении которых установлены ставки вывозных таможенных пошлин в рамках постановления Правительства № 1538.

Постановлением Правительства РФ № 532 от 25.04.2024 внесены изменения в постановление Правительства РФ № 1538 от 21.09.2023 о ставках вывозных курсовых таможенных пошлин на товары, вывозимые из РФ за пределы таможенной территории ЕАЭС.

Согласно изменениям, в пункте 1 постановления слова «классифицируемых кодом 7104 10 000 0» заменены словами «классифицируемых кодами 7104 10 000 0, 7108» ТН ВЭД ЕАЭС.

Таким образом, товары, классифицируемые в позиции 7108 ТН ВЭД ЕАЭС — золото (включая золото с гальваническим покрытием из платины, необработанное или полуобработанное, или в виде порошка), внесено в перечень исключений из товаров, в отношении которых установлены ставки вывозных таможенных пошлин.

Alta.ru

Декларируете радиоизотопную продукцию

Вступает в силу Решение Коллегии ЕЭК № 42, которым классификатор особенностей перемещения товаров дополнен позицией 206 «Радиоактивные изотопы для медицинского и иного назначения, их сплавы, соединения и смеси, а также продукты или устройства, содержащие любое из вышеописанного, имеющие период полураспада менее 10 дней (короткоживущие изотопы) (для Российской Федерации)».

Это необходимо для однозначной автоматической идентификации короткоживущих изотопов при их декларировании, а также чтобы обеспечить первоочередное оформление радиоактивных материалов.

→ Где нужно указать код 206

Если вы декларируете радиоактивные изотопы 2844430000 ТН ВЭД ЕАЭС с периодом полураспада менее 10 дней, то код особенности перемещения товаров 206 указывается во втором подразделе графы 37 декларации «Процедура».

Также код 206 указывается при декларировании товаров, содержащих в своем составе короткоживущие изотопы, если такие товары по ТН ВЭД ЕАЭС классифицируются отличными от 2844430000 кодами.

→ Чем подтверждаются заявленные сведения

Технической документацией, паспортом (сертификатом) и другими документами. Их нужно внести в графу 44 декларации «Дополнительная информация/Представленные документы» под кодами видов документов:

- 09050 «Техническая документация на товары, содержащие в своем составе элементы, классифицируемые в товарной позиции 2844 ТН ВЭД ЕАЭС, подтверждающая наличие в этих товарах ядерных материалов и (или) радиоактивных веществ (для Российской Федерации)»;
- 09051 «Паспорт (сертификат) радиоактивных веществ (радионуклидных источников) (для Российской Федерации)».

VCH.ru

СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА

Практика проверок включения в таможенную стоимость дивидендов

Доклад Ионичевой Валентины Николаевны, члена правления Ассоциации таможенных юристов, консультанта по вопросам таможенного регулирования, к.э.н., на научно-практической конференции ассоциации таможенных юристов, состоявшейся 25.04.2024 г.:

→ Описание проблемы

В связи с принятием 02.12.2023 г. Судебной коллегией по экономическим спорам Верховного суда Российской Федерации (далее — СКЭС ВС РФ) определений по делам № А09-1751/2021, А09-1129/2021, А40-20125/2021 участились случаи проведения проверок и принятия таможенными органами решений о включении в таможенную стоимость

дивидендов в отношении товаров, ввозимых в РФ импортерами по контрактам со своими иностранными учредителями. Анализ данных определений позволил выделить критерии, согласно которым ВС РФ посчитал возможным включение «платежей, поименованных в качестве дивидендов» в таможенную стоимость ввозимых товаров:

- компании взаимосвязаны, поставки товаров осуществляются в рамках группы компаний;
- участники принимают решение о выплате дивидендов, полученных в связи с реализацией ввозимых товаров;
- поставщики являются одновременно учредителями (участниками) российского хозяйственного общества;
- отсутствуют доказательства, подтверждающие соответствие стоимости сделки с ввозимыми товарами их действительной стоимости.

Указанные судебные споры в настоящее время «прошли» второй круг, новые судебные акты приняты с учетом позиции СКЭС ВС РФ. Сейчас на рассмотрении в арбитражных судах находятся и другие судебные споры по данной проблематике, в том числе, дела: № А08-3672/2021 (ООО «Грегуар-Бессон Восток»), № А06-3555/2023 (ООО «Маскио-Гаспардо Руссия»), № А08-12115/2021 (ООО «Маниту Восток»), дело № А14-11757/2023 (ООО «Новая мода»).

25 апреля 2024 года суд признал неправомерным включение дивидендов в таможенную стоимость в случае, если продавец товаров не является учредителем Общества (дело № А06-3555/2023). При этом суд обратил внимание на тот факт, что таможеней не доказано, что дивиденды, выплаченные Обществом учредителю, были распределены продавцу. 25.01.2024 вышло письмо Минфина России № 27-01-21/5737 «О включении в таможенную стоимость товаров платежей, рассматриваемых в качестве дивидендов», согласно которому, если внешнеторговые покупки товаров у зарубежного контрагента осуществляются российским покупателем у единственного лица, которое при этом является единственным акционером этого покупателя, то выплачиваемые продавцу дивиденды фактически ничем не отличаются от подлежащего включению в таможенную стоимость товаров дохода (выручки)...». Таким образом, в случае, если в группе компаний дивиденды перечисляются участнику хозяйствующего общества, которое не является одновременно продавцом товаров, у компаний появилась возможность отстоять свои интересы перед таможенными органами и в суде.

Следует обратить внимание на тот факт, что и Верховный суд указал на возможность включения в таможенную стоимость не дивидендов, а «платежей, поименованных в качестве дивидендов»; Минфин в указанном выше письме использовал формулировку «платежи, рассматриваемые в качестве дивидендов».

Однако практика проверок показала, что проверки проводятся в отношении всех компаний с иностранным участием, в результате таких проверок таможенными органами принимаются решения о включении в таможенную стоимость платежей, являющимися именно дивидендами с точки зрения НК РФ. Проверки и принятие решений о включении в таможенную стоимость дивидендов проводятся:

- в отношении производственных компаний, которые ввозят сырье и комплектующие для производства готовой продукции на территории РФ;
- в отношении импортеров, которые перечисляют дивиденды участникам, не являющимся продавцами товаров;

- в отношении компаний, которые помимо ввоза и реализации ввозимых товаров получают доход от иных видов деятельности;
- в случаях, когда период проверки не совпадает с периодом, за который произведено распределение чистой прибыли (выплата дивидендов).

В ходе таможенного контроля нарушаются права участников внешнеэкономической деятельности, поскольку в качестве формы контроля таможня вместо камеральной таможенной проверки в большинстве случаев применяет проверку после выпуска в соответствии со ст.326 ТК ЕАЭС, при этом осуществляется проверка всего массива таможенных деклараций за три предшествующих года, как и при камеральной таможенной проверке, на подготовку ответа и документов таможней орган дает декларанту 5-7 календарных дней. В отличие от камеральной таможенной проверки, предусмотренной ст.332 ТК ЕАЭС, в рамках проверки после выпуска у таможенного органа отсутствует обязанность направить уведомление о начале проведения проверки; а у декларанта отсутствует право направить возражения на акт проверки, также у проверяемого лица отсутствует право на ознакомление с материалами проверки. В ответах на письма организаций с просьбой о пояснении, какое событие является основанием для использования данной формы таможенного контроля, таможенные органы ссылаются на письма для служебного пользования.

Сотрудники таможенных органов пытаются выделить долю прибыли, «относящейся к ввозимым товарам», а при отсутствии такой возможности включают всю сумму выплачиваемых дивидендов в таможенную стоимость товаров, ввезенных в отчетный год, что формирует необходимость пересмотра в порядке обжалования вынесенных в результате таких проверок решений на предмет отсутствия фактов произвольного расчета таможенной стоимости.

В научной доктрине также ведутся дискуссии о правомерности включения в таможенную стоимость дивидендов. По различным аспектам данной проблемы уже высказались такие авторы, как Артемьев А.А., Косов А.А., Новокшенов И.Б., Кабаков А.Ю. и другие — мнения указанных авторов приведены далее в настоящей статье.

Попробуем разобраться в законности и обоснованности принимаемых решений о включении в таможенную стоимость дивидендов. На практике таможенные органы включали дивиденды в таможенную стоимость следующими способами:

- в составе цены, фактически уплаченной или подлежащей уплате (далее — ЦФУ);
- как часть дохода (выручки), полученного в результате последующей продажи товаров, которая прямо или косвенно причитается продавцу (на основании пп.3 п.1 ст.40 ТК ЕАЭС).

Практика последних лет показала, что таможенные органы включают в таможенную стоимость дивиденды на основании пп.3 п.1 ст.40 ТК ЕАЭС.

Рассмотрим возможность включения дивидендов в таможенную стоимость в составе ЦФУ, либо в составе дополнительного начисления с точки зрения действующего таможенного законодательства.

➔ Анализ возможности включения в таможенную стоимость дивидендов в составе ЦФУ

Для принятия решения о том, могут ли дивиденды, выплаченные импортером участнику (учредителю), который одновременно является иностранным продавцом ввозимых товаров, рассматриваться как часть ЦФУ, следует проанализировать понятия ЦФУ, приведенные в Соглашении

по применению статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле 1994 года (далее — Соглашение) и ТК ЕАЭС.

В соответствии с п.7 примечания III к Соглашению ЦФУ включает все платежи, фактически произведенные или подлежащие уплате, как условие продажи импортных товаров, покупателем продавцу или покупателем третьему лицу для покрытия обязательства продавца. Пункт 3 ст.39 ТК ЕАЭС также определяет ЦФУ как общую сумму всех платежей за эти товары, осуществленных или подлежащих осуществлению покупателем непосредственно продавцу или иному лицу в пользу продавца. При этом платежи могут быть осуществлены прямо или косвенно в любой форме, не запрещенной законодательством государств-членов. При этом в Соглашении и в ТК ЕАЭС понятие «дивиденды» как элемент структуры таможенной стоимости упоминается только применительно в контексте ЦФУ (п. 4 примечания VII Соглашения и п. 9 статьи 39 ТК ЕАЭС (см. таблицу).

Также следует обратить внимание на утверждение Косова А.А. и Новокшенова И.Б. о том, что законодатель в п. 9 ст. 39 ТК ЕАЭС особо выделил данный вид платежа именно в контексте ЦФУ, а не дополнительных начислений¹.

