

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА

ИНФОРМАЦИЯ ОТ ПЕРМСКОЙ ТАМОЖНИ:

Пермская таможня ведет работу по выявлению санкционной и контрафактной продукции1
 ФТС ликвидирует ряд таможенных постов1
 Уплата утилизационного сбора осуществляется только по реквизитам ФТС России2
НОВОСТИ ЕАЭС:
 О единой системе таможенного транзита ЕАЭС и третьими сторонами2
 Правительства Беларуси и России заключили соглашение о взаимном признании электронной подписи3
 ЕАЭС выстраивает наднациональное антимонопольное регулирование3
 ЕАЭС предоставит тарифную льготу в отношении оборудования для малотоннажного СПГ3
 О порядке перечисления сумм ввозных таможенных, специальных, антидемпинговых и компенсационных пошлин4
 Энергетические перспективы ЕАЭС должны учитывать такие современные тренды, как переход к декарбонизации и приоритет климатической повестки4
ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ:
 Скорректированы ставки ввозных пошлин на товары, происходящие из недружественных стран4
 Минпромторг предложил повысить таможенные пошлины на ввоз электроники5
 Почему российский экспорт вырос в марте на 30-40 %5
 США и Британия запретили импорт алюминия, меди и никеля из РФ6
 С 1 мая ставки акцизов на отечественные игристые вина увеличатся в 2,5 раза6
 Аналитики Минпромторга оценили ситуацию с расчетами за импорт7
 Экспорт в цифре: на какие рынки стремятся российские экспортеры и зачем им цифровая платформа7
ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ:
 Новеллы российского законодательства в части таможенных пошлин, налогов. Правила заполнения гр.47 ДТ10

О возможности самостоятельного оформления результатов идентификации контролируемых товаров10
 О декларировании таможенной стоимости товаров при экспорте с учетом курсовых пошлин11
ВНИМАНИЮ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ:
 Почему российские водители должны доплатить за утильсбор12
 В самолетах компании «Аэрофлот» разрешили перевозить животных в салоне13
 Новый порог беспошлинного ввоза угрожает калининградскому эксперименту13
ЛОГИСТИКА:
 В Госдуму внесли законопроект о создании реестра грузовых автоперевозчиков14
 Деньги выпали из фур: проблемы в расчетах с Китаем сокращают грузопотоки14
 Международка потеряла в цене и объемах15
ПРОФЕССИОНАЛ ВЭД:
 Порядок расчета утилизационного сбора в отношении колесных транспортных средств и самоходных машин17
 Антикризисная поддержка участников ВЭД: теория и практика19
 Разъяснено, может ли экспортер на ЕСХН учесть таможенные пошлины и сборы21
ПРОЧЕЕ:
 Товары легкой промышленности без маркировки «Честный знак» таможня не пропустит21
 В ФНС отчитались о росте числа валютных нарушений на 360 %22
 Режим свободной экономической зоны хотят расширить на приграничье23
 Упрямые контрафакты: весь параллельный импорт предложили маркировать23

ИНФОРМАЦИЯ ОТ ПЕРМСКОЙ ТАМОЖНИ

Пермская таможня ведет работу по выявлению санкционной и контрафактной продукции

Пермская таможня при взаимодействии органов власти Пермского края и Удмуртской Республики за первый квартал 2024 года провела 17 мероприятий, направленных на выявление немаркированной, санкционной и контрафактной продукции. По результатам проверок выявлено более 18 тысяч единиц немаркированной табачной продукции, более 2 тонн плодоовощной продукции — это в два раза больше чем за аналогичный период прошлого года, 7 тысяч единиц контрафактной продукции (моющие средства, табачная продукция) с нанесенными товарными знаками — в аналогичном периоде прошлого года — 1 тысяча единиц). Проверочные мероприятия проводятся на внутреннем рынке на регулярной основе, так как нахождение в торговом обороте продукции без маркировки и товаросопроводительных документов может представлять угрозу для здоровья граждан, — пояснили в Пермской таможне.

В ведомстве напомнили, что с 1 апреля вступил в силу ряд изменений, согласно которым уточняются нормы УК РФ, регламентирующие вопросы ответственности за противоправные деяния, связанные с контрабандой отдельных категорий товаров, а также компетенции таможенных органов в части предварительного расследования. В частности, таможенные органы наделяются полномочиями по полноценному расследованию путем

направления в суды уголовных дел о контрабанде стратегически важных товаров и ресурсов, культурных ценностей, особо ценных диких животных, водных биологических ресурсов, растений, а также грибов, принадлежащих к видам, занесенным в Красную книгу России или охраняемым международными договорами РФ.

Vesti-perm.ru

ФТС ликвидирует ряд таможенных постов

Ликвидируются отдельные таможенные посты в регионах деятельности Приволжского, Северо-Западного, Центрального таможенных управлений и Центральной почтовой таможни.

В [Информации ФТС России от 10.04.2024](#) доводится до сведения, что ФТС России признано целесообразным ликвидировать:

- Бузулукский т/п Самарской таможни, находящийся в регионе деятельности Приволжского ТУ;
- Суоярвский и Лахденпохский т/п Карельской таможни, находящиеся в регионе деятельности Северо-Западного ТУ;
- Елецкий и Россошанский т/п Воронежской таможни;
- Шуйский и Киржачский т/п Владимирской таможни, находящиеся в регионе деятельности Центрального ТУ
- Оренбургский почтовый т/п Центральной почтовой таможни, непосредственно подчиненной ФТС России в связи с имеющимися низкими показателями их деятельности.

Alta.ru

Уплата утилизационного сбора осуществляется только по реквизитам ФТС России

В ряде СМИ публикуется информация о мошеннических схемах, применяемых в случаях необходимости доплаты плательщиком утилизационного сбора в отношении транспортных средств.

Мошенники предлагают от имени таможенных органов уплатить утилизационный сбор с использованием поддельных реквизитов для его уплаты.

В этой связи Центральная акцизная таможня (ЦАТ) обращает внимание, что уплата утилизационного сбора осуществляется только по реквизитам, [опубликованным на официальном сайте ФТС России](#) в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» в разделе «Открытая служба» -> «Участникам ВЭД» -> «Уплата и возврат таможенных и иных платежей» в подразделе «Реквизиты счета для перечисления таможенных и иных платежей». В подразделе «Коды бюджетной классификации доходов, применяемые для уплаты таможенных и иных платежей» размещен перечень кодов бюджетной классификации, используемых при перечислении денежных средств.

Формат, порядок заполнения и оформления распоряжения о переводе денежных средств в уплату платежей в бюджетную систему (платежное поручение) определены нормативными правовыми актами Банка России о правилах осуществления перевода денежных средств и приказом Минфина России № 107н от 12 ноября 2013 г. «Об утверждении Правил указания информации в реквизитах распоряжений о переводе денежных средств в уплату платежей в бюджетную систему Российской Федерации».

Оформление одного платежного поручения допускается только по одному коду бюджетной классификации, администрируемому таможенными органами, согласно бюджетной классификации Российской Федерации.

ЦАТ информирует, что при заполнении платежных документов следует учитывать следующие реквизиты:

(13) «Наименование банка получателя средств» — Операционный департамент Банка России // Межрегиональное операционное УФК г. Москва;

(14) «БИК банка получателя средств» — 024501901;

(15) «Номер счета банка получателя средств (номер банковского счета, входящего в состав единого казначейского счета)» — 40102810045370000002;

(17) «Номер счета получателя средств (номер казначейского счета)» — 03100643000000019502;

(21) «Очередность платежа» — 5;

(22) «Код» — указывается уникальный идентификатор платежа, состоящий из 20 или 25 знаков, при этом все знаки уникального идентификатора платежа одновременно не могут принимать значение ноль («0»). В случае отсутствия уникального идентификатора платежа указывается значение ноль («0»);

(16) «Получатель» — Межрегиональное операционное УФК (ФТС России);

(61) «ИНН» получателя» — 7730176610;

(103) «КПП» получателя — 773001001;

(105) «ОКТМО» — 45328000;

(101) — двузначный показатель статуса плательщика:

«06» — участник внешнеэкономической деятельности — юридическое лицо, за исключением получателя международного почтового отправления;

«16» — участник внешнеэкономической деятельности — физическое лицо;

«17» — участник внешнеэкономической деятельности — индивидуальный предприниматель;

«30» — иностранное лицо, не состоящее на учете в налоговых органах Российской Федерации (при уплате платежей, администрируемых таможенными органами);

«31» — плательщик — физическое лицо, юридическое лицо, индивидуальный предприниматель, осуществляющие перевод денежных средств в счет погашения задолженности по исполнительному производству, кредитные организации (филиалы кредитных организаций), составившие распоряжение о переводе денежных средств в счет погашения задолженности по исполнительному производству;

(104) — код бюджетной классификации в соответствии с бюджетной классификацией Российской Федерации;

(107) — восьмизначный код таможенного органа;

(24) «Назначение платежа» — дополнительная информация, необходимая для идентификации назначения платежа.

ТАСС

НОВОСТИ ЕАЭС

О единой системе таможенного транзита ЕАЭС и третьими сторонами

В Казахстане проходит общественное обсуждение [проект Соглашения](#) о единой системе таможенного транзита Евразийского экономического союза и третьей стороны (третьими сторонами). Документ опубликован на сайте Комитета Государственных доходов Министерства финансов Республики Казахстан.

Распоряжением Совета ЕЭК № 38 от 24.11.2023 проект Соглашения был одобрен, также принято решение направить его в государства — члены ЕАЭС для проведения внутригосударственных процедур, необходимых для его подписания.

Также до 1 марта 2024 года членам ЕАЭС предписывалось доложить в ЕЭК о ходе выполнения внутригосударственных процедур.

Как ранее сообщала ЕЭК, документ определяет основные принципы функционирования единой системы таможенного транзита Союза и третьей стороны (третьих сторон).

Практическая реализация норм Соглашения о Единой системе таможенного транзита после его принятия позволит упростить и оптимизировать процедуру перевозки за счет:

- применения единой транзитной декларации в виде электронного документа;
- использования единого обеспечения исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин;
- применения отдельных специальных упрощений, предоставляемых уполномоченным экономическим операторам стран Союза и третьих сторон.
- применения навигационных пломб для отслеживания перевозок товаров на всем пути следования перевозимых (транспортируемых) товаров в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита по таможенной территории Союза и таможенных территорий третьих сторон;
- взаимного признания решений, принятых таможенными органами, и результатов проведения таможенного контроля.

Alta.ru

Правительства Беларуси и России заключили соглашение о взаимном признании электронной подписи

Правительства Беларуси и России заключили соглашение о порядке признания электронной подписи (электронной цифровой подписи) в электронном документе при трансграничном электронном взаимодействии. Документ по итогам состоявшихся 15 апреля в Москве переговоров премьер-министров двух стран Романа Головченко и Михаила Мишустина подписали министр связи и информатизации Константин Шульган и министр цифрового развития, связи и массовых коммуникаций РФ Максют Шадаев.

Комментируя подписанное соглашение, Константин Шульган констатировал, что в Беларуси электронная цифровая подпись применяется уже достаточно давно при электронном документообороте. «Теперь это первый шаг для того, чтобы между нашими союзными государствами точно такой же процесс пошел в электронной форме. Сегодняшнее соглашение — начало того, когда мы признаем электронные подписи двух государств взаимно, чтобы для бизнеса, а также при государственном электронном документообороте все проходило быстро и мобильно», — сказал он.

При этом министр отметил, что в пилотном режиме подобный механизм во взаимодействии бизнеса Беларуси и России уже был апробирован. «Он позволял сократить процедуру с месяцев буквально до считанных дней», — добавил он.

Соглашение достаточно долго готовилось, так как необходимо было решить ряд технических вопросов. «Сейчас, когда все готовы, надеюсь, что процедуры, которые необходимы после подписания соглашения, мы пройдем достаточно быстро», — сказал Константин Шульган.

Он также добавил, что подписанное соглашение — это последний шаг к тому, чтобы полностью заработал доступ к госзакупкам двух стран.

«БЕЛТА»

ЕАЭС выстраивает наднациональное антимонопольное регулирование

Рынок госзакупок ЕАЭС превысил \$ 190 млрд. в 2022 году. Для сравнения, всего лишь двумя годами ранее — он составлял \$ 140 млрд. Колоссальный прирост и огромная ответственность. Сложные правила взаимодействия и взаимовлияния, которые должны быть прозрачными и равными для всех, несмотря на разную степень взаимного участия. Пока наибольшая доля рынка приходится на российских заказчиков и поставщиков.

Увеличивать пропорцию взаимного участия следует за счет упрощения взаимодействия государств-членов ЕАЭС по линии госзакупок. Эта среда должна быть максимально конкурентной. Сам факт того, что компания поставляет или закупает продукцию в одной из стран ЕАЭС, уже свидетельствует о том, что она попадает в сферу юрисдикции ЕЭК как антимонопольного регулятора. Необходимо уточнение, по каким критериям понять, что можно обращаться за антимонопольным регулированием в ЕЭК. В случае злоупотребления доминирующим положением. Для того, чтобы у пострадавшей стороны было основание для обращения в ЕЭК — доля «доминанта» на территориях каждого государства-члена ЕАЭС должна составлять не менее 35 %. Компания с меньшей долей рынка, отказавшая истцу в заключении договора, либо дискриминирующая жалобщика по каким-либо иным основаниям, не может быть признана

трансграничной монополией. Чтобы антимонопольное соглашение было признано таковым и подпадало под юрисдикцию антимонопольного департамента ЕЭК, необходимо, чтобы его участники (как минимум два субъекта) были зарегистрированы в разных государствах-членах ЕАЭС.

Как сообщили корреспонденту Информационного агентства МАНГАЗЕЯ эксперт кафедры «Менеджмент и управление персоналом» Среднерусского института управления — филиала РАНХиГС Еремина Ирина, учитывая стремительное развитие экономических связей в рамках евразийского партнерства масштабы и опыт антимонопольного регулирования внутри ЕАЭС будут расти, как и спрос на регулирование со стороны бизнеса. Теперь вырисовывается четкая картина разграничения полномочий. Антимонопольный орган Евразийского союза заработал в полную силу, у него появилась масштабная правоприменительная практика. Это говорит о том, что интеграционные процессы между Арменией, Белоруссией, Казахстаном, Кыргызстаном и Россией идут вперед, а евразийский рынок действительно складывается несмотря на все потрясения и трудности.

Mngz.ru

ЕАЭС предоставит тарифную льготу в отношении оборудования для малотоннажного СПГ

Совет ЕЭК принял решение предоставить тарифную льготу в виде освобождения от ввозной таможенной пошлины отдельных видов оборудования и частей для строительства, оснащения и технического обслуживания объектов производства и реализации малотоннажного сжиженного природного газа (СПГ). Тарифная льгота будет предоставлена сроком на 2 года с условием подтверждения целевого назначения ввозимых товаров.

«Решение направлено на расширение сети малотоннажных производств сжиженного природного газа, ускорение темпов газификации регионов, замещение нефтепродуктов, используемых в качестве моторного топлива, более экологичным природным газом», — отметил министр по торговле ЕЭК Андрей Слепнев.

Он напомнил, что на территории ЕАЭС в настоящий момент осуществляются мероприятия, нацеленные на повышение инвестиционной привлекательности проектов с использованием малотоннажного СПГ на внутреннем рынке и развитие рынка газомоторного топлива (для сельскохозяйственной и дорожно-строительной техники, на автомобильном, железнодорожном и водном транспорте) с обеспечением загрузки газозаправочной сети до коммерчески эффективного уровня.

«Главными предпосылками являются наличие в шаговой доступности большого числа газовых месторождений, которые не представляют интереса для промышленной добычи, а также расположение ряда потенциальных потребителей в труднодоступной местности или в удалении от источников газоснабжения. В таких случаях использование малотоннажного СПГ выступает оптимальным решением, будет способствовать социально-экономическому развитию регионов, обеспечению энергетической безопасности и улучшению экологической ситуации», — добавил Андрей Слепнев.

Как ожидается, реализация указанных проектов позволит создать несколько тысяч новых рабочих мест с учетом организации высокотехнологичных производственных мощностей.

Решение вступит в силу по истечении 30 календарных дней с даты его официального опубликования.

Тарифная льгота будет предоставляться в отношении продукции, классифицируемой кодами ТН ВЭД ЕАЭС:

- | | |
|------------------|--------------------|
| – 8407 90 900 9, | – 8481 80 739 9, |
| – 8418 69 000 8, | – 8481 80 790 0, |
| – 8481 10 190 8, | – 8481 80 819 9, |
| – 8481 10 990 8, | – 8481 80 850 8, |
| – 8481 30 910 8, | – 8481 80 870 0, |
| – 8481 30 990 8, | – 8481 80 990 7, |
| – 8481 40 100 0, | – 8505 11 000 0, |
| – 8481 40 900 9, | – 8505 19 900 0, |
| – 8481 80 599 0, | – 8505 90 200 9 |
| – 8481 80 639 0, | – и 8505 90 900 0. |
| – 8481 80 690 0, | |

Ставки ввозных таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС на указанные товары составляют от 5 до 15 %.