Термины и определения	Выдержки из Соглашения	Выдержки из Соглашения (англ.)	Выдержки из статьи 39 ТК ЕАЭС
Понятие ЦФУ	п. 7 примечания III: «Цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате, включает все платежи, фактически произведенные или подлежащие уплате, как условие продажи импортных товаров, покупателем продавцу или покупателем третьему лицу для покрытия обязательства продавца».	7. The price actually paid or payable includes all payments actually made or to be made as a condition of sale of the imported goods, by the buyer to the seller, or by the buyer to a third party to satisfy an obligation of the seller.	п. 3: «Ценой, фактически уплаченной или подлежащей уплате за ввозимые товары, является общая сумма всех платежей за эти товары, осуществленных или подлежащих осуществлению покупателем непосредственно продавцу или иному лицу в пользу продавца. При этом платежи могут быть осуществлены прямо или косвенно в любой форме, не запрещенной законодательством государств-членов».
О включении дивидендов в структуру ЦФУ	п. 4 примечания к ст.1: «Цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате, относится к цене импортируемых товаров. Таким образом, перевод дивидендов или других платежей покупателем продавцу, которые не связаны с импортируемыми товарами, не являются частью	4. The price actually paid or payable refers to the price for the imported goods. Thus the flow of dividends or other payments from the buyer to the seller that do not relate to the imported goods are not part of the	п. 9: «Цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за ввозимые товары, относится к товарам, перемещаемым через таможенную границу Союза, в связи с чем перечисляемые покупателем продавцу дивиденды или иные платежи в случае, если они не связаны с ввозимыми

	таможенной стоимости».	customs value.	товарами, не включаются в таможенную стоимость ввозимых товаров».
--	------------------------	----------------	---

→ Понятие ЦФУ в соответствии с Соглашением и ТК ЕАЭС применительно к включению в таможенную стоимость дивидендов

С учетом приведенных выше положений Соглашения и ТК ЕАЭС отметим, что дивиденды могут рассматриваться как часть структуры ЦФУ только в том случае, если их выплата является условием продажи товаров, т.е. если дивиденды перестанут выплачиваться, то и поставки товаров должны быть прекращены.

Указание на необходимость доказывания того факта, что выплата спорных дивидендов является одним из условий продажи товаров отражено в постановлении кассационной инстанции от 17.02.2022 по делу № А09-1129/2021 (ООО «Пулл энд Беар СНГ»). При этом в известном определении СКЭС ВС РФ по данному делу указанный аргумент не оценен, термин «подразумеваемое условие продажи» применен Судебной коллегией в связи с рассмотрением выполнимости условий включения в таможенную стоимость платежей за использование объектов интеллектуальной собственности, а не дивидендов.

Разъяснение категории «условие продажи товаров и его влияние на цену товара» приведено также в п. 5 Правил применения метода определения таможенной стоимости товаров, утв. решением Коллегии ЕЭК № 283 от 20.12.2012 (далее — Решение № 283), согласно которому оно означает совершение покупателем действий не по своей инициативе, а по требованию продавца — только в этом случае расходы на такие действия включаются в ЦФУ.

Анализ документов в ходе проводимых таможенными органами проверок показал, что дивиденды практически во всех случаях, известных автору, не перечислялись за 2020 год, а в ряде случаев и за 2021 и 2022 годы (годы пандемии коронавируса и финансово-экономического кризиса), что свидетельствует об отсутствии каких-либо условий и договоренностей с компаний-импортеров с иностранными учредителями о перечислении дивидендов в качестве условия продажи ввозимых товаров.

Следует также обратить внимание на позицию Косова А.А., Новокшонова И.Б., что в конструкции нормы п. 9 ст.39 ТК ЕАЭС использован разделительный союз «или» между словами «дивиденды» и «иные платежи», следовательно, дивиденды, в отличие от иных платежей, не связаны с ввозимыми товарами². Данное утверждение заслуживает внимания, однако, является дискуссионным, поскольку формулировка п.9 ст.39 как в англоязычном, так и в русскоязычном вариантах не приводит к однозначному пониманию требования об относимости к ввозимым товарам перечисления только «иных платежей», либо «иных платежей» и дивидендов.

Из всего вышеизложенного можно сделать вывод, что дивиденды могут рассматриваться только как часть ЦФУ и исключительно в том случае, если их уплата является условием продажи товаров и осуществляется по требованию продавца.

→ Анализ возможности включения в таможенную стоимость дивидендов на основании пп. 3 п. 1 статьи 40 ТК ЕАЭС

Следующий вопрос, требующий правовой оценки — могут ли дивиденды, выплаченные импортером в соответствии с решением общего собрания участников импортера участнику (учредителю), который одновременно является иностранным

продавцом ввозимых товаров, рассматриваться как последующий доход иностранного поставщика — учредителя от продажи на внутреннем рынке купленных у него товаров (пп.3 п.1 ст.40 ТК ЕАЭС). В соответствии с указанными выше положениями ст.40 ТК ЕАЭС при определении таможенной стоимости ввозимых товаров по стоимости сделки с ними к ЦФУ добавляется часть дохода (выручки), полученного в результате последующей продажи, распоряжения иным способом или использования ввозимых товаров, которая прямо или косвенно причитается продавцу.

Данное положение в свою очередь основано на п.1 ст.8 Соглашения, согласно которому при определении таможенной стоимости к ЦФУ за импортируемые товары должна быть добавлена, в том числе: величина любой части доходов от любой последующей перепродажи, распоряжения либо использования ввозимых товаров, которая прямо или косвенно причитается продавцу.

Далее следует обратиться к Разъяснениям технического комитета по таможенной оценке Всемирной таможенной организации (Case study 2.2) (далее — Разъяснения). Согласно п. 5 Разъяснений, при применении статьи 8.1 (d) поступления от любой последующей перепродажи, отчуждения или использования импортированных товаров не следует путать с перечислением дивидендов или других платежей от покупателя к продавцу, не относящихся к импортированным товарам. При этом в Разъяснениях в качестве примеров противопоставляются друг другу следующие ситуации:

- в конце года импортер выплачивает производителю 5 % от общей годовой суммы перепродажи мужской одежды, которую он покупает у него в течение этого года, в качестве дополнительной оплаты за товары — при этом указанный платеж должен быть добавлен к ЦФУ.
- в конце финансового года импортер перечисляет корпорации 75 % своей чистой прибыли, полученной за этот год — в данном случае перевод денежных средств корпорации не может рассматриваться как выручка, поскольку он представляет собой перечисление дивидендов или других платежей от покупателя к продавцу, не относящихся к импортируемым товарам.

Следовательно, в указанном Разъяснении и приведенных примерах (ситуациях) Техническим комитетом ВТамО сделан акцент на существенном различии между такими понятиями как «дивиденды» и «выручка от продаж ввозимых товаров».

В целях анализа возможности отнесения дивидендов к выручке от продаж товаров в понимании пп.3 п.1 ст.40 ТК ЕАЭС, обратимся к понятию «дивиденды», закрепленному в НК РФ. Согласно п.1 ст.43 НК РФ, дивидендом признается любой доход, полученный акционером (участником) от организации при распределении прибыли, остающейся после налогообложения (в том числе в виде процентов по привилегированным акциям), по принадлежащим акционеру (участнику) акциям (долям) пропорционально долям акционеров (участников) в уставном (складочном) капитале этой организации.

Следует также обратить внимание на определение понятия «дивиденды», содержащееся в Модельной конвенции Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) в отношении налогов на доходы и капитал (далее — Модельная конвенция). В статье 10 Модельной конвенции указано, что термин «дивиденды» означает доход от акций, акций с правом получения дивиденда или прав на акции с правом получения дивиденда, акций горнодобывающих компаний, учредительских акций или иных прав, не являющихся долговыми требованиями, участие в прибыли, а

также доход от других корпоративных прав, который подлежит такому же налогообложению, что и доход от акций в соответствии с законодательством Государства, резидентом которого является компания, осуществляющая распределение³. Россия не является членом ОЭСР, однако, приведенная аналогия дает общее понимание термина «дивиденды» применительно к решению вопроса о возможности включения их в таможенную стоимость и обложения ввозной таможенной пошлиной.

Так, приведенные выше определения понятия дивидендов позволяют прийти к выводу, что дивиденды ни в российском, ни в международном праве не рассматриваются как доход от продаж ввозимых товаров. Дивиденды являются доходом от распределения прибыли, подлежащей налогообложению, а не обложению таможенными пошлинами, таким образом, сопоставление дивидендов и дохода от продаж товаров в понимании пп.3 п.1 ст.40 ТК ЕАЭС представляется весьма спорным.

Отметим также, что утверждение, приведенное в письме Минфина России от 25.01.2024 № 27-01-21/5737 «О включении в таможенную стоимость товаров платежей, рассматриваемых в качестве дивидендов» о ситуациях, когда выплачиваемые продавцу дивиденды фактически ничем не отличаются от подлежащего включению в таможенную стоимость товаров дохода (выручки), полученного в результате последующей продажи, также является дискуссионным. Даже если деятельность импортера заключается только в продаже ввозимых товаров, бухгалтерская отчетность импортеров помимо доходов от продажи товаров как правило включает в себя доходы от курсовых разниц и прочие внереализационные доходы. Следовательно, возникает вопрос, который также уже стал предметом судебных споров (в частности, по делу А06-3555/2023), об относимости доходов от курсовых разниц к ввозимым товарам, что фактически создает еще большую правовую неопределенность.

Для понимания, что может представлять собой доход от выручки товаров в понимании пп.3 п.1 ст.40 ТК ЕАЭС, следует обратиться также к Правилам, утвержденным Решением № 283. В пп. «в» п.8 Правил указано на возможность предусмотреть условиями сделки купли-продажи обязанность покупателя перечислить продавцу определенную часть выручки от последующей продажи ввозимых товаров. Таким образом законодатель сделал акцент на необходимости согласования данного условия в качестве условия сделки купли-продажи. При этом в Правилах приведены возможные ситуации применения данного условия:

- условие может быть сформулировано таким образом, что возможно определить в стоимостном выражении сумму, подлежащую перечислению продавцу ввозимых товаров, и сделать соответствующее дополнительное начисление к ЦФУ.
- определить в стоимостном выражении подлежащую перечислению сумму не представляется возможным, в качестве примера приведена ситуация, когда установлен определенный процент от предполагаемого дохода, величина которого неизвестна на день регистрации декларации на товары.

Мнения авторов научных работ по вопросу о том, могут ли быть дивиденды отнесены к доходу от продажах ввозимых товаров, различаются. Артемьев А.А. в статье «Методология определения таможенной стоимости товаров при выплате дивидендов зарубежному продавцу»⁴ посчитал возможным сопоставить дивиденды с доходами (выручкой), полученными от последующих перепродаж товаров в случае, если внешнеторговые покупки товаров у зарубежного контрагента

осуществляются российским покупателем у единственного лица, которое к тому же является единственным акционером этого покупателя. Также автор в указанной статье ссылается на позицию разработчиков Соглашения Ш. Росенова и Б. О'Ши, согласно которой дивиденды представляют собой возврат инвестиций в компанию и, соответственно, они не связаны с конкретными внешнеторговыми сделками купли-продажи товаров. При этом автор указал, что позиция Ш. Росенова и Б. О'Ши корреспондируется с п.4 примечания к статье 1 Соглашения о том, что перевод дивидендов или других платежей покупателем продавцу, которые не связаны с импортируемыми товарами, не являются частью таможенной стоимости. Артемьев А.А. в указанной статье ссылается также на практику, когда одни и те же платежи могут рассматриваться связанными лицами при проведении различных видов контроля по-разному (дивиденды, процентные платежи, роялти и т. д.).

Вместе с тем, приведенная выше позиция об отсутствии связи с ввозимыми товарами ввиду того, что дивиденды являются возвратом инвестиций в компанию может свидетельствовать о том, что дивиденды не могут являться частью дохода (выручки), причитающейся продавцу в связи с продажей ввозимых товаров. Более того, такие дивиденды напрямую зависят от размера инвестиций, долей участников общества в уставном капитале, решений участников о распределении чистой прибыли, при этом представляется затруднительным связать чистую прибыль общества, полученную за отчетный период, с конкретными декларациями на ввезенные товары.

Косов А.А. и Новокшонов И.Б. отметили, что дивиденды и доход от продаж ввозимых товаров имеют разную правовую и экономическую природу; а в связи с необходимостью уплаты импортером налога на прибыль и удержания налога при перечислении дивидендов, которые существенно превышают средневзвешенную ставку Единого таможенного тарифа ЕАЭС, авторы считают, что в результате предполагаемой таможенными органами схемы по сокрытию дохода от последующей перепродажи товара под видом дивидендов выгоду получает скорее федеральный бюджет, нежели налогоплательщик⁵.

Таким образом, проведенный анализ таких категорий, как «дивиденды» и «доход от выручки от продаж товаров» в понимании пп.3 п.1 ст.40 ТК ЕАЭС позволяет прийти к выводу о том, что рассмотрение дивидендов в качестве дохода от продаж товаров не является правомерным в случае, если спорный платеж действительно является дивидендом с учетом приведенных выше правовых норм.

➔ Проблема расчета сумм дивидендов в целях включения в таможенную стоимость ввозимых товаров

Даже если согласиться с выводом о том, что дивиденды подлежат включению в таможенную стоимость, возникает вопрос, как их рассчитать на дату декларирования ввозимых товаров. Пунктом 9 и 10 ст.38 ТК ЕАЭС предусматривают необходимость определения таможенной стоимости на основе достоверной, количественно определяемой и документально подтвержденной информации, при этом таможенная стоимость не должна основываться на произвольных и фиктивных данных.

На момент декларирования товаров сумма дивидендов, подлежащих перечислению иностранному учредителю, являющемуся одновременно продавцом товаров, неизвестна. Данный факт подтверждается, в том числе, положениями законодательства о выплате дивидендов. В качестве примера рассмотрим порядок выплаты дивидендов в соответствии с

Федеральным законом № 14-ФЗ от 08.02.1998 (ред. от 13.06.2023) «Об обществах с ограниченной ответственностью» (далее — Закон об ООО). В соответствии с п. 1 ст. 28 Закона об ООО общество вправе ежеквартально, раз в полгода или раз в год принимать решение о распределении своей чистой прибыли между участниками общества. В соответствии с п.2 указанной статьи, часть прибыли общества, предназначенная для распределения между его участниками, распределяется пропорционально их долям в уставном капитале общества. Следовательно, решение о выплате дивидендов принимается участниками после ввоза и декларирования товаров. Кроме того, ст.29 Закона об АО установлены ограничения распределения прибыли общества, не связанные с поставками товаров. Следовательно, указанные положения Закона об ООО не позволяют соотносить дивиденды с поставками товаров, поскольку решение о начислении дивидендов принимается с учетом результатов хозяйственной деятельности общества за прошедший период.

Фактически, прибыль от продажи товаров на внутреннем рынке РФ может быть получена только после их ввоза на таможенную территорию ЕАЭС и таможенного декларирования, при этом только после ввоза товаров принимается решение о выплате дивидендов. На практике товар может не быть реализован, либо реализован не в полном объеме, с существенными скидками. При этом прибыль исчисляется по результатам продаж товаров за определенный период.

Учитывая, что на момент ввоза товаров и декларирования их таможенной стоимости сумма дивидендов неизвестна, можно предположить, что первый метод определения таможенной стоимости не может быть применим. В рассматриваемой ситуации, в случае, если дивиденды подлежат включению в таможенную стоимость товаров, возможно применения методов определения таможенной стоимости со второго по шестой (резервный), на практике в большинстве случаев применяется резервный метод (метод 6).

Следует также учитывать, что в соответствии с пп. «в» п. 3 Порядка отложенного определения таможенной стоимости товаров, утв. решением Коллегии ЕЭК № 103⁶ от 19.06.2018 допускается отложить определение таможенной стоимости в случае, если условиями договора, с учетом которого должна определяться стоимость сделки с ввозимыми товарами, предусмотрено, что часть дохода (выручки), полученного в результате последующей реализации, распоряжения иным способом или использования ввозимых товаров, прямо или косвенно причитается продавцу, и при этом установлен порядок расчета такой части дохода (выручки) на основании сведений, неизвестных на день регистрации декларации на товары. Анализ документов компаний, в отношении которых проводятся проверки включения в таможенную стоимость дивидендов, показали, что внешнеторговыми контрактами не предусмотрено условие о возврате выручки от продаж товаров продавцу, что не дает возможности применения данного порядка в большинстве случаев. Кроме того, формулировка данного пункта порядка еще раз подтверждает различие в понятиях «дивиденды» и «выручка от продаж товаров» в понимании п.3 п.1 ст.40 ТК ЕАЭС и указывает на необходимость закрепления условия о возврате части выручки от продаж товаров во внешнеторговом контракте.

Следовательно, в настоящее время отсутствует фактическая возможность включения в таможенную стоимость дивидендов на момент декларирования ввозимых товаров.

→ Заключение

Возникает вопрос, каким образом добросовестным участником внешнеэкономической деятельности избежать

рисков проверок включения дивидендов в таможенную стоимость, а также административного и уголовного преследования.

Одним из способов обоснования отсутствия необходимости включения в таможенную стоимость дивидендов является подтверждение отсутствия влияния взаимосвязи на стоимость сделки, т.е. предоставление доказательства того, что цена заключена на рыночных условиях. При этом способы доказывания отсутствия влияния взаимосвязи контрагентов на стоимость сделки приведены в пп. 4-8 ст.39 ТК ЕАЭС, а также в разделе IV Правил, утвержденных Решением № 283.

Следует обратить внимание на формулировку решения суда по делу № А08-12115/2021 (ООО «Маниту Восток»), согласно которому опровержение наличия признаков манипулирования таможенной стоимостью является обязанностью импортера; при этом доказательствами соответствия стоимости сделки с ввозимыми товарами их действительной стоимости могут служить:

- документы и сведения о ценообразовании, которое применялось при экспорте товаров в Россию;
- расчет себестоимости и прибыли в отношении приобретенных товаров, в котором раскрываются слагаемые наценки, образующие «цену продажи».

Мнения авторов научных трудов по рассматриваемой проблеме также сходятся в том, что одним из основных факторов, определяющих отсутствие связи выплачиваемых дивидендов с ввозимыми товарами, может стать подтверждение формирования цены на рыночных условиях вне зависимости от выплаты либо невыплаты дивидендов.

Так, по мнению Кабакова А.Ю., включение дивидендов в таможенную стоимость допустимо лишь в случае, если они являются не bona fide дивидендами, а скрытым платежом за товары. Это возможно в ситуации, когда цены за товары ниже рыночных, а рентабельность импортера выше рыночной; при этом автор предлагает использование инструментов трансфертного ценообразования для защиты от включения дивидендов в таможенную стоимость⁷.

Артемьев А.А. отмечает, что практическое решение проблем, связанных с наличием либо отсутствием необходимости включать в таможенную стоимость товаров платежей, которые стороны внешнеторговой сделки рассматривают в качестве дивидендов, находится в обосновании «рыночности» сделки, то есть в доказательстве того, что любые иные заинтересованные лица могут приобретать такие же товары на тех же условиях, что и импортер — плательщик дивидендов, но без акционерных отношений⁸.

Следует отметить, что доказывание факта, что любые заинтересованные лица могут приобретать такие же товары на тех же условиях, что и импортер, на практике не всегда возможно. Например, в ситуации, когда между взаимосвязанными компаниями передается комплекс прав на объекты интеллектуальной собственности, в том числе, осуществляется продажа лицензионной продукции, при этом импортер является эксклюзивным дистрибьютером, то он не имеет возможности подтвердить, что товары продаются любым лицам, не взаимосвязанным с продавцом (производителем). Несмотря на это, между контрагентами могут быть установлены цены, соответствующие уровню рынка, что может быть доказано путем предоставления документов, подтверждающих сопутствующие продаже обстоятельства, либо с помощью проверочных величин (согласно положениям ст.39 ТК ЕАЭС и Решения № 283 о способах подтверждения отсутствия влияния взаимосвязи на стоимость сделки). При этом в качестве одного из

доказательств формирования рыночной стоимости товара могут стать результаты независимого исследования, в рамках которого проводится анализ внешнеторговых цен на товары за определенный период времени.

Обсуждая возможность применения инструментов контроля трансфертного ценообразования (далее — ТЦО) в рамках контроля таможенной стоимости необходимо учитывать, что определение и контроль таможенной стоимости в ЕАЭС основаны на общих принципах и правилах, установленных статьей VII ГАТТ ВТО и положениях Соглашения ВТО от 15.04.1994, поэтому применение методов контроля ТЦО, предусмотренных НК РФ, не представляется возможным. Вместе с тем, способы подтверждения отсутствия влияния взаимосвязи на стоимость сделки, применяемые согласно ст.39 ТК ЕАЭС и решения № 283, уже включают в себя некоторые элементы контроля ТЦО, при этом дальнейшее сближение методов налогового и таможенного контроля, несомненно, приведут к большей определенности и прозрачности определения и контроля таможенной стоимости.

В результате проведенного анализа положений таможенного и налогового законодательства, международных соглашений, складывающейся практики проверок и судебной практики можно сделать вывод, что главным образом проблема включения дивидендов в таможенную стоимость заключается в имеющихся сложностях в подтверждении отсутствия влияния взаимосвязи между участниками группы компаний на стоимость сделки.