EEC.eaeunion.org

О порядке перечисления сумм ввозных таможенных, специальных, антидемпинговых и компенсационных пошлин

Решением Высшего совета ЕАЭС № 2 от 25.04.2024 принято решение оперативно подготовить проект Протокола о внесении изменений в Договор, предусмотрев в нем альтернативный механизм исполнения встречных обязательств по перечислению денежных средств в счет сумм ввозных таможенных, специальных, антидемпинговых и компенсационных пошлин.

До вступления в силу Протокола о внесении указанных изменений в Договор государствам-членам следует исходить из возможности исполнения указанных встречных обязательств также и в российских рублях (по официальным курсам национальных валют, установленным национальными (центральными) банками государств-членов на рабочий день, следующий за датой перечисления денежных средств в национальной валюте).

В целях сохранения возможности проведения с 1 июня 2024 г. расчетов в рамках исполнения встречных обязательств национальным (центральным) банкам государств-членов необходимо обеспечить заключение новых дополнительных соглашений к договорам корреспондентского счета со сроком действия 2 года (до 31 мая 2026 года) или ранее до даты вступления в силу Протокола о внесении изменений в Договор, в зависимости от того, какая дата наступит ранее.

Alta.ru

Энергетические перспективы ЕАЭС должны учитывать такие современные тренды, как переход к декарбонизации и приоритет климатической повестки

Перспективы развития топливно-энергетического комплекса стран ЕАЭС в области энергосбережения, экологии и развития возобновляемых источников энергии (ВИЭ) обсудили на одноименном международном круглом столе представители Евразийской экономической комиссии, научного- и бизнес-сообществ стран ЕАЭС под председательством министра по энергетике и инфраструктуре ЕЭК Арзыбека Кожошева. Мероприятие состоялось 24 апреля в Москве на площадке Комиссии. Арзыбек Кожошев отметил

необходимость разработки поэтапного комплексного плана декарбонизации и повышения энергоэффективности экономики каждого государства Союза. В ходе дискуссии обсуждены перспективы низкоуглеродного развития топливно-энергетического комплекса стран евразийской «пятерки», вопросы выпуска зеленых сертификатов как механизма стимулирования развития ВИЭ и многие другие.

«В ЕАЭС есть значительный потенциал и все предпосылки для развития возобновляемой энергетики, которая способна придать новый импульс экономическому развитию государств-членов за счет диверсификации энергетических ресурсов, создания новых рабочих мест, роста научных и инновационных исследований и соответствующего увеличения объема высокотехнологичной продукции», — заявил министр ЕЭК.

При обсуждении международного сотрудничества в области декарбонизации участники круглого стола сделали акцент на тематике энергетического перехода в странах Азиатского региона (КНР, Индии, Японии), повестке очередной конференции участников Рамочной конвенции ООН по изменению климата и перспективах развития системы торговли выбросами. Подробно рассмотрена тема развития атомной энергетики и мерах поддержки зеленых проектов в Китае. Обсуждены проекты развития солнечной энергетики в Индии, примеры сотрудничества государств ЕАЭС и Саудовской Аравии в области производства чистой энергии.

По итогам круглого стола участники приняли совместное заявление, в котором подчеркнули необходимость расширения взаимодействия стран ЕАЭС в сфере развития возобновляемой энергетики, отметили значительный потенциал расширения интеграции в области энергосбережения, экологии и развития ВИЭ в Союзе.

EEC.eaeunion.org

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

Скорректированы ставки ввозных пошлин на товары, происходящие из недружественных стран

Постановлением Правительства РФ № 500 от 17.04.2024 внесены изменения в постановление Правительства РФ № 2240 от 07.12.2022 «Об утверждении ставок ввозных таможенных пошлин в отношении отдельных товаров, страной происхождения которых являются государства и территории, предпринимающие меры, которые нарушают экономические интересы РФ».

Согласно изменениям, постановление № 2240 действует на бессрочной основе, поправками исключаются слова п.1 постановления «утвердить по 31 декабря 2024 г. включительно прилагаемые ставки ввозных таможенных пошлин...».

Также вводится новый пункт, по которому происхождение товаров, облагающихся утвержденными постановлением ставками ввозных пошлин, определяется в соответствии с критериями непреференциальных правил происхождения товаров, установленными решением Совета ЕЭК № 49 от 13.07.2018.

В новой редакции изложены ставки ввозных таможенных пошлин в отношении шоколада, алкогольной продукции, глицерина, парфюмерно-косметической продукции, чистящих и моющих веществ, изделий строительных из пластмасс, фанеры, обоев и аналогичных стеновых покрытий, пальто и плащей из синтетических тканей, и других товаров, страной происхождения которых являются недружественные государства и которые нарушают экономические интересы РФ.

Установлен размер ставки ввозной пошлины в отношении отдельных товаров, срок ее действия, а также конкретных стран, производителей данного товара.

Например, в отношении шоколадных изделий, классифицируемых кодами 1806 32 100 0 и 1806 32 900 0 ТН ВЭД ЕАЭС, происходящих из Литвы, Латвии и Эстонии, установлена ставка ввозной таможенной пошлины в размере 50 % от таможенной стоимости, действующей по 31 декабря 2024 года включительно.

А в отношении пива солодового (код 2203 00 ТН ВЭД ЕАЭС), происходящего из всех недружественных государств, сроком по 31 декабря 2024 года включительно, действует ставка — 0,1 евро за литр.

Постановление вступает в силу 27 апреля 2024 года. Опубликовано на официальном портале опубликования правовых актов 19 апреля 2024 г.

Alta.ru

Минпромторг предложил повысить таможенные пошлины на ввоз электроники

Минпромторг прорабатывает вопрос повышения ввозных таможенных пошлин на радиоэлектронную продукцию, следует из письма, которое ведомство направило профильным ассоциациям, производителям электроники и госкорпорациям. Письмо есть в распоряжении «Ведомостей», его получение подтвердил собеседник в одном из профильных объединений. Также министерство попросило компании предоставить данные о текущих объемах производства радиоэлектронной продукции и потенциале рынка.

Среди получателей письма указаны консорциумы «Вычислительная техника» (входят «Аквариус», Yadro и др. производители электроники), «Телекоммуникационные технологии» (входят «Ростелеком», ГК «Элемент», «Ростех» и др.), «Светотехника», ассоциация предприятий «Электронное машиностроение», госкорпорации «Ростех» и «Роскосмос» и др. Письмо было отправлено 29 февраля 2024 г.

Представитель Минпромторга пояснил изданию, что говорить о повышении пошлин на конкретную величину пока рано, а прорабатывать вопрос планируется с заинтересованными предприятиями и Минэкономразвития. Повышение пошлин рассматривается, в первую очередь, в отношении товарных категорий, в которых объем внутреннего производства достаточен для покрытия потребностей рынка, сообщил представитель ведомства.

«Ведомости»

Почему российский экспорт вырос в марте на 30-40 %

Экспорт товаров из России в марте резко вырос в сравнении с зимними месяцами, а торговый профицит достиг максимума с конца 2022 года, сообщил ЦБ. Важнее всего динамика импорта, указывающая на проблемы с расчетами, говорят эксперты.

Из представленной 11 апреля Банком России оценки платежного баланса за март и первый квартал 2024 года следует, что:

- экспорт товаров в марте увеличился практически на 30-40 % относительно показателей января и февраля (\$ 28-30 млрд) — почти до \$ 40 млрд;
- импорт товаров остался на уровне февраля — \$ 22,9 млрд;

- профицит торговли товарами возрос до \$ 16,7 млрд — максимума с декабря 2022 года (в январе и феврале было \$ 7-8 млрд, в марте 2023 года — около \$ 13 млрд).

Показатели торгового баланса высокие, рост экспорта — уверенный, пишет директор по инвестициям УК «Астра Управление активами» Дмитрий Полевой. Профицит «внушительный», согласны аналитики экономического телеграм-канала «Твердые цифры».

Что может стоять за этими показателями — в материале РБК.

→ Рост экспорта — в пределах нормы...

При сравнении экспорта месяц к месяцу нужно учитывать календарный и сезонный факторы, подчеркивает старший научный сотрудник РАНХиГС Александр Фиранчук. Если же сравнивать март 2024 года с уровнями прошлого года, можно заключить, что динамика экспорта в целом стабильна (\$ 39,6 млрд против \$ 40,9 млрд годом ранее), указывает он.

Рост экспорта в марте почти полностью объясняется сезонностью (январь–февраль традиционно ниже марта), а также более высокими ценами на нефть в этом году, добавляет ведущий эксперт ЦМАКП Андрей Гнидченко. Правительство России с 1 марта на полгода запретило экспорт бензина, но динамика роста цен на сырую нефть и увеличение отгрузок нефти это вполне компенсирует, указывает научный сотрудник ИЭП им. Е.Т. Гайдара Дмитрий Кузнецов. «Ограничения на российский экспорт более-менее стабилизировались и с начала 2023 года не претерпели существенных изменений», — резюмирует он.

По данным Минэкономразвития, в марте средняя цена российской нефти Urals составила \$ 70,3 за баррель (включает в себя стоимость транспорта за пределы России) против \$ 68,3 в феврале. По данным ценового агентства Argus (их приводит Bloomberg), Urals 8 апреля котировалась на уровне почти \$ 75 за баррель в российских портах — намного выше потолка (\$ 60 за баррель), установленного странами G7.

В Федеральной таможенной службе (ФТС) отказались от комментариев, объяснив, что статистика за март еще не сформирована. ФТС с осени 2023 года вновь публикует агрегированные показатели российского экспорта и импорта на ежемесячной основе.

→ ...и не означает реального прихода денег

Статистика по методологии платежного баланса отражает переход права собственности на товар от резидентов к нерезидентам, то есть сколько должны заплатить по контракту, а не сколько фактически зачислили, указывает Фиранчук. Кузнецов добавляет, что таможенная статистика в этом смысле несильно отличается — фактическое движение денег в ней не отражается. Он иллюстрирует это на примере экспорта российской нефти в Индию: по данным индийской стороны, поставки российской сырой нефти составили почти \$ 45 млрд в 2023 году, но фактическое поступление средств в Россию происходило с трудом.

О том, что валютная выручка поступает не сразу, пишут также Полевой и «Твердые цифры». По оценке экономистов «Твердых цифр», на это указывает рост дебиторской задолженности нерезидентов перед российскими экспортерами (в сообщении ЦБ сказано, что иностранные активы российских резидентов в марте увеличились на \$ 15,5 млрд, что «преимущественно отражает лаги в поступлении оплаты за возросший в марте экспорт»).

В марте биржевой курс доллара к рублю был относительно стабилен и колебался в диапазоне 91-93 за рубль. «Практически отсутствующая реакция курса на рост профицита торговли [в марте] свидетельствует о том, что эта избыточная валюта не поступила на российский валютный рынок», —

утверждает Кузнецов. Крупнейшие экспортеры сейчас обязаны продавать валютную выручку, напоминает он, а рост предложения валюты при сокращающемся импорте привел бы к укреплению рубля. За март рубль, напротив, даже несколько ослабел. Это может говорить о том, что мартовский рост экспорта должен повлиять на продажи валюты экспортерами в течение следующих двух месяцев, учитывая задержки с поступлением средств (по оценке Гнидченко, не превышают одного месяца) и обязанность экспортеров из закрытого перечня правительства зачислять не менее 80 % выручки на счета в России в течение 60 дней и продавать не менее 90 % зачисленных средств в течение двух недель, пишут «Твердые цифры». Цифры за март позволяют рублю рассчитывать на поддержку, соглашается Полевой.

→ Импорт сокращается

Импорт товаров с поправкой на сезонность сократился значительно, утверждают экономисты «Твердых цифр». Снижение импорта в марте на 18 % к марту 2023 года — «это серьезный сигнал», подчеркивает Гнидченко. Все эксперты сходятся во мнении, что на динамику импорта влияют сложности с оплатой, обострившиеся после декабрьского указа президента США о вторичных санкциях против иностранных банков за помощь в поставках в Россию чувствительных товаров.

Сложности с расчетами за импорт приводят к тому, что товары по ряду контрактов уже сейчас фактически не завозятся в Россию, следовательно, и не отражаются в статистике, говорит Кузнецов. Если российский экспорт может быть вывезен еще до получения оплаты (и тогда отражается в статистике), аналогичный подход с импортом, вероятно, невозможен. «По всей видимости, товары отправляются в Россию только после получения оплаты поставщиком, а поскольку оплата затруднена и по некоторым товарам почти невозможна, поток товаров в Россию сокращается», — рассуждает эксперт.

США продолжают давление на нейтральные страны, в том числе Китай и Турцию, констатирует Фиранчук. «Важно понимать, что российский рынок вторичен для Китая (менее 4 % его экспорта) и многих других нейтральных стран. Возможная потеря доступа к основным западным рынкам и финансовой инфраструктуре — неоправданно высокий риск для компаний из этих стран», — говорит он.

Согласно свежим данным китайской таможни, в марте экспорт КНР в Россию заметно снизился (*на 14 % в годовом выражении*. — РБК), обращает внимание Гнидченко. По его словам, это косвенно подтверждает релевантность оценки ЦБ за март. «О причинах падения импорта в марте пока судить трудно, нужно подождать выхода статистики других стран — пока доступны лишь данные по Китаю. Причинами могут быть и проблемы с экспортом самого Китая (весь экспорт КНР в марте неожиданно просел сразу на 8 % в годовом выражении), и более широкое действие санкций (если увидим сокращение поставок в Россию не только Китая, но и других важных поставщиков)», — отмечает Гнидченко.

Турецкий экспорт в Россию в январе–феврале снизился почти на 37 % к тому же периоду 2023 года, следует из статистики TurkStat. «Торговый бум» между Россией и Турцией замедлился из-за расширения санкций США и Евросоюза, писало агентство Bloomberg в начале апреля.

На замедление импорта могло повлиять и некоторое охлаждение внутреннего спроса, не исключает Гнидченко. В России сейчас действует жесткая денежно-кредитная политика — ключевая ставка составляет 16 %. Тем не менее при решении проблем с оплатой, возможно, проявится эффект

отложенного спроса в будущем, «но говорить об этом сейчас преждевременно», констатирует Кузнецов.

ЦБ часто и порой сильно уточняет информацию по внешней торговле, поэтому данные по импорту за март могут быть пересмотрены вверх, «на основании мартовских данных по импорту вывод о снижении совокупного спроса в экономике делать преждевременно», пишет канал «Твердые цифры». Гнидченко согласен, что после уточнения снижение импорта может оказаться чуть слабее, но «вряд ли разница будет существенной».

РБК

США и Британия запретили импорт алюминия, меди и никеля из РФ

Администрация США в координации с британскими властями ввела запрет на импорт алюминия, меди и никеля из России, сообщает американский Минфин.

«Сегодня Минфин США в координации с Великобританией ввел две серии мер, нацеленных на сокращение доходов России от экспорта алюминия, меди и никеля», — говорится в пресс-релизе министерства.

Новые меры предусматривают запрет на импорт алюминия, меди и никеля российского происхождения. Также они ограничивают использование алюминия, меди и никеля из РФ на глобальных биржах металлов и при торговле деривативами.

Минфин США поясняет, что в результате инициативы Вашингтона и Лондона «биржам металлов, таким как London Metal Exchange (LME) и Chicago Mercantile Exchange (CME), будет запрещено принимать новые партии алюминия, меди и никеля из России».

Ограничения коснутся металлов, произведенных после 13 апреля 2024 года. Кроме того, министерство отмечает, что в отдельных случаях ввоз партий алюминия, меди и никеля может быть в виде исключения разрешен.

В свою очередь, правительство Великобритании подтвердило, что участвует в данной инициативе.

«London Metal Exchange (LME) и Chicago Mercantile Exchange (CME) больше не будут торговать новыми партиями алюминия, меди и никеля, произведенными в РФ», — говорится в релизе британской стороны.

В ЕС и США «Норникель» реализует около трети своей продукции. Продажи в Европу обеспечили 28 % выручки «Русала» в 2023 году (годом ранее — 36 %), говорится в отчете компании.

По оценкам западных чиновников, доходы от экспорта российских металлов за два года составили \$ 40 млрд.

«Интерфакс»

С 1 мая ставки акцизов на отечественные игристые вина увеличатся в 2,5 раза

Федеральный закон № 96-ФЗ от 22.04.2024, вносящий изменения в Налогового кодекс РФ, подписал президент РФ Владимир Путин.

Согласно документу, ставка на игристые вина, включая шампанское составит:

- с 1 мая по 31 декабря 2024 года включительно — 119 рублей за 1 л;
- с 1 января по 31 декабря 2025 года включительно — 124 рубля за 1 л;
- с 1 января по 31 декабря 2026 года включительно — 129 рублей за 1 л.

Также ставка на крепленое (ликерное) вино, крепленое вино наливом составит:

- с 1 мая по 31 декабря 2024 года включительно — 141 рублей за 1 л;
- с 1 января по 31 декабря 2025 года включительно — 147 рубля за 1 л;
- с 1 января по 31 декабря 2026 года включительно — 153 рублей за 1 л.

Изменения вносятся в пп. 14.1 и 16 п.1 статьи 193 НК РФ соответственно.

В действующей на сегодняшний день версии статьи 193 НК РФ п.14.1 отсутствует, так как он был введен лишь в прошлом году Федеральным законом № 539-ФЗ от 27.11.2023 и не успел вступить в действие, поскольку устанавливал ставки акцизов в отношении крепленого (ликерного) вина только начиная с 1 мая 2024 года. Что касается пп.16 ст.193 НК РФ, то с 1 мая 2024 года также должна была вступить в действие новая увеличенная ставка акциза.

В нем с 1 мая по 31 декабря 2024 года включительно устанавливалась ставка акциза в отношении:

- крепленых вин, в том числе наливом — 643 рубля за 1 литр безводного этилового спирта, содержащегося в подакцизном товаре;
- игристых вин, включая российское шампанское — 141 рубль за 1 литр.

Но опубликованный сегодня Федеральный закон № 96-ФЗ от 22.04.2024 скорректировал ставки, еще не успевшие вступить в действие, в отношении этих двух категорий вин в сторону уменьшения. И даже отменил планировавшийся переход к расчету акциза в отношении крепленых вин не от объема товара в литрах, а от литров безводного этилового спирта, содержащегося в подакцизном товаре.

Таким образом, ставки акцизов в отношении крепленых вин и отечественного шампанского существенно повысятся с 1 мая по сравнению с ныне действующими, однако менее, чем было запланировано.

Кроме того, Федеральный закон № 96-ФЗ от 22.04.2024 вводит термин «учетно-контрольная специальная марка» для средств идентификации, наносимых на упаковки табачной продукции, жидкости для электронных систем доставки никотина, нагревательного табака и других видов продукции. Они будут использоваться вместо акцизных марок.

Ранее Минфин РФ предложил маркировать табак и никотиносодержащую продукцию данными марками вместо бумажной маркировки. Отмечалось, что это связано с необходимостью отмены бумажной и осуществления цифровой маркировки.

Введение марок направлено также на сохранение полномочий таможенных органов по администрированию сумм акцизов в отношении ввозимых из стран-членов ЕАЭС указанных подакцизных товаров.

Предусматривается переход на уплату акциза на табачную и никотиносодержащую продукцию на основании данных госсистемы мониторинга за оборотом товаров, подлежащих обязательной маркировке. Также законом регламентируются случаи, когда налоговая база по табачной продукции определяется на основе данных информационной системы мониторинга.

Закон № 96-ФЗ вступит в силу со дня его официального опубликования, за исключением положений, для которых установлены иные сроки вступления их в силу.

TKS.ru

Аналитики Минпромторга оценили ситуацию с расчетами за импорт

Аналитики Минпромторга оценили ситуацию с расчетами за импорт. Так, опрос Центра по внешней торговле при Минпромторге (ЦВТ), посвященный проблемам российских компаний с импортом, показал, что 52 % российских импортеров испытывали трудности с трансграничными расчетами в валюте в 2023 г. Это на 10 п.п. больше, чем в 2022 г. О результатах исследования «Ведомостям» сообщили два источника, знакомых с презентацией ЦВТ.

В опросе приняло участие около 200 компаний разного масштаба — от микропредприятий до крупных. Примерно четверть из них ведут деятельность в области машиностроения и химии, еще часть производит электрооборудование и металлопродукцию.

Среди наиболее распространенных барьеров при оплате товаров — неготовность иностранного банка принять платеж из РФ (42 %), отказ банка-корреспондента его обработать (17 %) и отключение российской кредитной организации от SWIFT (13 %), следует из результатов опроса. При этом отказы зарубежных банков в принятии перевода существенно участились — на них пожаловались 42 % предприятий вместо 32 % в 2022 г.

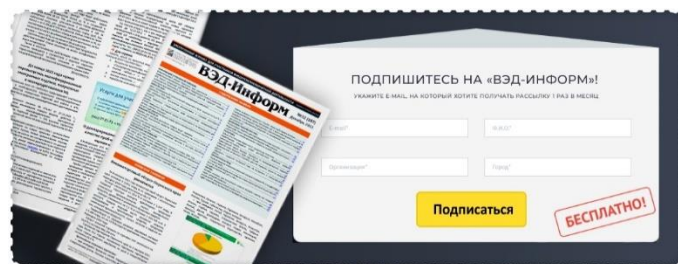
Как показало исследование ЦВТ, основной валютой оплаты импорта в прошлом году стал юань — его доля выросла до 60,5 % с 3,6 % в 2022 г. Доля рубля выросла с 18,4 % до 21,3 %, а доля доллара и евро упала до 8,8 % и 4,1 % соответственно.

Помимо трудностей с оплатой поставкам в Россию часто мешают отказы производителей продавать товар, сложности с доставкой, дорогая логистика и неприемлемое повышение стоимости самого товара, следует из результатов опроса.

Несмотря на сложности с расчетами, импортировать в Россию стало легче, если сравнивать с 2022 г.

Аналитики Минпромторга отдельно опрашивали компании по логистику и таможенные процедуры. В частности, только 16 % респондентов в прошлом году сталкивались с трудностями при оформлении на российской таможне (22 % в 2022 г.) и лишь 18 % отметили удорожание логистики (42 % в 2022 г.).

«Ведомости»



Экспорт в цифре: на какие рынки стремятся российские экспортеры и зачем им цифровая платформа

Государство заинтересовано в наращивании несырьевого неэнергетического экспорта (ННЭ): президент РФ Владимир Путин поставил задачу к 2030 г. увеличить ННЭ как минимум на две трети.

Чтобы добиться поставленных целей, правительство планирует продлить срок действия нацпроекта «Международная кооперация и экспорт», а чтобы экспортеры могли получать господдержку без излишних бумаг и бюрократии, в Российском экспортном центре (АО РЭЦ, входит

в группу ВЭБ.РФ) была разработана цифровая платформа «Мой экспорт».

→ От логистики до выставок

В 2019 г. в России заработал национальный проект «Международная кооперация и экспорт», в январе 2021 г. его переработали, обновив основные параметры и инструменты государственной поддержки. Изначально он был рассчитан на шесть лет — до 31 декабря 2024 г., однако российское правительство по просьбе бизнеса планирует продлить его до 2030 г.

→ Что такое несырьевые товары

Главным критерием для отнесения товара к сырьевому или несырьевому является степень участия человека в формировании его принципиальных характеристик. Сырье — это материалы, имеющиеся в природной среде и извлекаемые из нее: минеральное топливо, руды и другие полезные ископаемые, а также древесина. Кроме того, к сырью относятся массовые отходы: лом черных и основных цветных металлов, макулатура и т. п.

Все остальные товары считаются несырьевыми и различаются степенью и сложностью переработки. От самых простых (зерно, удобрения, крупнотоннажная химия) до самых сложных (машины и механизмы, фармпродукция, одежда, обувь, мебель и т. д.).

Основная цель нацпроекта — наращивание ННЭ. Действующие и потенциальные экспортеры, включая малый и средний бизнес, вправе получать как финансовую, так и нефинансовую поддержку от государства. Значительная часть программ реализуется через национальный институт развития несырьевого экспорта РЭЦ и цифровую платформу «Мой экспорт».

«Российский бизнес выходит в страны с растущим спросом, где нашу продукцию пока не так хорошо знают. И здесь стоит отметить работу нашего Российского экспортного центра, ключевого института развития в сфере внешнеэкономической деятельности», — отметил премьер-министр Михаил Мишустин, выступая в рамках форума «Сделано в России» в октябре 2023 г.

«Всего в 2023 г. Группа РЭЦ предоставила компаниям финансирование объемом 587 млрд руб., что в 1,6 раза превысило финансирование в 2022 г. Объем внешнеторговых сделок с использованием инструментов прямой поддержки Группы РЭЦ составил \$ 17 млрд (рост к 2022 г. — 33 %), — сообщила генеральный директор РЭЦ Вероника Никишина. Вырос и охват отраслевых мер поддержки. В 2023 г. поддержку от РЭЦ получили около 24 000 организаций, занимающихся внешнеэкономической деятельностью. Это на 23 % больше, чем годом ранее.

По словам Никишиной, в 2023 г. для экспортеров были доступны через РЭЦ 10 программ господдержки на 66 млрд руб. и все они пользовались высоким спросом. Это программы повышения конкурентоспособности (обеспечивают доступ к льготному кредитованию и страхованию), компенсация затрат на транспортировку продукции, на омологацию (приведение технических характеристик товара в соответствие со стандартами страны-импортера), на сертификацию продукции за рубежом, поддержка участия компаний в зарубежных выставках ([инфографика](#) об итогах работы РЭЦ и платформы «Мой экспорт» в 2023 г.).

Из-за глобальной перестройки экспортных потоков в дружественные страны экспортеры испытывают сложности с транспортировкой товаров, поэтому компенсация логистических затрат — одна из самых востребованных услуг, она позволяет вернуть до 80 % понесенных расходов на транспортировку промышленной продукции и от 25 до 100 %

— на транспортировку продукции АПК, которые можно направить на развитие бизнеса. Еще одна востребованная мера поддержки — софинансирование затрат на участие в международных выставках и деловых миссиях.

→ Что такое «Профессионалы экспорта»

С целью облегчения работы экспортеров в рамках платформы «Мой экспорт» был запущен b2b-маркетплейс «Профессионалы экспорта». Здесь экспортер может найти проверенных сертифицированных коммерческих партнеров по всем направлениям работы: логистика, сертификация, таможня, международные контракты, маркетинговые исследования и т. д.

По словам Максима Бурнаевского, генерального директора ООО «Мибао» (производитель меда из Самарской области), компания уже несколько раз участвовала в крупнейших выставках продуктов питания и оплачивала только 20 % расходов, остальное покрыла господдержка, полученная с помощью РЭЦ. «Свою продукцию мы размещали на национальной коллективной экспозиции, которая обычно занимает значимую часть павильона крупнейших мировых выставок. На ней ярко светится вывеска Made in Russia, ее сложно не заметить, поэтому там всегда огромное количество посетителей. Если экспортеры ставят собственные стенды, то они, как правило, небольшие по площади — 3х3 м — и теряются на фоне большого количества участников», — рассказывает Бурнаевский.

Он подчеркивает, что помощь РЭЦ неопределима как на первом этапе, когда компания планирует выходить на зарубежный рынок, так и в последующем за счет предоставления различных инструментов.

«Благодаря поддержке РЭЦ мы рассчитываем выйти на новые рынки и ведем переговоры с компаниями из Вьетнама. Также в ближайшей перспективе планируются переговоры в странах Южной Америки, Индии, Африки и Ближнего Востока», — говорит Филипп Миславский, директор по стратегическому развитию одного из брендов водки в Китае.

→ Экспортный эффект

Исторический рекорд по объему ННЭ был достигнут РФ в 2021 г., когда показатель составил \$ 194,2 млрд. «В настоящее время по объективным причинам объемы поставок на внешние рынки временно снизились. Восстановление мы связываем с переориентацией экспортных потоков в направлении Азии, Ближнего Востока, Африки и Латинской Америки», — сказал в феврале 2024 г. вице-премьер Денис Мантуров. Он отметил, что удалось поменять структуру экспорта: доля ННЭ в общем экспорте страны выросла с 27 % в 2014 г. до 35 % в 2023 г.

При этом экспорт в дружественные страны продолжает расти. По данным ФТС России, в 2023 г. общий объем экспорта в страны Азии и Африки увеличился на 77 % до \$ 327,8 млрд.

В наибольшей степени (в стоимостном выражении) товарооборот растет в торговле с Китаем, Турцией и Индией. В лидерах также Белоруссия, Казахстан, Узбекистан, Объединенные Арабские Эмираты и Бразилия, отметил в декабре 2023 г. премьер-министр Михаил Мишустин. По его словам, доля дружественных стран в товарообороте внешней торговли к 2030 г. может достичь 90 %.

→ Фокус на растущие рынки

Директор Института торговой политики НИУ ВШЭ Александр Данильцев подтверждает, что российские экспортеры в 2023 г. начали активно наращивать поставки в первую очередь на быстро растущие рынки стран Юго-Восточной Азии, особенно на потенциально емкий китайский рынок. Перспективными,

хотя и менее освоенными, являются страны Африки и Латинской Америки.

В РЭЦ отмечают, что география присутствия России продолжит расширяться как в сторону перспективного рынка Африки, так и за счет усиления присутствия на Ближнем Востоке, в азиатских и арабских странах.

По словам Никишиной, развивающиеся рынки сильно выросли за последние 20 лет в экономическом и технологическом плане, а их доля в мировом ВВП уже достигла 58 %. «Именно благодаря им мы видим восстановление роста российского экспорта — это уже ярко выраженный тренд, хоть нам и предстоит еще большой путь», — подчеркнула она в интервью «Российской газете».

→ Что везут на экспорт

В ННЭ можно выделить три крупные группы товаров: продовольственные, однородные промышленные товары (металл и удобрения), а также машины и оборудование, говорит старший научный сотрудник Центра исследований международной торговли Президентской академии Александр Фиранчук. Объем экспорта продовольствия в 2023 г. вырос до \$ 43 млрд с \$ 33 млрд в докризисном 2021 году. «Несмотря на ограниченное влияние санкций на экспорт продовольствия, его поставки в недружественные страны сокращались. Рост вывоза произошел за счет нейтральных рынков сбыта, в первую очередь Китая, Турции, Индии и стран Ближнего Востока», — уточняет он.

«Продовольствие — это хоть и новое, но уже во многом освоенное направление, причем не только сырье, но и продукты, готовые к употреблению, с высокой степенью обработки», — добавляет Данильцев из НИУ ВШЭ.

Экспортеры, поставляющие продукты питания на китайский рынок, отмечают, что российские товары пользуются у населения большим спросом. «Китай импортирует огромные объемы продуктов питания со всего мира, и наши товары они очень любят. Хорошие продажи показывают такие категории, как мед, шоколад, кондитерские изделия, молоко. Интересный факт: если на полке будут лежать российский шоколад и какой-нибудь европейский, китайцы предпочтут наш», — делится Бурнаевский (*подробнее об экспорте в Китай см. в [статье](#)*).

По итогам 2024 г. Фиранчук ожидает сохранения поставок продовольствия на уровне 2023 г. А общим ограничением для выхода на новые рынки называет высокую степень зарегулированности импорта продовольствия в большинстве стран. Здесь важна консультационная помощь в прохождении этих процедур, а также заключение межправительственных соглашений, что может оказать значительную поддержку и обеспечить должную диверсификацию российского экспорта продовольствия, полагает эксперт.

Вывоз однородных промышленных товаров, где доминируют металлы и удобрения, может восстановиться в физическом выражении до докризисного уровня в ближайшие 2-3 года, прогнозирует Фиранчук. Снижение поставок на рынки недружественных стран металлов и удобрений было в значительной мере компенсировано перенаправлением на нейтральные рынки — в Турцию, Индию, Китай, Бразилию.

Экспорт наиболее высокотехнологичной группы товаров «машины и оборудование» в ближайшие годы сохранится на уровнях значительно ниже докризисных (на 30-40 %) по всем основным географическим направлениям, прогнозирует эксперт. Это в первую очередь связано с зависимостью выпуска отрасли от комплектующих из недружественных стран и более сложным перенаправлением поставок товаров высокой степени переработки. «Поэтому залогом устойчивости российского экспорта является доминирование

нем однородных товаров, которые проще перенаправлять на другие рынки сбыта», — считает Фиранчук.

Сложности сейчас прежде всего связаны с логистикой, платежами, традиционными проблемами освоения новых рынков. Это требует дополнительных финансовых и организационных усилий, полагает Данильцев.

→ Цифровизация без границ

География экспорта меняется. Теперь нужно выстраивать новые надежные цепочки поставок с учетом геополитических рисков и оптимизации затрат. Успех экспортного проекта зависит не только от качества поставляемой продукции и узнаваемости российского бренда, но и от сроков и стоимости доставки товаров на внешние рынки, отмечают в РЭЦ.

Один из инструментов, позволяющих снизить себестоимость и увеличить скорость получения госуслуг, — цифровизация. Цифровые платформы «позволяют оптимально выстроить взаимоотношения граждан, бизнеса и государства между собой», сказал Владимир Путин в послании Федеральному собранию.

Для экспортеров более трех лет работает созданная РЭЦ цифровая платформа «Мой экспорт». Над созданием платформы совместно с РЭЦ работали 11 профильных министерств, федеральных органов исполнительной власти и деловых объединений, в том числе Минпромторг РФ, Минсельхоз РФ, Россельхознадзор, ФТС, ФНС и др. Она позволяет получать полный комплекс услуг по внешнеэкономической деятельности онлайн в формате одного окна, в том числе услуги с господдержкой. Сервисы помогают экспортерам ННЭ на всех этапах их деятельности — от поиска бизнес-партнеров и потенциальных покупателей до страхования контрактов (*о новых услугах, внедренных на платформе «Мой экспорт» в 2023 г., см. в [статье](#)*).

По словам Миславского, «Мой экспорт» — это уникальный электронный ресурс поддержки бизнеса. С его помощью, находясь в любом уголке мира, можно найти нужную для компании поддержку по абсолютно разным странам и отраслям. Это и выставки, на которых можно представить свой бренд, и бизнес-миссии, в которых можно провести переговоры с потенциальными партнерами. Участие в таких мероприятиях частично финансирует государство и это значительно упрощает процесс выхода на новые рынки, отмечает Миславский.