В случае, если отсутствие влияния взаимосвязи с иностранным участником на стоимость сделки декларантом не доказано, то таможенным органом при контроле таможенной стоимости и принятии решений о внесении изменений в ДТ следует руководствоваться нормами ТК ЕАЭС о последовательности применения методов определения таможенной стоимости и определять ее, например, по стоимости сделки с однородными и идентичными товарами на основе информации, содержащейся в базах данных таможенных органов.

1. Косов А.А., Новокшенов И.Б. Должны ли дивиденды включаться в таможенную стоимость ввозимых товаров? // *Налоговед.* 2021. № 11. С. 35

2. Косов А.А., Новокшенов И.Б. Там же.

3. Модельная конвенция Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) в отношении налогов на доходы и капитал.

4. Артемьев А.А. Методология определения таможенной стоимости товаров при выплате дивидендов зарубежному продавцу // *Финансовый журнал.* 2021. Т. 13. № 3. С. 104–115.

5. Косов А.А., Новокшенов И.Б. Судебная практика по спорам о включении дивидендов в таможенную стоимость // *Налоговед.* 2022. № 5. С. 27–32.

6. Решение Коллегии ЕЭК от 19.06.2018 № 103 (ред. от 06.04.2021) «Об утверждении Порядка отложенного определения таможенной стоимости товаров».

7. Кабаков А.Ю. Документация по трансфертному ценообразованию как защита от включения дивидендов в таможенную стоимость // *Закон.* 2023. № 11. С. 63–82.

8. «Таможенный кодекс Евразийского экономического союза» (ред. от 29.05.2019, с изм. от 18.03.2023) (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе ЕАЭС).

Alta.ru

Суд отказал импортеру французского коньяка в иске против таможни

Арбитражный суд Москвы отказал импортеру крепких алкогольных напитков ООО «Максиум Рус» в признании незаконными решения Центральной акцизной таможни (ЦАТ),

которые вносят изменения в сведения заявленных в декларации товаров на ввоз французского коньяка. Данные об этом представлены в картотеке арбитражных дел.

Ранее ведомство доначислило таможенные платежи ООО «Максиум Рус» на 182,2 млн руб. (платежи — 153,3 млн руб., пени — 28,8 млн руб.).

Как следует из материалов дела, ООО «Максиум Рус» в сентябре 2014 г. заключило контракт с кипрской компанией Maxxium Cyprus LTD. Согласно нему, компания ввезла на таможенную территорию ЕАЭС на условиях поставки в Москву и задекларировала коньяки бренда Courvoisier, VSOP, XO французского производителя Courvoisier S.A.S.

Согласно позиции истца, таможенная стоимость товаров была заявлена «Максиум Рус» при таможенном декларировании и принята при таможенном оформлении товаров в соответствии с требованиями Таможенного кодекса ЕАЭС.

Таможенный контроль провел проверку заявленных «Максиум Рус» сведений о таможенной стоимости товаров и пришел к выводу о том, что стоимость декларируемых товаров занижена по причине взаимосвязи между продавцом и покупателем. Таможенный орган установил, что цены коньяка марки «Курвуазье» классов «ВС», «ВСОП», «ХО», которые были ввезены рядом других организаций, значительно превышали цены на товары, ввозимые «Максиум Рус».

Так, анализ таможенного декларирования товаров за период с января 2020 года по декабрь 2021 года показал, например, индекс таможенной стоимости (ИТС) коньяка Remy Martin V.S. Superieur, импортируемого иным участником рынка, составляет от \$ 56,65 до \$ 106,51 за литр, коньяка Remy Martin V.S.O.P и коньяка Remy Martin X.O. составляет от \$ 91,24 до \$ 131,7 за литр и от \$ 310,46 до \$ 447,87 за литр соответственно. В то время как ИТС коньяка Courvoisier V.S., импортируемого истцом, составляет от \$ 35,83 до \$ 71,79 за литр, коньяка Courvoisier V.S.O.P. и коньяка Courvoisier X.O. от \$ 61,79 до \$ 101,70 за литр и от \$ 255,66 до \$ 417,21 за литр соответственно.

По данным сайта холдинга Suntory, Courvoisier является одним из его ведущих коньячных брендов.

Suntory Group имеет портфель от спиртных напитков премиум-класса, пива и вина до заваренного чая, бутилированной воды, газированных безалкогольных напитков, готового к употреблению кофе и энергетических напитков. В группе производят японские виски Yamazaki, Hibiki и Hakushu, а также американские спиртные напитки Jim Beam и Maker's Mark. Компания основана в 1899 году в Японии. В 2023 годовой доход компании, по ее собственным данным, составил \$ 20,9 млрд.

При этом, согласно позиции таможенного органа, представленные документы, подтверждающие отсутствие влияния взаимосвязи между «Максиум Рус» и Maxxium Cyprus Limited, согласно позиции таможенного органа, не отвечают требованиям, установленным Таможенным кодексом.

ООО «Максиум Рус» не согласился с решением таможенного органа, сославшись на то, что Центральная акцизная таможня нарушает права и законные интересы компании в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности, а также создает препятствия для осуществления деятельности, и обратилось в суд.

Суд не удовлетворил требования «Максиум Рус» и указал, что если покупатель и продавец являются взаимосвязанными лицами, то стоимость сделки с ввозимыми товарами неприемлема для таможенных целей.

По данным СПАРК, «Максиум Рус» принадлежит АО «Максиум Групп», которая зарегистрирована в июле 2022 года

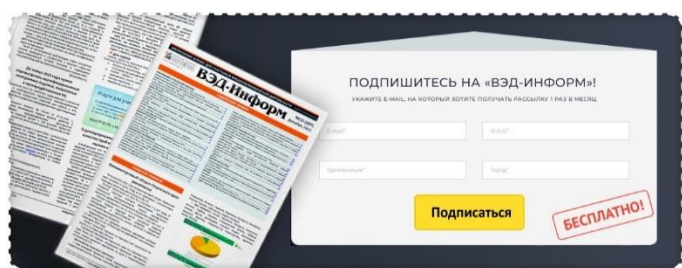
в Московской области. Генеральный директор АО — Павел Цой. Он же председатель совета директоров Maxxium Group. Выручка «Максимум рус» за 2023 год сократилась с 2,9 млрд руб. до 94,2 млн руб., чистая прибыль — с 306 млн руб. до 14,6 млн руб.

По данным суда, ООО «Максимум Рус» совместно с АО «Денвью Лимитэд» совместно с представляет группу Maxxium Russia. Согласно сайту компании Maxxium Russia, компания занимается поставками премиальных брендов в разных алкогольных категориях. Среди брендов Maxxium Russia — виски Macallan, The Famous Grouse, Highland Park, Auchentoshan Naked Grouse, бурбон Jim Beam и Maker's Mark, коньяк Courvoisier, джин Sipsmith, ром Brugal и текила Sauza.

В 2022 году РБК писал, что владельцы Maxxium Russia Suntory и Edrington намерены продать совместный российский бизнес местному руководству на фоне событий на Украине.

В картотеке суда находится еще несколько дел, связанных с этими участниками. В октябре 2023 года ООО «Максимум Рус» подавала иск в отношении Центральной акцизной таможни. Суть иска — действие или бездействие ведомства. Аналогичный иск в октябре 2023 года подала компания «Дэнвью лимитед».

РБК



ЛОГИСТИКА

Погрузка на сети РЖД уже семь месяцев подряд не демонстрирует ничего хорошего

Погрузка в апреле 2024 года сократилась на 3,6 %, до 101,7 млн тонн, к аналогичному месяцу прошлого года, подсчитали в ОАО «РЖД». Суммарно за четыре месяца снижение составило 3,2 %, до 397,5 млн тонн, сообщает «Forbes».

Грузооборот (погрузка, умноженная на пройденное вагонами расстояние) в прошлом месяце снизился на 4,9 % к апрелю 2023 года и составил 211 млрд тарифных тонно-километров, а с учетом пробега вагонов порожняком, грузооборот упал на 5,5 %, до 260,1 млрд тонно-километров. С начала 2024 года эти показатели сократились на 6,6 %, до 840,2 млрд тарифных тонно-километров, и на 6,9 %, до 1041,3 млрд тонно-километров, соответственно.

— Ситуация с погрузкой на протяжении четырех месяцев текущего года находится в красной зоне, — говорит президент НИЦ «Перевозки и инфраструктура» Павел Иванкин. — Из-за снижения цен на мировых рынках падает отгрузка каменного угля, никак не стабилизируются отгрузки нефти и нефтепродуктов. И, конечно, негативно влияет дефицит инфраструктуры Восточного полигона.

Замгендиректора ОАО «РЖД» Алексей Шило прогнозировал в апреле снижение погрузки на 2,7 %, до 102,6 млн т.

По оценке главного стратега инвестиционной компании «Вектор Икс» Максима Худалова, потери «РЖД» от сокращения перевозок грузов «приближаются к 45-50 млрд недополученной выручки за четыре месяца 2024 года». Для

сравнения, по итогам 2023 года выручка монополии по РСБУ составила 2,61 трлн (плюс 16,4 % в годовом выражении), доходы от грузовых перевозок и предоставления доступа к инфраструктуре принесли 2,24 трлн. Согласно финплану компании, в 2024 году «РЖД» ожидает доходов от грузоперевозок в объеме 2,48 трлн.

По словам Иванкина из НИЦ «Перевозки и инфраструктура», снижение перевозок каменного угля оказывает самое значительное влияние на результаты РЖД, так как именно это сырье занимает чуть менее 30 % в общей погрузке. Погрузка угля в целом по сети по итогам апреля составила 115,1 млн т (минус 5,3 % к январю-апрелю 2023 года).

По итогам I квартала погрузка угля на экспорт через южные порты упала на 58,3 % (минус 4,7 млн тонн) по причине отсутствия заключенных контрактов на перевалку угля в порту Тамань. Из-за высокого тарифа угольные компании еще в феврале начали снимать заявки и сократили перевалку через терминал ОТЭКО (крупнейший порт в Тамани), добиваясь снижения тарифов. Поскольку в марте и апреле ситуация не изменилась, руководство терминала предложило угледобывающим компаниям и трейдерам переваливать уголь по цене \$ 18 за т. Это более чем в два раза ниже цены на услуги термина в январе 2024 года, когда ставки достигали \$ 38 за тонну.

Ранее коммерческий директор по навалочным грузам ОТЭКО Александр Гаганов говорил, что РЖД пообещали компании обеспечить доставку угля в адрес терминала на уровне 3 млн тонн ежемесячно с мая, но монополия это опровергла, сославшись на несоответствии заявления реальным договорам.