В 2023 г. компания «Мибэо» впервые вышла на рынок Китая при консультационной и финансовой поддержке РЭЦ. «Центр подсказал, какой пакет документов необходим для выхода на этот рынок, предоставил аналитику по нашей категории товаров, разместил продукцию в выставочно-дегустационных павильонах Good Food Russia в Шанхае, Дубае, Эр-Рияде, организовывал участие в выставках и ярмарках. Мы запустили продажи меда на одном из крупнейших маркетплейсов Китая. В течение 2024 г. мы планируем продавать до 10 т меда в месяц, а со следующего года — по 20 т в месяц. И намерены подать заявку в РЭЦ на компенсацию логистических затрат, связанных с экспортом сельскохозяйственной продукции», — рассказывает Бурнаевский. При выходе на китайский рынок часть услуг компания получила через платформу «Мой экспорт». В частности, софинансирование в международных выставках и логистике, консультационные и аналитические услуги (*о том, как «Мой экспорт» помогает работать с маркетплейсами, см. в [статье](#)*).

В РЭЦ уверены, что для российского экспорта нет границ, и в 2024 г. он продолжит делать ставку на работу с МСП и улучшать систему поддержки экспортеров, адаптируя ее под изменения экономической и геополитической конъюнктуры.

«Мы продолжим работать, для того чтобы как можно больше предпринимателей и бизнесов могли заявить о себе на внешнем рынке. Рост ННЭ — это не просто какая-то оторванная от реальности задача, выраженная в цифрах. Это действительно стратегическая цель, фундамент стабильности и устойчивости российской экономики», — отметила Никишина в интервью «Российской газете».

«Ведомости»

ТАМОЖЕННОЕ ОФОРМЛЕНИЕ

Новеллы российского законодательства в части таможенных пошлин, налогов.

Правила заполнения гр.47 ДТ

Стенограмма доклада Дроновой Анеты Киркоровны, главный государственный таможенный инспектор отдела таможенных платежей службы федеральных таможенных доходов Северо-Кавказского таможенного управления, на вебинаре СКТУ 08.04.2024 г.:

«Сегодня я вам расскажу о новеллах Российского законодательства в части применения ставок вывозных таможенных пошлин при экспорте товаров в Республику Южная Осетия, внесение с 1 апреля 2024 года изменений в Постановление Правительства РФ № 908 от 31 декабря 2004 года, а также о Порядке заполнения графы 47 декларации на товары при экспорте.

Итак, что касается **применения ставок вывозных таможенных пошлин при экспорте товаров в Республику Южная Осетия**. Напомню, что с 1 октября 2023 года Постановлением Правительства РФ № 1538 от 21.09.2023, были установлены ставки вывозных таможенных пошлин на товары, классифицируемые по определенным кодам единой товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности ЕАЭС, за некоторыми исключениями. Так, 30 декабря 2023 года был подписан Протокол к соглашению между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Южная Осетия о режиме торговли товарами от 2 марта 2012 года, который вступил в силу 10 января 2024 года. Протоколом к соглашению предусмотрено включение в соглашение положений, предусматривающих возможность неприменения вывозных таможенных пошлин, установленных Постановлением Правительства РФ № 1538 в отношении товаров, вывозимых из РФ на таможенную территорию Республики Южная Осетия, с формированием индикативных балансов по ним (приложение № 5), а по отдельным группам товаров, без формирования таковых (приложение № 6).

Номенклатура и объем товаров, указанных в приложении № 5 к Соглашению были согласованы сторонами и утверждены отдельным протоколом 31 января 2024 года и с 1 февраля 2024 года экспорт, указанный в данном протоколе товаров в Республику Южная Осетия с освобождением от уплаты вывозной таможенной пошлины.

Приложение № 6 дополняет Соглашение о перечне товаров с освобождением от уплаты выездной таможенной пошлины без формирования индикативных балансов. То есть товары, указанные в данном приложении, вывозятся в Республику Южная Осетия с освобождением от уплаты вывозной таможенной пошлины с 10 января 2024 года без ограничений по объему.

Хочется отметить, что ставки вывозных таможенных пошлин при вывозе товаров из Российской Федерации в республику Южная Осетия, указанных в приложениях № 5 и 6 не применяются до 31 декабря 2024 года.

Учитывая, что в отношении указанных в приложениях № 5 и 6 товаров вывозные таможенные пошлины не применяются, то при заполнении деклараций на товары необходимо соблюдать следующий порядок:

- во втором разделе графы 36 декларации на товары подлежит указанию код ПИ;
- в графе 44 ДТ подлежат указанию реквизиты соглашения, в частности, без номера от 02.03.2012 г.;
- в графе 47 ДТ подлежат исчислению суммы вывозной таможенной пошлины в 2 строки — в основной строке исчисления производятся в размере сумм, подлежащих уплате без учета льгот, в колонке СП указывается код УН, а в дополнительной строке, в колонке суммы указывается цифра 0, при этом колонки — основа исчисления и ставка дополнительной строки не заполняются. В колонке СП проставляется код УН. Относительно таможенных сборов они подлежат исчислению и уплате в установленном порядке.

Следующая новелла касается внесения Постановлением Правительства РФ № 2084 от 08.12.2023 с 1 апреля 2024 года изменений в Постановление Правительства РФ № 908 от 31.12.2004 и **затрагивает изменения в перечень кодов видов товаров для детей, облагаемых по ставке НДС 10 % при ввозе на территорию Российской Федерации**.

В частности, с 1 апреля 2024 года перечень дополнен разделами: детская мебель, велосипеды, детские удерживающие устройства, предназначенные для использования в механических транспортных средствах, изделия, предназначенные для ухода за детьми, однако исключена такая позиция, как кровати детские.

Также обращаю ваше внимание на изменение Примечания 1 к перечню. Теперь, для цели применения перечня следует руководствоваться не только кодом ТН ВЭД ЕАЭС, наименованием товара, размерными признаками (при их наличии), но и информацией, указанной в документе об оценке соответствия, предусмотренной положениями Технических регламентов о безопасности продукции, предназначенной для детей, подростков, о безопасности игрушек, о безопасности мебельной продукции, о безопасности транспортных средств в отношении детских товаров.

И последнее, о чем хотелось бы сегодня рассказать, касается порядка заполнения графы 47 деклараций на товары в части указания кода вида платежа при экспорте товаров. До 1 октября 2023 года по вывозной таможенной пошлине на товары, в отношении которых не установлен отдельный код вида вывозной таможенной пошлины, в 47 графе декларации на товары указывался код вида платежа «3050».

С 1 октября 2023 года вступили в силу **изменения в Решение Комиссии Таможенного союза № 378 от 20.09.2010 и классификатор видов налогов, сборов и иных платежей**, взимание которых возложено на таможенные органы, был дополнен тремя кодами вида платежа: «3070» на зерновые культуры, «3080» — на масло подсолнечное, «3090» — на удобрения.

Далее с 12 января 2024 года **классификатор видов налогов дополнен еще шестью новыми кодами вида платежа по вывозной таможенной пошлине на отдельные товарные группы**. Очень часто, при заполнении декларации на товары участниками ВЭД указывается неверный код вида платежа по вывозной таможенной пошлине. В связи с чем прошу обратить внимание на правильность заполнения 47 графы декларации на товары».

Alta.ru

О возможности самостоятельного оформления результатов идентификации контролируемых товаров

В соответствии с законодательством Российской Федерации в отношении товаров, которые могут быть использованы при создании оружия массового поражения, средств его доставки, иных видов вооружения и военной техники либо при подготовке и (или) совершении террористических актов, осуществляется экспортный контроль.

Основные принципы осуществления государственной политики, а также права, обязанности и ответственность участников внешнеэкономической деятельности в области экспортного контроля установлены Федеральным законом от 18 июля 1999 г. № 183-ФЗ «Об экспортном контроле» (далее — Закон № 183-ФЗ).

В соответствии со ст.7 Закона № 183-ФЗ, экспортный контроль в Российской Федерации включает в себя, в том числе идентификацию контролируемых товаров и технологий, являющихся объектами внешнеэкономических операций, определение действующих в их отношении запретов и ограничений внешнеэкономической деятельности, применение разрешительного порядка осуществления внешнеэкономических операций с контролируемыми товарами и технологиями, а также таможенный контроль при совершении таможенных операций в отношении контролируемых товаров.

Списки контролируемых товаров и технологий утверждены постановлениями Правительства Российской Федерации (№ 1284, № 1285, № 1286, № 1287 и № 1288 от 16.07.2022, № 1299 от 19.07.2022).

Учитывая обширность списков контролируемых товаров, в целях недопущения нарушений в области экспортного контроля в отношении значительного количества товаров таможенными органами при совершении таможенных операций осуществляются дополнительные проверочные мероприятия до выпуска товаров.

В соответствии со ст.24 Закона № 183-ФЗ, идентификация контролируемых товаров и технологий является обязанностью российского участника внешнеэкономической деятельности. При этом российский участник внешнеэкономической деятельности вправе поручить проведение идентификации контролируемых товаров организации, получившей в установленном порядке специальное разрешение на осуществление деятельности по идентификации контролируемых товаров и технологий, посредством заключения с ней соответствующего договора. Актуальные сведения из Реестра организаций, получивших специальное разрешение на проведение независимой идентификационной экспертизы товаров и технологий в целях экспортного контроля размещены на [официальном сайте Федеральной службы по техническому и экспортному контролю](#).

Кроме того, российским участникам ВЭД предоставлено право самостоятельного оформления результатов проводимой идентификации контролируемых товаров. Заключение может быть удостоверено подписью руководителя российского юридического лица или иного лица, уполномоченного представлять это юридическое лицо в силу закона, либо индивидуального предпринимателя, являющегося российским участником внешнеэкономической деятельности.

Правила проведения идентификации контролируемых товаров и технологий, форма идентификационного

заключения и правила его заполнения утверждены постановлением Правительства РФ № 565 от 21.06.2016.

Результаты идентификации контролируемых товаров и технологий отражаются в идентификационном заключении. Идентификационное заключение является документом, определяющим для целей экспортного контроля статус товаров, информации, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности, являющихся объектами внешнеэкономической операции, если данное заключение составлено по установленной форме и надлежащим образом удостоверено.

Сведения о таком идентификационном заключении указываются в графе 44 ДТ под кодом вида документа 01154.

Представление для целей совершения таможенных операций идентификационного заключения о неотнесении декларируемого товара к объектам экспортного контроля является достаточным условием для подтверждения соблюдения мер экспортного контроля при условии соблюдения требований по его оформлению и заполнению. Результаты идентификации, проведенной участником внешнеэкономической деятельности самостоятельно, при совершении таможенных операций принимаются таможенными органами без проведения дополнительных проверок.

В целях сокращения сроков выпуска товаров, коды которых включены в списки контролируемых товаров, Дальневосточное таможенное управление рекомендует участникам внешнеэкономической деятельности активнее использовать предоставленное законодательством право самостоятельного оформления результатов идентификации.

Пресс-служба ДВТУ

О декларировании таможенной стоимости товаров при экспорте с учетом курсовых пошлин

ФТС напоминает экспортерам, что при декларировании таможенной стоимости товаров при их перемещении между взаимосвязанными продавцом и покупателем, информация об этом заявляется в ДТС-3.

Постановлением Правительства РФ № 1538 от 21.09.2023 «О ставках вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из Российской Федерации за пределы таможенной территории ЕАЭС, и о внесении изменений в ставки вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из РФ за пределы таможенной территории ЕАЭС» с 1 октября 2023 года введены вывозные пошлины на значительную часть товаров, классифицируемых в товарных группах от 01 ТН ВЭД до 97 ТН ВЭД.

Согласно п.2 Правил определения таможенной стоимости товаров, вывозимых из РФ, утвержденных Постановлением Правительства РФ № 1694 от 16.12.2019 (далее — Правила № 1694), таможенная стоимость вывозимых товаров определяется в целях исчисления вывозных таможенных пошлин, базой для исчисления которых является таможенная стоимость вывозимых товаров.

Размер ставки вывозных пошлин зависит от курса доллара США к рублю Российской Федерации, устанавливаемого Центральным банком РФ и размещается Министерством экономического развития РФ на своем официальном сайте.

Обращаем внимание экспортеров, что в случае перемещения продукции между взаимосвязанными продавцом и покупателем, указанная информация должна быть заявлена при декларировании в декларации таможенной стоимости (ДТС-3). Одновременно декларант заявляет о

наличии либо отсутствию влияния взаимосвязи на цену вывозимых товаров.

Порядок действий декларанта и таможенного органа по проверке влияния взаимосвязи между продавцом и покупателем на цену сделки указаны в пунктах 15-18 Правил № 1694.

В частности, декларант имеет право доказать отсутствие влияния взаимосвязи между продавцом и покупателем на цену вывозимых товаров одним из следующих способов:

а) представление дополнительных документов и сведений, в том числе дополнительно запрошенных таможенным органом, характеризующих (отражающих) сопутствующие продаже обстоятельства. В целях определения влияния взаимосвязи между продавцом и покупателем на цену вывозимых товаров таможенный орган при проведении анализа сопутствующих продаж обстоятельств рассматривает все условия сделки, включая способ, которым покупатель и продавец организуют свои коммерческие отношения, и то, как была установлена цена вывозимых товаров. В случае если декларантом доказано, что покупатель и продавец, являясь взаимосвязанными лицами, взаимно продают и покупают вывозимые товары на тех же условиях, в том числе по сопоставимым ценам (то есть по ценам того же уровня), как если бы они не являлись взаимосвязанными лицами, этот факт является доказательством того, что взаимосвязь между продавцом и покупателем не повлияла на цену вывозимых товаров;

б) представление документов и сведений, подтверждающих, что стоимость сделки с вывозимыми товарами близка к одной из проверочных величин, имеющих место в тот же или соответствующий ему период времени, в который вывозимые товары вывезены из РФ (стоимость сделки с идентичными товарами или однородными товарами при продажах таких товаров покупателям, не являющимся взаимосвязанными с продавцом лицами, для вывоза из Российской Федерации в ту же страну, в которую поставляются вывозимые товары; таможенная стоимость идентичных товаров или однородных товаров, определяемая в соответствии с пунктами 30-33 Правил № 1694). Данные проверочные величины используются по инициативе декларанта и исключительно в целях сравнения в соответствии с пунктом 17 Правил № 1694.

Служба обращает внимание участников внешнеэкономической деятельности на необходимость соблюдения требований таможенного законодательства в части полноты заявления сведений о таможенной стоимости и об обстоятельствах сделки.

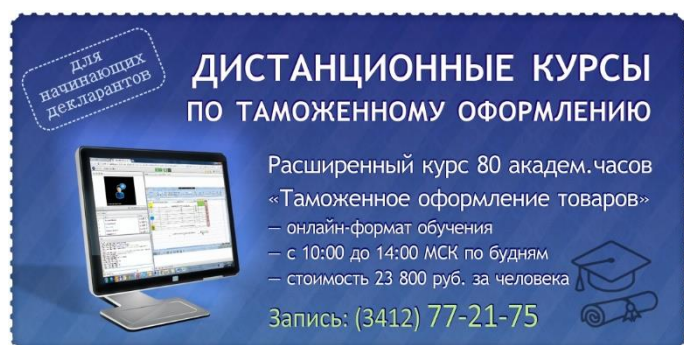
Пресс-служба ФТС России

**ДИСТАНЦИОННЫЕ КУРСЫ
ПО ТАМОЖЕННОМУ ОФОРМЛЕНИЮ**

Расширенный курс 80 академ. часов
«Таможенное оформление товаров»

- онлайн-формат обучения
- с 10:00 до 14:00 МСК по будням
- стоимость 23 800 руб. за человека

Запись: (3412) 77-21-75



Почему российские водители должны доплатить за утильсбор

Параллельный импорт последние два года давал ряд преимуществ для автовладельцев, а именно более интересные комплектации автомобилей, возможность привезти эксклюзивную модель, но самое главное преимущество, конечно же, цена. Однако для экономии необходимо соблюдать несколько простых правил: для физических лиц, чтобы оплатить утилизационный сбор по льготной ставке, нужно ввозить автомобиль для личного пользования не чаще одного раза в год, своевременно оформить СБКТС или ЭПТС. В этом случае утилизационный сбор на автомобиль с мотором объемом до 3 литров обойдется в 3,4 тысячи — 5,2 тысячи рублей.

Многие, как им казалось, соблюли закон, но Федеральная таможенная служба спустя какое-то время рассчитала автомобили по коммерческим ставкам как для машин, поставляемых дилерами. Теперь около 5-7 тысяч российских автолюбителей задолжали за свой транспорт 300-800 тысяч рублей утильсбора.

Запросы о доплате коснулись тех владельцев, которые заказывали иномарки через частных посредников и либо не успели выполнить требования об оформлении СБКТС или ЭПТС, либо ФТС посчитала, что автомобили были ввезены для перепродажи.

Это коснулось не только физлиц, которые действительно покупали автомобиль для себя, но и перекупщиков, которые таким образом зарабатывали. В отношении перекупщиков требования ФТС более чем оправданы, т.к. автомобили завозились чаще одного раза в год по льготной ставке для физлиц, но были предназначены исключительно для перепродажи. Таможенная служба отслеживает таких предпринимателей и предъявляет им требования о доплате сборов.