На текущий месяц в ОТЭКО подтверждены заявки на перевалку всего 0,5 млн тонн угольной продукции, аналогичный объем «находится в статусе подтверждения». По словам Максима Худалова, на фоне «все еще завышенных» ставок перевалки в портах и стоимости железнодорожной перевозки поставки угля энергетических марок в южном и северо-западном направлениях нерентабельны. Ставка на перевалку угля Новороссийского морского торгового порта составляет менее \$ 14. В портах Дальнего Востока (Владивосток, Находка, Восточный) цена выше — порядка \$ 20.

Южное направление никогда не было традиционным для угля: сырье продолжает «рваться» на восток из-за более короткого железнодорожного плеча и близости рынков сбыта. Но на восток весь объем угля поставлять трудно, так как свободных провозных мощностей в этом направлении нет, подчеркнул Худалов.

Стоимость энергетического угля, на который приходится 85 % российского угольного экспорта, упала до минимума с 2021 года. Как писал «Коммерсантъ», в марте энергетический уголь на базисе FOB Восточный подешевел до \$ 89,7 за тонну против \$ 120 и \$ 162 в марте 2022 и 2023 году соответственно.

Еще одна важная причина снижения — углеводороды. Согласно статистике РЖД, с января по апрель погрузка нефти и нефтепродуктов упала на 2,4 %, до 70,4 млн тонн (минус 2,4 %). На это сырье приходится порядка 20 % в общей погрузке, подсчитал «Forbes», опираясь на данные РЖД за 2023 год и первые четыре месяца 2024 года.

Снижение погрузки коррелирует с объемами производства, а также с совпадает по времени с началом действия ограничения на экспорт топлива. Запрет на вывоз бензина из России действует с 1 марта по 31 августа 2024 года включительно. Такое решение принято правительством в конце февраля «в целях обеспечения энергетической безопасности страны». По последним данным Росстата, в

марте производство бензина сократилось на 3,5 % по сравнению с февралем и на 7,9 % к марту 2023 года.

В апреле Россия сократила экспорт мазута из портов на 24 % по сравнению с апрелем прошлого года и на 11 % – против уровня марта, до 815 000 баррелей в сутки. Сократился экспорт нефти (бензин прямогонный) по морю — на 20 % и 15 % соответственно, до 322 000 баррелей в сутки. В апреле также продолжил сокращаться морской экспорт дизеля: показатель упал на 23 % по отношению к уровню марта и на 28 % — к апрелю 2023 года, до 762 000 баррелей в сутки.

Из-за ремонтов на крупных российских предприятиях ОАО «РЖД» сообщают о снижении погрузки руд и рудных материалов — до 35,6 млн тонн (минус 6,4 % к январю-апрелю 2023 года).

Еще одним значительным фактором падения погрузки стало снижение поставок строительных материалов, в январе-апреле оно составило 14,6 %, до 36,1 млн тонн. На стройматериалы приходится порядка 10 % перевозимых грузов. Представитель «РЖД» объяснял снижение завершением крупных инфраструктурных проектов. Например, потери погрузки стройгрузов на юге связаны с окончанием строительства участков трассы М-12 и обходов крупных городов — Анапы, Волгограда, Грозного, Краснодара, Саратова и других.

Падение перевозок строительных грузов по железной дороге происходит из-за высоких ставок аренды полувагонов, следует из оценки Института проблем естественных монополий (ИПЕМ). В январе-апреле 2024 года ставки аренды полувагонов увеличились на 2-6 % со стабилизацией в апреле 2024 года на уровне ₽ 2700-3500 в сутки. В 2023 году цена аренды вагонов колебалась от ₽ 1700 до 2800 в сутки.

— Снижение погрузки должно было частично высвободить парк грузовых вагонов и снизить ставки на их предоставление, — комментирует заместитель генерального директора ИПЕМ Владимир Савчук. — Но из-за трудностей с согласованием заявок на перевозки на фоне дефицита инфраструктуры, особенно в восточном направлении, подвижной состав простаивает на путях общего пользования в ожидании разрешений от РЖД. Это привело к росту (ухудшению) оборота вагонов.

Оборотом вагона называют среднее время полного производственного цикла — с момента одной погрузки до начала следующей.

В текущем году погрузка на сети «РЖД» запланирована на уровне 1,26 млрд тонн, что должно на 1,7 % превзойти показатели 2023 года, грузооборот по планам вырастет на 3,4 %, до 3,4 трлн тонно-километров.

Напомним, ситуация с сокращением, а потом остановкой погрузки угля в адрес терминала ОТЭКО в Тамани из-за высоких тарифов побудила ОАО «РЖД» вновь поднять вопрос о введении на железных дорогах договоров ship-or-pay или «вези или плати».

[Logirus.ru](https://logirus.ru)

РЭЦ: логистические сервисы для экспортеров будут расширять

В 2024 году будут расширяться логистические сервисы, доступные российским экспортерам, а также маршруты доставки, рассказала генеральный директор Российского экспортного центра (ВЭБ.РФ) Вероника Никишина.

«Развитие логистики — стратегическое направление сотрудничества с нашими китайскими партнерами. Успешность экспортных проектов зависит от эффективного транспортного сопровождения, а расширение номенклатуры экспортных поставок и повышения конкурентоспособности

товара в Китае требует создания специализированных логистических решений, отвечающих запросам российских экспортеров к стоимости, срокам и регулярности перевозок», — заявила Никишина в субботу на церемонии открытия конференции по сотрудничеству в области логистики и цепочек поставок в рамках российско-китайского ЭКСПО в Харбине.

Глава РЭЦ напомнила, что центр с ведущими логистами уже запустил ряд логистических решений для экспортеров, которые уже доказали свою эффективность. Так, в 2019 году заработал «Агроэкспресс» — совместный с ОАО «РЖД Логистика» сервис по доставке агропродукции за рубеж, в том числе в Китай.

Совместно с транспортной группой FESCO был запущен «Рыбный шаттл» — специализированное решение по консолидации и поставке в Китай замороженной рыбной продукции из российских портов Дальнего Востока и Западной Арктики.

Весной 2024 года РЭЦ и FESCO также запустили «Мясной шаттл», который позволяет на еженедельной основе выполнять прямую доставку в контейнерах замороженной мясной продукции непосредственно со складов производителей России.

«Китай и Россия, обладая обширными территориями и богатыми ресурсами, имеют уникальную возможность и большой потенциал для укрепления и расширения торговых связей. Отношения Китая и России в настоящее время являются образцом сотрудничества крупных государств в современном мире. Лидерами наших стран, президентом Путиным и председателем Си Цзиньпином, определены стратегические приоритеты взаимодействия на среднесрочную и долгосрочную перспективу. Поставлены задачи существенно увеличить масштабы двусторонней торговли, улучшить логистическую связанность, повысить уровень финансовой и промышленной кооперации, расширить сотрудничество в сфере энергетики и технологий», — подчеркнул важность обсуждения вопросов логистики на полях ЭКСПО зампреда Совета Федерации РФ Николай Журавлев.

На площадке российско-китайского ЭКСПО в Харбине проходят второй фестиваль-ярмарка товаров под брендом «Сделано в России» и многоотраслевая бизнес-миссия РЭЦ. Официальный партнер ярмарки — ведущий производитель игристых и тихих вин России «Абрау-Дюрсо».

Кроме того, ярмарка «Сделано в России» работает на центральной пешеходной улице Харбина. Местные жители могут попробовать и сразу же приобрести продукты питания от 21 российской компании.

[РИА «Новости»](https://ria.ru)

Ставки на международную автоперевозку утроились из-за простоев на погранпереходах

О почти трехкратном увеличении тарифов на автоперевозки из Европы рассказали участники конференции «Железная дорога vs автотранспорт: конкуренция за грузы», которую организовал и провел РЖД-Партнер накануне. Со слов участников рынка, в апреле были введены «дополнительные абсурдные требования» к разрешительным документам для транзита груза в транспортных средствах, которые привели к 10-дневным простоям на международных автомобильных погранпереходах.

→ Европа на замке?

Финляндия закрыла все погранпереходы с Россией в 2023 году. Груз пошел через Прибалтику и Польшу. В марте 2024 года Евросоюз объявил о закрытии еще двух пунктов пропуска на границе Белоруссии и Литвы. Причины закрытия в правительстве Литвы объяснили так: «пресечена попытка контрабанды и нарушений международных санкций», сказал Александр Шилинчук, заместитель генерального директора по автомобильным перевозкам «ТРАСКО». Сегодня автоперевозчик груз из Европы в Россию доставляет через два пункта пропуска между Белоруссией и Литвой: Мядининкай и Шальчининкай, или через один на границе с Польшей – Козловичи. Последние два года здесь всегда очереди, но в мае 2024 года они выросли и довели автоперевозчиков до 10-дневного простоя. Причина очередей, со слов А. Шилинчука, — «новые дополнительные абсурдные требования к разрешительным документам для транзита груза в Таможенный Союз».

«Нужна, например, справка от европейского производителя, что он не против, что груз едет в Россию. Вот на секундочку представьте себе, как грузоотправитель идет в компанию Mercedes или Audi и просит эту справку для предъявления в Киргизии. Ну бред же? Все эти требования вылились в простои на границе», — сказал он.

В результате новые требования повысили ставки на автоперевозки почти втрое.

«На майские праздники тарифы повысились на € 3 тыс., но, правду сказать, после майских праздников они пришли в норму. Грузоотправителям предлагался вариант: комбинация с железнодорожным транспортом. Груз на европейской стороне загружают в вагоны и в Россию ввозят по железнодорожной сети, но, к сожалению, так можно поступить не со всеми номенклатурами», — отметил эксперт.

В результате прямой экспорт грузов из Евросоюза практически обнулится. И одновременно вырос транзитный грузопоток через третьи страны.

→ Третьи страны

Европейские компании готовы сотрудничать с Россией, но не напрямую, а через посредников, сказал эксперт. В связи с этим вырос грузопоток через МАПП Верхний Ларс, но он — нестабильный, зависит от погоды, продолжил А. Шилинчук. Сейчас очередь может составлять от 300 до 1,2 тыс. фур, и погранпереход из Турции в Россию может быть совершен как за одни сутки, так и за трое. Все зависит от погоды и от количества автомобилей на погранпереходе, а также от периодов «повышения контроля безопасности, когда пограничники проводят сканирование автомобилей», продолжил Шилинчук.

Чтобы увеличить скорость перехода, «необходимо своевременное регулирование численности персонала таможи и службы контроля безопасности». Автоперевозчики, конечно, могли бы стоять и ждать погоду, или, как в случае прямого транзита с Европой, повышать расценки, но на направлении через третьи страны есть варианты. Если все плохо, то автоперевозчик едет в сторону МАПП Яраг – Казмалар, объяснил А. Шилинчук. По России, в том числе и европейские грузы, доставляемые через третьи страны, везут по трассе Москва – Волгоград – Астрахань.

«Сейчас трасса имеет двухстороннее движение. Но если маршрут заявлен как МТК, то автомагистраль необходимо увеличить до четырехполосной и оборудовать разделительными ограждениями», — так докладчик охарактеризовал доставку грузов из Европы по России.

Тарифы на автоперевозку из третьих стран, в отличие от европейского направления, не растут. Они, со слов докладчика, демонстрируют относительную стабильность.

«Как и прежде, доступны разные варианты с выбором стран транзита: в том числе и через Иран. Ставка на автоперевозку зависит от категорий грузов и погодных условий. Доступны комбинированные перевозки с применением прямых морских паромов из Турции в Россию. На турецком направлении для сквозной перевозки активно используется собственный российский транспорт», — перечислил докладчик.

Грузы из Турции в Россию доставляются не только до таможи в порту или в Московской области, но и во многие региональные таможенные страны: Екатеринбург, Челябинск, Пермь, Новосибирск. Все это дает возможность импортерам провести таможенное оформление своего груза на удобном СВХ, заключает докладчик.

RZD-partner.ru

Беспилотные грузовые перевозки на трассах М-12 и ЦКАД запустят к 2026 году

К 2026-му году эксперимент по беспилотным грузовым перевозкам расширят на трассы М-12 «Восток» и ЦКАД. Об этом, как отмечает ТАСС, сообщил заместитель министра транспорта РФ Дмитрий Баканов в ходе конференции «Искусственный интеллект в дорожной отрасли — Trans AI 2024».

На данный момент, напомним, движение беспилотных грузовых автомобилей разрешено только на трассе М-11 «Нева», которая должна стать первым беспилотным логистическим коридором в России.

«К 2026-му году мы планируем расширить географию [«беспилотного» эксперимента] на ЦКАД и М-12», — рассказал Дмитрий Баканов. По его словам, общее количество беспилотных грузовиков к этому времени увеличится до 93 транспортных средств.

В настоящее время движение беспилотных грузовых автомобилей в рамках специального экспериментального правового режима возможно на платной трассе М-11 «Нева» между Москвой и Санкт-Петербургом. Первые «умные» грузовики выехали на дорогу в июне прошлого года.

Сейчас в беспилотных грузоперевозках участвуют 14 беспилотных машин: шесть — от «КамАЗа» и восемь — от «Сберавтотеха». За время эксперимента они совокупно проехали около 2 млн. км и перевезли более 220 тыс. куб. метров грузов.

К концу 2024-го года общее количество беспилотных грузовиков на трассе М-11 планируют увеличить до 43 автомобилей.

В целом, беспилотные перевозки выполняются по схеме перецепки. Беспилотный тягач может ехать только по трассе, без заезда в город, поэтому прицеп с грузом переставляют между беспилотным и обычным тягачом.

При этом в кабине беспилотника обязательно должен присутствовать водитель-испытатель, который в случае необходимости сможет взять управление на себя. Впоследствии, с развитием технологий, предполагается, что движение беспилотной машины будет дистанционно контролироваться диспетчером.

Напомним: соответствующий экспериментальный правовой режим на трассе М-11 «Нева» ввели с тем, чтобы в принципе протестировать технологию беспилотных коммерческих перевозок и затем распространить ее на другие трассы. Планируется, что к 2030-му году общая протяженность беспилотных логистических коридоров в России составит около 19,5 тыс. км. В их число войдут трассы М-4 «Дон», М-12 «Восток», ЦКАД, М-3 «Украина» и др.

В марте этого года премьер-министр Михаил Мишустин поручил предусмотреть расширение «беспилотного»

эксперимента на трассы М-4 «Дон» и М-12 «Восток». Свои предложения в рамках данного поручения Министерство транспорта как раз-таки должно было предоставить к концу мая.

[Trans.ru](https://trans.ru)

ПРОФЕССИОНАЛ ВЭД

О перспективах в сфере маркировки товаров средствами идентификации

Стенограмма выступления Тухватуллина Олег Владиславовича, заместителя директора Департамента системы цифровой маркировки товаров и легализации оборота продукции Минпромторга России, на круглом столе «Интеллектуальная собственность в аспекте ведения внешнеэкономической деятельности», 23.04.2024, ТПП РФ:

«Здравствуйте! Большое спасибо за возможность выступить на сегодняшней встрече, принять участие в обсуждении важнейших вопросов.

Система цифровой маркировки как инструмент противодействия незаконному обороту промышленной продукции, цифровой инструмент противодействия, фактически внедряется с 2016 года и на сегодняшний день обязательной маркировке на территории Российской Федерации подлежат 17 товарных групп, включая такие социально значимые товары как лекарства, молоко, упакованную воду.

В качестве участников оборота товаров к системе маркировки подключено уже более 700 тысяч организаций, индивидуальных предпринимателей, юридических лиц, которые являются не только импортерами и производителями продукции, но и участниками товарооборота вплоть до розничного звена.

Фактически маркировка представляет собой нанесение уникального средства идентификации и кода, который позволяет идентифицировать конкретную единицу продукции. Код уникален, одна бутылка воды в партии отличается кодом от другой. Фактически, фиксируя посредством универсальных передаточных документов сделки товародвижения, смены собственника выстраивается прослеживаемость от момента ввода товара в оборот (как при производстве, так и импорте) до выбытия товара из оборота, в том числе при реализации посредством контрольно-кассовой техники товара потребителем.

Сама государственная информационная система маркировки интегрирована и работает в автоматическом режиме со всеми основными государственными информационными системами, ресурсами по контролю оборота и качества продукции. Информационные ресурсы органов исполнительной власти дополняют друг друга и обеспечивают прослеживаемость полного жизненного цикла товаров, подлежащих маркировке. Массив данных государственной системы, а также цифровые инструменты, выстраиваемые на его базе, являются эффективным инструментом для контрольно-надзорной деятельности и активно используется органами исполнительной власти в текущих реалиях.

На сегодняшний день тезис о том, что маркировка является эффективным цифровым инструментом, можем подтвердить конкретными цифрами, потому что эти цифры мы видим в каждой товарной группе, где введены требования по обязательной маркировке. Например, молочное сырье прослеживается в системе ветеринарии в части ветеринарной безопасности ФГИС ВетИС, а готовая молочная продукция в

системе маркировки и интеграция информационных систем и системы маркировки с компонентами. ФГИС ВетИС позволило снизить уровень фальсификата на рынке молочной продукции в 12 раз с 30 % в марте 2022 года до 2,5 % на конец 2023 года. В этом году продолжается фиксирование его снижения и за первые 4 месяца этот уровень сократился в 5 раз до 0,5 % на сегодняшний день.

Система позволила существенно сократить продажи просроченной молочной продукции за прошлый год в 2 раза. Не всегда это является злым умыслом конкретного участника розничной торговли, бывают и человеческие ошибки, но действительно это позволяет обезопасить потребителей от получения товара с истекшим сроком годности.

В фармацевтической индустрии показавшая себя во время коронавирусной инфекции система маркировки в настоящее время реализует определенные аналитические отчеты. Подключаются федеральные органы власти, региональные подразделения. С помощью тех возможностей цифровых инструментов, что дает система маркировки, можно выявлять нарушения и отслеживать исполнение государственных контрактов, оценивать риски возникновения даже потенциальной дефектуры лекарств и осуществлять, конечно же, мониторинг цен.

В настоящее время в РФ расширяется номенклатура товаров, подлежащих маркировке. Только за 2023 год было запущено 11 добровольных экспериментов, которые предваряют введение обязательных требований в отношении определенной товарной группы и в 6 группах товаров введена обязательная маркировка в прошлом году.

Мы продолжаем методическое расширение перечня групп маркируемых товаров и в соответствии с решениями Правительства за прошедший месяц 2024 года запущено 5 пилотных проектов, 5 новых экспериментов. Дополнительно в ближайшей перспективе планируется запуск новых экспериментов.

Мы сейчас обсуждаем совместно с отраслевым сообществом такие товарные группы как кабельная продукция, средства пожаротушения и пиротехники, отдельные виды бакалейной продукции, новые типы медицинских изделий и, конечно же, дополнительно предложенный, в том числе и предпринимательским сообществом, активно обсуждаемый нами вместе с коллегами из Россельхознадзора и Министерства сельского хозяйства Российской Федерации, проект по прослеживанию молочной продукции по партиям, добавления идентификатора партии.

Мы продолжаем работать не только над расширением товарных групп, но и над новыми возможностями системы, которые необходимы для модернизации контрольно-надзорной деятельности, для увеличения прозрачности сделок товародвижения.

С 1 апреля этого года вводится разрешительный режим на кассах. Я говорю вводится, потому что это поэтапное расширение требований в соответствии с Постановлением Правительства № 1944, принятого в ноябре прошлого года. Благодаря данному режиму, с помощью верхнеуровневого кассового ПО, получаем возможность блокировки продажи продукции в случае незаконного введения ее в оборот или истечения сроков годности. Правительством утверждены критерии, по которым происходит проверка продукции. Идея заключается в том, что с помощью взаимодействия программных продуктов розничного звена и системой маркировки осуществляется проверка продукции в момент продажи на предмет возможных ограничений оборота. И, конечно же, происходит информирование о таких ограничениях кассира.

Режим планируется распространить на все товарные группы, которые подлежат маркировке. Сейчас решение принято в отношении 14 групп товаров. С 1 апреля такой разрешительный, можно сказать, режим введен для табачной продукции и разливного пива в кегах. Несмотря на то, что прошло только 3 недели работы в рамках этого режима, мы фиксируем уже положительную динамику по сокращению нарушений в части розничного звена. На 58 % снизились продажи табачной продукции с нарушением установленных цен. На 30 % снизились продажи товаров с признаками контрафакта, то есть, в том числе, нарушения на предмет объекта интеллектуальной собственности. На 47 % снизились продажи товаров, которые не были введены в оборот и на 79 % снизились повторные продажи товаров, которые ранее были уже выведены из оборота, и система фиксировала вывод из оборота этого кода. И этот результат первых недель фактически по двум позициям в части пивоваренной продукции, это ограниченная позиция в части именно разливного пива в кегах.

Также проводится эксперимент по использованию системы маркировки в целях контроля за соблюдением требований и технических регламентов. В рамках этого проекта прорабатываются механизмы привязки разрешительных документов к конкретным единицам продукции, а также сверки объема партии, на которую выпущен разрешительный документ, с реальными объемами поставок, если такие ограничения предусмотрены по данному типу продукции.