Такая ситуация произошла по многим причинам. Когда зарубежные компании отказались работать с Россией, был разработан способ, который позволил закрыть этот вопрос. Параллельный импорт пришелся по вкусу многим компаниям не только в автомобильной сфере. Однако рынок так устроен, что каждый его участник старается выжать максимум прибыли и на чем-то сэкономить. Тем более, что сейчас высокая ставка рефинансирования, санкции и налоги, из-за которых теряется до 50 % доходов, инфляция также никуда не делась. Из-за этого предприниматели ищут пути и лазейки для максимальной экономии.

Такие варианты сэкономить были найдены российскими автолюбителями и компаниями в дружественных нам странах, таких как Киргизия, Белоруссия и Армения. Там налоговое законодательство мягче, что позволяло ввозить автомобили по сниженным таможенным платежам.

Когда подключилось Министерство финансов РФ, таможенная служба и российские автомобильные заводы, стало понятно, что отечественный рынок многое теряет.

Сформировался конкурентный рынок. При этом мир так устроен, что большинство, если не все компании, хотя и работают в условиях растущего рынка, стабильно, не занижая стоимость, чтобы не потерять прибыль. Не стоит забывать о том, что коррекция стоимости товаров в меньшую сторону практически невозможна.

В результате все это привело к тому, что с 1 апреля ввоз автомобилей через страны ЕАЭС перестал быть выгодным. Раньше автолюбители могли оплатить растаможку в другой стране на более привлекательных условиях, чем в России,

теперь же эту разницу придется компенсировать. Налоги и сборы, недоплаченные из-за занижения таможенной стоимости ввозимых машин через ЕАЭС, будут добавлены к утилизационному сбору в РФ. То есть параллельный импорт официально не закрывают, но правила значительно ужесточаются, что делает этот способ для многих бессмысленным.

[Companies.RBC.ru](https://companies.rbc.ru)

В самолетах компании «Аэрофлот» разрешили перевозить животных в салоне

Отмечается, что сервис доступен на собственных рейсах «Аэрофлота» и его дочерней авиакомпании «Россия», которые выполняются под кодом SU.

Перевезти питомца на соседнем кресле можно в любом классе обслуживания самолета, но оплатить его перелет придется по тарифу взрослого пассажира. В целях безопасности место животным предоставляется только около иллюминатора. Причем, в течение всего полета питомец должен находиться в контейнере, а суммарный вес животного вместе с переноской не должен превышать 15 кг. Разрешенные габариты жесткого контейнера 50x30x30 см, полужесткого — не более 50x32x30 см.

На контейнере обязательно должна быть специальная ручка или петля, которая позволит его закрепить ремнем безопасности. Один человек может перевозить в соседнем кресле один контейнер. В переноске может быть не больше трех животных или птиц.

В пресс-службе «Аэрофлота» подчеркнули, что услуга востребована у владельцев небольших животных и птиц. Во время ее тестирования было перевезено более 900 питомцев. Также по его итогам принято решение об увеличении габаритов контейнера для перевозки животных в салоне бизнес-класса.

Перевозить животных в салоне разрешают и некоторые другие авиакомпании. Например, компания S7 пускает в салон собак, кошек и птиц весом с переноской до 10 кг. «Уральские авиалинии» готовы предоставить возможность путешествовать рядом с хозяевами также попугаям и канарейкам. В переноску можно посадить несколько питомцев, но весить вместе с ними она должна не более 8 кг. На таких же условиях разрешает брать в самолет животных компания Red Wings, но она запрещает перевозить собак брахицефальных пород, например мопсов и бульдогов.

[*«Российская газета»*](#)

Новый порог беспошлинного ввоза угрожает калининградскому эксперименту

Снижение порога беспошлинного ввоза из-за рубежа в РФ товаров для личного пользования может привести к потере клиентов и снижению рентабельности у калининградских компаний, получивших статус таможенного представителя. Об этом пишет портал Rugrad.

Это связано с тем, что 1 апреля истек срок действия решения Евразийской экономической комиссии о повышении порога беспошлинного ввоза товаров для личного пользования с € 200 до € 1000. Значит, лимит на их стоимость возвращается на уровень € 200 и меньше. Эти правила применяются и к эксперименту упрощенной электронной торговли в Калининградской области, запущенного в июле прошлого года.

Напомним, что обязательным звеном в нем являются таможенные представители, которые составляют декларации для таможенных органов. Представитель одного из них — компании «Автотрансгарант» — Игорь Цедрик назвал снижение лимита «ущемлением в правах».

«Если москвич покупает товар в Китае за € 200, а потом продает за 300, то наш может купить за 100, чтобы потом продать за 200», — отметил Цедрик.

С июля в рамках эксперимента компания работала с продавцами велосипедов и часов. Теперь этот товар не укладывается в новый стоимостной лимит и не может оформляться в рамках эксперимента по электронной торговле.

Кроме того, по словам Цедрика, снижение лимита ставит под вопрос схему с торговлей в рамках эксперимента автозапчастями, которую планировали в «Автотрансгаранте». Предполагалось завозить запчасти из Азии в регион в рамках процедуры свободной таможенной зоны (то есть без уплаты пошлин), а потом уже в рамках эксперимента оформлять их для покупателей в других регионах РФ, что также давало бы легальную возможность избежать соответствующих таможенных платежей.

«По большому счету порог в € 200 останавливает работу эксперимента», — заявил Игорь Цедрик.

По словам предпринимателя, проблемы у таможенных представителей возникали и раньше: для оформления документов необходимы были паспортные данные покупателей. Люди готовы были их предоставлять как раз в случаях дорогих покупок, которые теперь отсечены в рамках нового лимита.

«На дешевые [паспортные данные] никто не давал, потому что никто не рискует. С этим порогом, дорогие покупки (мы оформляли часы, велосипеды) — все это отходит. На дешевые покупки — очень мало желающих дать паспортные данные», — прокомментировал представитель «Автотрансгаранта».

Цедрик подтвердил, что в таком случае таможенный представитель фактически потерял 100 % компаний-продавцов, которые работали с ним в рамках эксперимента по электронной торговле.

Директор калининградского отделения СДЭК и представитель компании «Милпост», которая также имеет статус таможенного представителя, Виталий Квятковский считает, что пока рано делать выводы о том, как будет продолжаться эксперимент. У второго таможенного представителя есть клиенты, чьи товары укладываются в лимит до € 200.

Он согласился с тем, что часть продукции продавцов электроники, с которыми работал «Милпост», от эксперимента «отвалится». Но с таможенным представителем работают продавцы и других товаров с мелким средним чеком.

Обе компании намереваются продолжать работу в рамках скорректированных правил. При этом и Виталий Квятковский, и Игорь Цедрик надеются, что лимит снова может быть скорректирован в сторону увеличения усилиями властей, в том числе и региональных.

Однако чтобы вернуть лимит на прежний уровень, необходимо решение ЕЭК. Как отмечают «Ведомости», это потребует консолидированной позиции всех государств-членов Евразийского экономического союза.

«Надеюсь, что все равно какой-то разум возобладает <...> Если читать в лоб, то все говорят, что это сделано для товаров с иностранных маркетплейсов. Калининградская область у нас четко здесь нигде не зафиксирована. <...> Смысл в том, что это те же самые грабли. Калининградская область у нас нигде никак не прописана, и под одну гребенку, как обычно, подмели все это», — рассуждает Квятковский, предполагая,

что для калининградского эксперимента могут найти возможность для исключения.

Как писал РБК Калининград, прошлым летом в регионе начался эксперимент по упрощенной электронной торговле товарами между Калининградской областью и остальной частью России. Это позволило калининградскому малому бизнесу беспроцентно отправлять товары из свободной экономической зоны физическим лицам на территорию основной России, оформляя вывоз по пассажирской таможенной декларации для экспресс-грузов. Эксперимент будет проводиться до 30 июня 2025 года.

Как ранее объясняла уполномоченный по защите прав предпринимателей в Калининградской области Светлана Нижегородова, новый эксперимент касается предпринимателей, которые в ОЭЗ производят товары либо импортируют их сюда. Они получили возможность беспроцентно вывезти отсюда товары в адрес конкретных физических лиц на сумму до € 1 000 и весом до 31 кг.

[Kaliningrad.RBC.ru](https://kaliningrad.rbc.ru)

ЛОГИСТИКА

В Госдуму внесли законопроект о создании реестра грузовых автоперевозчиков

Глава думского комитета по транспорту и развитию транспортной инфраструктуры Евгений Москвичев («Единая Россия») внес в Госдуму законопроект (№ 595821-8) о создании для грузовых автоперевозчиков реестра, в котором они должны будут уведомлять о перевозке грузов. Документ размещен в думской электронной базе.

«Право осуществления деятельности по перевозке грузов автотранспортным средством, в том числе с использованием прицепа или полуприцепа, предоставляется юридическому лицу, индивидуальному предпринимателю со дня регистрации уведомления о перевозке грузов в реестре уведомлений о перевозке грузов», — говорится в законопроекте.

Такое право утрачивается со дня исключения из реестра. Требование о размещении в реестре сведений устанавливается в отношении грузовых автомобилей, имеющих технически допустимую максимальную массу свыше 3,5 т. Сведения о грузовых автомобилях, которые осуществляют перевозку для собственных нужд, в реестр не вносятся.

Кроме того, законопроект предусматривает создание национальной цифровой транспортно-логистической платформы РФ «ГосЛог». На базе этой электронной системы и будет вестись реестр. Платформа призвана позволить транспортным компаниям оформлять все необходимые для перевозки грузов документы в цифровом виде.

Как говорится в пояснительной записке, в органах МВД России зарегистрированы 6,79 млн грузовых автомобилей, которые принадлежат 250-300 тыс. собственников. В 2023 году подавляющий объем перевозки грузов (73,6 %, или 6,2 млрд т) пришелся на автомобильный транспорт. Москвичев со ссылкой на данный Ространснадзор в пояснительной записке сообщает, что на 2 апреля 2024 года о перевозочной деятельности уведомили только 46,1 тыс. владельцев автомобилей — менее 20 % от общего числа собственников автомобилей.

«Соответственно, контроль за деятельностью 80 % перевозчиков не осуществляется, полностью отсутствует контроль за используемыми ими для осуществления

перевозок грузов транспортными средствами. По экспертным оценкам, в настоящее время более 60 % перевозок грузов осуществляется фактически по серым схемам физическими лицами, которым владельцы грузовых автомобилей с целью снижения налогов и ухода от ответственности предоставляют их по договорам аренды, предоставляя также и объем работ, 56,2 % грузовых транспортных средств зарегистрированы на физических лиц», — сказано в пояснительной записке.

В случае легализации грузовых перевозок налоги с доходов от перевозки грузов могут составить порядка 450 млрд рублей в год, уточняет автор.

[Текст законопроекта и пояснительной записки](#) (по состоянию на 08.04.2024).

ТАСС

Деньги выпали из фур: проблемы в расчетах с Китаем сокращают грузопотоки

В первом квартале автоперевозки грузов в РФ продолжили расти как внутри страны, так и в международном сообщении. Однако участники рынка видят серьезную угрозу в замедлении или остановке трансграничных расчетов, особенно с главным торговым партнером — Китаем. Деньги туда идут месяцами, а около половины платежей, по словам игроков, отклоняется. Это влияет как на спрос и цены на перевозки из Китая, так и на объем импорта. Проблемы с платежами в разной степени коснулись также Турции, Средней Азии и Закавказья. В компаниях пока не видят выхода из ситуации.

В первом квартале количество заявок на доставку грузов по России выросло на 23 % год к году, отмечает биржа грузоперевозок ATI.SU, хотя по сравнению с предыдущим кварталом, напротив, наблюдается снижение на 10 %. Совладелец и замдиректора ПЭК Вадим Филатов подтверждает снижение грузоперевозок в первом квартале в сравнении с октябрём–декабрём 2023 года, хотя и незначительное. «В четвертом квартале из-за предновогоднего ажиотажа спрос на доставку грузов традиционно растет, а после Нового года снижается, — объясняет основатель и директор ATI.SU Святослав Вильде. — Но годовая динамика свидетельствует о некотором охлаждении на рынке».

В первом квартале количество заявок на доставку грузов по России выросло на 23 % год к году, отмечает биржа грузоперевозок ATI.SU, хотя по сравнению с предыдущим кварталом, напротив, наблюдается снижение на 10 %. Совладелец и замдиректора ПЭК Вадим Филатов подтверждает снижение грузоперевозок в первом квартале в сравнении с октябрём–декабрём 2023 года, хотя и незначительное. «В четвертом квартале из-за предновогоднего ажиотажа спрос на доставку грузов традиционно растет, а после Нового года снижается, — объясняет основатель и директор ATI.SU Святослав Вильде. — Но годовая динамика свидетельствует о некотором охлаждении на рынке».

В первом квартале количество заявок на доставку грузов по России выросло на 23 % год к году, отмечает биржа грузоперевозок ATI.SU, хотя по сравнению с предыдущим кварталом, напротив, наблюдается снижение на 10 %. Совладелец и замдиректора ПЭК Вадим Филатов подтверждает снижение грузоперевозок в первом квартале в сравнении с октябрём–декабрём 2023 года, хотя и незначительное. «В четвертом квартале из-за предновогоднего ажиотажа спрос на доставку грузов традиционно растет, а после Нового года снижается,—

объясняет основатель и директор ATI.SU Святослав Вильде.— Но годовая динамика свидетельствует о некотором охлаждении на рынке».

В международных перевозках, отмечает ATI.SU, наблюдается похожая динамика: экспорт увеличился на 36 %, а импорт — на 15 %. Но если цены на доставку грузов в Россию из других стран растут, то в обратном направлении — застыли на прошлогоднем уровне, добавляют там.

«Появился еще один сдерживающий фактор — проблемы с трансграничными платежами из-за новых американских санкций», — подчеркивает Святослав Вильде. «К сожалению, по итогам первого квартала сроки проведения платежей между Россией, Китаем и Турцией увеличились в среднем с двух-четырех дней до трех-четырех недель», — отмечает Вадим Филатов.

Игорь Чернышев говорит, что «в международных перевозках происходит значительное падение объемов, связанное с проблемами платежей из России в банки дружественных стран». «Даже по официальным данным, за первый квартал импорт из Турции упал более чем на 30 %, хотя мы наблюдаем не менее 50 %, — отмечает он. — Китайские банки сейчас отклоняют более 50 % платежей из России, и динамика импортных перевозок из КНР соответствует данной цифре, официальные источники за первый квартал показывают сокращение примерно на 10 %».

Руководитель направления международных автоперевозок Noytech Supply Chain Solutions Иван Захарченко подтверждает, что оплата, особенно при перевозках из Китая, становится проблемой: деньги за товар могут идти месяцами. Операционный директор СДЭК Александр Хандогин отмечает падение цен на автоперевозки и трудности с трансграничными платежами, в том числе с Китаем: «Ожидаем, что подобная динамика сохранится в течение ближайших месяцев».

Президент таможенно-логистического брокера КВТ Юлия Шленская согласна, что проблема с денежными переводами в Китай — это основной тренд.

«Товар есть, спрос есть, а деньги не ходят, — поясняет она. — Все, что могли отправить в кредит, под честное слово и так далее, уже вывезли. Но в большей степени все — и импортеры, и логисты — зависли в ожидании, когда же сложности закончатся. Сейчас в первую очередь спрос на финансовые услуги, на рабочие способы денежных переводов, и только потом — на логистику». На прошлой неделе российские производители электроники рассказывали “Ъ”, что оплата компонентов для нее полностью остановилась с 10 апреля (см. выпуск “Ъ” от 12 апреля).

Гендиректор Delko Санджар Ашуралиев говорит, что в марте спрос на перевозки из Китая упал: «Как пояснили нам китайские партнеры, у половины импортеров не доходят платежи до китайских компаний вне зависимости от того, под санкциями товар или банк-отправитель».

Директор по международным транспортным операциям FM Logistic в России Ярослав Белоусов отмечает, что проблема с платежами в Китай, по данным компании, привела к сокращению перевозок более чем на 30 % и ужесточению конкуренции среди перевозчиков: «Как следствие, мы видим снижение тарифов на автомобильные перевозки из Китая на 20-30 % по сравнению с январем». «Машину найти легко, вопрос, как ее оплатить», — подтверждает Юлия Шленская.

Та же проблема, по словам господина Вильде, обуславливает снижение перевозок на турецком и армянском направлениях и «довольно скромный рост спроса на перевозки в Казахстан и обратно». «В Киргизии с платежами ситуация получше, и с заявками на перевозки тоже, — уточняет он. — И тем более нет таких проблем в Белоруссии».

Между тем в правительстве, по информации “Ъ”, трудности с расчетами с Китаем и другими странами и возникающие из-за этого риски для грузопотоков в экстренном режиме до сих пор не обсуждаются.

Управляющий директор РСПП, исполнительный секретарь делового совета ЕАЭС Сергей Михневич поясняет, что компании РФ «стали гораздо устойчивее к временным сложностям с проведением платежей». «В числе возможных решений можно назвать проведение платежей через альтернативные финансовые учреждения, в том числе отечественные, использование собственных представительств за рубежом, работу через партнеров в дружественных юрисдикциях, например, странах ЕАЭС», — говорит он.