Вкратце я постарался рассказать основные направления развития в рамках проекта цифровой маркировки. Мы находимся в постоянном диалоге не только с органами исполнительной власти и оператором, уполномоченным Правительством на осуществление функций оператора системы маркировки (ЦРПТ), но и, конечно, со всеми отраслевыми объединениями, ключевыми игроками, союзами и широким представительством делового сообщества, для того, чтобы вводимые механизмы, вводимые инструменты цифровой маркировки максимально соответствовали тем техническим и бизнес-процессам, которые сложились у участников оборота и приносили только дополнительные улучшения и новые точки роста.

Большое спасибо, уважаемые коллеги за возможность выступить сегодня!»

[Alta.ru](https://alta.ru)

ПРОЧЕЕ

Позиция Минфина по вопросу квалификации платежей, которые стороны внешнеторговой сделки рассматривают в качестве дивидендов

В письме Минфина России № 27-01-21/5737 от 25.01.2024 сообщается, в частности, что в соответствии с п.9 ст.39 ТК ЕАЭС цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за ввозимые товары, относится к товарам, перемещаемым через таможенную границу Союза, в связи с чем перечисляемые покупателем продавцу дивиденды или иные платежи в случае, если они не связаны с ввозимыми товарами, не включаются в таможенную стоимость ввозимых товаров.

Вместе с тем имеет место практика, когда одни и те же платежи могут «позиционироваться» лицами при проведении различных видов контроля (налоговый, таможенный, валютный и т.д.) по-разному (дивиденды, процентные платежи, роялти и т.д.). В связи с этим органы,

уполномоченные проводить контроль, могут и должны выяснять действительный экономический смысл спорных платежей или операций.

По результатам проведения таможенного контроля таможенным органом могут приниматься решения о том, что различные виды платежей, осуществляемых декларантом, в том числе и дивиденды, имеют действительный экономический смысл, отличающийся от понимания сущности этих платежей декларантом.

Например, если внешнеторговые покупки товаров у зарубежного контрагента осуществляются российским покупателем у единственного лица, которое при этом является единственным акционером этого покупателя, то выплачиваемые продавцу дивиденды фактически ничем не отличаются от подлежащего включению в таможенную стоимость товаров дохода (выручки), полученного в результате последующей продажи, распоряжения иным способом или использования ввозимых товаров, которая прямо или косвенно причитается продавцу.

С учетом изложенного практическое решение проблем, связанных с наличием либо отсутствием необходимости включать в таможенную стоимость товаров платежи, которые стороны внешнеторговой сделки рассматривают в качестве дивидендов, находится в обосновании того, что товары, таможенная стоимость которых определяется, приобретены в рамках конкурентных рыночных условий, что предусматривает в том числе возможность приобретения товаров любыми иными заинтересованными лицами на тех же условиях, что и импортер – плательщик дивидендов, но без акционерных отношений.

CustomsOnline.ru

Двуличная политика: почему растут рублевые расчеты с Европой

Евросоюз продолжает торговлю с Россией, несмотря на громкие заявления. В марте РФ получила рекордную выручку в рублях за экспорт из стран Европы — доля российской валюты составила 58,5 %. Большую роль в этом сыграл энергетический сектор, указывают эксперты. «Известия» узнали, почему растут расчеты в рублях.

→ Рубль крепнет

Доля выручки в рублях за экспорт в страны Европы в минувшем марте достигла рекордного значения. Она составила 58,5 %, увеличившись за месяц на 9,6 %. За год этот показатель вырос на 10,8 %, следует из данных Центробанка, представленных РИА «Новости».

Впрочем, в масштабах роста всех расчетов в рублях Евросоюз занимает далеко не лидирующую позицию. Наибольшее увеличение в марте показали страны Африки — доля выросла на 41,1 %, до 51,4 %. Больше всего при этом рублями платили страны Карибского бассейна — 94 %. Высокую долю в расчетах занимает рубль и в Океании — 55,8 %.

Объем оплаты экспорта в российской валюте в Азии практически не изменился, составив 41,5 %. А вот в странах Америки доля подросла до 36,9 %.

→ Ответ на давление

Основная причина роста расчетов в рублях с Европейским союзом кроется в политической и экономической ситуациях, сложившихся после введения односторонних ограничительных мер против России, считает член Межсессионной финансовой консультативной группы ИОС UNESCO, директор Института социальных технологий, экологии и искусства Вадим Петров.

Санкции, принятые западными странами против России, ограничили возможности отечественных экспортеров получать оплату в долларах и евро. Россия стремится диверсифицировать свои валютные резервы и снизить зависимость от западных валют, указывает старший преподаватель кафедры корпоративных финансов и корпоративного управления Финансового университета при правительстве РФ Оксана Полищук.

— В ответ на санкции Россия предельно разумно начала активно продвигать использование своей национальной валюты в международных расчетах. Эти процессы корреспондируются с мировым экономическим трендом по дедолларизации, — убежден Петров.

В конце марта 2022 года президент России Владимир Путин подписал указ, согласно которому недружественные страны должны оплачивать поставки российского газа в рублях, напоминает Полищук.

В соответствии с новыми правилами, покупатели переводят валюту в один из доступных банков, где средства конвертируются в рубли и идут в качестве оплаты за ресурсы, объясняет схему финансовый эксперт, инвестор Николай Моженков.

— Также российские экспортеры следуют правилу по продаже валютной выручки. Получив оплату за экспортный товар, они сразу же продают выручку, и таким образом растет поток рублей, приходящих из этих транзакций, — отмечает аналитик. Эти рубли зачисляются на торговый баланс РФ в виде поступлений от Евросоюза.

Еще один фактор, влияющий на увеличение доли расчетов в рублях между РФ и Евросоюзом, — адаптация отечественной банковской инфраструктуры к новым условиям, дополняет эксперт экономического факультета РУДН Ярослав Дубенков. Сегодня кредитные организации предлагают более выгодные условия при расчетах в рублях.

Стоит сказать, что регион «Европа», упоминающийся в данных ЦБ, не ограничивается Евросоюзом, подчеркивает президент Российского клуба финансовых директоров Ирина Арехина. В него, в частности, входит и Белоруссия, являющаяся одним из важнейших экспортных рынков России.

— С ЕС расчеты в основном идут в недружественных валютах, а в Белоруссию товары продают за рубли. В итоге ЦБ и фиксирует рост доли рубля в расчетах с регионом «Европа», — поясняет собеседница «Известий».

→ Что покупает Европа

Большую роль в увеличении доли рубля в расчетах с Европой сыграл энергетический сектор, уверен Вадим Петров. Россия остается одним из крупнейших поставщиков нефти и газа в ЕС. В первом квартале 2023 года российская нефть составила около 25 % от общего объема импорта в Евросоюз, ссылается эксперт на данные отчета «Статистика внешней торговли ЕС» Евростата.

— Европа всё еще сильно зависит от российских энергоносителей, несмотря на попытки диверсификации источников поставок, — подчеркивает Ярослав Дубенков.

Наблюдается рост и в объеме закупок СПГ и трубопроводного газа, указывает Николай Моженков. В частности, Греция с января по февраль текущего года увеличила закупки почти в восемь раз, а Швеция и Финляндия — вдвое.

Регион продолжает импортировать из России металлы и химическую продукцию. В частности, согласно данным за 2023 год, представленным Всемирным банком, доля российского алюминия на европейском рынке составила около 15 %. Остаются важными для промышленности региона никель, платина и другие металлы.

Также РФ поставляет в Европу зерно и другие агропромышленные товары. В 2023 году объем экспорта зерна в ЕС составил около 10 млн т, следует из отчета World Agricultural Trade Statistics ФАО ООН, добавляет Петров.

Важное место в российском экспорте в ЕС занимают минеральные удобрения, отмечает Дубенков. Они играют ключевую роль в европейском сельском хозяйстве.

→ Санкционные сложности

Существенные трудности в торговых операциях между РФ и ЕС создают санкции, указывает Вадим Петров. Однако они не полностью блокируют торговлю, что видно из статистики.

— Традиционно для обхода санкций применяются различные механизмы с использованием финансовых посредников, бартерных сделок, а также альтернативных платежных систем, — отмечает эксперт. Россия, в частности, развивает Систему передачи финансовых сообщений — собственный аналог SWIFT.

Санкции усложняют процесс оплаты российских товаров в рублях, но не делают его невозможным. Европейские компании, желающие продолжать импортировать товары из России, должны открыть счет в российском банке и производить оплату в рублях, поясняет Оксана Полищук.

Санкционная политика не только привела к появлению новых финансовых инструментов, но и стимулировала увеличение числа двусторонних соглашений о расчетах в национальных валютах, подчеркивает Ярослав Дубенков.

В целом же рестрикции не сильно мешают экспорту, если не подразумевают прямой запрет на него, убеждена Ирина Арехина. Покупатели и поставщики, по ее мнению, уже приспособились и к логистике, и к финансовым расчетам.

→ Объяснимое лидерство

Страны Карибского бассейна и Океания имеют давние экономические связи с Россией и используют рубль для расчетов, указывает Оксана Полищук. Эти государства не присоединились к санкциям и поддерживают РФ на международной арене, что позволяет им вести свободную торговлю с российской стороной.

Важно также, что Россия предлагает дружественным странам выгодные условия по кредитам и инвестициям, что и делает расчеты в отечественной валюте привлекательными, дополняет Ярослав Дубенков.

Еще один фактор заключается в том, что многие западные компании используют страны Карибского бассейна и Океанию как офшоры, подчеркивает Николай Моженков.

— Для сделок используются BVI-компании, но на самом деле конечный бенефициар — это всё те же страны ЕС. Поэтому популярность рубля в этих странах — лишь статистический показатель, не отражающий реальной обстановки, — предупреждает эксперт.

Да и объем экспорта в них довольно скромный, отмечает Ирина Арехина. На весь американский макрорегион приходится менее 3 % от общего объема российских поставок. Соответственно, его доля в странах Карибского бассейна еще меньше.

— Очевидно, что это небольшие и, возможно, разовые контракты, по которым несложно договориться о расчетах в рублях. То же самое касается и Океании, доля которой еще меньше — контрагентам за счет небольших сумм несложно договориться об удобной валюте для расчетов, — считает собеседница «Известий».

→ Достойный конкурент

В условиях волатильности мировых валютных рынков рубль демонстрирует относительную стабильность благодаря поддержке со стороны Центробанка, отмечает Вадим Петров.

Среди конкурентных преимуществ рубля он выделяет стабильность курса и снижение валютных рисков.

— Использование рубля позволяет российским экспортерам снизить валютные риски и избежать колебаний курса доллара и евро. Расчеты в национальной валюте позволяют странам снизить зависимость от западных финансовых институтов и укрепить свой экономический суверенитет, — убежден эксперт.

Также к числу достоинств российской валюты, по словам Ярослава Дубенкова, относятся независимость от западных санкций и стабильность расчетов. Использование рубля позволяет обойти финансовые ограничения и рестрикции, а введение систем для прямых расчетов снижает риск блокировки платежей.

Еще один важный фактор — геополитический. Россия активно продвигает свою валюту через дипломатические и экономические каналы.

— Торговые партнеры, заинтересованные в долгосрочных экономических отношениях с Россией, предпочитают использовать рубль для минимизации валютных рисков, — уточняет Дубенков.

Еще одной особенностью рубля, по словам Николая Моженова, является высокая ключевая ставка — его всегда можно разместить под хорошие проценты. За счет этого на российских фондовых рынках встречается множество выгодных предложений.

— В скором времени будет введен цифровой рубль, который можно будет использовать в расчетах с дружественными странами, чтобы полностью выйти из евро и доллара. С учетом всех этих факторов рубль, на мой взгляд, имеет огромные перспективы, — подводит итог эксперт.

«Известия»

В Москве вдвое увеличили размер грантов для новых и активных экспортеров

Правительство Москвы внесло ряд изменений в программу поддержки внешнеэкономической деятельности столичных предпринимателей. Размер грантов для новых и активных экспортеров увеличился вдвое — с 10 % до 20 % от суммы сделки, сообщила заммэра столицы Наталья Сергунина.

«Повышенные гранты смогут получить московские компании, впервые заключившие зарубежные контракты, а также действующие поставщики с ростом экспорта больше, чем на 20 % за предыдущий год», — сказала Сергунина, слова которой приводит ТАСС пресс-служба столичного департамента предпринимательства и инновационного развития (ДПИР).

Отмечается, что для остальных объем поддержки останется прежним — 10 % от договора. Максимальный размер предоставляемых одной организации грантов независимо от экономических показателей составляет 10 млн рублей в год или 50 % от суммы налогов, уплаченных в бюджет города.

«Мера поддержки ориентирована на представителей малого и среднего бизнеса, ведущих основную деятельность в высокотехнологичных отраслях, например в области научных исследований и разработок, технических испытаний, анализа и сертификации. Предприятие должно быть зарегистрировано в Москве не менее года, соответствовать требованиям по зарплате сотрудников, не иметь задолженностей по налогам и сборам и работать в дружественных странах», — добавили в пресс-службе.

Там уточнили, что заявки принимают на сайте Московского экспортного центра и платформе Московского инновационного кластера.

«В прошлом году грант на экспорт стал одним из самых востребованных видов финансовой поддержки у столичных компаний. Его получили 115 поставщиков продукции и услуг, сотрудничающих с партнерами из Турции, Китая, Объединенных Арабских Эмиратов, Марокко, Сербии, Таиланда, Вьетнама и других дружественных государств», — заключили в ДПИР.

ТАСС

Мал, да продал: число небольших компаний-экспортеров выросло в 1,5 раза

За год доля малых и средних предприятий (МСП), которые занимаются экспортом, выросла в полтора раза, до 14 %. Об этом сказано в исследовании ПСБ и «Опоры России», которое есть у «Известий». В основном компании продают товары в Казахстан, Белоруссию и Китай. Дружественные страны покупают продукты, косметику, металлы, удобрения, а также офисный софт. Эксперты отмечают, что рост идет за счет поддержки от государства, а также из-за гибкости малого и среднего бизнеса, который способен быстро перестраиваться. Почему для экономики важно развивать несырьевой экспорт — в материале «Известий».

➔ На сколько выросло количество МСП-экспортеров

Около 14 % МСП занимались экспортом на апрель 2024-го. Год назад таких было 10 %, говорится в исследовании ПСБ и «Опоры России» в рамках подсчета индекса RSBI (Russia Small Business Index).

Среди тех, кто экспортирует, вдвое увеличилась доля компаний, которые поставляют продукцию в Китай и Белоруссию. Таких стало 21 % и 53 % соответственно (предприниматели могли выбрать сразу несколько вариантов). Также в полтора раза вырос процент тех, кто поставляет товары в Казахстан (до 57 %), говорится в исследовании.

Как сообщила ранее директор Российского экспортного центра Вероника Никишина, количество экспортеров в России среди малого и среднего бизнеса выросло до 83 тыс. в 2023 году.

В апреле 2024-го также увеличился процент МСП, занимающихся импортом — в 1,3 раза, до 25 %, сказано в исследовании. «Известия» направили запрос в Минэк о причинах такой тенденции.

«Вовлеченность МСП во внешнеторговые операции в целом вернулась к докризисным уровням конца 2020 года. Это говорит об адаптации предпринимателей к санкционным ограничениям. Компании успешно налаживают каналы поставок», — поясняется в исследовании.

Согласно результатам подобного опроса, который проводился в ноябре 2020 года, доля небольших компаний, которые занимаются экспортом, составляла 16 %.

Рост числа МСП-экспортеров связан с проводимой поддержкой государства и нацпроектами, такими как «Международная кооперация и экспорт» и «МСП и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы», считает председатель комиссии по финансовым рынкам Московского отделения «Опоры России», генеральный директор инвестиционной компании «Дилот» Егор Диашов.

— Это хороший рост с учетом трудностей, с которыми сталкивается экономика в последние годы. Но относительно

мировых показателей и опыта зарубежных партнеров российские показатели не так высоки, — сказал он.

В условиях западных санкций в отношении РФ, а также переориентации бизнеса на новые рынки, небольшие компании гораздо быстрее могут перестроить свою деятельность, отметил председатель Совета по развитию внешней торговли, председатель комиссии ВЭД общественного совета Минэкономразвития РФ Максим Черешнев. Также важную роль играет и поддержка со стороны властей, согласен он.

Например, есть компенсационные выплаты экспортерам от государства для частичного возмещения затрат, помощь с устранением тарифных и нетарифных барьеров (например, в прохождении бюрократических процедур, в оформлении документов). А также — логистическое и таможенное сопровождение.

→ Что российские компании продают за границу

В Китай МСП в основном продают мед, шоколад, кондитерские изделия, молоко, пиломатериалы, сельхозпродукцию, продукты питания, косметику и БАДы, перечислил Егор Диашов из «Опоры России». В Турцию, Индию, Китай и Бразилию компании поставляют металлы и удобрения. Также за рубежом очень востребованы ИТ-продукты, сделанные в России, услуги по разработке сложного программного обеспечения, офисный софт, добавил он.

Продукты питания, ручная бижутерия, промышленное оборудование, образовательные и бизнес-услуги, ИТ-решения — все это отечественные МСП представляют на внешних рынках, сообщили «Известиям» в Российском экспортном центре (РЭЦ). В силу близости и простоты логистики многие компании поставляют продукты в страны СНГ и ЕАЭС. Но есть и те, которые экспортирует в Китай и другие государства Азии, в Африку, Латинскую Америку, отметили там.

— Сегодня 80 % запросов малого бизнеса направлено на поиск покупателя за рубежом. Три главных вопроса, которые нужно решить, — доверие потребителя, допуск на рынки и инфраструктура: транспортные, складские и распределительные мощности, логистический сервис, — сказали в РЭЦ.

Также среди проблем — высокая стоимость лицензирования продукции и проблемы с расчетами, указал директор Центра экономической географии и регионалистики Президентской академии Степан Земцов.

Есть большой запрос на поиск партнеров для кооперации и инвестиций, отметил генеральный директор Корпорации МСП Александр Исаевич. Но часто отечественные фирмы не понимают, где и как найти организацию, с которой можно сотрудничать, — надежную и заинтересованную в совместной работе, заявил он.

— Например, российские текстильные компании готовы размещать свои производственные площадки в Киргизии, Узбекистане — поближе к источникам сырья. Это позволяет им снижать себестоимость готовой продукции и выходить на рынки третьих стран под своими брендами, а также облегчает проведение международных расчетов, — заключил Александр Исаевич.

Нужно продолжать поддерживать малое и среднее предпринимательство не только на локальном рынке, но и на внешних, считает Егор Диашов из «Опоры России». Одна из возможных мер — льготное кредитование для резидентов из дружественных стран, которые закупают отечественные программные и аппаратные продукты для телекоммуникаций, полагает он.

Важным инструментом может стать проведение зарубежных выставок, бизнес-миссий и продвижение товаров через маркетплейсы, считает Максим Черешнев из Совета по развитию внешней торговли.

В целом у МСП есть большой потенциал. Они создают фундамент для роста экономики в целом, говорит Егор Диашов. При этом выход на международную арену подразумевает масштабирование бизнеса из малых в средние и затем в крупные предприятия.

Особенно важно для экономики то, что вклад малого и среднего бизнеса в экспорт — это несырьевые неэнергетические товары, убежден директор Высшей школы экономики и бизнеса РЭУ им. Г.В. Плеханова Дмитрий Завьялов. Диверсификация экспорта снижает риски.

«Известия»

Бланки СМР

из 6 самокопирующихся листов

Цена: 47 руб./шт.

Ижевск, ул.Бородина, д.21, оф.106
(3412) 77-21-75



Изменения в Правила функционирования информационной системы «Одно окно» в сфере ВЭД

Постановлением Правительства РФ № 666 от 24.05.2024 внесены изменения в некоторые акты Правительства РФ.

В частности, дополнено положение, что оператор системы «Одно окно» обеспечивает, в том числе, возможность обжалования принятых в ходе предоставления госуслуг решений и осуществленных действий (бездействия) органов власти РФ или их должностных лиц, предоставляющих услуги в сфере внешнеторговой деятельности с использованием ФГИС «Госуслуги», в которую обеспечивается переход заявителя из системы «Одно окно» для формирования жалобы и ее направления в информационную систему досудебного обжалования, а также получение информации о ходе рассмотрения жалобы и результата ее рассмотрения и их размещение в личном кабинете участника внешнеторговой деятельности в системе «Одно окно».

Постановление № 666 вступит в силу 31 августа 2025 г.

Alta.ru



ООО СП «ИНТЕГРА» — автоматизация таможенного оформления, транспортной логистики и СВХ. Программное обеспечение для участников ВЭД. Обучение и техподдержка. Подключение организаций к системам Электронного декларирования и Предварительного информирования.
Сайт: spintegra.ru; тел.: (3412) 77-21-75

© Информационное дайджест-издание «ВЭД-Информ» № 06 (197), Июнь 2024 г.

Главный редактор: Толстикова Игорь Геннадьевич. Выпускающий редактор: Толстикова Ксения.

Электронный дайджест «ВЭД-Информ» предоставляется в начале каждого месяца в виде бесплатной e-mail рассылки. Оформление подписки и архив предыдущих номеров доступны на нашем сайте: <https://spintegra.ru/services/ved-inform/>