Источник в деловых кругах утверждает, что проблемы связаны в первую очередь с «усилением комплаенс-процедур китайских банков». «Очередное усиление отмечается со второй половины марта; если ранее риски вторичных санкций затрагивали в первую очередь платежи в долларах и евро, то теперь они распространяются на платежи в юанях», — добавляет он. Еще один собеседник “Ъ” говорит, что обращения по поводу расчетов поступают «чуть не каждую неделю» — с проблемами сталкиваются то одни, то другие компании, но «в целом платежи пока идут».

→ Европа захлопывает последние двери

Если говорить про поставки из Европы, которые теперь редкость, говорит президент таможенно-логистического брокера КВТ Юлия Шленская, то все грузы проходят многоступенчатые проверки, поэтому большие очереди на переходах. Директор по международным транспортным операциям FM Logistic в России Ярослав Белоусов говорит, что с середины марта наблюдается увеличение заторов на всех автомобильных пунктах пропуска на границе между странами ЕС и ЕАЭС. «Как следствие, оборачиваемость транспорта снизилась, и на данный момент мы видим его дефицит», — отмечает он. — Сроки доставки товаров увеличились на 7-10 дней, тарифы выросли на 40-50 % по сравнению с февралем». Основной причиной очередей является закрытие с 1 марта двух пунктов пропуска на белорусско-литовской границе — «Котловка–Лаворишкес» и «Привалка–Райгардас». Все пункты пропуска на границе Финляндии с Россией закрыты с середины ноября 2023 года. Сроки их открытия несколько раз сдвигались.

Срок ожидания в очереди на границе Литва–Белоруссия в пунктах пропуска «Каменный Лог–Мядининкай» и «Бенякони–Шальчининкай» на въезд в Белоруссию составляет 5-6 дней, на выезд — около 20 дней. В очереди на единственном работающем пункте пропуска на белорусско-польской границе «Козловичи–Кукурыки» на въезд в Белоруссию можно простоять 14-17 дней, на выезд — 1-2 дня, говорит господин Белоусов. Он добавляет, что срок ожидания проезда через границу Латвии и России на въезд в РФ составляет 8-10 дней и существует также риск закрытия пункта пропуска «Бенякони–Шальчининкай» в начале мая. Плюс к тому, отмечает господин Белоусов, с 23 марта в пункте пропуска «Козловичи–Кукурыки» введен дополнительный контроль для всех транзитных грузов, идущих в третьи страны по территории РФ. Дополнительно с польской стороны запрашивается контракт между продавцом и покупателем, платежное поручение на груз и письмо-обязательство от продавца и получателя, что товар далее не будет реализован на территории РФ. Из-за задержек на границе (Прибалтика–РФ и Польша–Белоруссия) ставки в международных автоперевозках выросли в два раза, говорит руководитель направления международных автоперевозок Noytech Supply Chain Solutions Иван Захарченко.

«Коммерсантъ»

Международка потеряла в цене и объемах

В I квартале количество заявок на доставку грузов по России выросло на 23% год к году, хотя по сравнению с предыдущим кварталом, напротив, наблюдается снижение на 10 %, пишет «Коммерсантъ» со ссылкой на данные ATI.SU. Совладелец и замдиректора ПЭК Вадим Филатов подтверждает снижение грузоперевозок в I квартале в сравнении с октябрём–декабрём 2023 года, хотя и незначительное.

— В IV квартале из-за предновогоднего ажиотажа спрос на доставку грузов традиционно растёт, а после Нового года снижается, но годовая динамика свидетельствует о некотором охлаждении на рынке, — объясняет основатель и директор ATI.SU Святослав Вильде.

Наилучший прирост в качестве пункта отправления грузов автотранспортом в годовом выражении у Тамбовской области (рост на 106 % по количеству заявок) и Мордовии (на 95 %), а худшая динамика у Запорожской области (падение на 46 %) и Тывы (на 43 %), отмечает ATI.SU.

Как пункт назначения резко прибавила по количеству заявок Калининградская область (рост на 209 %), также хороший прирост показали дальневосточные регионы.

Директор по маркетингу DPD в России Алексей Мерзляков отмечает, что среди регионов-получателей по сравнению с первым кварталом 2023 года отслеживается увеличение пересылаемых грузов в Ростовскую, Воронежскую области, Татарстан и Красноярский край. В I квартале в сегменте B2B в топ-5 отраслей с наибольшим спросом на перевозки вошли интернет-магазины, ювелирные изделия, площадки C2C, телекоммуникации и IT, электроника и бытовая техника (сразу на 130 %).

— Значительный рост спроса на 85 % мы также наблюдаем и в категории отправок ювелирных изделий, — добавляет он.

По словам директора по развитию бизнеса SOTA Logistic Игоря Чернышева, в I квартале рост составил 4 %, по итогам года он может достичь 15 %.

Рынок продолжает расти, говорит замгендиректора по развитию ГК «Деловые линии» Дмитрий Хрущев: активно развивается направление доставки на маркетплейсы — спрос в I квартале увеличился на 45 % год к году.

— Становится популярной магазинная доставка, также наблюдаем интерес к перевозке в дискаунтеры, что связано с расширением таких сетей по стране и повышением интереса потребителей к ним, — отмечает он.

В международных перевозках, констатирует ATI.SU, похожая динамика: экспорт увеличился на 36 %, а импорт — на 15 %. Но если цены на доставку грузов в Россию из других стран растут, то в обратном направлении — застыли на прошлогоднем уровне.

— Появился еще один сдерживающий фактор — проблемы с трансграничными платежами из-за новых американских санкций, — подчеркивает Святослав Вильде.

— К сожалению, по итогам I квартала сроки проведения платежей между Россией, Китаем и Турцией увеличились в среднем с 2-4 дней до 3-4 недель, — отмечает Вадим Филатов.

Игорь Чернышев говорит, что «в международных перевозках происходит значительное падение объемов, связанное с проблемами платежей из России в банки дружественных стран. Даже по официальным данным, за I квартал импорт из Турции упал более чем на 30 %, а по оценкам SOTA Logistic, не менее 50 %. Китайские банки сейчас отклоняют более 50 % платежей из России, и динамика импортных перевозок из КНР соответствует данной цифре,

официальные источники за I квартал показывают сокращение примерно на 10 %.

Руководитель направления международных автоперевозок Noytech Supply Chain Solutions Иван Захарченко подтверждает, что оплата, особенно при перевозках из Китая, становится проблемой: деньги за товар могут идти месяцами.

Операционный директор СДЭК Александр Хандогин отмечает падение цен на автоперевозки и трудности с трансграничными платежами, в том числе с Китаем: «Ожидаем, что подобная динамика сохранится в течение ближайших месяцев».

— Товар есть, спрос есть, а деньги не ходят. Все, что могли отправить в кредит, под честное слово и так далее, уже вывезли. Но в большей степени все — и импортеры, и логисты — зависли в ожидании, когда же сложности закончатся. Сейчас в первую очередь спрос на финансовые услуги, на рабочие способы денежных переводов, и только потом — на логистику, — сетует президент таможенно-логистического брокера KBT Юлия Шленская.

Гендиректор Delko Санджар Ашуралиев говорит, что в марте спрос на перевозки из Китая упал: «Как пояснили нам китайские партнеры, у половины импортеров не доходят платежи до китайских компаний вне зависимости от того, под санкциями товар или банк-отправитель».

Директор по международным транспортным операциям FM Logistic в России Ярослав Белоусов отмечает, что проблема с платежами в Китай, по данным компании, привела к сокращению перевозок более чем на 30 % и ужесточению конкуренции среди перевозчиков.

Та же проблема, по словам Вильде, обуславливает снижение перевозок на турецком и армянском направлениях и «довольно скромный рост спроса на перевозки в Казахстан и обратно. В Киргизии с платежами ситуация лучше, и с заявками на перевозки тоже. И тем более нет таких проблем в Белоруссии».

Управляющий директор РСПП, исполнительный секретарь делового совета ЕАЭС Сергей Михневич поясняет, что компании РФ «стали гораздо устойчивее к временным сложностям с проведением платежей. В числе возможных решений можно назвать проведение платежей через альтернативные финансовые учреждения, в том числе отечественные, использование собственных представительств за рубежом, работу через партнеров в дружественных юрисдикциях, например, странах ЕАЭС.

Источник в деловых кругах утверждает, что проблемы связаны в первую очередь с «усилением комплаенс-процедур китайских банков. Очередное усиление отмечается со второй половины марта; если ранее риски вторичных санкций затрагивали в первую очередь платежи в долларах и евро, то теперь они распространяются на платежи в юанях».

Другой собеседник издания говорит, что обращения по поводу расчетов поступают «чуть не каждую неделю» — с проблемами сталкиваются то одни, то другие компании, но «в целом платежи пока идут».

Директор по международным транспортным операциям FM Logistic в России Ярослав Белоусов указывает, что с середины марта наблюдается увеличение заторов на всех автомобильных пунктах пропуска на границе между странами ЕС и ЕАЭС.

— Как следствие, оборачиваемость транспорта снизилась, и на данный момент мы видим его дефицит. Сроки доставки товаров увеличились на 7–10 дней, тарифы выросли на 40-50 % по сравнению с февралем, — добавил он.

Срок ожидания в очереди на границе Литва-Белоруссия в пунктах пропуска «Каменный Лог – Мядининкай» и «Бенякони

– Шальчининкай» на въезд в Белоруссию составляет 5-6 дней, на выезд — около 20 дней. В очереди на единственном работающем пункте пропуска на белорусско-польской границе «Козловичи–Кукурыки» на въезд в Белоруссию можно простоять 14-17 дней, на выезд — 1-2 дня, говорит Белоусов.

Срок ожидания проезда через границу Латвии и России на въезд в РФ составляет 8-10 дней и существует также риск закрытия пункта пропуска «Бенякони–Шальчининкай» в начале мая. Плюс к тому, отмечает он, с 23 марта в пункте пропуска «Козловичи–Кукурыки» введен дополнительный контроль для всех транзитных грузов, идущих в третьи страны по территории РФ.

Дополнительно с польской стороны запрашивается контракт между продавцом и покупателем, платежное поручение на груз и письмо-обязательство от продавца и получателя, что товар далее не будет реализован на территории РФ. Из-за задержек на границе (Прибалтика–РФ и Польша–Белоруссия) ставки в международных автоперевозках выросли в два раза, говорит руководитель направления международных автоперевозок Noytech Supply Chain Solutions Иван Захарченко.

Logirus.ru

Бланки CMR
из 6 самокопирующихся листов
Цена: 47 руб./шт.
Ижевск, ул.Бородина, д.21, оф.106
(3412) 77-21-75



ПРОФЕССИОНАЛ ВЭД

Порядок расчета утилизационного сбора в отношении колесных транспортных средств и самоходных машин

Сибирское таможенное управление 14 марта 2024 года провело вебинар на тему: «Порядок расчета утилизационного сбора в отношении колесных транспортных средств (шасси) и (или) прицепов к ним, самоходных машин и (или) прицепов к ним». Стенограмма доклада Новиковой Ирины Витальевны, заместителя начальника отдела таможенных платежей Сибирского таможенного управления:

«Тема нашей сегодняшней встречи — порядок расчета утилизационного сбора в отношении колесных транспортных средств и самоходных машин.

В ходе вебинара остановимся на следующих вопросах:

- законодательство, регламентирующее уплату утилизационного сбора за колесные транспортные средства и самоходные машины;
- порядок расчета утилизационного сбора: как он производится, возможность применения льготного коэффициента расчета утилизационного сбора за колесные транспортные средства, ввозимые физическими лицами;
- вопросы изменения порядка уплаты расчета утилизационного сбора за колесные транспортные средства с 1 апреля текущего года, а также вопросы уплаты и возврата утилизационного сбора.

Начну с общей информации об уплате утилизационного сбора, чем он регламентируется.

ФНС при этом отмечает, что кроме рекомендованных форм и форматов налогоплательщики также могут применять реестры по форматам в соответствии с приказом ФНС № ЕД-7-15/772@ от 23.10.2020 до отмены Минюстом России действия этого документа.

НОРМАТИВНЫЕ ДОКУМЕНТЫ

Действующие постановления Правительства

КОЛЕСНЫЕ ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА

Постановление Правительства РФ от 26.12.2013 № 1291 «Об утилизационном сборе в отношении колесных транспортных средств (шасси) и прицепов к ним и о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации (вместе с Правилами взимания, исчисления, уплаты и взыскания утилизационного сбора в отношении колесных транспортных средств (шасси) и прицепов к ним, а также возврата и зачета излишне уплаченных или излишне взысканных сумм этого сбора)»

САМОХОДНЫЕ ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА

Постановление Правительства РФ от 06.02.2016 № 81 «Об утилизационном сборе в отношении самоходных машин и (или) прицепов к ним и о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации (вместе с Правилами взимания, исчисления, уплаты и взыскания утилизационного сбора в отношении самоходных машин и (или) прицепов к ним, а также возврата и зачета излишне уплаченных или излишне взысканных сумм этого сбора)»

СРОК ПРЕДСТАВЛЕНИЯ ДОКУМЕНТОВ для уплаты УТИЛИЗАЦИОННОГО СБОРА НЕ ПОЗДНЕЕ 5-ГО РАБОЧЕГО ДНЯ со дня ПЕРЕСЕЧЕНИЯ ГРАНИЦЫ РФ! нарушение срока = пени

В соответствии с ч.1 ст.24.1 Федерального закона № 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления» за каждое транспортное средство, каждую самоходную машину, каждый прицеп к ним, ввозимый в Российскую Федерацию, уплачивается утилизационный сбор. Правила взимания исчисления, уплаты и взыскания утилизационного сбора утверждены в отношении колесных транспортных средств Постановлением Правительства РФ № 1291 от 26.12.2013; в отношении самоходных машин — Постановлением Правительства № 81 от 06.02.2016.

В соответствии со статьей 24.1 закона «Об отходах производства и потребления», плательщиками утилизационного сбора признаются лица, которые:

- осуществляют ввоз транспортных средств в РФ,
- осуществляют производство, изготовление транспортных средств на территории РФ,
- приобрели транспортные средства на территории РФ у лиц, не уплачивающих утилизационный сбор в соответствии с освобождениями, предусмотренными Федеральным законом или у лиц, не уплативших нарушение установленного порядка, утилизационный сбор,
- являются владельцами транспортных средств, в отношении которых утилизационный сбор не был уплачен при помещении таких транспортных средств под иную таможенную процедуру при завершении действия процедуры свободной таможенной зоны, применяемой на территории особой экономической зоны в Калининградской области за исключением случаев помещения таких транспортных средств под таможенную процедуру реэкспорта.

ОБЩАЯ СХЕМА ДЕЙСТВИЙ для уплаты УТИЛИЗАЦИОННОГО СБОРА

- 1. Проведение оценки соответствия, оформление СБКТС, оформление ЭПТС**
Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 22.09.2015 № 122
Обратиться в Уполномоченную организацию
Единый реестр уполномоченных органов (организаций) государств – miprport.gov.ru
Сведения об оформлении ЭПТС
Статус «НЕЗАВЕРШЕННЫЙ»
- 2. Формирование и подача расчета утилизационного сбора**
Сформировать пакет документов в соответствии с пунктом 11 постановления от 26.12.2013 № 1291, от 06.02.2016 № 81
САМОСТЯТЕЛЬНО произвести расчет суммы утилизационного сбора
Обратиться с документами на Таможенный пост в котором осуществляется декларирование автомобиля; в регионе деятельности которого находится место нахождения (место жительства) плательщика (в случае, если декларирование не осуществляется)
- 3. Оплатить в соответствии с выбранным способом уплаты**
– через кредитную организацию (отделение банка, банкомат, онлайн-оплата)
– через использование ПС или ТС (устройств) в рамках платежной системы, оператором которой является оператор ТП
Сведения об уплате утилизационного сбора поступают в Систему Электронных Паспортов
ЭПТС в статусе «ДЕЙСТВУЮЩИЙ»

Взимание утилизационного сбора за производство, изготовление транспортных средств на территории РФ осуществляет Федеральная налоговая служба. ФТС России осуществляет взимание утилизационного сбора, уплату

совокупного платежа в порядке, определенном главой 37 Таможенного кодекса.

УСЛОВИЯ ПРИМЕНЕНИЯ ЛЬГОТНОГО КОЭФФИЦИЕНТА ДЛЯ ЛИЧНОГО ПОЛЬЗОВАНИЯ

Под транспортным средством, ввезенным для личного пользования в Российскую Федерацию, понимается транспортное средство, в отношении которого одновременно соблюдаются следующие условия:

- транспортное средство ввезено плательщиком утилизационного сбора, который в расчете суммы утилизационного сбора в отношении колесных транспортных средств (шасси) и (или) прицепов к ним указан, что транспортное средство предполагается к использованию для личного пользования
- транспортное средство в течение 12 месяцев с даты оформления при уплате утилизационного сбора таможенного приходного ордера зарегистрировано на плательщика утилизационного сбора
- таможенные пошлины, налоги уплачены по единым ставкам либо в виде совокупного таможенного платежа в порядке, определенном главой 37 ТК ЕАЭС, или оформлены документы, подтверждающие право собственности плательщика утилизационного сбора на транспортное средство, до 29 октября 2023 г. (включительно) и свидетельство о безопасности колесного транспортного средства в соответствии с требованиями технического регламента ТС «О безопасности колесных транспортных средств» - до 21 декабря 2023 г.

То есть ввоз транспортного средства, в том числе в иные государства ЕАЭС, осуществляется физическим лицом в целях личного пользования без помещения под таможенные процедуры, предусмотренные Таможенным кодексом. Либо, если оформлены документы, подтверждающие право собственности плательщика утилизационного сбора на транспортное средство до 29 октября 2023 года включительно, и свидетельство о безопасности конструкции транспортного средства получено до 21 декабря 2023 года. При несоблюдении одного из условий для расчета суммы утилизационного сбора применяются коэффициенты расчета, подлежащие уплате в отношении транспортных средств, ввезенных в целях коммерческого использования.

Отметим, что граждане, которые купили автомобиль для личного пользования до 29 октября 2023 года, ввезли его в РФ и страны ЕАЭС и оформили на него свидетельство о безопасности конструкции до 21 декабря 2023 года, и при этом оплатили утилизационный сбор по коммерческой ставке, имеют право на возврат оплаченной суммы.

РАСЧЕТ УТИЛИЗАЦИОННОГО СБОРА

Расчет Утилизационного сбора для самоходного ТС (ПП № 81)
Размер утилизационного сбора на категорию (вид) самоходной машины и прицепа к ней равен произведению базовой ставки и коэффициента, предусмотренного для конкретной позиции. Базовая ставка для расчета размера утилизационного сбора в отношении самоходных машин и прицепов к ним равна 172 500 рублей

С 1 апреля 2024 г. постановление Правительства от 13.02.2024 № 152 - изменен порядок расчета при ввозе колесных транспортных средств из стран ЕАЭС, сумма утилизационного сбора исчисляется по формуле

$$УС = УС_{ед} + К_{тп} + К_{ндс} + К_{а}, \text{ где}$$

УС_{ед} - сумма утилизационного сбора
К_{тп} - сумма, равная разнице между таможенной пошлиной
К_{ндс} - сумма, равная разнице между налогом на добавленную стоимость
К_а - сумма, равная разнице между суммой акциза

Для исчисления суммы утилизационного сбора в отношении самоходных машин применяется базовая ставка, которая равна 172 500 рублей. И коэффициент, который зависит от даты выпуска самоходной машины и мощности двигателя.

В отношении самоходных машин уплата утилизационного сбора, взимаемого ФТС, осуществляется с использованием авансовых платежей, внесенных на соответствующий счет Федерального Казначейства.

С 1 апреля текущего года Постановлением Правительства № 152 от 13.02.2024 изменен порядок расчета утилизационного сбора при ввозе колесных транспортных средств из стран ЕАЭС. Сумма утилизационного сбора исчисляется по формуле, которая была приведена на выше слайде.

Разница между налогами и сборами, которые уплачены в стране ЕАЭС и которые подлежат уплате в РФ, в случае занижения таможенной стоимости, будет учитываться в составе утилизационного сбора. Это новшество обязательно как для юридических лиц, так и для физических лиц.

В формуле учитывается размер утилизационного сбора в Российской Федерации и разница между таможенной пошлиной и пошлиной из декларации страны ЕАЭС, а также разница по налогу на добавленную стоимость и акцизу.

Новый порядок расчета создает равные условия для тех, кто ввозит в РФ растаможенные в странах ЕАЭС автомобили и тех, кто проходит эту процедуру в РФ. Расчет будет производиться также самим плательщиком в соответствии с выше указанной формулой.

Для граждан и компаний, которые ввозят автомобили и декларируют их в Российской Федерации, порядок расчета утилизационного сбора не изменится.

Также с 1 апреля отсутствует возможность уплачивать утилизационный сбор при ввозе из стран ЕАЭС автомобилей с электродвигателями.

В заключение хочу отметить, что утилизационный сбор в Российской Федерации уплачивается однократно. Дополнительная уплата утилизационного сбора при повторном ввозе транспортного средства в РФ не требуется при условии подтверждения уплаты утилизационного сбора в РФ и при подтверждении факта отсутствия внесения изменений в конструкцию транспортного средства (достройку). Для подтверждения уплаты утилизационного сбора в отношении повторно ввозимых в РФ транспортных средств, на которые ранее оформлялся паспорт транспортного средства рекомендуем обращаться в таможенный орган, который осуществил выдачу ПТС либо ПСМ на бумажном носителе, либо в органы государственной инспекции безопасности дорожного движения Министерства внутренних дел РФ для колесных транспортных средств или в органы Ростехнадзора для самоходных машин.

При ввозе транспортного средства в РФ утилизационный сбор уплачивается вне зависимости от факта уплаты утилизационного сбора или аналогичного ему сбора в государстве-члене ЕАЭС. Транспортные средства, имеющие статус товаров ЕАЭС в рамках таможенной территории перемещаются свободно, при этом утилизационный сбор не относится к таможенным платежам и его уплата производится на основании и в размере определенном нормативно-правовыми актами Российской Федерации».

→ Информация по теме утилизационного сбора:

- [О реквизитах уплаты утилизационного сбора >>](#)
- [Изменения в правила уплаты утилизационного сбора с 1 апреля >>](#)
- [Перечень Минпромторга России от 29.03.2024 >>](#)
(Перечень сведений ФТС России для целей исчисления утилизационного сбора в соответствии с пунктом 5 Правил взимания, исчисления, уплаты и взыскания утилизационного сбора в отношении колесных транспортных средств (шасси) и прицепов к ним, а также возврата и зачета излишне уплаченных или излишне взысканных сумм этого сбора, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации № 1291 от 26 декабря 2013 г.)

Alta.ru

Антикризисная поддержка участников ВЭД: теория и практика

Многочисленные санкционные меры нарушили устоявшийся порядок взаимоотношений между участниками внешнеэкономической деятельности. В статье рассказываем, какие антикризисные меры приняты государством для поддержания участников ВЭД, как они работают на практике и как их грамотно использовать.

Какие меры поддержки участников ВЭД сейчас действуют:

→ **Льготное кредитование для приобретения приоритетной импортной продукции**

Участники ВЭД могут получить субсидию (кредит) по льготной ставке для того, чтобы расплатиться по импортным контрактам.

Льготная ставка рассчитывается по формуле:

$0,3 \times \text{ключевая ставка} + 3\%$.

Как можно распорядиться субсидией:

- на оплату поставки или лизинга приоритетной продукции (например, электроники, продовольствия, транспорта, стройматериалов);
- на оплату таможенных платежей и транспортных расходов для ввоза такой продукции;
- на оплату иных работ и услуг, связанных с приобретением продукции или ее лизингом.

Справка: подробнее об условиях предоставления субсидий в постановлении Правительства № 895 от 18.05.2022 г. (в ред. от 08.08.2023 г.)

→ **Льготные условия таможенного оформления**

1. Раньше, если после подачи декларации назначалась проверка таможенной стоимости товаров, необходимо было внести на счет сумму обеспечения.

По сути, эти деньги выбывали из оборота предпринимателей и блокировались до момента завершения таможенных проверки. Товар до завершения проверки считался условно выпущенным.

Сейчас в случае условного выпуска товаров импортеры могут не вносить сумму обеспечения (на оплату пошлину и налогов).

Данная мера действует с 28 марта 2022 г. и распространяется на товары для производства продовольственной, электронной, металлургической продукции, а также продукции легкой промышленности.

Справка: см. постановление Правительства № 2084 от 17.11.2022 г.

2. Упростили ввоз многокомпонентных товаров.

Раньше компании, осуществляющие ввоз сложного многокомпонентного оборудования, должны были ввозить его в рамках одной сделки и все равно сталкивались с проблемами по доказыванию страны происхождения товара, его налогообложением и таможенным оформлением.

Теперь ситуация значительно изменилась в лучшую сторону:

- до 01 января 2029 г. импортерам разрешили ввоз компонентов товара в рамках нескольких сделок;
- до 01 января 2025 г. импортерам разрешено указывать одну позицию ТН ВЭД при декларировании продукции, которую поставляют в комплекте с компонентом или в разобранном виде;
- если у вас есть решение о классификации товара, полученное до 01 июля 2022 г., его корректировать не нужно;
- если нужно оформить новое решение о классификации, подавайте заявление через личный кабинет участника ВЭД. Тогда получите решение в сокращенные сроки (до 55 рабочих дней).

3. Ввоз продукции без маркировки продлен до 1 сентября 2024 г. Обратите внимание:

- данное правило распространяется только на товары для реализации на территории России;
- можно указывать в декларации на товары чужой подходящий под вашу продукцию сертификат или декларацию соответствия. Таможенные органы не

будут запрашивать доверенность на использование чужой разрешительной документации. Но это правило распространяется только для серийно выпускаемой продукции;

- маркировку нужно нанести до реализации продукции приобретателю (потребителю).

Кроме того, до 1 сентября 2024 г. разрешается проводить оценку соответствия товаров в упрощенном порядке — на основании собственных доказательств (без прохождения сертификации или получения протоколов аккредитованных лабораторий).

4. Параллельный импорт. Если ранее для ввоза оригинальной автомобильной запчастей известного немецкого бренда требовалось официальное разрешение правообладателя или его официального дилера на территории РФ, то теперь такие товары могут ввозиться без такого согласия.

Это мера значительно упростила жизнь импортерам и создала условия для исключения дефицита востребованных брендовых товаров.

Введение параллельного импорта означает исключение любого вида ответственности для импортера за нарушение исключительных прав, но только в том случае, если товар включен в перечень, утвержденный приказом Минпромторга № 2701 от 21.07.2023 г.

5. До конца 2024 г. действует упрощенный порядок ввоза электронных средств, используемых в качестве комплектующих для промышленного производства электронного оборудования и техники на территории России.

Справка: см. Постановление Правительства № 834 от 09.05.2022 г.

6. Если импортер ввозит товар на территорию РФ в контейнерах через морские пункты пропуска на Дальнем Востоке, он освобождается от внесения суммы обеспечения в случае проведения таможенным органом проверки.

Подробные условия указаны в постановлении Правительства № 1139 от 12.07.2023 г.

→ **Меры поддержки в области валютного контроля**

Значительно упрощен документооборот при проведении валютных операций, а также понижено внимание контролирующих органов в области финмониторинга.

Если ранее главной задачей государства было удержание капитала в стране, то сейчас вектор сместился на необходимость поддержания товарных потоков для обеспечения непрерывных производственных цепочек.

В настоящий момент участники ВЭД с учетом определенных ограничений имеют право:

- производить расчеты через любые банки, а не только уполномоченные, если в отношении последнего введены санкции;
- осуществлять зачет требований к нерезидентам, а также произвести замену прежних обязательств нерезидентов новыми обязательствами;
- не зачислять полученную от нерезидентов иностранную валюту на счета в уполномоченных банках, находящихся под санкциями, а направлять ее на счета отечественных соисполнителей в уполномоченных банках или в зарубежных банках без обязательной продажи;
- получать с 1 ноября 2023 года плату за российскую сельхозпродукцию через специальные рублевые и валютные счета типа «З».

→ **Экспортные пошлины**

Ставки вывозных таможенных пошлин на большинство товаров, подлежащих вывозу из РФ за пределы ЕАЭС в период с 01 октября 2023 по 31 декабря 2024 г. (по общему правилу), будут зависеть от среднего значения официального курса доллара США к рублю.

➔ **Ввозные пошлины на товары из недружественных стран**

До 31 декабря 2024 г. Правительством было продлено действие повышенных ставок ввозных таможенных пошлин на ряд товаров из стран, которые применяют меры, нарушающие экономические интересы России.

Полный перечень таких стран указан в распоряжении Правительства № 430-р от 05.03.2022 г.

Таким образом, импортеры и экспортеры получили множество послаблений в сфере таможенного и валютного контроля в отношении товаров, попавших под санкции.

Все антикризисные меры, принятые государством в условиях санкционного давления и рассмотренные выше, направлены на реальную поддержку профессиональных участников ВЭД. А главная причина этого, на наш взгляд, смещение государственных приоритетов с необходимости удержания капитала в стране на предотвращение и восполнение дефицита определенных категорий товаров.

[Klerk.ru](https://klerk.ru)

Разъяснено, может ли экспортер на ЕСХН учесть таможенные пошлины и сборы

При расчете единого сельхозналога налогоплательщика вправе учесть в расходах суммы уплаченных вывозных таможенных пошлин и таможенных сборов, которые не подлежат возврату. Об этом сообщил Минфин в письме № 03-11-06/1/6189 от 26.01.2024.

Авторы письма ссылаются на пп. 11 п.2 ст.346.5 НК РФ. В нем сказано, что при определении объекта налогообложения по ЕСХН в расходах учитываются таможенные платежи, уплаченные при ввозе товаров на территорию РФ или вывозе из нее, и не подлежащие возврату налогоплательщикам. К таможенным платежам относятся вывозная таможенная пошлина и таможенные сборы (пп. 2 и 5 п.1 ст.46 Таможенного кодекса ЕАЭС).

На этом основании в Минфине делают следующий вывод. Сумма уплаченных вывозных таможенных пошлин и сборов, не подлежащая возврату налогоплательщику, учитывается в составе расходов при определении объекта налогообложения по ЕСХН.

[Buhonline.ru](https://buhonline.ru)

ПРОЧЕЕ

Товары легкой промышленности без маркировки «Честный знак» таможня не пропустит

Вступившее в силу постановление о маркировке товаров легкой промышленности ставит перед участниками внешнеэкономической деятельности ряд обязательств и требований. Согласно новым правилам, товары, относящиеся к легкой промышленности (см. список товаров ниже), должны быть маркированы «Честным знаком» до ввоза на таможенную территорию Российской Федерации.

Однако для товаров, поступивших на таможню до 31 марта без маркировки, действуют особенности. Если контракт был заключен до вступления постановления в силу, то маркировка до ввоза необязательна. Однако перед продажей товаров на

территории России необходимо получить коды маркировки в системе «Честного знака» и произвести нанесение маркировки.

Для товаров, ввезенных без маркировки после 31 марта, устанавливаются сроки обязательной маркировки. Согласно постановлению, необходимо осуществить маркировку до 31 мая 2024 года и внести сведения о маркировке в информационную систему мониторинга до 31 августа 2024 года.

Для подтверждения правообладания товаром, приобретенным до 31 марта, декларанту следует предоставить контракт с указанием даты, инвойс и документы об оплате товара. В случае приобретения товара после 1 апреля без маркировки, необходимо учитывать обязательность маркировки и возможность возникновения административного правонарушения при ввозе немаркированного товара на таможенную территорию. Стоит также учитывать, что маркировать продукцию придется там, где укажет таможня и потратиться на внутрискладские (или даже межкладские) перемещения, на саму маркировку и прочие этапы этого процесса. При этом таможене заявляется процедура «таможенный склад», только потом «выпуск для внутреннего потребления».

Таким образом, участники внешнеэкономической деятельности должны тщательно следить за выполнением требований по обязательной маркировке товаров легкой промышленности согласно новым правилам, чтобы избежать возможных штрафов и проблем при ввозе и продаже товаров на территории России.

➔ **Список товаров, подлежащих маркировке с 1 апреля 2024 года**

- Рубашки трикотажные машинного или ручного вязания, мужские или для мальчиков (6105);
- Предметы одежды из искусственного меха (4304 00 000 0);
- Одежда из фетра или нетканых материалов, текстильных материалов с пропиткой или покрытием (в части только верхней одежды) (6210; 6113 00);
- Пальто, куртки, плащи, плащи с капюшонами, аноракки, ветровки, штормовки и аналогичные изделия мужские или для мальчиков трикотажные или вязаные (6101);
- Пальто, куртки, плащи, плащи с капюшонами, аноракки, ветровки, штормовки и аналогичные изделия женские или для девочек трикотажные или вязаные (6102);
- Рубашки мужские или для мальчиков (6205);
- Блузки, блузы и блузоны женские и для девочек (6206);
- Костюмы спортивные и лыжные предметы одежды прочие (6211);
- Костюмы, комплекты, пиджаки, блайзеры, брюки, комбинезоны с нагрудниками и ляжками, бриджи и шорты трикотажные машинного или ручного вязания, мужские или для мальчиков (6103);
- Костюмы, комплекты, жакеты, блайзеры, платья, юбки, юбки-брюки, брюки, комбинезоны с нагрудниками и ляжками, бриджи и шорты (кроме купальных) трикотажные машинного или ручного вязания, женские или для девочек (6104);
- Костюмы, комплекты, пиджаки, блайзеры, брюки, комбинезоны с нагрудниками и ляжками, бриджи и шорты (кроме купальных) мужские или для мальчиков (6203);
- Костюмы, комплекты, жакеты, блайзеры, платья, юбки, юбки-брюки, брюки, комбинезоны с нагрудниками и ляжками, бриджи и шорты (кроме купальных) женские или для девочек (6204);

- Свитеры, пуловеры, кардиганы, жилеты и аналогичные изделия трикотажные машинного или ручного вязания (6110);
- Костюмы спортивные, лыжные, трикотажные машинного или ручного вязания (кроме купальных костюмов) (6112 11 000 0; 6112 12 000 0; 6112 19 000 0; 6112 20 000 0);
- Шали, шарфы, кашне, мантильи, вуали и аналогичные изделия, галстуки, галстуки-бабочки и шейные платки (6214; 6215).

CustomsOnline.ru

В ФНС отчитались о росте числа валютных нарушений на 360 %

В 2023 году количество выявленных ФНС нарушений валютного законодательства выросло в 4,6 раза. В 2022 году действовал мораторий на проверки в сфере валютного контроля, и именно этим эксперты объясняют такой рост с низкой базы.

Федеральная налоговая служба в 2023 году выявила 74,4 тыс. нарушений валютного законодательства — это в 4,6 раза больше, чем годом ранее (в 2022-м исходя из этих показателей было выявлено 16,2 тыс. нарушений). Такие данные приводятся в презентации ведомства об итогах работы за 2023 год, которую изучил РБК. Резко выросло и число возбужденных дел за предполагаемые валютные нарушения — в 3,1 раза, до 79,7 тыс., следует из презентации. Тем не менее этот показатель оказался существенно ниже, чем в 2021 году (тогда было возбуждено 92,4 тыс. дел). РБК направил запрос в пресс-службу ФНС.

Почему количество нарушений валютного законодательства резко возросло в 2023 году с низкой базы предыдущего года — в материале РБК.

По итогам 2023 года ФНС оценила результативность проведения проверок соблюдения валютного законодательства в 99,8 %, следует из презентации налоговой. Объем взысканных штрафов в материалах не приводится, но указано, что эффективность взыскания штрафов в 2023 году — 117,8 % (в 2021 и 2022 годах было 100 %).

Рост числа дел и выявленных нарушений валютного законодательства в 2023 году вызван прежде всего мораторием на проведение проверок соблюдения валютного законодательства, который действовал с 1 июня по 31 декабря 2022 года, поясняет советник практики налоговых споров МЭФ LEGAL Александр Овеснов. В течение 2022 года налоговые органы могли проводить проверки только в отношении нарушений с истекающим сроком давности (он составляет два года) либо проверять соблюдение «санкционных» норм, установленных указами президента (так называемые специальные экономические меры в ответ на санкции — об обязательной репатриации экспортерами валютной выручки и сделках с резидентами недружественных стран).

Заметно выросшие показатели 2023 года по количеству выявленных нарушений и возбужденных административных дел могут быть следствием «отложенного эффекта» по тем нарушениям, которые были совершены незадолго до введения моратория на проверки или в период его действия, солидарен руководитель практики валютного и AML-комплаенса Керт Антон Руднев. Таким образом, то, что могло быть выявлено в 2022 году (но не было выявлено из-за моратория), попало в периметр проверок за 2023 год.

В 2022 году действовал еще один мораторий — на привлечение к административной ответственности (мораторий на штрафы) за ряд валютных нарушений, если они

были вызваны вводом западных санкций. В частности, за незаконные валютные операции (купля-продажа иностранной валюты, минута российские банки, перевод денежных средств без открытия банковского счета и т.д.), нерепатриацию валютной выручки, невыполнение обязанностей по исполнению или прекращению обязательств по внешнеторговому договору, невозврат средств за не ввезенные в Россию товары или услуги зарубежного поставщика. Позднее его действие продлили на 2023 год.

На фоне перечисленных мер в 2022 году количество возбужденных дел за валютные нарушения снизилось сразу на 74 %, до 25,5 тыс., а сумма взысканных штрафов — на 42 %, до 1,41 млрд руб. (с учетом сумм, взысканных по постановлениям, вынесенным до 2022 года), следует из материалов ФНС за 2022 год.

Но мораторий на штрафы не работает автоматически, указывает Овеснов. Для его применения в административном деле резидент должен доказать, что на невыполнение требований валютного законодательства повлияли именно меры ограничительного характера, введенные со стороны недружественных иностранных государств (а не специальные экономические или ограничительные меры, введенные со стороны России), а также что он сделал все от него зависящее, чтобы соблюсти данные требования.

Именно поэтому число возбужденных дел в 2023 году превышает число выявленных ФНС валютных нарушений, полагает налоговый консультант Tax Compliance Екатерина Копылова. «Разница отражает количество случаев, в которых резидентам удалось подтвердить законность своих действий и отсутствие нарушений», — считает она.

Например, валютное законодательство в общем виде обязывает сырьевых экспортеров сообщать банкам точные сроки, прописанные во внешнеторговых контрактах, и перечислять валютную выручку на счета в российских банках в соответствии с этими сроками. Исторически компаниям грозили штрафы даже за нарушения сроков, которые могли произойти не по их вине. Теперь же компания не должна признаваться виновной в нарушении обязанности по репатриации, если у нее отсутствовала возможность для соблюдения требований валютного законодательства из-за применения западных санкций (например, российский экспортер попал в санкционный список и иностранный контрагент не может перечислить средства) и если она приняла «все зависящие [от нее] меры по соблюдению требований».

В августе 2022 года президент Владимир Путин подписал указ, который временно — до внесения соответствующих поправок в закон о валютном контроле — освободил российские юрлица, осуществляющие внешнеторговую деятельность, от обязанности возвращать валютную экспортную выручку (или авансы за импорт непоставленных товаров) на счета в российских банках. Однако затем, в октябре 2023 года, на фоне роста курса рубля к доллару президент подписал новый указ, согласно которому 43 неназванных крупных экспортера обязаны переводить на российские счета от 80 % валютной выручки. Требование было введено до 30 апреля 2024 года, оно будет предлагаться к продлению, говорил первый вице-премьер Андрей Белоусов (против продления выступил ЦБ).

→ Наиболее частые нарушения

Действие моратория на штрафы распространяется только на определенные составы нарушений — соответственно, составы, не предусмотренные его положениями, продолжают применяться и составляют основную долю выявленных ФНС

нарушений валютного законодательства в 2023 году, отмечает управляющий партнер ФБК Legal Алексей Нестеренко.

«Чаще всего совершались валютные нарушения, связанные с невыполнением правил предоставления уведомлений и соответствующей отчетности, а именно — неизвещение резидентом об открытии счета в банке иностранного государства (ч.2 ст.15.25 КоАП) и несоблюдение порядка предоставления отчетности о движении средств по счетам в банках иностранных государств (ч.6 ст.15.25 КоАП)», — указывает эксперт.

Как ранее писал РБК, на сегодняшний день ФНС известно о 1,8 млн счетов россиян за рубежом и 539 тыс. их владельцев.

Существенная часть выявляемых нарушений действительно связана с предоставлением уведомлений и отчетности, соглашается Овеснов. Речь идет как об иностранных счетах, так и о валютных операциях и внешнеэкономических контрактах. Весомую долю статистики могут составлять нарушения в сфере «корректного администрирования валютных транзакций» (нарушение сроков декларирования зарубежных счетов и отчетности по ним, невыполнение обязанностей по своевременному предоставлению подтверждающих документов), говорит и Руднев.

«В качестве причин увеличения количества выявленных нарушений можно указать на общий тренд усиления валютного контроля: часто штрафы выносятся при нарушении резидентами формальных требований закона (например, если представленные в срок документы по валютным операциям не переведены или не заверены должным образом, если в отчетности выявлены незначительные ошибки и опечатки и т.д.)», — утверждает Овеснов.

→ Перспективы ужесточения контроля

Есть определенные ожидания в отношении усиления валютного контроля со стороны ФНС в 2024 году, считает Копылова. Если в 2022-м и даже в 2023 году было много неопределенности в части законодательного регулирования, мер реагирования на санкции со стороны государства, из-за чего бизнесу иногда «прощали» некоторые огрехи совершения валютных операций, то сейчас, скорее всего, таких послаблений будет становиться все меньше.

«В целом налоговая служба дает однозначный сигнал бизнесу и физическим лицам о необходимости соблюдения требований валютного законодательства в текущих условиях, — говорит эксперт.

Наиболее пристальное внимание по-прежнему будет приковано к возврату валютной выручки по внешнеторговым контрактам, предоставлению соответствующих документов и отчетности, прогнозирует Копылова. С ней солидарен Овеснов: он обращает внимание на то, что в законе о валютном контроле остается норма, требующая от резидентов обеспечить надлежащее исполнение или прекращение обязательств по внешнеторговым договорам, даже если требования по репатриации валютной выручки в российский банк отменены президентским указом от августа 2022 года.

Что касается физических лиц, то прежде всего будут проверять факты предоставления отчетности по зарубежным счетам, полагает Копылова.

[RBC.ru](#)

Режим свободной экономической зоны хотят расширить на приграничье

Действующий в новых регионах режим свободной экономической зоны (СЭЗ) хотят распространить на приграничные субъекты РФ — территории Белгородской, Курской и Брянской областей. Соответствующий законопроект

кабина рекомендовали принять в первом чтении на заседании Комитета Госдумы по бюджету и налогам 12 апреля.

Этот законопроект внесен в пакете с поправками в Закон «О свободной экономической зоне на территориях Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области и Херсонской области», рассказал директор департамента регионального развития Минэкономразвития РФ Виталий Алтабаев.

Предусматривается распространение преференций режима СЭЗ на районы, прилегающие к новым регионам, в Белгородской, Курской и Брянской областях, добавил Алтабаев. «Правительство в дальнейшем сможет определить конкретные земельные участки, где будет работать этот режим», — сказал он. Цель принятия законопроекта — облегчить финансовую нагрузку на бизнес, пострадавший от обстрелов на приграничных территориях, и создать условия для его ускоренного развития, добавил он.

Минэкономразвития России, согласно инициативе, определят куратором преференциального режима особой экономической зоны на федеральном уровне. Оно будет оценивать эффективность функционирования этого режима.

Ранее председатель Правительства Михаил Мишустин говорил, что преимущества свободной экономической зоны позволят поддержать бизнес на приграничных территориях и привлечь частный капитал в промышленность и другие отрасли. В течение 10 лет с инвесторов в указанных местностях не будет взиматься налог на прибыль в федеральный бюджет, предусмотрена также скидка по платежам в бюджет региона.

Среди других льгот, которые будут предоставляться резидентам приграничных регионов, — освобождение от уплаты земельного налога на три года и пониженные тарифы страховых взносов в размере 7,6 %.

[TKS.ru](#)

Упрямые контрафакты: весь параллельный импорт предложили маркировать

Товары, ввезенные по параллельному импорту, необходимо маркировать аналогично тому, как это уже происходит с меховыми изделиями, парфюмерией, обувью и другой продукцией. Такое предложение бизнеса содержится в проекте доклада ФАС о развитии конкуренции по итогам 2023 года, с которым ознакомились «Известия». В Роспотребнадзоре уже поддержали эту идею, отметив ее эффективность против контрафакта. Впрочем, не все эксперты разделяют это мнение, указывая на то, что фальсификат до сих пор попадает к покупателям, несмотря на маркировку.

→ Идентифицировать контрафакт

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) подготовила ежегодный доклад «О состоянии конкуренции в РФ за 2023 год», проект уже разослан в министерства. В нем служба отмечает важность параллельного импорта с точки зрения обеспечения внутреннего рынка товарами иностранного производства, которые еще не изготавливают в России.

Сейчас параллельный импорт касается 40 категорий товаров, максимально широко его используют в категориях одежды и обуви. Согласно оценкам бизнеса, такой подход позволил снизить среднюю цену продукции в различных товарных группах от 7 до 50 %.

«Первая и наиболее острая проблема параллельного импорта, с которой сталкиваются многие отечественные компании, которые продают иностранные товары, маркетплейсы и покупатели — это увеличение объемов ввоза под видом оригинальной продукции контрафактных товаров»,

говорится в заключительной части доклада. В ней представлены обобщенные позиции профильных ассоциаций, уточнили «Известиям» в ФАС. В частности, такого мнения придерживается Торгово-промышленная палата (ТПП), сказали в ведомстве.

Для решения проблемы организация предлагает ввести обязательную маркировку всех ввозимых по параллельному импорту товаров. Более того, уверены в ТПП, компании должны отчитываться о введении в оборот продукции — вплоть до реализации конечному потребителю.

→ Защита от подделок

Потребитель должен быть защищен от подделок, поэтому следует выработать механизм подтверждения легальности продукции, прежде чем товары будут поступать в оборот, отметил «Известиям» представитель палаты. Хотя в организации согласились: под маркировку продукции по параллельному импорту необходима серьезная инфраструктура, которой пока в России нет.

Сейчас в систему «Честный знак» включены такие товары, как шины, фототехника, меховые изделия, парфюм, обувь и другая продукция легкой промышленности. Причем они попадают под идентификацию вне зависимости от того, поставили их по прямому или параллельному импорту, сказали «Известиям» в Минпромторге. Там добавили, что ведомству «неясна суть изложенной проблематики и неясно, в отношении каких товаров представлены такие предложения».

Проблема контрафакта в последнее время усугубляется: рост объемов подделок в зависимости от категории варьируется в диапазоне от 5 до 30 %, сказал «Известиям» глава «Общественной потребительской инициативы» Олег Павлов. В основном это происходит из-за ухода правообладателей, которые контролировали ситуацию на рынке, а также из-за моратория на проверки. Сейчас возможности властей привлечь нарушителей к ответственности ограничены, отметил эксперт.

Маркировка могла бы помочь, в случае если понадобится изъять подделки, — именно таким образом можно снизить реальную долю контрафакта, считает член Экспертного совета по развитию конкуренции в области информационных технологий при ФАС России Дмитрий Тортев.

→ Сложности маркировки

Роспотребнадзор поддерживает идею расширения товарной номенклатуры, подлежащей маркировке средствами идентификации. Данные службы показали, что она позволила снизить долю контрафактной продукции. Например, с момента внедрения этого подхода нелегальный рынок обуви снизился на треть, парфюмерии — на 20 %, упакованной воды — на 27 %, доля молочного фальсификата упала в три раза.

«Во всех группах товаров, где вводится маркировка, мы фиксируем сокращение теневого бизнеса», — подтвердили «Известиям» в Центре развития перспективных технологий (ЦРПТ, оператор системы «Честный знак»). Положительные результаты отмечает и бизнес, который предлагает такие решения для борьбы с незаконным оборотом товаров, подчеркнули там.

«Известия» направили запросы в маркетплейсы, а также в Ассоциацию компаний розничной торговли (АКОРТ).

Ситуация с контрафактом после введения параллельного импорта действительно ухудшилась, отметили «Известиям» в «Русбренде». Всё чаще компании фиксируют на рынке нелегальные товары — подделку их собственной оригинальной продукции. Как правило, речь идет об одежде, обуви, парфюмерии, добавили в ассоциации. Система маркировки продукции параллельного импорта может быть полезной, но только в том случае, если импортеры при обращении в «Честный знак» будут обязаны подтверждать происхождение и оригинальность ввозимых товаров, а контроль за оборотом продукции будет усилен, в том числе за счет привлечения органов внутренних дел. Иначе риски попадания в систему маркировки некачественных и контрафактных товаров будут достаточно высокими, уверены там.

Вводить маркировку продукции параллельного импорта «бессмысленно, затратно, плюс возникает много вопросов относительно реализации такого подхода», сказали «Известиям» в ассоциации торговых компаний и товаропроизводителей электробытовой и компьютерной техники РАТЭК. Например, как розница сможет различить внутри категории, какие товары поставили по прямому импорту, от тех, которые ввезли по параллельному. Тем более, добавили в Российской парфюмерно-косметической ассоциации, «маркировка парфюмерной продукции, а также некоторых видов одежды, работающая уже несколько лет, показывает, что контрафакту это не мешает — на него точно так же наносят знаки и продают».

Маркировка полноценно не сработает в случае продажи контрафакта. Добыть коды «Честного знака» для продавцов контрабанды и контрафакта не проблема, утверждает член генсовета «Деловой России» Борис Кац. Чтобы изменить ситуацию, нужно как минимум ввести полноценную ответственность онлайн-площадок (один из каналов сбыта подделок) за всю продукцию, которую там продают, резюмировал он.

«Известия»



**ВЕДЕНИЕ
БУХГАЛТЕРСКОГО
И НАЛОГОВОГО УЧЕТА**

- ✓ Бухгалтерское сопровождение
- ✓ Кадровый учет и расчет заработной платы
- ✓ Сдача отчетности
- ✓ Консультации по налогообложению

1С:БухОбслуживание
ИНТЕГРА ЦЕНТР
г. Ижевск

(3412) 77-01-32
www.icbo.ru



ООО СП «ИНТЕГРА» — автоматизация таможенного оформления, транспортной логистики и СВХ. Программное обеспечение для участников ВЭД. Обучение и техподдержка. Подключение организаций к системам Электронного декларирования и Предварительного информирования.
Сайт: spintegra.ru; тел.: **(3412) 77-21-75**

© Информационное дайджест-издание «ВЭД-Информ» № 05 (196), Май 2024 г.

Главный редактор: Толстикова Игорь Геннадьевич. Выпускающий редактор: Толстикова Ксения.

Электронный дайджест «ВЭД-Информ» предоставляется в начале каждого месяца в виде бесплатной e-mail рассылки. Оформление подписки и архив предыдущих номеров доступны на нашем сайте: <https://spintegra.ru/services/ved-inform/>